



**ANALISIS PENGARUH STATUS SOSIAL, GAYA  
HIDUP, DAN HARGA TERHADAP KEPUTUSAN  
PEMBELIAN YANG DIMEDIASI OLEH  
DIGITALISASI PEMBAYARAN**

**TESIS**

Diajukan sebagai Salah Satu Syarat untuk Menyelesaikan  
Program Studi Magister Manajemen  
**MERCU BUANA**

**RIZKY RIFA'IE  
NIM. 55122110030**

**PROGRAM MAGISTER MANAJEMEN  
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS  
UNIVERSITAS MERCU BUANA  
2024**

## ABSTRACT

In the modern era driven by technological advances, changes in consumer behavior and the way businesses operate are increasingly undergoing significant transformations. With the development of payment methods, especially in digital payments, companies need to improve consumer purchasing decisions. The purpose of this study is to analyze the influence of social status, lifestyle, and price on purchasing decisions mediated by payment digitization at the Andesti Jaya Store. This study uses a quantitative approach method. The number of respondents in this study was 190 people in 9 locations spread across Bogor City and Depok City. Respondents are consumers of the Andesti Jaya Store who have made at least one purchase. The data analysis method is Structure Equation Modeling-Partial Least Squares (SEM-PLS). The results of the study show that social status and lifestyle do not have a significant effect on purchasing decisions, while price and payment digitization have a positive and significant effect on purchasing decisions. Social status, lifestyle, and price also have a positive and significant effect on payment digitization. Payment digitization fully mediates the influence of social status and lifestyle on purchasing decisions. And payment digitization mediates the relationship between price and purchasing decisions partially.

**Keywords:** Social Status, Lifestyle, Price, Purchasing Decision, Digitalization of Payments



## ABSTRAK

Pada era modern yang didorong oleh kemajuan teknologi, perubahan dalam perilaku konsumen dan cara bisnis beroperasi semakin mengalami transformasi yang signifikan. Dengan berkembangnya metode pembayaran terutama dalam pembayaran digital, perusahaan perlu meningkatkan keputusan pembelian konsumen. Tujuan dari penelitian ini adalah untuk menganalisis pengaruh dari status sosial, gaya hidup, dan harga terhadap keputusan pembelian yang dimediasi oleh digitalisasi pembayaran pada Toko Andesti Jaya. Penelitian ini menggunakan metode pendekatan kuantitatif. Jumlah responden pada penelitian ini sebanyak 190 orang di 9 lokasi yang tersebar pada Kota Bogor dan Kota Depok. Responden adalah konsumen Toko Andesti Jaya yang telah melakukan pembelian minimal satu kali. Metode analisis data adalah *Structure Equation Modeling-Partial Least Squares* (SEM-PLS). Hasil penelitian menunjukkan bahwa status sosial dan gaya hidup tidak berpengaruh signifikan terhadap keputusan pembelian, sementara harga dan digitalisasi pembayaran memiliki pengaruh positif dan signifikan terhadap keputusan pembelian. Status sosial, gaya hidup, dan harga juga memiliki pengaruh positif dan signifikan terhadap digitalisasi pembayaran. Digitalisasi pembayaran memediasi secara penuh pengaruh dari status sosial dan gaya hidup terhadap keputusan pembelian. Serta digitalisasi pembayaran memediasi hubungan harga terhadap keputusan pembelian secara parsial.

**Kata Kunci:** Status Sosial, Gaya Hidup, Harga, Keputusan Pembelian, Digitalisasi Pembayaran

UNIVERSITAS  
**MERCU BUANA**

## LEMBAR PENGESAHAN

Judul : Analisis Pengaruh Status Sosial, Gaya Hidup, dan  
Harga Terhadap Keputusan Pembelian yang  
Dimediasi oleh Digitalisasi Pembayaran

Bentuk Tesis : Penelitian / Kajian Masalah

Nama : Rizky Rifa'ie

NIM : 55122110030

Program : Magister Manajemen

Tanggal :



Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis      Ketua Program Studi Magister  
UNIVERSITAS  
MERCU BUANA

Dr. Nurul Hidayah, M.Si., Ak

Dr. Leny Christina Nawangsari, MM.

## LEMBAR PERNYATAAN

Saya yang bertanda tangan di bawah ini menyatakan dengan sebenar-benarnya bahwa semua pernyataan dalam Tesis ini:

Judul : Analisis Pengaruh Status Sosial, Gaya Hidup, dan Harga Terhadap Keputusan Pembelian yang Dimediasi oleh Digitalisasi Pembayaran  
Bentuk Tesis : Penelitian / Kajian Masalah  
Nama : Rizky Rifaie  
NIM : 55122110030  
Program : Magister Manajemen  
Tanggal :

Merupakan hasil penelitian dan merupakan karya saya sendiri dengan bimbingan Dosen Pembimbing yang ditetapkan dengan Surat Keputusan Program Studi Magister Manajemen Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Mercu Buana.

Tesis ini belum pernah diajukan untuk memperoleh gelar kesarjanaan pada program sejenis di perguruan tinggi lain. Semua informasi, data dan hasil pengolahan data yang disajikan, telah dinyatakan secara jelas sumbernya dan dapat diperiksa kebenarannya

Jakarta, 3 September 2024



Rizky Rifa'ie

## **PERNYATAAN *SIMILARITY CHECK***

Saya yang bertanda tangan di bawah ini menyatakan, bahwa karya ilmiah yang ditulis oleh:

Nama : Rizky Rifaie  
NIM : 55122110083  
Program Studi : Magister Manajemen

Dengan judul “Analisis Pengaruh Status Sosial, Gaya Hidup, dan Harga Terhadap Keputusan Pembelian yang Dimediasi oleh Digitalisasi Pembayaran” telah melakukan pengecekan *similarity* dengan Sistem Turnitin pada tanggal 19/08/2024 dan didapatkan nilai persentase sebesar 22%.

Jakarta, 19 Agustus 2024

Administrator Turnitin



Arie Pangudi, A.Md

UNIVERSITAS  
**MERCU BUANA**

## KATA PENGANTAR

Puji syukur kehadirat Allah SWT karena atas rahmat dan karunia-NYA penelitian dan penulisan tesis dengan judul “Analisis Pengaruh Status Sosial, Gaya Hidup, Dan Harga Terhadap Keputusan Pembelian Yang Dimediasi Oleh Digitalisasi Pembayaran”. Tesis ini disusun guna mendapatkan gelar Magister Manajemen di Universitas Mercu Buana pada program studi Pasca Sarjana Magister Manajemen.

Penulisan tesis ini tidak terlepas dari bimbingan, bantuan, arahan, serta dukungan yang sangat berarti dari berbagai pihak. Ucapan terima kasih yang tulus saya sampaikan kepada kedua orang tua saya, Bapak Ali Zawir dan Ibu Malinar, atas doa, dukungan, dan kasih sayang yang tiada henti. Saya juga mengucapkan terima kasih kepada Bapak Dr. Syafrizal Chan, S.E., M.Si., selaku Dosen Pembimbing Tesis, atas waktu, saran, dan arahan yang diberikan selama proses penelitian dan penulisan tesis ini, sehingga dapat terselesaikan dengan baik.

Penyusunan tesis ini tidak terlepas dari bimbingan, bantuan, dan dukungan yang sangat berarti dari berbagai pihak. Oleh karena itu, penulis ingin menyampaikan rasa terima kasih yang sebesar-besarnya kepada semua pihak yang telah membantu dalam proses penyusunan tesis ini, terutama kepada:

1. Prof. Dr. Ir. Andi Adriansyah, M.Eng., selaku Rektor Universitas Mercu Buana.
2. Dr. Nurul Hidayah, M.Si., selaku Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis.
3. Dr. Lenny Christina Nawangsari, MM., selaku Ketua Program Studi Magister Manajemen.
4. Dr. Dudi Permana, MM, Ph.D., selaku dosen penguji/penelaah yang telah memberikan masukan dan saran berharga dalam penyusunan tesis ini.
5. Seluruh Dosen Program Pascasarjana Universitas Mercu Buana, Jakarta, yang telah berbagi pengetahuan dan pengalaman di dunia akademik.
6. Nifri Alifah, Marsa Aliyyah, dan Zhafran Andesti Fadhillah, keluarga tercinta yang telah memberikan dukungan moral, doa, serta bantuan material yang tiada hentinya kepada penulis dalam menyelesaikan tesis ini.

7. Seluruh teman-teman seangkatan 2022/2023 Magister Manajemen di Universitas Mercu Buana, atas kebersamaan, dukungan, dan semangat yang telah diberikan selama masa studi.
8. Seluruh responden yang telah meluangkan waktu dan bersedia memberikan jawaban atas kuesioner dalam penelitian ini, yang sangat membantu dalam penyelesaian tesis ini.

Penulis menyadari bahwa sebagai manusia biasa, penelitian ini tidak terlepas dari kekurangan dan kesalahan yang mungkin terjadi, akibat keterbatasan pengetahuan serta pengalaman. Oleh karena itu, penulis dengan penuh kerendahan hati mengharapkan segala bentuk saran, masukan, maupun kritik yang membangun dari berbagai pihak. Selain itu, dengan tulus, penulis memohon maaf apabila terdapat kesalahan atau kelemahan dalam penyusunan tesis ini.

Akhir kata, semoga tesis ini dapat memberikan manfaat dan menambah wawasan, baik bagi penulis maupun para pembaca pada umumnya.

Jakarta, 3 September 2024



Rizky Rifa'ie

A handwritten signature in black ink, appearing to read "Rizky Rifa'ie".

## DAFTAR ISI

Halaman

ABSTRACT.....	i
ABSTRAK .....	ii
LEMBAR PENGESAHAN.....	iii
LEMBAR PERNYATAAN .....	iv
PERNYATAAN <i>SIMILARITY CHECK</i> .....	v
KATA PENGANTAR .....	vi
DAFTAR ISI .....	viii
DAFTAR TABEL .....	xii
DAFTAR GAMBAR .....	xii
DAFTAR LAMPIRAN .....	xiii
BAB I PENDAHULUAN .....	1
1.1 Latar Belakang Penelitian.....	1
1.2 Rumusan Masalah .....	22
1.3 Tujuan Penelitian.....	23
1.4 Kontribusi Penelitian .....	24
BAB II KAJIAN PUSTAKA DAN PENGEMBANGAN HIPOTESIS.....	26
2.1 Kajian Teori .....	26
2.2 Penelitian Terdahulu.....	50
2.3 Pengembangan Hipotesis .....	60
2.3.1 Pengaruh Status Sosial Terhadap Digitalisasi Pembayaran....	60
2.3.2 Pengaruh Gaya Hidup Terhadap Digitalisasi Pembayaran.....	61

2.3.3 Harga berpengaruh terhadap Digitalisasi Pembayaran .....	62
2.3.4 Pengaruh Status Sosial Terhadap Keputusan Pembelian .....	63
2.3.5 Pengaruh Gaya Hidup Terhadap Keputusan Pembelian .....	64
2.3.6 Pengaruh Harga Terhadap Keputusan Pembelian.....	64
2.3.7 Pengaruh Digitalisasi Pembayaran Terhadap Keputusan Pembelian .....	65
2.3.8 Pengaruh Status Sosial Terhadap Keputusan Pembelian Yang Dimediasi Oleh Digitalisasi Pembayaran .....	66
2.3.9 Pengaruh Gaya Hidup Terhadap Keputusan Pembelian Yang Dimediasi Oleh Digitalisasi Pembayaran .....	66
2.3.10 Pengaruh Harga Terhadap Keputusan Pembelian Yang Dimediasi Oleh Digitalisasi Pembayaran .....	67
2.4 Kerangka Pemikiran .....	68
<b>BAB III METODE PENELITIAN .....</b>	<b>69</b>
3.1 Desain Penelitian.....	69
3.2 Definisi dan Operasionalisasi Variabel .....	70
3.2.1 Definisi Naratif .....	70
3.2.2 Operasionalisasi variabel.....	74
3.3 Populasi dan Sampel Penelitian .....	76
3.3.1 Populasi.....	76
3.3.2 Sampel Penelitian .....	76
3.4 Metode Pengumpulan Data.....	77
3.5 Metode Analisis Data .....	79

3.5.1 Analisis Deskriptif .....	80
3.5.2. Evaluasi Measurement (Outer Model) .....	82
3.5.3 Model Struktural atau Uji Hipotesis (Inner Model) .....	84
3.5.4 Pengujian Hipotesis Langsung .....	85
3.5.5. Pengujian Hipotesis Tidak Langsung .....	86
BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN .....	88
4.1 Gambaran Umum Obyek Penelitian.....	88
4.2 Analisis Deskriptif.....	91
4.2.1 Deskripsi Responden .....	91
4.2.2 Deskripsi Variabel.....	97
4.3 Hasil Analisis Data.....	109
4.3.1 Hasil Uji Model Pengukuran ( <i>Outer Model</i> ) .....	109
4.3.2 Hasil Uji Model Struktural ( <i>Inner Model</i> ).....	117
4.3.3 Hasil Pengujian Hipotesis.....	120
4.3.4 Pembahasan .....	126
BAB V KESIMPULAN DAN SARAN .....	147
5.1. Kesimpulan .....	147
5.2 Saran	150
DAFTAR PUSTAKA .....	153
LAMPIRAN .....	163

## DAFTAR TABEL

Tabel 2.1 Penelitian Terdahulu.....	50
Tabel 3.1 Operasional Variabel .....	75
Tabel 3.2 Skala Likert .....	79
Tabel 3.3 Profil Responden.....	81
Tabel 4.1 Usia.....	91
Tabel 4.2 Jenis Kelamin .....	92
Tabel 4.3 Pendidikan .....	93
Tabel 4.4 Pekerjaan.....	95
Tabel 4.5 Pendapatan .....	96
Tabel 4.6 Analisis Deskriptif Variabel Keputusan Pembelian.....	97
Tabel 4.7 Analisis Deskriptif Variabel Digitalisasi Pembayaran .....	100
Tabel 4.8 Analisis Deskriptif Variabel Status Sosial.....	103
Tabel 4.9 Analisis Deskriptif Variabel Gaya Hidup .....	105
Tabel 4.10 Analisis Deskriptif Variabel Harga .....	107
Tabel 4.11 Hasil <i>Outer Loadings</i> .....	110
Tabel 4.12 Hasil <i>Average Variance Extracted</i> .....	112
Tabel 4.13 Hasil <i>Cross Loadings</i> .....	112
Tabel 4.14 <i>Fornell larcker</i> .....	114
Tabel 4.15 <i>Heterotrait-Monotrait Ratio</i> (HTMT).....	115
Tabel 4.16 <i>Composite Reliability</i> .....	115
Tabel 4.17 Hasil <i>Cronbach's Alpha</i> .....	116
Tabel 4.18 Hasil Nilai <i>R-Square</i> .....	117
Tabel 4.19 <i>F-Square</i> .....	118
Tabel 4.20 Hasil Relevansi Prediktif ( $Q^2$ ).....	120
Tabel 4.21 Hasil Uji Hipotesis Langsung .....	121
Tabel 4.22 Hasil Uji Hipotesis Pengaruh tidak lansung .....	124

## **DAFTAR GAMBAR**

Gambar 1.1 Volume Dan Nilai Transaksi QRIS Di Indonesia .....	3
Gambar 1.2 Jumlah Merchant QRIS Di Indonesia.....	4
Gambar 1.3 Jumlah Konsumen Pengguna QRIS Di Indonesia.....	5
Gambar 1.4 Budaya Cashless Berjaya di Indonesia .....	6
Gambar 2.1 Contextual Marketing .....	30
Gambar 2.2 Model TAM yang telah dimodifikasi .....	34
Gambar 2.3 Proses Pembelian Konsumen Model Lima Tahap.....	40
Gambar 2.4 Kerangka Pemikiran .....	68
Gambar 4.1 Foto Produk .....	90
Gambar 4.2 Pls Algorithm .....	110
Gambar 4.3 Hasil Bootstrapping .....	121



## **DAFTAR LAMPIRAN**

Lampiran 1. Kuesioner Penelitian .....	163
Lampiran 2. Hasil Output SmartPLS .....	169
Lampiran 3. Pra Survey .....	185

