

**PENGARUH *BRAND IMAGE*, KUALITAS PRODUK, DAN KUALITAS
PELAYANAN TERHADAP MINAT BELI ULANG
(STUDI PADA MCDONALD'S JABODETABEK)**

SKRIPSI



**PROGRAM STUDI MANAJEMEN
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
UNIVERSITAS MERCU BUANA**

JAKARTA

2024

SURAT PERNYATAAN KARYA SENDIRI

Yang bertanda tangan dibawah ini:

Nama : Siti Nurkhalizah

Nim : 43120010346

Program Studi : S1 Manajemen

Menyatakan bahwa skripsi ini adalah murni hasil karya sendiri apabila saya mengutip dari hasil karya orang lain, maka saya akan mencantumkan sumbernya sesuai dengan ketentuan yang berlaku. Saya bersedia dikenai sanksi skripsi ini apabila terbukti melakukan pelagiat (penjiplakan).

Dengan demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya.

UNIVERSITAS
MERCU BUANA

Jakarta, 16 Maret 2024



Siti Nurkhalizah

(43120010346)

LEMBAR PENGESAHAN SKRIPSI

Nama : Siti Nurkhalizah
NIM : 43120010346
Program Studi : S1 Manajemen
Judul Skripsi : Pengaruh Brand Image, Kualitas Produk, dan Kualitas Pelayanan Terhadap Minat Beli Ulang (Studi Pada McDonald's Jabodetabek)
Tanggal Sidang : 6 Maret 2024



Dr. Afriapollo Syafarudin, S.E., M.M

Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Ketua Program Studi S1
Manajemen



Dr. Nurul Hidayah, M.Si., Ak., CA

Dudi Permana, Ph.D

LPTA 03243572



Please Scan QRCode to Verify

ABSTRAK

Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui pengaruh *Brand Image*, Kualitas Produk, dan Kualitas Pelayanan terhadap Minat Beli Ulang (Studi Pada McDonald's Jabodetabek). dari penelitian ini variabel *Independen* terdiri *Brand Image*, Kualitas Produk, dan Kualitas Pelayanan dan variabel *Dependennya* Minat Beli Ulang. Populasi dalam penelitian ini adalah yang sudah pernah membeli produk McDonald's di Jabodetabek dengan jumlah sampel yang dipergunakan sebanyak 135 responden. Metode penelitian sampel menggunakan Teknik Purposive Sampling. Dengan Metode pengumpulan data menggunakan Pra-survei, dengan instrument penelitian adalah kuisoner. Metode penelitian analisis data menggunakan SPSS dan PLS. Hasil penelitian menunjukan bahwa *brand image* tidak berpengaruh signifikan terhadap minat beli ulang, kualitas produk serta kualitas pelayanan berpengaruh positif dan signifikan terhadap minat beli ulang.

Kata Kunci: *Brand Image, Kualitas Produk, Kualitas Pelayanan,*



ABSTRACT

This research aims to determine the effect Brand Image, Product Quality, and Service Quality on Repurchase Intention (Study at McDonald's Jabodetabek). from this research variables Independent consists Brand Image, Product Quality, and Service Quality and variables They depend Repurchase Interest. The population in this study were those who had purchased McDonald's products in Jabodetabek with a sample size of 135 respondents. The sample research method uses Purposive Sampling Technique. The data collection method uses a pre-survey, with the research instrument being a questionnaire. The data analysis research method uses SPSS and PLS. The research results show that brand image does not have a significant effect on repurchase interest, product quality and service quality have a positive and significant effect on repurchase interest

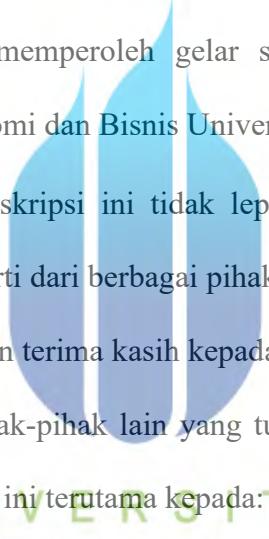
Keywords: *Brand Image, Product Quality, Service Quality*



KATA PENGANTAR

Alhamdulillah, atas segala puji dan syukur kepada Allah SWT atas limpahan Rahmat dan Hidayah-Nya, kepada kita semua, sehingga penulis dapat menyelesaikan proposal skripsi ini dengan judul “**Pengaruh Brand Image, Kualitas Produk, Kualitas Pelayan Terhadap Minat Beli Ulang (Studi Kasus McDonald's Jabodetaebk)**” dapat di susun sesuai dengan harapan. Skripsi ini merupakan syarat untuk memperoleh gelar sarjana pada Program Studi S1 Manajemen Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Mercu Buana, Jakarta.

Penyusunan Proposal skripsi ini tidak lepas dari bimbingan, bantuan dan dukungan yang sangat berarti dari berbagai pihak. Dengan segala kerendahan hati, penulis ingin menyampaikan terima kasih kepada Bapak Dr. Afriapollo Syafarudi, S.E., M.M dan kepada pihak-pihak lain yang turut serta membantu dalam proses pembuatan proposal skripsi ini terutama kepada:

- 
1. Bapak Prof Dr. Andi Andiansyah, M. Eng, Selaku Rektor Universitas Mercu Buana.
 2. Ibu Dr. Nurul Hidayah, M.Si, Ak selaku Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Mercu Buana
 3. Bapak Dudi Permana, MM,Ph.D, selaku ketua Program Studi Manajemen S1 Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Mercu Buana.
 4. Bapak Dr. Eri Marlapa, SE., MM selaku sekretaris Program Studi Manajemen S1 Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Mercu Buana.

5. Bapak Arief Bowo Prayogo Kasmo, SE, MM Ph.D selaku mata kuliah Metodologi Penelitian Pemasaran.
6. Ibu Catur Widayati, Dr. SE, MM selaku Dosen mata kuliah Tugas Akhir
7. Seluruh dosen dan staf Program Studi Manajemen S1 Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Mercu Buana yang telah memberikan segenap ilmu yang bermanfaat dan tidak terbatas kepada peneliti.
8. Bapak Dr. Adi Nurmahdi, MBA., dan Bapak Harefan Arief. S.E., MM., selaku sebagai dosen penguji skripsi yang telah memberikan saran, waktu, evaluasi yang sangat bermanfaat demi menyelesaikan skripsi ini.
9. Kepada kedua orang tercinta saya Bapak Nurrohman dan ibu Mardiyana orang yang hebat yang selalu menjadi penyemangat sebagai sandaran terkuat dari kerasnya dunia. Yang tidak ada hentinya memberikan kasih sayang dengan penuh cinta dan selalu memberikan motivasi. Terimakasih selalu berjuang untuk kehidupan saya. Terimakasih untuk semua do'a dan dukungan ibu dan bapak bisa berada di titik ini. Sehat selalu dan hiduplah lebih lama lagi harus selalu ada di setiap perjalanan dan pencapaian hidup saya.
10. Bagi Kaka Nurul Komariah, Kaka Siti Aulia, dan Kaka Siti Amiroh yang telah mendukung serta memberikan motivasi kepada penulis.
11. Kepada temen- teman yang selalu mengsupport dan mengingatkan penulis dalam menyelesaikan Skripsi ini. Terimakasih sudah selalu adad lam banyak hal untuk penulis.

12. Terakhir untuk Siti Nurkhalizah, last but no las, ya! Diri saya sendiri atas kerja keras dan semangatnya sehingga tidak pernah menyerah dalam mengerjakan tugas akhir skripsi ini. Mampu mengendalikan diri dari berbagai tekanan diluar keadaan dan tak pernah memutuskan menyerah sesulit apapun proses penyusunan skripsi ini dengan menyelesaikan sebaik dan semaksimal mungkin, ini merupakan sebuah pencapaian yang patut dibanggakan untuk diri sendiri.

Penulis menyadari sebagai manusia biasa, bahwa di dalam Proposal skripsi ini masih banyak kekurangannya akibat keterbatasan pengetahuan serta pengalaman. oleh karena itu, penulis berusaha untuk memperbaiki diri dan mengharapkan segala bentuk saran serta memasukkan sebuah kritik yang bersifat untuk membangun sebuah harapan demi kesempurnaan Proposal skripsi dapat memberikan manfaat bagi pihak yang membacanya.



43120010346

DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL	i
SURAT PERNYATAAN KARYA SENDIRI.....	ii
LEMBAR PENGESAHAN SKRIPSI.....	iii
ABSTRAK	iv
ABSTRACT	v
KATA PENGANTAR.....	vi
DAFTAR ISI.....	ix
DAFTAR GAMBAR.....	xii
DAFTAR TABEL	xiii
DAFTAR LAMPIRAN	xiv
BAB 1 PENDAHULUAN	1
A. Latar Belakang	1
B. Rumusan Masalah	12
C. Tujuan Penelitian	12
D. Konstribusi Penelitian	12
BAB 2 KAJIAN TEORITIS, KERANGKA KONSEPTUAL, DAN PENGEMBANGAN HIPOTESIS	14
A. Kajian Teoritis.....	14
1. Manajemen Pemasaran	14
2. Perilaku Kosnsumen.....	20
4. <i>Brand Image</i>	24
5. Kualitas Produk	26

6. Kualitas Pelayanan	29
B. Penelitian Terdahulu	31
C. Pengembangan Hipotesis	36
D. Kerangka konseptual.....	38
E. Hipotesis.....	39
BAB 3 METODOLOGI PENELITIAN	42
A. Waktu dan Tempat	42
B. Desain Penelitian.....	42
C. Definisi dan Oprasional Variabel.....	43
1. Definisi Variabel	43
2. Oprasional Variabel.....	44
D. Skala Pengukuran.....	47
E. Populasi dan Sampel	48
1. Populasi.....	48
2. Sampel.....	49
F. Metode Pengumpulan Data.....	50
G. Metode Analisis Data	50
1. Analisis IBM SPSS Statistics	50
2. Uji Instrumen	51
3. Analisis <i>Partial Least Square</i> (PLS)	54
BAB 4 HASIL DAN PEMBAHASAN	58
A. Analisis Deskriptif	58
1. Gambaran Umum Obyek Penilitian	58
2. Deskriptif Responden.....	59
3. Deskriptif Variabel.....	61
B. Analisis <i>Partial Least Square</i> (PLS).....	64
1. Hasil Pengujian Model Pengukuran (<i>Outer Model</i>)	65
2. Hasil Pengujian Model Struktural (<i>Inner Model</i>).....	71
C. Pembahasan Hasil Penelitian	74
BAB 5 KESIMPULAN DAN SARAN	77

A. Simpulan	77
B. Saran.....	78
DATFAR PUSTAKA.....	80
LAMPIRAN.....	85



DAFTAR GAMBAR

Gambar 1.1 Total Pendapatan McDonald's 2019 s/d 2022	6
Gambar 1.2 Boikot McDonald's support Zionis	7
Gambar 1.3 Hasil Pra-Survei Minat Beli Ulang	8
Gambar 2.1 Kerangka Konseptual.....	39
Gambar 3.1 Rumus Uji Validitas	52
Gambar 4.1 Hasil PLS-SEM Algorithm (Sebelum Modifikasi)	66
Gambar 4.2 Hasil PLS-SEM Algorithm (Setelah Modifikasi).....	68
Gambar 4.3 Hasil Uji Boostrapping.....	73



DAFTAR TABEL

Tabel 1.1 <i>Top Brand Restaurant Fast Food</i>	2
Tabel 2.1 Variabel Penelitian Terdahulu	31
Tabel 3.1 Operasional Variabel.....	44
Tabel 3.2 Instrumen Skala <i>Likert</i>	48
Tabel 4.1 Usia Responden.....	59
Tabel 4.2 Jenis Kelamin Responden	60
Tabel 4.3 Pekerjaan Responden	60
Tabel 4.4 Analisis Deskriptif <i>Brand Image</i>	61
Tabel 4.5 Analisis Deskriptif Kualitas Produk	62
Tabel 4.6 Analisis Desktiptif Kualitas Pelayanan.....	63
Tabel 4.7 Analisis Deskriptif Minat Beli Ulang	64
Tabel 4.8 Hasil Pengujian <i>Convergent Validity</i> (Sebelum Modifikasi).....	66
Tabel 4.9 Hasil Pengujian <i>Convergent Validity</i> (Setelah Modifikasi).....	68
Tabel 4.10 Uji <i>Discriminant Validity</i> (<i>Fornell Larcker</i>)	69
Tabel 4.11 Hasil <i>Average Variance Extracted</i> (AVE).....	70
Tabel 4.12 Hasil Pengujian <i>Composite Reliability</i> dan <i>Cronbach's Alpha</i>	70
Tabel 4.13 Hasil Uji Nilai R-Square (R^2)	71
Tabel 4.14 Hasil Pengujian Hipotesis	73

DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran 1: Lembaran Kuesioner Penelitian	85
Lampiran 2: Hasil Kuesioner	89
Lampiran 3: Hasil Olah Data IBM SPSS Statistics	103
Lampiran 4 : Hasil Olah Data Smart PLS 4.0	107

