



**PENERAPAN PERSONAL BRANDING USSY DALAM  
MEMPROMOSIKAN PRODUK DISSY COSMETICS  
MELALUI INSTAGRAM**



**AYU RIZKI WAHYUNI**

**55213120084**

MERCU BUANA

**PROGRAM STUDI MAGISTER ILMU KOMUNIKASI**

**PROGRAM PASCASARJANA**

**UNIVERSITAS MERCU BUANA**

**JAKARTA**

**2019**

## ABSTRAK

Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui bagaimana *personal branding* ussy dalam meningkatkan penjualan produk melalui instagram. penelitian ini menggunakan paradigma konstruktivisme. Dalam upaya untuk melihat efektivitas pengenalan Dissy Cosmetic dalam upaya meningkatkan *brand awareness* sebagai sarana untuk menghilangkan atau paling tidak mereduksi pandangan-pandangan negatif melalui konstruksi sosial dengan menggambarkan proses sosial melalui tindakan dan interaksinya. Analisis Data pada penelitian ini Analisis data interaktif yakni reduksi data, penyajian data dan penarikan kesimpulan atau verifikasi. Teknik pengumpulan data menggunakan triangulasi data dengan observasi, wawancara, dan dokumen. Hasil dari penelitian ini adalah dengan menerapkan Personal Branding pada Ussy merupakan bagian dari bentuk komunikasi pemasaran yang berusaha menyebarkan informasi, mempengaruhi, dan mengingatkan pasar sasaran atas perusahaan dan produknya agar bersedia menerima, membeli, dan loyal pada produk yang ditawarkan perusahaan. Personal Branding yang dimiliki Ussy terdapat beberapa unsur yang mempengaruhi keberhasilan dalam mempromosikan produk tersebut yaitu kecepatan untuk melakukan sebuah interaksi, lebih efisien, lebih murah, lebih cepat untuk mendapatkan sebuah informasi terbaru dan ter-update informasinya melalui Akun Instagram yang digunakan sebagai media promosi. Kelemahannya pada jaringan koneksi internet saja jika jaringan internet lancar dan cepat maka informasi yang disampaikan kepada pembacanya dengan cepat serta harus ada juga koneksi internet dimana pun berada bersama media baru. Konsumen lebih tertarik melihat spesifikasi produk langsung yang dilakukan Owner melalui instagram pribadinya ketimbang melihat akun resmi produk Dissy Cosmetics yaitu @dissy.id. Pengenalan produk Dissy Cosmetic yang dilakukan melalui posting produk berupa foto, video disertai keterangan lengkap produknya, memposting Instastory juga di hampir tiap tiga hari sekali

Kata Kunci : Personal Branding, Instagram, Dissy Cosmetic

## **ABSTRACT**

*This research aims to find out how personal branding ussy in increasing product sales via instagram. This research uses a paradigm of Constructivism. In an effort to look at the effectiveness of the introduction of the Dissy Cosmetic in an attempt to increase brand awareness as a means to eliminate or at least reduce the negative views through social construction by describing the process through social actions and interactions. Data analysis on the research of interactive data Analsis i.e. the reduction of the data, the presentation of the data and the withdrawal of the conclusion or verification. Engineering data collection using tringulasi data with observations, interviews and documents. The results of this research is to apply Personal Branding at Ussy is part of this form of marketing communication that seeks to diffusing information, influencing, and remind target market over the company and its products in order to be willing receive, purchase, and loyal to the product offer of the company. Personal Branding owned Ussy there are several elements that influence success in promoting that product i.e. its speed to perform an interaction, more efficient, cheaper, faster to get a information latest and updated information through the account that is used as a medium Instagram promotion. Weakness in the network internet connection only if internet network smoothly and quickly then the information conveyed to the reader quickly and there must be also an internet connection anywhere to be with new media. Consumers are more interested in seeing the product specifications directly conducted through private rather than instagram Owner see official product account Dissy Cosmetics namely @dissy. ID. Product introduction Dissy Cosmetic made through posts in the form of photos, video accompanied a complete description of the product, post a Instastory also in almost every three days*

Keyword : Personal Branding, Instagram, Dissy Cosmetic



**UNIVERSITAS MERCU BUANA**  
**PROGRAM PASCASARJANA**  
**PROGRAM STUDI MAGISTER ILMU KOMUNIKASI**

**LEMBARAN PERSETUJUAN SIDANG TESIS**

1. Nama : Ayu Rizki Wahyuni
2. NIM : 55213120084
3. Jenjang Pendidikan : Strata Dua (S2)
4. Program Studi : Magister Ilmu Komunikasi
5. Konsentrasi : *Corporate Marketing Communication*
6. Judul : Penerapan Personal Branding Ussy Dalam  
Mempromosikan Produk Dissy Cosmetics  
Melalui Instagram

Jakarta, 06 Maret 2019

Dosen Pembimbing,

Dr. Henni Gusfa, SS., M.Si.

**LEMBAR TANDA LULUS SIDANG TESIS**

- |                       |   |   |
|-----------------------|---|---|
| 1. Judul              | : | Penerapan Personal Branding Ussy Dalam Mempromosikan Produk Dissy Cosmetics Melalui Instagram |
| 2. Nama               | : | Ayu Rizki Wahyuni   |
| 3. NIM                | : | 55213120084   |
| 4. Jenjang Pendidikan | : | Strata Dua (S2)   |
| 5. Program Studi      | : | Magister Ilmu Komunikasi  |
| 6. Konsentrasi        | : | Corporate Marketing Communication   |
| 7. Tanggal            | : | 06 Maret 2019   |

Jakarta, 06 Maret 2019

Mengetahui,

1. Ketua Sidang:  
Dr. Emilia Bassar, S.Sos, M.Si.



(.....  
Emilia Bassar

2. Penguji Ahli:  
Dr. Tuti Widiastuti, M.Si.



(.....

3. Pembimbing:  
Dr. Henni Gusfa, SS., M.Si.



(.....

**LEMBAR PENGESAHAN PERBAIKAN TESIS**

1. Judul : Penerapan Personal Branding Ussy Dalam  
Mempromosikan Produk Dissy Cosmetics Melalui  
Instagram
2. Nama : Ayu Rizki Wahyuni
3. NIM : 55213120084
4. Jenjang Pendidikan : Strata Dua (S2)
5. Program Studi : Magister Ilmu Komunikasi
6. Konsentrasi : *Corporate Marketing Communication*
7. Tanggal : 06 Maret 2019

Jakarta, 06 Maret 2019

Mengetahui,

1. Ketua Sidang:  
Dr. Emilia Bassar, S.Sos, M.Si.



(.....  
*Emilia Bassar*.....)

2. Penguji Ahli:  
Dr. Tuti Widiastuti, M.Si.



(.....)

3. Pembimbing:  
Dr. Henni Gusfa, SS., M.Si.



(.....)

**LEMBAR PENGESAHAN TESIS**

Judul : Penerapan Personal Branding Ussy Dalam  
Mempromosikan Produk Dissy Cosmetics  
Melalui Instagram  
Bentuk Tesis : Penelitian/Kajian Masalah  
Nama : Ayu Rizki Wahyuni  
NIM : 55213120084  
Jenjang Pendidikan : Strata Dua (S2)  
Program Studi : Magister Ilmu Komunikasi  
Konsentrasi : Corporate Marketing Communication  
Tanggal : 06 Maret 2019

Jakarta, 06 Maret 2019

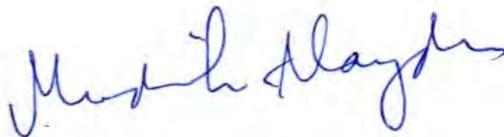
Mengesahkan,

Pembimbing Utama



(Dr. Henni Gusfa, SS., M.Si.)

Direktur Program Pascasarjana



(Prof. Dr.-Ing. Mudrik Alaydrus)

Ketua Program Studi  
Magister Ilmu Komunikasi



(Dr. Ahmad Mulyana, M.Si.)

## PERNYATAAN

Saya yang bertanda tangan di bawah ini menyatakan dengan sebenar-benarnya bahwa semua pernyataan Tesis ini:

Judul : Penerapan Personal Branding Ussy Dalam Mempromosikan Produk Dissy Cosmetics Melalui Instagram  
Nama : Ayu Rizki Wahyuni  
NIM : 55213120084  
Program : Magister Ilmu Komunikasi  
Tanggal : 06 Maret 2019

Merupakan hasil penelitian dan karya saya sendiri dengan bimbingan Dosen Pembimbing yang telah ditetapkan dengan Surat Keputusan Ketua Program Studi Magister Ilmu Komunikasi Program Pascasarjana Universitas Mercu Buana.

Tesis ini belum pernah diajukan untuk memperoleh gelar kesarjanaan pada program sejenis di perguruan tinggi lain. Semua informasi, data, dan hasil pengolahannya yang digunakan, telah dinyatakan secara jelas sumbernya dan dapat diperiksa kebenarannya.

UNIVERSITAS  
MERCU BUANA

Jakarta, 06 Maret 2019



Ayu Rizki Wahyuni

## KATA PENGANTAR

Puji syukur kepada Allah Yang Maha Kuasa atas segala karunia-Nya sehingga penulis dapat menyelesaikan tesis ini. Penulis menyadari bahwa penyusunan tesis ini tidak terlepas dari bimbingan, bantuan, petunjuk, saran dan dukungan dari berbagai pihak, oleh karena itu, dengan sepenuh hati penulis mengucapkan terima kasih kepada:

1. Dr. Henni Gusfa, M.Si., Sebagai dosen pembimbing yang telah membimbing penulis selama penyusunan tesis ini dari awal hingga selesai.
2. Dr. Emilia Bassar, S.Sos, M.Si. Selaku Ketua Sidang yang telah memberi saran dan masukan kepada penulis.
3. Dr. Tuti Widiastuti, M.Si. Selaku penguji ahli yang telah banyak memberikan saran dan masukan kepada penulis.
4. Dr. Henni Gusfa, M.Si., selaku sekprodi Magister Ilmu Komunikasi yang telah banyak memberikan masukan dan saran dalam sidang tesis.
5. Prof. Dr. Didik J. Racbhini, S.E., M.M., selaku Direktur Program Pascasarjana, beserta segenap jajarannya.
6. Seluruh tenaga pendidik dan kependidikan program Magister Ilmu Komunikasi di Universitas Mercubuana Jakarta yang tidak bisa penulis sebutkan satu persatu.
7. Bunda ku sayang dan Suamiku atas support dan bantuan kalian Terima kasih juga atas doa, kasih sayang dan semangat yang diberikan kepada penulis.
8. Sahabat-sahabat terbaik Magister Ilmu Komunikasi: Arsa, Tofa, Payumi, Mbak Tatik serta teman-teman lainnya yang tidak bisa penulis sebutkan satu persatu.
9. Rekan kerja di BKKBN Pusat .

Jakarta, 06 Maret 2019

Ayu

## DAFTAR ISI

<b>ABSTRAK</b> .....	<b>i</b>
<b>ABSTRACT</b> .....	<b>ii</b>
<b>LEMBAR PERSETUJUAN SIDANG TESIS</b> .....	<b>iii</b>
<b>LEMBAR TANDA LULUS SIDANG TESIS</b> .....	<b>iv</b>
<b>LEMBAR PENGESAHAN PERBAIKAN TESIS</b> .....	<b>v</b>
<b>LEMBAR PENGESAHAN</b> .....	<b>vi</b>
<b>SURAT PERNYATAAN</b> .....	<b>vii</b>
<b>KATA PENGANTAR</b> .....	<b>viii</b>
<b>DAFTAR ISI</b> .....	<b>ix</b>
<b>DAFTAR TABEL</b> .....	<b>xii</b>
<b>DAFTAR GAMBAR</b> .....	<b>xiii</b>
<b>DAFTAR LAMPIRAN</b> .....	<b>xiv</b>
<b>BAB I PENDAHULUAN</b> .....	<b>1</b>
1.1. Latar Belakang Masalah .....	1
1.2 Fokus Penelitian .....	13
1.3 Maksud Dan Tujuan Penelitian .....	13
1.4 Signifikansi Penelitian .....	13
1.4.1 Kegunaan Akademi .....	13
1.4.2 Kegunaan Praktis .....	13
<b>BAB II LANDASAN TEORI, KONSEPTUAL DAN KERANGKA</b>	
<b>PEMIKIRAN</b> .....	<b>14</b>
2.1. Perspektif Penelitian .....	14
2.1.1. Penelitian Terdahulu .....	14
2.2. Landasan Teori .....	32
2.2.1 Komunikasi Pemasaran .....	32
2.2.2 <i>Brand</i> .....	33
2.2.3 <i>Branding</i> .....	33

2.2.4	<i>Personal Branding</i> .....	34
2.3	Teori New Media .....	37
2.3.1	Pengertian New Media .....	37
2.3.2	Kelebihan dan Manfaat New Media .....	42
2.3.3	Kekuatan dan Manfaat New Media .....	44
2.3.4	Manfaat New Media .....	45
2.4	Media Sosial .....	46
2.4.1	Pengertian Media Sosial .....	46
2.4.2	Ciri-ciri dan Jenis-jenis Media Sosial .....	47
2.4.2.1.	Ciri-ciri Media Sosial .....	47
2.5	Instagram .....	49
2.5.1	Beberapa fitur-fitur yang ada di Instagram .....	51
2.5.2	Kelebihan Instagram .....	53
2.5.3	Kelemahan Instagram .....	54
2.6	Kerangka Pemikiran .....	55
<b>BAB III METODOLOGI PENELITIAN .....</b>		<b>56</b>
3.1.	Objek Penelitian .....	56
3.2.	Paradigma Penelitian .....	56
3.3.	Metode Penelitian .....	60
3.4.	Key Informan .....	63
3.5.	Teknik Pengumpulan Data .....	64
3.6.	Teknik Pemeriksaan Data .....	68
<b>BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN .....</b>		<b>70</b>
4.1	Gambaran Umum Objek Penelitian .....	70
4.1.1	Sejarah Dissy Cosmetics .....	71
4.1.2	Sejarah Singkat PT. Fabindo Sejahtera .....	73
4.1.3	Visi dan Misi PT. Fabindo Sejahtera .....	75
4.1.3.1	Visi .....	75
4.1.3.2	Misi .....	75

4.1.4 Produk .....	75
4.1.4.1 Distribusi Produk PT. Fabindo Sejahtera .....	76
4.1.4.2 Brand Lokal .....	76
4.1.4.3 Private Label .....	78
4.1.5 Visi dan Misi Dissy Cosmetics .....	81
4.1.6 Dissy <i>Reborn</i> .....	82
4.2 Hasil Penelitian .....	89
4.2.1 Penerapan Personal <i>Branding</i> Ussy Dalam Mempromosikan Produk Dissy Cosmetics .....	89
<b>BAB V KESIMPULAN DAN SARAN .....</b>	<b>106</b>
5.1 Kesimpulan .....	106
5.2 Saran .....	107
<b>DAFTAR PUSTAKA .....</b>	<b>109</b>
<b>LAMPIRAN.....</b>	<b>112</b>



## DAFTAR TABEL

Tabel 1.1	Top Brand Index Produk Lipstick.....	07
Tabel 2.1	Penelitian Terdahulu .....	23
Tabel 4.1	Rangkaian Produk Dissy Reborn .....	86



## DAFTAR GAMBAR

Gambar 1.1	Perkembangan Industri Kosmetik di Indonesia (Miliar Rupiah).....	6
Gambar 1.2	Hasil Survei Alasan Responden Saat Membeli Lipstick .....	7
Gambar 1.3	Beberapa Produk Dissy Cosmetics .....	12
Gambar 1.4	Akun Instagram Dissy Cosmetics .....	12
Gambar 2.1	Kerangka Pemikiran.....	54
Gambar 3.1	Tahap Observasi.....	64
Gambar 3.2	Model Analisis Interaktif .....	67
Gambar 3.3	Triangulasi Teknik Pengumpulan Data.....	68
Gambar 4.1	Desain Logo Dissy Cosmetics .....	70
Gambar 4.2	Owner Dissy Cosmetics .....	71
Gambar 4.3	Owner Dissy saat Launching Produk “Dissy Reborn” .....	72
Gambar 4.4	Owner dengan Produk lama Sabun, Lotion dan body mist.....	73
Gambar 4.5	Produk Lama Dissy .....	80
Gambar 4.6	Andhika dan Ussy bersama Beauty Blogger.....	82
Gambar 4.7	Dissy Lip Velvet .....	84
Gambar 4.8	Make Up, Contour, Riasan Mata, Bibir, Serum, Cream .....	84
Gambar 4.9	Lipstick Matte yang ada tanda tangan Owner Dissy.....	86
Gambar 4.10	Perbandingan jumlah followers Owner, Reseller dan Akun resmi Dissy.....	93
Gambar 4.11	Screenshot data Reseller resmi Dissy Cosmetics.....	95
Gambar 4.12	Screenshot Keterangan Produk yang di posting .....	97
Gambar 4.13	Postingan Produk Dissy oleh Reseller .....	97
Gambar 4.14	Screenshot Video Owner yang memakai produk Dissy.....	98
Gambar 4.15	Screenshot keluhan konsumen di Instagram Owner .....	99
Gambar 4.16	Jumlah tayangan postingan video Owner, Reseller dan Akun Dissy.....	101
Gambar 4.17	Tag dan Hashtag di Akun reseller .....	102
Gambar 4.18	Explore dalam Instagram .....	103

## DAFTAR LAMPIRAN

1. Wawancara Dewi Toto ( Reseller Dissy Cosmetics Penjualan Terlaris )
2. Wawancara Andreia ( Reseller Dissy Cosmetics Reseller / Dropshipper )
3. Wawancara Ussy Sulistiawaty ( Owner Dissy Cosmetics )
4. Wawancara Risya Anisa ( Konsumen Dissy Cosmetics )
5. Curriculum Vitae ( CV ) Peneliti

