

**“PERAN *COMMUNITY ENGAGEMENT* UNTUK  
MENINGKATKAN DAYA BELI MASYARAKAT DAN  
MEMBANGUN *BRAND IMAGE* TERHADAP PRODUK UMKM  
HILWAH FOOD ”**



PROYEK SOSIAL MEDIA  
Disusun sebagai Salah Satu Syarat Untuk Memperoleh Gelar Sarjana S1  
Bidang Studi Manajemen Fakultas Ekonomi dan Bisnis

**MERCU BUANA**

**Disusun Oleh :**

**Peri Susanto ( 43121010332 )**

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN  
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS  
UNIVERSITAS MERCU BUANA  
JAKARTA  
2025**

**“PERAN *COMMUNITY ENGAGEMENT* UNTUK  
MENINGKATKAN DAYA BELI MASYARAKAT DAN  
MEMBANGUN *BRAND IMAGE* TERHADAP PRODUK UMKM  
HILWAH FOOD”**



Disusun sebagai Salah Satu Syarat Untuk Memperoleh Gelar Sarjana S1  
Bidang Studi Manajemen Fakultas Ekonomi dan Bisnis

UNIVERSITAS  
Disusun Oleh :  
MERCU BUANA  
Peri Susanto (43121010332)

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN  
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS  
UNIVERSITAS MERCU BUANA  
JAKARTA  
2025**

## SURAT PERNYATAAN KARYA SENDIRI

Yang bertanda tangan di bawah ini :

Nama : Peri Susanto  
NIM : 43121010332  
Program Studi : S1 Manajemen

Menyatakan bahwa proyek media sosial ini adalah murni karya kami sendiri dengan bimbingan dosen pembimbing. Apabila kami mengutip hasil karya orang lain, maka kami mencantumkan sumbernya sesuai dengan ketentuan yang berlaku. Kami bersedia dikenai sanksi pembatalan proposal ini apabila terbukti melakukan tindakan plagiat (penjiplakan)

Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya

Jakarta, 19 Juni 2025

UNIVERSITAS  
**MERCU BUANA**



Peri Susanto

43121010332



**BIRO PERPUSTAKAAN  
UNIVERSITAS MERCU BUANA**

**Q**

No.Dokumen	1-1-3.4.11.00	Distribusi					
Tgl. Efektif	25 September 2024						

**SURAT KETERANGAN HASIL UJI TURNITIN**

**Nama** : PERI SUSANTO  
**NIM** : 43121010332  
**Fakultas / Program Studi** : FEB / Manajemen  
**Jenis** : Skripsi  
**Judul Tugas Akhir** : “PERAN COMMUNITY ENGAGEMENT UNTUK MENINGKATKAN DAYA BELI MASYARAKAT DAN MEMBANGUN BRAND IMAGE TERHADAP PRODUK UMKM HILWAH FOOD”  
**Hasil Pengecekan Turnitin** : 18%

Telah dilakukan pengecekan Similarity menggunakan aplikasi **Turnitin** dengan hasil presentase kemiripan sebesar **18%** dan dinyatakan memenuhi syarat untuk mengajukan sidang tugas akhir sesuai dengan ketentuan yang berlaku di Universitas Mercu Buana. Hasil uji Turnitin terlampir.

Demikian surat keterangan ini dibuat dan digunakan sebagaimana mestinya.

Jakarta, 04 June 2025  
Kepala Biro Perpustakaan



Muhammad Arif Budiyanto, M.Hum

**Ket:** Surat keterangan ini sebagai salah satu syarat untuk pendaftaran sidang Skripsi.

2025/Juni/04/0000000110/Muhammad Arif Budiyanto, M.Hum

## **LEMBAR PENGESAHAN SKRIPSI**

Nama : Peri Susanto  
NIM : 43121010332  
Program Studi : S1 Manajemen  
Judul Skripsi : Peran Community Engagement untuk Meningkatkan Daya Beli Masyarakat dan Membangun Brand Image terhadap Produk UMKM Hilwah Food  
Tanggal Sidang : 19 Juni 2025

Disahkan oleh :

Pembimbing



Dr. Aldina Shiratina, S.E., M.Si

Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis

Ketua Program Studi S1 Manajemen

Dr. Nurul Hidayah, M.Si., Ak., CA

Dudi Permana, Ph.D

JPTA-07255171



Scan QR or [click here](#) to  
Verification

## **ABSTRAK**

Dalam era digital yang terus berkembang, pemanfaatan media sosial menjadi salah satu strategi krusial dalam memperkuat eksistensi dan daya saing Usaha Mikro, Kecil, dan Menengah (UMKM). Penelitian ini bertujuan untuk mengevaluasi efektivitas strategi media sosial dalam meningkatkan daya beli masyarakat serta membangun citra merek (brand image) UMKM Hilwah Food, yang merupakan produsen kentang mustofa sejak 2018. Dengan pendekatan community engagement melalui platform seperti Instagram, TikTok, dan Facebook, proyek ini mengusulkan rangkaian strategi konten, interaksi dengan pelanggan, dan pengelolaan reputasi daring guna meningkatkan kesadaran konsumen dan penjualan.

Metodologi yang digunakan melibatkan analisis SWOT, AIDA, serta pendekatan Segmenting, Targeting, dan Positioning (STP). Proyek ini juga didukung oleh perangkat seperti Canva, CapCut, dan Google Spreadsheet dalam merancang visual dan mengelola data. Hasil yang diharapkan mencakup peningkatan brand awareness, peningkatan keterlibatan pengguna (engagement), serta pertumbuhan penjualan produk secara signifikan. Selain itu, proyek ini memberikan nilai tambah tidak hanya bagi UMKM, tetapi juga bagi mahasiswa dan institusi pendidikan dalam membangun sinergi antara dunia akademik dan kewirausahaan lokal.

Kata Kunci : Sosial media sosmed, UMKM, Brand Image, Community Engagement



## ABSTRACT

*In the ever-evolving digital era, leveraging social media has become a crucial strategy to strengthen the presence and competitiveness of Micro, Small, and Medium Enterprises (MSMEs). This research aims to evaluate the effectiveness of social media strategies in increasing consumer purchasing power and building the brand image of Hilwah Food, a producer of kentang mustofa (crispy potato sticks) since 2018. Through a community engagement approach on platforms such as Instagram, TikTok, and Facebook, this project proposes a series of strategies involving content creation, customer interaction, and online reputation management to boost consumer awareness and product sales.*

*The methodology includes SWOT analysis, AIDA model, as well as the Segmenting, Targeting, and Positioning (STP) approach. The project is also supported by tools such as Canva, CapCut, and Google Spreadsheet to design visuals and manage data.*

*The expected outcomes include increased brand awareness, improved user engagement, and significant growth in product sales. Additionally, this project provides added value not only for the MSME but also for students and educational institutions by fostering synergy between the academic world and local entrepreneurship.*

*Keywords:* Social media, MSMEs, Brand Image, Community Engagement



## KATA PENGANTAR

Kami bersyukur kepada Allah SWT atas rahmat dan Karunianya, sehingga kami sebagai tim penyusun dapat menyelesaikan proposal Tugas Akhir mengenai projek Sosial Media sebagai alternatif pengganti skripsi bagi mahasiswa. Proposal ini bertujuan agar seluruh anggota komunitas akademik Program Studi Manajemen S1 Fakultas Ekonomi dan Bisnis memahami dasar pemikiran dan proses pelaksanaan alternatif Projek Tugas Akhir mahasiswa hingga tahap sidang. Penyusunan skripsi ini selalu terikat dari bimbingan, bantuan dan dukungan yang sangat berarti dari berbagai pihak. Oleh karna itu dengan segenap hati penulis ingin mengucapkan dalam bentuk terima kasih atas segala bantuan, bimbingan, dan dukungan yang telah di berikan sehingga skripsi ini dapat terselesaikan. Oleh karena itu, penulis ingin mengucapkan rasa terima kasih yang sebesar-besarnya kepada Ibu Aldina Shiratina, S.E, M.Si. selaku dosen pembimbing yang telah sabar dalam membimbing, mengarahkan, serta memberikan saran-saran kepada penulis sehingga skripsi ini dapat terselesaikan dan semua pihak yang telah membantu dalam menyelesaikan skripsi ini terutama kepada :

1. Prof. Dr. Ir. Andi Adriansyah, M.Eng. selaku Rektor Universitas Mercu Buana.
2. Dr. Nurul Hidayah, M.Si, Ak. selaku Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis,

- Universitas Mercu Buana.
3. Dudi Permana, MM, Ph.D. selaku Ketua Program Studi S1 Manajemen, Fakultas Ekonomi dan Bisnis, Universitas Mercu Buana.
  4. Kepada kedua Orang Tua tercinta dengan kasih sayang dan dukungan tiada akhir dalam meberikan do'a dan motivasi selama ini.
  5. Terima kasih kepada teman teman saya Kresna Rakha Putra dan Reyhan Syahpuan yang selalu saling support satu dengan yang lainnya.
  6. Terimakasih juga kepada sahabat sahabat saya yang tidak bisa saya sebutkan satu persatu yang selalu menemani saya dalam proses penggerjaan tugas akhir.

7. Seluruh dosen dan staf Program Studi Manajemen S1 Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Mercu Buana yang sudah memberikan segenap ilmunya.

Penulis menyadari bahwa Proposal Project Media Sosial ini masih jauh dari kata sempurna. Oleh karena itu, penulis mengharapkan segala bentuk saran serta masukan bahkan kritik yang membangun dari berbagai pihak. Akhir kata, semoga Proposal Project Media Sosial ini bermanfaat dan dapat mengubah pengetahuan khususnya bagi peneliti dan pembaca pada umumnya.

Jakarta, 19 Juni 2025

Peri Susanto



## DAFTAR ISI

<b>HALAMAN JUDUL .....</b>	<b>i</b>
<b>SURAT PERNYATAAN KARYA SENDIRI .....</b>	<b>ii</b>
<b>LEMBAR HASIL PENGECEKAN PLAGIASI .....</b>	<b>iii</b>
<b>LEMBAR PENGESAHAN .....</b>	<b>iv</b>
<b>ABSTRAK .....</b>	<b>v</b>
<b>ABSTRACT .....</b>	<b>vi</b>
<b>KATA PENGANTAR.....</b>	<b>vii</b>
<b>DAFTAR ISI.....</b>	<b>ix</b>
<b>DAFTAR TABEL .....</b>	<b>xii</b>
<b>DAFTAR GAMBAR.....</b>	<b>xiii</b>
<b>BAB I.....</b>	<b>1</b>
<b>PENDAHULUAN.....</b>	<b>1</b>
1.1 Latar Belakang.....	1
1.1.1 Analisis Existing .....	6
1.2 Rumusan Masalah.....	8
1.3 Tujuan.....	9
1.4 Manfaat.....	10
1.4.1 Bagi Mahasiswa .....	10
1.4.2 Bagi Perguruan Tinggi.....	11
1.4.3 Bagi UMKM .....	12
<b>BAB II .....</b>	<b>13</b>
<b>LANDASAN TEORI.....</b>	<b>13</b>
2.1 Projek-Projek Terkait.....	13
2.2 Platform Yang Digunakan .....	32
2.2.1 Instagram.....	32
2.2.2 TikTok.....	33
2.3 Elemen-Elemen Pendukung.....	33
2.3.1 Canva .....	33

2.3.2 Capcut .....	34
2.3.3 Spreadsheet .....	35
2.3.4 Google Document .....	35
2.4 Teori dan Pengertian.....	36
2.4.1 Sosial Media Management.....	36
2.4.2 UMKM .....	37
2.4.3 Brand Image.....	38
2.4.4 Digital Marketing.....	38
<b>BAB III.....</b>	<b>40</b>
<b>METODOLOGI PENGERJAAN PROYEK .....</b>	<b>40</b>
3.1 Tempat dan Objek UMKM.....	40
3.2 Pembagian Kerja Tim .....	42
3.3 Time Schedule Kegiatan.....	44
3.4 Target Luaran.....	45
3.4.1 Peningkatan Brand Awareness dan Citra Merek:.....	45
3.4.2 Engagement dan Interaksi dengan Pelanggan: .....	46
3.4.3 Traffic dan Konversi Penjualan: .....	47
3.5 Customer Journey .....	48
3.5.1 Brand UMKM .....	49
3.5.2 Jenis dan karakter sosial media.....	50
3.5.3 <i>Segmenting, Targeting dan Positioning (STP)</i> .....	50
3.5.4 Competitor Analysis .....	53
3.5.5 Awareness, Interest, Desire, dan Action ( AIDA ) .....	55
3.5.6 <i>Strengths, Weaknesses, Opportunities, dan Treaths (SWOT)</i> .....	59
3.6 Penentuan Tools pada <i>Community Engagement</i> .....	62
3.6.1 Tools.....	62
3.7 Rancangan Design Tampilan .....	68
3.8 <i>Community Engagement</i> .....	69
3.8.1 interaksi dengan mitra.....	69
3.8.2 Sosial media financial .....	71
3.8.3 <i>Crisis Management in Social Media</i> .....	72

<b>3.8.4 Persetujuan Hasil Laporan Proyek Media Sosial .....</b>	<b>72</b>
<b>3.8.5 <i>Online Reputation Management</i> .....</b>	<b>74</b>
<b>BAB IV .....</b>	<b>76</b>
<b>MANAJEMEN DESIGN SERTA PENGELOLAAN SOCIAL MEDIA.....</b>	<b>76</b>
4.1 <i>Community Angagement</i> .....	76
4.1.1 Interaksi dengan mitra.....	78
4.1.2 Sosial Media Financial.....	84
4.1.3 Crisis Management In Sosial Media .....	109
4.1.4 Persetujuan Hasil Laporan Proyek Media Sosial.....	112
4.1.5 Online Reputation Management .....	116
<b>BAB V.....</b>	<b>124</b>
<b>KESIMPULAN DAN SARAN .....</b>	<b>124</b>
5.1 KESIMPULAN .....	124
5.2 SARAN.....	125
5.2.1 Untuk Tim Proyek Selanjutnya: .....	125
5.2.2.Untuk UMKM Hilwah Food: .....	126
5.2.3 Untuk Pihak Universitas: .....	127
<b>DAFTAR PUSTAKA .....</b>	<b>129</b>
<b>LAMPIRAN.....</b>	<b>132</b>

# MERCU BUANA

## DAFTAR TABEL

Tabel 2.1. 1 Teori proyek terkait.....	13
Tabel 3.2. 1 pembagian kerja tim.....	42
Tabel 4.1. 1 Laporan keuangan sebelum proyek.....	84
Tabel 4.1. 2 Laporan keuangan sebelum proyek.....	86
Tabel 4.1. 3 Laporan setelah adanya proyek.....	88
Tabel 4.1. 4 Laporan keuangan setelah proyek.....	90
Tabel 4.1. 5 Laporan keuangan sebelum adanya Ads.....	92
Tabel 4.1. 6 Laporan keuangan setelah adanya Ads .....	95
Tabel 4.1. 7 Biaya produksi .....	101
Tabel 4.1. 8 ROI dan laba bersih setelah proyek .....	103
Tabel 4.1. 9 Roi dan laba bersih setelah proyek .....	107
Tabel 4.1.5. 1 Online Reputation Management .....	117



## **DAFTAR GAMBAR**

Gambar 1.1. 1 Data APJII 2024.....	2
Gambar 3.1. 1 Tempat dan objek UMKM .....	40
Gambar 3.3. 1 Time Schedule.....	44
Gambar 3.5.5. 1 Logo Hilwah Food .....	57
Gambar 3.5.5. 2 Manfaat bahan baku produk.....	58
Gambar 3.5.5. 3 Pembeli produk Hilwah Food .....	59
Gambar 3.7. 1 Logo produk.....	68
Gambar 3.7. 2 Kemasan produk.....	69
Gambar 4.1.4. 1 Surat perjanjian kerja sama .....	112
Gambar 4.1.4. 2 Buku keuangan sebelum proyek .....	113
Gambar 4.1.4. 3 Data keuangan setelah adanya proyek .....	115

