



**STRATEGI KOMUNIKASI PEMASARAN
PT. MADANI PRABU JAYA TOUR
DALAM MENINGKATKAN JEMAAH UMRAH**

TAHUN 2016

SKRIPSI

Untuk memenuhi salah satu syarat ujian guna memperoleh gelar Sarjana pada Jurusan
Marketing Communication and Advertising

Disusun Oleh:

Linda Wahyuni

44312120136

**FAKULTAS ILMU KOMUNIKASI
UNIVERSITAS MERCU BUANA JAKARTA
Tahun 2017**



Fakultas Ilmu Komunikasi
Universitas Mercu Buana

LEMBAR PERSETUJUAN SKRIPSI

Judul : Strategi Komunikasi Pemasaran PT Madani Prabu Jaya
Tour Dalam Meningkatkan Jemaah Umrah Tahun 2016

Nama : Linda Wahyuni

NIM : 44312120136

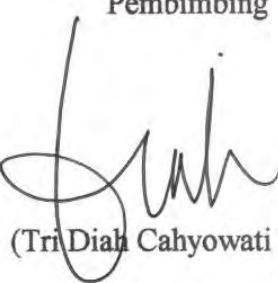
Fakultas : Ilmu Komunikasi

Bidang Studi : Marketing Communication and Advertising

Jakarta, Januari 2017

Mengetahui,

Pembimbing



(Tri Diah Cahyowati M. Si)



Fakultas Ilmu Komunikasi
Universitas Mercu Buana

LEMBAR TANDA LULUS SIDANG SKRIPSI

Judul : STRATEGI KOMUNIKASI PEMASARAN PT. MADANI PRABU JAYA TOUR DALAM MENINGKATKAN JEMAAH UMRAH TAHUN 2016

Nama : Linda Wahyuni

NIM : 44312120136

Fakultas : Ilmu Komunikasi

Bidang Studi : Marketing Communication and Advertising

Jakarta, 17 Januari 2017

Ketua Sidang,

Dewi Sad Tanti, M.Ikom

(.....)

Penguji Ahli,

Dr. Farid Hamid, S.sos,M.si

(.....)

Pembimbing I

Tri Diah Cahyowati, M.Si

(.....)



Fakultas Ilmu Komunikasi
Universitas Mercu Buana

LEMBAR PENGESAHAN PERBAIKAN SKRIPSI

Judul : **STRATEGI KOMUNIKASI PEMASARAN PT. MADANI PRABU JAYA TOUR DALAM MENINGKATKAN JEMAAH UMRAH TAHUN 2016**

Nama : Linda Wahyuni

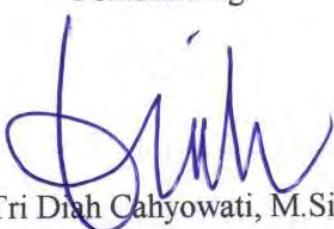
NIM : 44312120136

Fakultas : Ilmu Komunikasi

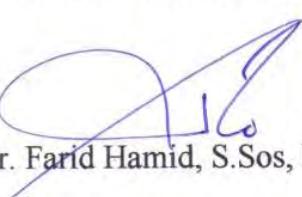
Bidang Studi : Marketing Communication and Advertising

UNIVERSITAS
Jakarta, 14 Februari 2017
MERCU BUANA
Disetujui dan diterima oleh,

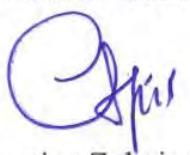
Pembimbing


(Tri Diah Cahyowati, M.Si)

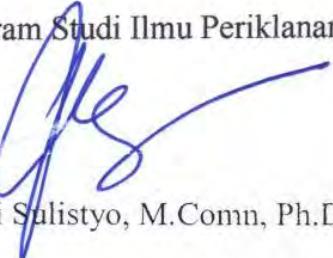
Ketua Bidang Studi
Periklanan dan Komunikasi Pemasaran


(Dr. Farid Hamid, S.Sos, M.Si)

Dekan Fakultas Ilmu Komunikasi


(Dr. Agustina Zubair, M.Si)

Ketua Program Studi Ilmu Periklanan


(Ponco Budi Sulistyo, M.Com, Ph.D)

KATA PENGANTAR

Dengan mengucap Puji Syukur kehadirat Allah SWT atas rahmat dan karunia yang telah diberikan oleh-Nya sehingga penulis dapat menyelesaikan penulisan skripsi ini yang merupakan persyaratan dalam memperoleh gelar sarjana strata satu (S1) di Fakultas Ilmu Komunikasi Universitas Mercu Buana.

Dalam menyelesaikan penulisan skripsi ini, penulis mengalami beberapa hambatan. Namun penulis berusaha semaksimal mungkin untuk menyelesaikannya. Karena kesempurnaan hanya milik Allah, maka penulis menyadari bahwa penulisan skripsi ini masih jauh dari sempurna. Untuk itu penulis menerima masukan demi kebenaran dan perbaikan atas penulisan skripsi ini agar menjadi lebih baik dan bermafaat untuk masa yang akan datang.

Penulis juga menyadari bahwa proses penulisan skripsi ini tidak akan selesai tanpa adanya pertolongan dari orang-orang yang ada disekitar penulis. Dalam kesempatan ini penulis ingin menyampaikan rasa hormat dan terima kasih serta penghargaan yang sebesar-besarnya kepada ;

1. Ibu Dra. Tri Diah Cahyowati, M.Si., selaku pembimbing yang telah dengan sabar, tulus, penyanyang dan iklas meluangkan waktu tenaga dan pikiran memberikan bimbingan, motivasi, arahan, dan saran-saran yang sangat berharga kepada penulis selama menyusun skripsi sampai selesai.
2. Dr. Farid Hamid, S.Sos, M.Si., selaku ketua bidang studi Marcomm & Advertising yang telah memberikan ilmu dan motivasi bagi para mahasiswa.
3. Orang Tua yang tiada hentinya mendoakan sehingga apa yang diharapkan tercapai. Terutama Bapak yang selalu mendoakan dan mensuport segala hal terima kasih.

4. Bapak Hud Rifki Assegaf sebagai Direktur Utama PT Madani Prabu Jaya Tour yang telah berkenan memberikan ijin untuk melakukan penelitian ini serta kesediaannya untuk diwawancara dan yang telah banyak membantu penulis dalam pemberian data-data yang dibutuhkan hingga penelitian ini selesai.
5. Bapak Zulkifli Mulkin sebagai marketing dan Ibu Anisa selaku jemaah atas kesediaannya untuk diwawancara dan yang telah banyak membantu dalam pemberian data-data yang dibutuhkan hingga penelitian ini selesai.
6. Seluruh Bapak/Ibu dosen dan staff Program Studi Marcomm & Advertising Universitas Mercu Buana Jakarta atas segala ilmu yang telah diberikan selama ini.
7. Bapak Muhamad Amin yang selalu ada membantu dan membimbing dengan sabar, ikhlas dan tulus dalam penulisan skripsi ini sampai selesai.
8. Keluarga besarku, Anakku dan Kakak-kakakku semua yang selalu mendoakan dan memberikan semangat sampai dapat menyelesaikan perkuliahan hingga tahap skripsi dengan baik.
9. Teman-teman OSIS Rifki, Dumaria, Novi, Reta atas segala dukungan dan semangat yang diberikan selama ini serta seluruh teman-teman Marcomm terutama angkatan 22 atas kerjasamanya selama ini.

Akhir kata penulis mengucapkan terima kasih kepada semua pihak yang telah membantu dan penulis berharap semoga skripsi ini dapat bermanfaat bagi kita semua.

Jakarta, 24 Januari 2017
Penulis

Linda Wahyuni

DAFTAR ISI

	Halaman
KATA PENGANTAR	i
DAFTAR ISI	iv
ABSTRAK	vi
BAB I PENDAHULUAN	
1.1 Latar Belakang Penelitian	1
1.2 Fokus Penelitian	5
1.3 Tujuan Penelitian	5
1.4 Manfaat Penelitian	5
1.4.1. Manfaat Teoritis	5
1.4.2. Manfaat Praktis	5
1.4.3. Manfaat Sosial	6
BAB II TINJAUAN PUSTAKA	
2.1. Peneliti Terdahulu.....	7
2.2. Komunikasi Sebagai Kegiatan Pemasaran	10
2.2.1 Pengertian Komunikasi	10
2.2.2 Pengertian Pemasaran	11
2.2.3 Pengertian Komunikasi Pemasaran	13
2.2.4 Pengertian Bauran Pemasaran	17
2.3 Strategi Komunikasi Pemasaran	28
2.3.1 Pengertian Strategi Komunikasi Pemasaran	28
2.3.2 Analysis SWOT	41
2.3.3 STP	43
2.3.4 Unsur-Unsur Bauran Komunikasi Pemasaran	47
2.4 Komunikasi Pemasaran Jasa	50
2.5 Travel Agent (Biro Perjalanan)	53
BAB III METODOLOGI PENELITIAN	
3.1. Paradigma	56
3.2. Metode Penelitian	58
3.3. Subyek Penelitian	59

3.4. Teknik Pengumpulan Data60
3.5. Teknik Analisa Data	63
3.6. Teknik Pemeriksaan Keabsahan Data	63

BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN

4.1. Gambaran Umum PT Madani Prabu Jaya Tour	65
4.1.1 Sejarah Umum PT Madani Prabu Jaya Tour	65
4.1.2 Visi dan Misi	68
4.1.3 Lokasi Penelitian	72
4.2. Hasil Penelitain	72
4.2.1. Analisis SWOT	72
4.2.2. STP (Segmentasi, Targeting, Positioning)	72
4.3 Pembahasan	89

BAB V KESIMPULAN DAN SARAN

5.1. Kesimpulan	93
5.2. Saran	94

DAFTAR PUSTAKA

LAMPIRAN

