

**PENGARUH KETIDAKPUASAN KONSUMEN DAN PROMOSI
PENJUALAN PESAING TERHADAP MINAT UNTUK
BERPINDAH MEREK DAN MENCARI VARIASI**

(Studi Kasus Pada Mahasiswa/i Pengguna Blackberry Universitas Mercu
Buana Jakarta)

SKRIPSI



UNIVERSITAS
NAMA : Ade Yossy Noor Pranata
MERCU BUANA
NIM : 43111010193

Program Studi Manajemen

FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS

UNIVERSITAS MERCUBUANA

JAKARTA

2015

**PENGARUH KETIDAKPUASAN KONSUMEN DAN PROMOSI
PENJUALAN PESAING TERHADAP MINAT UNTUK
BERPINDAH MEREK DAN MENCARI VARIASI**

(Studi Kasus Pada Mahasiswa/i Pengguna Blackberry Universitas Mercu

Buana Jakarta)

SKRIPSI

**Diajukan Untuk Memenuhi Salah Satu Persyaratan Memperoleh Gelar
Sarjana Ekonomi Pada Fakultas Ekonomi dan Bisnis Program Studi**

Manajemen Universitas Mercu Buana



NAMA : Ade Yossy Noor Pranata

NIM : 43111010193

**Program Studi Manajemen
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
UNIVERSITAS MERCUBUANA
JAKARTA
2015**

SURAT PERNYATAAN KARYA SENDIRI

Yang bertanda tangan di bawah ini :

Nama : Ade Yossy Noor Pranata

NIM : 43111010193

Program Studi : S1 Manajemen

Menyatakan bahwa skripsi ini adalah murni hasil karya sendiri apabila saya mengutip dari hasil karya orang lain, maka saya mencatumkan sumbernya sesuai dengan ketentuan yang berlaku. Saya bersedia dikenai sanksi pembatalan skripsi ini apabila terbukti melakukan tindakan plagiat (penjiplakan).

Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenar-benarnya.

**UNIVERSITAS
MERCU BUANA**

Jakarta, 10 Juli 2015



NIM : 43111010193

LEMBAR PENGESAHAN SKRIPSI

Yang bertanda tangan di bawah ini :

Nama : Ade Yossy Noor Pranata
NIM : 43111010193
Program Studi : S1 Manajemen
Judul Skripsi : Pengaruh Ketidakpuasan Konsumen dan Promosi Penjualan Pcsaing terhadap Minat Untuk Berpindah Merek dan Mencari Variasi (Studi Kasus Pada Mahasiswa/i Pengguna Blackberry Universitas Mercu Buana Jakarta)
Tanggal Lulus Ujian : 10 Juli 2015

Disahkan Oleh :

UNIVERSITAS
MERCU BUANA

Pembimbing Skripsi Ketua Penguji

(Endi Rekarti, SE., ME)

Tanggal : 30/7/2015

(Tafiprios, SE., MM)

Tanggal : 30-07-15

Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis

Ketua Program Studi Manajemen S1

(Prof. Dr. Wiwik Utami, Ak., MS., CA)

Tanggal : 10/8/2015

(Dr. Rina Astini, SE., MM)

Tanggal : 10/8/2015

KATA PENGANTAR

Puji dan syukur penulis panjatkan pada kehadiran Allah SWT atas rahmat dan karunia yang diberikan, sehingga penulis dapat menyelesaikan penulisan skripsi ini dengan judul **“Pengaruh Ketidakpuasan Konsumen dan Promosi Penjualan Pesaing Terhadap Minat Untuk Berpindah Merek dan Mencari Variasi Pada Pengguna Smartphone BlackBerry”**. Skripsi ini disusun dengan maksud untuk memenuhi persyaratan akademik guna memperoleh gelar Sarjana (S1) Program Studi Manajemen Universitas Mercu Buana Jakarta.

Walaupun penulis telah berusaha sebaik-baiknya dalam penulisan ini namun dengan terbatasnya ilmu pengetahuan yang dimiliki serta terbatasnya waktu untuk mendapatkan data, maka penulis menyadari penyusunan skripsi ini masih jauh dari sempurna dan juga memiliki banyak kekurangan. Tetapi penulis berharap semoga skripsi ini dapat bermanfaat.

Penyusunan skripsi ini tidak lepas dari bimbingan, bantuan, dan dukungan dari berbagai pihak, khususnya Bapak Endi Rekarti SE.,ME, selaku dosen pembimbing skripsi yang telah bersabar untuk mengarahkan dan membimbing penulis dalam penyelesaian skripsi ini. Pada kesempatan ini pula penulis ingin menyampaikan rasa hormat serta terima kasih yang sebesar-besarnya kepada:

1. Kedua orang tua R. Triyono M.S dan Nur Asiyah serta adik tercinta Diah Ayu Fusva Rini yang telah memberikan semangat, doa dan dukungan moral dan material yang tiada henti-hentinya kepada penulis serta memberikan semangat dan memberikan banyak inspirasi dalam menyelesaikan skripsi ini.

2. Bapak Dr. Ir. Arissetyanto Nugroho, MM selaku Rektor Universitas Mercu Buana.
3. Ibu Prof. Dr. Wiwik Utami, Ak., MS., CA, selaku Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Mercu Buana.
4. Ibu Dr. Rina Astini SE., MM selaku Ketua Program Studi Manajemen S1 Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Mercu Buana.
5. Bapak Mochamad Rizki Sadikin, BBA., MBA, selaku Pembimbing Akademik yang telah banyak memberikan pembelajaran dan bimbingan selama perjalanan kuliah penulis.
6. Seluruh dosen dan staf Program Studi Manajemen S1 Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Mercu Buana yang telah banyak memberikan segenap ilmu pengetahuan yang bermanfaat dan tidak terbatas kepada penulis.
7. Seluruh Mahasiswa Manajemen S1 angkatan 2011 yang telah memberikan semangat kepada penulis.
8. Teman-teman HMJ Manajemen S1 Fakultas Ekonomi dan Bisnis periode 2013-2014 : Isa, Tya, Agnes, Budi, Firda, Adit, Dewy, Wahyu, Nur, Sofie, Tizar, Maul, Ghea yang selama dua periode ini sudah memberikan pengalaman berharga, keceriaan, dan senantiasa memotivasi penulis.
9. Teman satu bimbingan dan seperjuangan dalam menyusun tugas akhir skripsi (budi, lola, ricka, amaliah, lulu, adit) yang selalu memberikan semangat dan saran-saranya kepada penulis.
10. Pihak-pihak lain yang tidak bisa penulis sebutkan satu persatu. Terima kasih atas bantuan, motivasi serta doanya.

Penulis menyadari sepenuhnya bahwa skripsi ini masih jauh dari sempurna dikarenakan terbatasnya pengalaman dan pengetahuan yang dimiliki penulis. Oleh karena itu, penulis mengharapkan segala bentuk saran serta masukan bahkan kritik yang membangun dari berbagai pihak. Semoga skripsi ini bermanfaat dan dapat menambah pengetahuan khususnya bagi penulis dan pembaca pada umumnya. Akhir kata dengan segala ketulusan dan kerendahan diri, penulis mohon maaf apabila ada kesalahan dan kelemahan dalam skripsi ini.

Jakarta, 10 Juni 2015

Ade Yossy Noor Pranata



DAFTAR ISI

| | |
|---|------|
| SURAT PERNYATAAN KARYA SENDIRI | i |
| LEMBAR PENGESAHAN SKRIPSI | ii |
| ABSTRAK | iii |
| KATA PENGANTAR | v |
| DAFTAR ISI | viii |
| DAFTAR TABEL | xiii |
| DAFTAR GAMBAR | xiv |
| DAFTAR LAMPIRAN | xv |
| BAB I : PENDAHULUAN | 1 |
| A Latar Belakang Penelitian | 1 |
| B Perumusan Masalah Penelitian | 10 |
| C Tujuan dan Kontribusi Penelitian | 11 |
| 1. Tujuan Penelitian | 11 |
| 2. Kontribusi Penelitian | 11 |
| BAB II : KAJIAN PUSTAKA, RERANGKA PEMIKIRAN, DAN HIPOTESIS | 13 |
| A Kajian Pustaka | 13 |
| 1. Ketidakpuasan Konsumen | 13 |
| 1) Pengertian Ketidakpuasan Konsumen | 13 |

| | |
|---|----|
| 2) Definisi Kepuasan/Ketidakpuasan Konsumen | 15 |
| 3) Model Kepuasan/Ketidakpuasan Konsumen | 16 |
| 4) Harapan dan Pembentukan Harapan Pelanggan | 19 |
| 5) Alat ukur Ketidakpuasan Konsumen..... | 21 |
| 2. Promosi Penjualan | 22 |
| 1) Pengertian Promosi Penjualan | 22 |
| 2) Manfaat dan Keefektifan Promosi Penjualan | 23 |
| 3) Langkah-langkah Promosi Penjualan..... | 24 |
| 4) Tujuan Promosi Penjualan..... | 27 |
| 5) Alat Promosi Penjualan | 29 |
| 3. Minat Untuk Berpindah Merek | 31 |
| 1) Pengertian Minat Untuk Berpindah Merek | 31 |
| 2) Faktor-faktor Yang Mempengaruhi Minat Untuk Berpindah Merek | 33 |
| 3) Faktor-faktor Penyebab Terjadinya Minat Untuk Berpindah Merek | 34 |
| 4) Alat Ukur Minat Untuk Berpindah Merek..... | 35 |
| 4. Mencari Variasi..... | 36 |
| 1) Pengertian Mencari Variasi | 36 |
| 2) Faktor-faktor Mencari Variasi | 38 |
| 3) Tujuan Mencari Variasi | 39 |

| | |
|--|-----------|
| 4) Alat Ukur Mencari Variasi | 40 |
| 5. Penelitian Terdahulu | 41 |
| 6. Pengaruh Antar Variabel Penelitian..... | 43 |
| 1) Pengaruh Ketidakpuasan Konsumen terhadap Minat Untuk Berpindah Merek | 43 |
| 2) Pengaruh Promosi Penjualan terhadap Minat Untuk Berpindah Merek..... | 44 |
| 3) Pengaruh Minat Untuk Berpindah Merek terhadap Mencari Variasi..... | 45 |
| B Rerangka Pemikiran..... | 46 |
| C Hipotesis Penelitian | 46 |
| BAB III: METODOLOGI PENELITIAN | 48 |
| A Waktu dan Tempat Penelitian..... | 48 |
| 1. Waktu Penelitian | 48 |
| 2. Tempat Penelitian | 48 |
| B Desain Penelitian | 48 |
| C Definisi dan Operasional Variabel | 49 |
| 1. Definisi Variabel | 49 |
| 2. Operasional Variabel | 51 |
| D Pengukuran Variabel..... | 54 |
| E Populasi dan Sampel Penelitian | 54 |

| | | |
|----------------|--|-----------|
| 1. | Populasi Penelitian | 54 |
| 2. | Sampel Penelitian | 55 |
| F | Teknik Pengumpulan Data..... | 55 |
| G | Jenis Data Penelitian..... | 57 |
| H | Metode Analisis Data..... | 58 |
| 1. | SEM (Structural Equation Modeling)..... | 58 |
| 2. | Uji Validitas dan Reliabilitas | 68 |
| 3. | Uji Hipotesis..... | 70 |
| BAB IV: | HASIL DAN PEMBAHASAN..... | 72 |
| A | Gambaran Umum Smartphone Blackberry | 72 |
| 1. | Tempat dan Waktu Penelitian | 74 |
| 2. | Karakteristik Profil Responden | 74 |
| B | Uji Validitas dan Uji Reliabilitas Variabel | 77 |
| 1. | Hasil Uji Validitas Variabel | 77 |
| 2. | Hasil Uji Reliabilitas Variabel | 82 |
| C | Pengolahan Data dan Uji Kecocokan Model Pengukuran | 82 |
| 1. | Uji Kecocokan Model Pengukuran Untuk Masing-Masing Variabel Penelitian | 82 |
| 2. | Uji Kecocokan Keseluruhan Model Pengukuran | 88 |
| 3. | Uji Kecocokan Model Struktural (Uji T) | 90 |
| 4. | Pengujian Hipotesis Penelitian | 92 |

| | |
|---|------------|
| D Analisis Hasil Penelitian | 94 |
| 1. Analisis Ketidakpuasan Konsumen Terhadap Minat Untuk Berpindah Merek | 94 |
| 2. Analisis Promosi Penjualan Terhadap Minat Untuk Berpindah Merek | 95 |
| 3. Analisis Minat Untuk Berpindah Merek Terhadap Mencari Variasi | 96 |
| BAB V: KESIMPULAN DAN SARAN..... | 97 |
| A KESIMPULAN | 97 |
| B SARAN | 98 |
| DAFTAR PUSTAKA | 102 |
| LAMPIRAN | 105 |

**UNIVERSITAS
MERCU BUANA**

DAFTAR TABEL

| | | |
|-----------|--|----|
| Tabel 1.1 | Pertumbuhan Smartphone di Asia Tenggara | 1 |
| Tabel 1.2 | Data Market Share Smartphone di Indonesia | 3 |
| Tabel 2.1 | Penelitian Terdahulu | 41 |
| Tabel 3.1 | Operasional Variabel | 51 |
| Tabel 3.2 | Instrumen Skala Likert | 57 |
| Tabel 3.3 | Goodness Of Fit Indices | 66 |
| Tabel 4.1 | Uji Validitas Variabel Ketidakpuasan Konsumen | 78 |
| Tabel 4.2 | Uji Validitas Variabel Promosi Penjualan | 79 |
| Tabel 4.3 | Uji Validitas Variabel Minat Untuk Berpindah Merek | 80 |
| Tabel 4.4 | Uji Validitas Variabel Mencari Variasi | 81 |
| Tabel 4.5 | Hasil Pengujian Reliabilitas Variabel Penelitian | 82 |
| Tabel 4.6 | Hasil Uji Kecocokan Model Struktural | 90 |
| Tabel 4.7 | Hasil Uji Kecocokan Struktural Model Penelitian | 92 |
| Tabel 4.8 | Hasil Pengujian Hipotesis Penelitian | 93 |

DAFTAR GAMBAR

| | | |
|------------|--|----|
| Gambar 1.1 | Peringkat Penjualan Smartphone di Indonesia | 6 |
| Gambar 2.1 | Model Kepuasan – Ketidakpuasan Konsumen | 17 |
| Gambar 2.2 | Model Penelitian | 46 |
| Gambar 4.1 | Karakteristik Responden Berdasarkan Jenis Kelamin | 75 |
| Gambar 4.2 | Karakteristik Responden Berdasarkan Usia | 76 |
| Gambar 4.3 | Karakteristik Responden Berdasarkan Lama Penggunaan | 77 |
| Gambar 4.4 | Model Pengukuran Variabel Ketidakpuasan Konsumen | 83 |
| Gambar 4.5 | Model Pengukuran Variabel Promosi Penjualan | 84 |
| Gambar 4.6 | Model Pengukuran Variabel Minat Untuk Berpindah Merek | 86 |
| Gambar 4.7 | Model Pengukuran Variabel Mencari Variasi | 87 |
| Gambar 4.8 | Model Pengukuran Konstruk Variabel Penelitian | 89 |
| Gambar 4.9 | Model Struktural (T-Value) | 91 |

DAFTAR LAMPIRAN

| | | |
|------------|--|-----|
| Lampiran 1 | Kuesioner | 105 |
| Lampiran 2 | Tabulasi Karakteristik Responden dan Data Kuesioner..... | 110 |
| Lampiran 3 | Uji Validitas Variabel Penelitian (Output LISREL) | 118 |
| Lampiran 4 | Uji Reliabilitas Variabel Penelitian (Output SPSS) | 121 |
| Lampiran 5 | Hasil Uji Kecocokan Model Pengukuran | 123 |
| Lampiran 6 | Hasil Kecocokan Keseluruhan Model Pengukuran | 125 |
| Lampiran 7 | Model Struktural (Uji T) | 127 |

