



**OPTIMALISASI PRODUKSI KONTEN PROMOSI DALAM  
MENINGKATKAN ENGAGEMENT PADA AKUN  
INSTAGRAM UMKM EATKUY\_IN**

**TUGAS AKHIR PEDULI NEGERI**

**Muhammad Iqbaal**

UNIVERSITAS  
**MERCU BUANA**

**PROGRAM STUDI ILMU KOMUNIKASI**

**UNIVERSITAS MERCU BUANA**

**JAKARTA**

**2024**

## **HALAMAN PENYATAAN KARYA SENDIRI**

Saya yang bertanda tangan di bawah ini:

Nama : Muhammad Iqbaal  
NIM : 44520010060  
Program Studi : Ilmu Komunikasi  
Judul Laporan Skripsi : Optimalisasi Produksi Konten Promosi Dalam Meningkatkan *Engagement* Pada Akun Instagram UMKM Eatkuy\_In

Menyatakan bahwa Laporan Skripsi ini adalah hasil karya saya sendiri dan bukan plagiat, serta semua sumber baik yang dikutip maupun dirujuk telah saya nyatakan dengan benar. Apabila ternyata ditemukan di dalam Laporan Skripsi saya terdapat unsur plagiat, maka saya siap mendapatkan sanksi akademis yang berlaku di Universitas Mercu Buana.

Jakarta, 20 Agustus 2024



Muhammad Iqbaal

## HALAMAN PENGESAHAN

Laporan Skripsi ini diajukan oleh:

Nama : Muhammad Iqbaal  
NIM : 44520010060  
Program Studi : Ilmu Komunikasi  
Judul Laporan Skripsi : Optimalisasi Produksi Konten Promosi Dalam Meningkatkan *Engagement* Pada Akun Instagram UMKM Eatkuy\_In

Telah berhasil dipertahankan pada sidang di hadapan Dewan Pengaji dan diterima sebagai bagian persyaratan yang diperlukan untuk memperoleh gelar Sarjana Strata 1 pada Program Studi Ilmu Komunikasi, Fakultas Ilmu Komunikasi Universitas Mercu Buana.

Disahkan oleh:

Pembimbing 1 : Dr. Ira Purwitasari,S.Sos., M.I.Kom.  
NIDN : 0302066903 

Pembimbing 2 : Engga Probi Endri, S.I.Kom.,M.A.  
NIDN : 0317089402 

Ketua Pengaji : Dr. Farid Hamid, M.Si  
NIDN : 0301117301 

Pengaji Ahli : Andri Budi Widodo, M.IKom  
NIDN : 0313037302 

Jakarta, 20 Agustus 2024

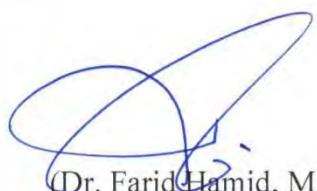
Mengetahui,

Dekan Fakultas Ilmu Komunikasi

Ketua Program Studi Ilmu Komunikasi



(Prof. Dr. Ahmad Mulyana, M.Si)



(Dr. Farid Hamid, M.Si)

## KATA PENGANTAR

Dengan memanjatkan puja dan puji syukur kepada kehadiran Allah SWT yang telah melimpahkan rahmat, taufik dan hidayah-Nya sehingga pendamping dapat menyelesaikan tugas akhir ini dengan judul “Optimalisasi Produksi Konten Promosi Dalam Meningkatkan *Engagement* Pada Akun Instagram UMKM Eatkuy\_In”. Penyusunan tugas akhir ini bertujuan untuk memenuhi salah satu syarat untuk menyelesaikan Program Sarjana (S1) Jurusan *Digital Komunikasi* Fakultas Ilmu Komunikasi Universitas Mercu Buana.

Pendamping menyadari bahwa tugas akhir ini tidak mungkin terselesaikan dengan baik tanpa adanya bantuan, bimbingan dan dukungan dari berbagai pihak selama penyusunan tugas akhir ini. Oleh karena itu, dengan tulus dan senang hati penulis ingin menyampaikan rasa terimakasih kepada:

1. **Dr. Ira Purwitasari,S.Sos., M.I.Kom,** selaku dosen pembimbing I yang telah memberikan arahan, masukan serta solusi pada setiap masalah selama proses penyusunan tugas akhir ini,
2. **Engga Probi Endri, S.I.Kom.,M.A,** selaku dosen pembimbing II yang telah memberikan arahan, masukan serta solusi pada setiap masalah selama proses penyusunan tugas akhir ini,
3. **Andri Budi Widodo, M.IKom** selaku penguji ahli dalam sidang tugas akhir,
4. **Dr. Farid Hamid, M.Si** selaku ketua sidang tugas akhir sekaligus ketua Program Studi Ilmu Komunikasi Universitas Mercu Buana Jakarta
5. **Prof. Dr. Ahmad Mulyana, M.Si** selaku Dekan Fakultas Ilmu Komunikasi Universitas Mercu Buana Jakarta,
6. **Dr. Irmulansati Tomodhardjo, SH, MSi** selaku Wakil Dekan Fakultas Ilmu Komunikasi Universitas Mercu Buana Jakarta,
7. **Andi Pajolloi Bate, S.Ikom, M.A,** selaku Sekertaris Bidang Studi *Digital Communication* Universitas Mercu Buana Jakarta dan juga Dosen Mata Kuliah Tugas Akhir,

8. Seluruh dosen **Fakultas Ilmu Komunikasi Universitas Mercu Buana Jakarta**, yang telah memberikan ilmu yang sangat berharga selama masa perkuliahan kepada pendamping,
9. Seluruh Staff Tata Usaha **Fakultas Ilmu Komunikasi Universitas Mercu Buana Jakarta**, yang telah membantu pengurusan dokumen syarat tugas akhir,
10. **Keluarga pendamping** yang telah memberikan dukungan penuh kepada pendamping selama pendamping menyusun laporan tugas akhir,
11. **Ivo Nandayarni** selaku pemilik UMKM Eatkuy In yang telah bersedia menjadi mitra dan bersikap responsif selama pendampingan,
12. **Febrian Aditya dan Muhammad Naswan Azmi** selaku anggota tim penyusun tugas akhir atas kerjasamanya dengan baik serta selalu memberikan dukungan dan semangat kepada satu sama lain selama proses penyusunan tugas akhir,
13. Terimakasih kepada diri saya sendiri karena telah melakukan semua kerja keras ini, tidak pernah berhenti berusaha dan tidak pernah menyerah sehingga dapat menyelesaikan tugas akhir ini dengan baik dan tepat waktu.

Dalam penulisan tugas akhir ini tentunya tidak luput dari kekurangan maupun kesalahan. Oleh karena itu, pendamping mengharapkan segala kritik dan saran yang membangun untuk menyempurnakan penulisan tugas akhir ini sehingga dapat memberikan manfaat bagi pendamping maupun pembacanya.

**Muhammad Iqbaal**

## HALAMAN PERNYATAAN PERSETUJUAN PUBLIKASI TUGAS AKHIR UNTUK KEPENTINGAN AKADEMIS

Sebagai sivitas akademik Universitas Mercu Buana, saya yang bertanda tangan di bawah ini:

Nama : Muhammad Iqbaal  
NIM : 44520010060  
Program Studi : Ilmu Komunikasi  
Judul Laporan Skripsi : Optimalisasi Produksi Konten Promosi Dalam Meningkatkan *Engagement* Pada Akun Instagram UMKM Eatkuy\_In

Demi pengembangan ilmu pengetahuan, dengan ini memberikan izin dan menyetujui untuk memberikan kepada Universitas Mercu Buana **Hak Bebas Royalti Non-Eksklusif (Non-exclusive Royalty-Free Right)** atas karya ilmiah saya yang berjudul di atas beserta perangkat yang ada (jika diperlukan).

Dengan Hak Bebas Royalti Non-Eksklusif ini Universitas Mercu Buana berhak menyimpan, mengalihmedia/format-kan, mengelola dalam bentuk pangkalan data (*database*), merawat, dan mempublikasikan Laporan Skripsi saya selama tetap mencantumkan nama saya sebagai penulis/pencipta dan sebagai pemilik Hak Cipta.

Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya.

**UNIVERSITAS  
MERCU BUANA**

Jakarta, 20 Agustus 2024

Yang menyatakan,



(Muhammad Iqbaal)

## ABSTRAK

Nama	:	Muhammad Iqbaal
NIM	:	44520010060
Program Studi	:	Ilmu Komunikasi
Judul Laporan Skripsi	:	Optimalisasi Produksi Konten Promosi Dalam Meningkatkan <i>Engagement</i> Pada Akun Instagram UMKM Eatkuy_In
Pembimbing	:	Dr. Ira Purwitasari,S.Sos., M.I.Kom, Engga Probi Endri, S.I.Kom.,M.A.

Saat ini, media sosial telah menjadi sarana penting bagi para pelaku bisnis, termasuk UMKM, untuk melakukan kegiatan promosi. Konten yang menarik menjadi dasar utama dalam pemasaran di media sosial, karena mampu meningkatkan keterlibatan (*engagement*) dengan pelanggan, memperluas pengenalan merek dan mendorong tindakan pembelian produk.

UMKM Eatkuy In menggunakan media sosial sebagai media promosi tetapi memiliki kendala mengenai produksi konten promosi. Berdasarkan permasalahan tersebut, dapat dianalisa bahwa perlu untuk dilakukan pendampingan dalam produksi konten promosi.

Kegiatan pendampingan ini dilakukan selama 8 bulan yang terdiri dari 5 tahapan kegiatan yaitu perencanaan, pengelolaan, pendampingan, masa lepas pendampingan dan evaluasi. Konsep yang digunakan dalam pendampingan ini mengacu pada konsep produksi konten yang dikemukakan oleh Thifalia dan Susanti, yang mencakup 4 tahap proses produksi konten : Ide, *Visualisasi*, Revisi dan *Final Artwork*.

Hasil dari kegiatan pendampingan ini menunjukkan bahwa UMKM Eatkuy In berhasil meningkatkan produksi konten untuk akun Instagram @eatkuy\_in sebesar 39 postingan, yang sebelumnya 18 postingan menjadi 57 postingan, dengan tampilan *feed* Instagram yang lebih rapi dan menarik, serta variasi konten yang lebih beragam. Peningkatan ini tidak hanya memperkuat identitas merek Eatkuy In di media sosial tetapi juga meningkatkan interaksi dengan pengikut, yang pada akhirnya diharapkan dapat mendorong peningkatan penjualan produk. Dengan demikian, program pendampingan ini terbukti efektif dalam membantu UMKM Eatkuy In mengoptimalkan strategi pemasaran mereka melalui media sosial.

Kata kunci: Pendampingan, Media Sosial, Produksi Konten, *Engagement*, UMKM

## **ABSTRACT**

<i>Name</i>	: Muhammad Iqbaal
<i>NIM</i>	: 44520010060
<i>Study Program</i>	: <i>Communication Sciences</i>
<i>Title Internship Report</i>	: <i>Optimisation of Promotional Content Production in Increasing Engagement on the Instagram Account of Eatkuy_In</i>
<i>Counsellor</i>	: Dr. Ira Purwitasari,S.Sos., M.I.Kom, Engga Probi Endri, S.I.Kom.,M.A.

*Today, social media has become an important tool for businesses, including MSMEs, to conduct promotional activities. Engaging content is the main basis of social media marketing, as it is able to increase engagement with customers, expand brand recognition and encourage product purchase actions.*

*Eatkuy In MSMEs use social media as a promotional medium but have constraints regarding the production of promotional content. Based on these problems, it can be analysed that it is necessary to provide assistance in the production of promotional content.*

*This mentoring activity was carried out for 8 months consisting of 5 stages of activities, namely planning, management, mentoring, post-assistance period and evaluation. The concept used in this mentoring refers to the concept of content production proposed by Thifalia and Susanti, which includes 4 stages of the content production process: Idea, Visualisation, Revision and Final Artwork.*

*The results of this mentoring activity show that Eatkuy In MSMEs have succeeded in increasing content production for the @eatkuy\_in Instagram account by 39 posts, from 18 posts to 57 posts, with a neater and more attractive Instagram feed display, and a more diverse variety of content. This increase not only strengthens Eatkuy In's brand identity on social media but also increases interaction with followers, which in turn is expected to drive increased product sales. Thus, this mentoring programme has proven to be effective in helping Eatkuy In MSMEs optimise their marketing strategies through social media.*

*Keywords:* *Mentoring, Social Media, Content Production, Engagement, MSMEs*

## DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL.....	i
HALAMAN PENYATAAN KARYA SENDIRI.....	ii
HALAMAN PENGESAHAN.....	iii
KATA PENGANTAR .....	iv
HALAMAN PERNYATAAN PERSETUJUAN PUBLIKASI TUGAS AKHIR UNTUK KEPENTINGAN AKADEMIS .....	vi
ABSTRAK.....	vii
<i>ABSTRACT</i> .....	viii
DAFTAR ISI.....	ix
DAFTAR GAMBAR .....	xiii
DAFTAR TABEL.....	xv
BAB I PENDAHULUAN.....	1
1.1 Analisis Situasi .....	1
1.2 Permasalahan Mitra .....	10
1.3 Solusi Permasalahan Mitra .....	10
1.4 Tujuan Pendampingan .....	11
1.5 Target Luaran .....	11
1.6 Manfaat Pendampingan .....	11
1.6.1 Manfaat Akademis .....	11
1.6.2 Manfaat Praktis .....	12
1.6.3 Manfaat Sosial .....	12
BAB II GAMBARAN UMUM MASYARAKAT SASARAN.....	13
2.1 Demografi UMKM.....	13
2.2 Profil Usaha.....	14

2.2.1 Atribut Produk .....	14
2.2.2 Harga Dan Kualitas Produk .....	15
2.2.3 Keunggulan Produk .....	15
2.2.4 Kategori Produk.....	15
2.2.5 Pelayanan .....	15
2.3 Gambaran Media Sosial .....	16
2.4 Sumber Daya .....	17
2.5 Khalayak Sasaran .....	17
2.5.1 Mitra.....	17
2.5.2 Target <i>Marketing</i> .....	18
2.5.3 Target Audiens.....	18
2.5.4 Segmentasi Demografi dalam Menentukan Khalayak Sasaran .....	19
2.5.5 Segmentasi Geografi.....	19
2.6 SWOT .....	19
2.6.1 Kekuatan ( <i>Strengths</i> ): .....	20
2.6.2 Kelemahan ( <i>Weaknesses</i> ): .....	20
2.6.3 Peluang ( <i>Opportunities</i> ):.....	20
2.6.4 Ancaman ( <i>Threats</i> ): .....	21
BAB III TINJAUAN PUSTAKA DAN KONSEP .....	22
3.1 Komunikasi Digital .....	22
3.2 Media Baru ( <i>New Media</i> ) .....	22
3.3 Media sosial.....	23
3.4 <i>Social Media Marketing</i> .....	24
3.5 Instagram .....	25
3.6 Konten .....	27

3.6.1 Produksi Konten .....	28
3.6.2 Elemen Desain Dalam Konten.....	30
3.6.3 Tipe-tipe Konten.....	31
3.7 Promosi <i>Digital</i> .....	32
3.8 Referensi Karya .....	33
3.9 UMKM .....	35
<b>BAB IV METODE PELAKSANAAN .....</b>	<b>37</b>
4.1 Teknik Atau Tata Cara Pelaksanaan.....	37
4.1.1 Observasi .....	38
4.1.2 Wawancara.....	39
4.1.3 Diskusi .....	39
4.1.4 Konsultasi .....	39
4.1.5 Simulasi .....	40
4.2 Tahapan Kegiatan.....	40
4.2.1 Perencanaan .....	40
4.2.2 Pengelolaan.....	41
4.2.3 Pendampingan.....	41
4.2.4 Masa Lepas Pendampingan .....	41
4.2.5 Evaluasi.....	41
4.3 Tahapan Kerja .....	42
4.4 Teknik Komunikasi .....	43
4.5 Bentuk-Bentuk Kegiatan dalam Mencapai Tujuan Kegiatan.....	43
4.6 Anggaran Kegiatan.....	44
4.7 Jadwal Kegiatan .....	45
4.8 Rencana Publikasi Luaran .....	49

BAB V HASIL YANG DICAPAI DAN POTENSI KEBERLANJUTAN .....	50
5.1 Teknik Komunikasi .....	50
5.2 Gambaran Tahap-Tahap Pelaksanaan .....	51
5.2.1 Tahap Perencanaan .....	51
5.2.2 Tahapan Pengelolaan .....	53
5.2.3 Tahap Pendampingan.....	55
5.2.4 Tahap Masa Lepas Pendampingan .....	56
5.2.5 Tahap Evaluasi.....	57
5.3 Hasil Kegiatan dan Partisipasi Peserta .....	58
5.3.1 Hasil Kegiatan TAPN .....	58
5.3.2 Hasil Konten Media Sosial Instagram .....	68
5.3.3 Hasil Pencapaian Produksi Konten Promosi Instagram Eatkuy In .....	74
5.3.4 Hasil dari Evaluasi Akhir.....	77
5.4 Analisis Kegiatan, Kendala dan Potensi Keberlanjutan .....	83
5.4.1 Analisis Kegiatan.....	83
5.4.2 Kendala Yang Dihadapi.....	85
5.4.3 Potensi Keberlanjutan.....	86
BAB VI KESIMPULAN DAN SARAN .....	89
6.1 Kesimpulan.....	89
6.2 Saran .....	90
6.2.1 Saran Akademis .....	90
6.2.2 Saran Praktis .....	91
DAFTAR PUSTAKA .....	92
LAMPIRAN .....	96

## DAFTAR GAMBAR

Gambar 1. 1 Data Tren Internet dan Media Sosial Tahun 2024 di Indonesia.....	1
Gambar 1. 2 Tampilan <i>profile</i> Instagram Eatkuy In .....	4
Gambar 1. 3 Platform media sosial yang paling banyak digunakan tahun 2024 ....	5
Gambar 1. 4 Tampilan konten Instagram isifreezer.....	6
Gambar 1. 5 Tampilan konten Instagram sovina frozenfood.....	8
Gambar 2. 1 Bio Instagram Eatkuy In .....	16
Gambar 2. 2 Postingan Instagram Eatkuy In .....	16
Gambar 3. 1 Proses Produksi Konten .....	28
Gambar 3. 2 Contoh refrensi karya .....	33
Gambar 4. 1 Tahapan <i>Social Media Marketing Process</i> .....	37
Gambar 5. 1 Bukti Screenshot <i>Google Meeting</i> .....	53
Gambar 5. 2 Tampilan <i>Feeds</i> Instagram @eatkuy_in pada tahap pengelolaan....	54
Gambar 5. 3 Kegiatan Pendampingan untuk UMKM Eatkuy In .....	55
Gambar 5. 4 Kegiatan Pendampingan untuk UMKM Eatkuy In .....	55
Gambar 5. 5 Kegiatan Pendampingan untuk UMKM Eatkuy In .....	56
Gambar 5. 6 Tampilan <i>feeds</i> Instagram @eatkuy_in pada tahap masa lepas pendampingan .....	57
Gambar 5. 7 Colour palette pada akun @eatkuy_in .....	60
Gambar 5. 8 Konten Informasi.....	60
Gambar 5. 9 Konten promosi.....	61
Gambar 5. 10 Konten informasi.....	60
Gambar 5. 11 Konten hari raya.....	61
Gambar 5. 12 Konten interaksi.....	60
Gambar 5. 13 Konten hiburan.....	61
Gambar 5. 14 <i>Font</i> palette pada akun @eatkuy_in .....	62
Gambar 5. 15 Proses Produksi Konten .....	63
Gambar 5. 16 Pengecekan konten .....	64
Gambar 5. 17 <i>Final Artwork</i> .....	65
Gambar 5. 18 Hasil flat lay .....	66
Gambar 5. 19 Hasil detailed shots .....	66

Gambar 5. 20 Publikasi luaran artikel.....	67
Gambar 5. 21 Publikasi luaran media partner.....	68
Gambar 5. 22 Sebelum pendampingan.....	72
Gambar 5. 23 Selama pendampingan.....	73
Gambar 5. 24 Setelah pendampingan.....	74
Gambar 5. 25 Konten pada akun Instagram @eatkuy_in .....	75
Gambar 5. 26 Konten pada akun Instagram @eatkuy_in .....	76
Gambar 5. 27 Tampilan <i>feeds</i> Instagram @eatkuy_in.....	76
Gambar 5. 28 Screenshoot wawancara melalui <i>google meeting</i> .....	77
Gambar 5. 29 Tampilan <i>feeds</i> Instagram @eatkuy_in.....	87
Gambar 5. 30 Konten quiz.....	87
Gambar 5. 31 Konten testimoni .....	88



## **DAFTAR TABEL**

Tabel 2. 1 Analisis SWOT .....	19
Tabel 4. 1 Tahapan kerja <i>social media marketing</i> proses .....	38
Tabel 4. 2 Tahapan kerja <i>content creator</i> .....	42
Tabel 4. 3 Indikator Keberhasilan pendampingan UMKM Eatkuy In.....	44
Tabel 4. 4 Anggaran pemasukan .....	44
Tabel 4. 5 Anggaran pengeluaran .....	45
Tabel 4. 6 Rancangan kegiatan Maret 2023 – Juni 2024 .....	46
Tabel 4. 7 Rencana publikasi luaran .....	49
Tabel 5. 1 Hasil konten yang dibuat oleh pendamping .....	69
Tabel 5. 2 Hasil konten yang dibuat oleh mitra .....	71

