



**STRATEGI MARKETING PUBLIC RELATIONS DALAM  
MEMBENTUK BRAND AWARENESS USAHA  
MIKRO KECIL DAN MENENGAH**

(Studi Kasus pada UMKM District Kota Sukabumi)

**SKRIPSI**

Diajukan sebagai salah satu syarat untuk memperoleh Gelar Sarjana Strata 1 (S-1)  
Komunikasi Bidang Studi Public Relations

**MERCU BUANA**  
DISUSUN OLEH :

**AUDREY STELLA WIDIASTUTI**  
**44221120025**

**PROGRAM STUDI ILMU KOMUNIKASI**  
**FAKULTAS ILMU KOMUNIKASI**  
**MERCU BUANA**  
**JAKARTA**  
**2024**

## HALAMAN PERNYATAAN KARYA SENDIRI

Saya yang bertanda tangan dibawah ini:

Nama : Audrey Stella Widiasuti  
NIM : 44221120025  
Program Studi : Ilmu Komunikasi  
Judul Laporan Skripsi : Strategi Marketig Public Relations Dalam Membentuk Brand Awareness Usaha Mikro Kecil Dan Menengah (Studi Kasus pada UMKM District Kota Sukabumi)

Menyatakan bahwa Laporan Skripsi ini adalah hasil karya saya sendiri dan bukan plagiat, serta semua sumber baik yang dikutip maupun dirujuk telah saya nyatakan dengan benar. Apabila ternyata ditemukan di dalam Laporan Skripsi saya terdapat unsur plagiat, maka saya siap mendapatkan sanksi akademis yang berlaku di Universitas Mercu Buana.

Jakarta, 23 Februari 2024.



Audrey Stella Widiastuti

## HALAMAN PENGESAHAN

Laporan Skripsi ini diajukan oleh:

Nama : Audrey Stella Widiastuti  
NIM : 44221120025  
Program Studi : Ilmu Komunikasi  
Judul Laporan Skripsi : Strategi Marketing Public Relations Dalam Membentuk Brand Awareness Usaha Mikro Kecil dan Menengah (Studi Kasus pada UMKM District Kota Sukabumi)

Telah berhasil dipertahankan pada sidang di hadapan Dewan Pengaji dan diterima Sebagai bagian persyaratan yang diperlukan untuk memperoleh gelar Sarjana Strata 1 pada Program Studi Ilmu Komunikasi, Fakultas Ilmu Komunikasi Universitas Mercu Buana.

Disahkan Oleh:

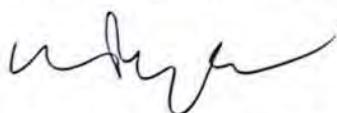
Pembimbing : Dr. Farid Hamid, M.Si  
NIDN : 0301117301  
Ketua Pengaji : Eka Perwita Sari Fauzi, M.Ed  
NIDN : 0316088201  
Pengaji Ahli : Dewi Sad Tanti, M.Ikom  
NIDN : 0726067701



(.....) (.....)  
(.....) (.....)  
(.....) (.....)

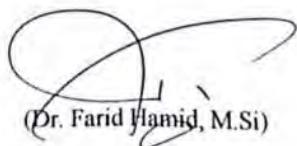
Jakarta, 08 Maret 2024  
Mengetahui,

Dekan Fakultas Ilmu Komunikasi



(Prof. Dr. Ahmad Mulyana, M.Si)

Ketua Program Studi Ilmu Komunikasi



(Dr. Farid Hamid, M.Si)

**HALAMAN PERNYATAAN PERSETUJUAN PUBLIKASI TUGAS  
AKHIR UNTUK KEPENTINGAN AKADEMIS**

Sebagai sivitas akademik Universitas Mercu Buana, saya yang bertanda tangan dibawah ini:

Nama : Audrey Stella Widiasuti  
NIM : 44221120025  
Program Studi : Ilmu Komunikasi  
Judul Laporan Skripsi : Strategi Marketig Public Relations Dalam Membentuk Brand Awareness Usaha Mikro Kecil Dan Menengah (Studi Kasus pada UMKM District Kota Sukabumi)

Demi perkembangan ilmu pengetahuan, dengan ini memberikan izin dan menyetujui untuk memberikan kepada Universitas Mercu Buana **Hak Bebas Royalti Non-Eksklusif (Non-exclusive Royalty-Free Right)** atas karya ilmiah saya yang berjudul diatas beserta perangkat yang ada (jika diperlukan).

Dengan Hak Bebas Royalti Non-Eksklusif ini Universitas Mercu Buana berhak menyimpan, mengalihmedia/format-kan, mengelola dalam bentuk pangkalan data (*database*), merawat, dan mempublikasikan Laporan Skripsi saya selama tetap mencantumkan nama saya sebagai penulis/pencipta dan sebagai pemilik Hak Cipta.

Jakarta, 23 Februari 2024.



Audrey Stella Widiastuti

## **ABSTRAK**

**Universitas Mercubuana**

**Fakultas Ilmu Komunikasi**

**Hubungan Masyarakat**

**Audrey Stella Widiastuti**

**44221120025**

**STRATEGI MARKETING PUBLIC RELATIONS DALAM MEMBENTUK  
BRAND AWARENESS USAHA MIKRO KECIL DAN MENENGAH  
(STUDI KASUS PADA UMKM DISTRICT KOTA SUKABUMI)**

Dalam menjalankan suatu bidang usaha, dibutuhkan strategi yang tepat untuk mengelola usaha tersebut. Strategi ini bertujuan untuk memaksimalkan potensi yang dimiliki dengan tujuan untuk meningkatkan kualitas bagi suatu unit usaha. Strategi yang tepat, akan memberikan apresiasi dari konsumen kepada unit usaha dan memberikan kesan positif bagi konsumen. Tujuan dilakukannya penelitian ini adalah untuk mengetahui strategi *public relations* dan solusi dalam mengatasi hambatan yang digunakan oleh UMKM District untuk menarik minat khalayak.

Strategi Marketing *Public Relations* merupakan salah satu strategi penjualan yang bertujuan untuk memaksimalkan potensi peningkatan hasil penjualan yang melibatkan komunikasi dan hubungan *interpersonal* antara unit usaha dengan konsumen. Strategi ini juga digunakan untuk membentuk *brand awareness* unit usaha terhadap suatu produk atau jasa yang memiliki nilai ekonomis. *Brand awareness* dapat diimplementasikan sebagai pengetahuan dan kesadaran merk konsumen terhadap merk atau identitas suatu unit usaha.

Penelitian ini menggunakan jenis penelitian kualitatif. Teknik pengumpulan data dilakukan dengan observasi dan wawancara. Pengambilan data wawancara melibatkan individu yang terlibat langsung dalam unit usaha, baik sebagai pelaku bisnis ataupun konsumen. Selanjutnya hasil wawancara akan dianalisis guna menjawab rumusan masalah yang dimiliki dalam penelitian ini.

Hasil penelitian ini mendapatkan hasil bahwa strategi yang digunakan dalam membentuk *Brand Awareness* melalui *Pull strategy* dengan menerapkan pendekatan persuasif, edukatif, tanggung jawab sosial, kolaboratif, dan koordinasi. Hambatan yang ditemui *Marketing Public Relations* di District Sukabumi merupakan hambatan yang berada pada lingkup usaha membangun hubungan yang baik dengan konsumen.

**Kata Kunci :** *Brand Awareness, UMKM, Strategi Marketing Public Relations*

## **ABSTRACT**

**Mercubuana University**

**Faculty of Communication**

**Public Relations**

**Audrey Stella Widiastuti**

**44221120025**

### **PUBLIC RELATIONS MARKETING STRATEGY IN FORMING BRAND AWARENESS OF SMALL AND MEDIUM MICRO ENTERPRISES (CASE STUDY ON UMKM DISTRICT IN SUKABUMI CITY)**

In running a business sector, the right strategy is needed to manage the business. This strategy aims to maximize its potential with the aim of improving the quality of a business unit. The right strategy will provide appreciation from consumers to the business unit and give a positive impression to consumers. The purpose of this research is to find out public relations strategies and solutions to overcome obstacles used by UMKM District to attract audience interest.

Marketing Public Relations Strategy is a sales strategy that aims to maximize the potential for increasing sales results which involves communication and interpersonal relationships between business units and consumers. This strategy is also used to build business unit brand awareness of a product or service that has economic value. Brand awareness can be implemented as consumer brand knowledge and awareness of the brand or identity of a business unit.

This research uses qualitative research. Data collection techniques were carried out by observation and interviews. Interview data collection involves individuals who are directly involved in the business unit, either as business actors or consumers. Next, the results of the interview will be analyzed to answer the problem formulation in this research.

The results of this research show that the strategy used in forming Brand Awareness is through the Pull strategy by applying a persuasive, educational, social responsibility, collaborative and coordination approach. The obstacles encountered by Marketing Public Relations in the Sukabumi District are obstacles that are within the scope of efforts to build good relationships with consumers.

**Keywords:** Brand Awareness, UMKM, Marketing Public Relations Strategy

## KATA PENGANTAR

Puji dan syukur penulis panjatkan kepada Allah SWT atas segala karunia-Nya sehingga penulis berhasil menyelesaikan penelitian Strategi Marketing *Public Relations* Dalam Membentuk *Brand Awareness* Usaha Mikro Kecil Dan Menengah (Studi Kasus pada UMKM District Kota Sukabumi).

Penelitian ini dilakukan sebagai salah satu syarat memperoleh gelar sarjana pada Program Studi Public Relaiions Universitas Mercubuana. Penelitian ini tidak lepas dari bantuan berbagai pihak. Penulis mengucapkan terima kasih kepada seluruh pihak yang telah terlibat membantu baik secara moril maupun materil. Penulis menyampaikan terima kasih kepada :

1. Bapak Dr. Farid Hamid M.Si selaku dosen pembimbing dan Ketua Program Studi Ilmu Komunikasi di Universitas Mercubuana.
2. Prof. Dr. Ahmad Mulyana selaku Dekan Fakultas Ilmu Komunikasi Universitas Mercu Buana.
3. Orangtua penulis Ibu Indriyani, serta kakak Emilinda Putri Oktaviandri dan keluarga penulis yang telah memberikan dukungan, kasih sayang, doa, dan motivasi kepada penulis.
4. Bapak Otong selaku pemilik UMKM Café District yang telah memberikan izin kepada penulis untuk melakukan penelitian.

Penulis menyadari bahwa dalam penelitian ini masih terdapat banyak kekurangan didalamnya. Semoga peelitian ini dapat memberi manfaat kepada para pembacanya maupun penulis sendiri.

Jakarta, Febuari 2024



Audrey Stella Widiastuti

## DAFTAR ISI

<b>COVER .....</b>	<b>i</b>
<b>HALAMAN PERNYATAAN KARYA SENDIRI .....</b>	<b>ii</b>
<b>HALAMAN PENGESAHAN.....</b>	<b>iii</b>
<b>HALAMAN PERNYATAAN PERSETUJUAN PUBLIKASI TUGAS AKHIR UNTUK KEPENTINGAN AKADEMIS .....</b>	<b>iv</b>
<b>ABSTRAK .....</b>	<b>v</b>
<b>ABSTRACT .....</b>	<b>vi</b>
<b>KATA PENGANTAR.....</b>	<b>vii</b>
<b>DAFTAR ISI.....</b>	<b>viii</b>
<b>DAFTAR TABEL .....</b>	<b>x</b>
<b>DAFTAR GAMBAR.....</b>	<b>xi</b>
<b>BAB I PENDAHULUAN.....</b>	<b>1</b>
1.1 Latar Belakang .....	1
1.2 Fokus Penelitian .....	12
1.3 Tujuan Penelitian .....	12
1.4 Manfaat Penelitian .....	12
<b>BAB II TINJAUAN PUSTAKA.....</b>	<b>14</b>
2.1 Penelitian Terdahulu .....	14
2.2 Kajian Teoritis.....	34
2.2.1 Komunikasi .....	34
2.2.2 Public relations.....	38
2.2.3 Marketing Public Relation .....	41
2.2.4 <i>Brand</i> awareness .....	46
<b>BAB III METODOLOGI PENELITIAN .....</b>	<b>51</b>
3.1 Paradigma Penelitian.....	51
3.2 Metode Penelitian.....	51
3.3 Lokasi dan Waktu Peneltian.....	52
3.4 Subjek dan Objek Penelitian .....	52
3.5 Teknik Pengumpulan Data.....	54

3.5.1 Data Primer .....	54
3.5.2 Data Sekunder .....	55
3.6 Teknik Analisis Data.....	56
3.7 Teknik Pemeriksaan Keabsahan Data .....	58
<b>BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN.....</b>	<b>60</b>
4.1 Gambaran Umum Obyek Penelitian .....	60
4.2 Hasil Penelitian .....	62
4.2.1 Pull Strategy .....	64
4.2.2 Push Strategy.....	67
4.2.3 Pass Strategy .....	71
4.2.4 Hambatan Yang Ditemukan Dalam Proses Meningkatkan Brand Awareness UMKM District .....	73
4.3 Pembahasan.....	81
<b>BAB V KESIMPULAN DAN SARAN .....</b>	<b>85</b>
5.1 Kesimpulan .....	85
5.2 Saran.....	85
5.2.1 Saran Akademis .....	85
5.2.2 Saran Praktis .....	86
<b>DAFTAR PUSTAKA.....</b>	<b>88</b>
<b>LAMPIRAN.....</b>	<b>91</b>

## **DAFTAR TABEL**

Tabel 2.1 Penelitian Terdahulu .....	23
--------------------------------------	----



## **DAFTAR GAMBAR**

Gambar 1.1 Dukungan Pemerintah Pada Sektor UMKM.....	4
Gambar 1.2 Statistik Pengguna Aplikasi Digital pada UMKM.....	5
Gambar 1.3 Jumlah Pelaku Usaha Sektor UMKM .....	10
Gambar 2.1 Piramida Tingkat Brand Awareness.....	47
Gambar 4.1 Logo District Cafe.....	60
Gambar 4.2 Fasilitas District Cafe Sukabumi.....	61
Gambar 4.3 Poster Event.....	66
Gambar 4.4 Sosial Media District Cafe .....	68
Gambar 4.5 Lukisan di sekitar Cafe District.....	70
Gambar 4.6 Voucher Promosi.....	71

