



**INTERPRETASI *FOLLOWERS* PADA PEMBENTUKAN  
CITRA FASHION ERIGO STORE SEBAGAI BRAND LOKAL  
DI INSTAGRAM @ERIGOSTORE PERIODE TAHUN 2020-**



Disusun Oleh:

**MERCU BUANA**  
Sarah Shafira

**44218120070**

**PROGRAM STUDI ILMU KOMUNIKASI  
FAKULTAS ILMU KOMUNIKASI  
UNIVERSITAS MERCU BUANA  
JAKARTA  
2024**

## **HALAMAN PERNYATAAN KARYA SENDIRI**

Saya yang beranda tangan di bawah ini:

Nama : Sarah Shafira  
NIM : 44218120070  
Program Studi : Ilmu Komunikasi  
Judul Laporan Skripsi : Interpretasi Followers Pada Pembentukan Citra Fashion Erigo Store Sebagai Brand Lokal di Instagram @erigostore Periode 2020-2023

Menyatakan bahwa Laporan Skripsi ini adalah hasil karya saya sendiri dan bukan plagiat, serta sumber baik yang dikutip maupun dirujuk telah saya nyatakan dengan benar. Apabila ternyata ditemukan di dalam Laporan Skripsi saya terdapat unsur plagiat, maka saya siap mendapatkan sanksi akademis yang berlaku di Universitas Mercu Buana.

Jakarta, 01 Maret 2024

UNIVERSITAS  
**MERCU BUANA**



Sarah Shafira

## HALAMAN PENGESAHAN

Laporan Skripsi ini diajukan oleh:

Nama : Sarah Shafira  
NIM : 44218120070  
Program Studi : Ilmu Komunikasi  
Judul Laporan Skripsi : Interpretasi Followers Pada Pembentukan Citra Fashion Erigo Store Sebagai Brand Lokal di Instagram @erigostore Periode Tahun 2020-2023

Telah berhasil dipertahankan pada sidang di hadapan Dewan Pengaji dan diterima sebagai persyaratan yang diperlukan untuk memperoleh gelar Sarjana Strata 1 pada Program Studi Ilmu Komunikasi, Fakultas Ilmu Komunikasi Universitas Mercu Buana.

Disahkan oleh:

Pembimbing 1 : Rika Yessica Rahma, M. Ikom (  )  
NIDN : 0314057804  
Ketua Pengaji : Dr. Afdal Makkuarga Putra, M. Si (  )  
NIDN : 0310107103  
Pengaji Ahli : Mardhiyyah S. Ikom, M. Ikom (  )  
NIDN : 0314038802

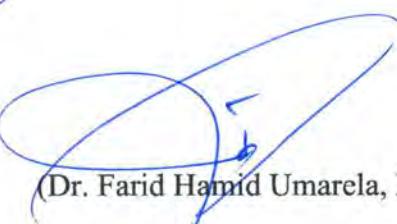
**MERCU BUANA**

Jakarta, 06 Maret 2024

Mengetahui,

Dekan Fakultas Ilmu Komunikasi      Ketua Program Studi Ilmu Komunikasi

(Prof. Dr. Ahmad Mulyana, M. Si) 

(Dr. Farid Hamid Umarela, M. Si) 

## HALAMAN PERNYATAAN PERSETUJUAN PUBLIKASI TUGAS AKHIR UNTUK KEPENTINGAN AKADEMIS

Sebagai sitivas akademik Universitas Mercu Buana, saya yang bertanda tangan di bawah ini:

Nama : Sarah Shafira

NIM : 44218120070

Program Studi : Ilmu Komunikasi

Judul Laporan Skripsi : Interpretasi Followers Pada Pembentukan Citra Fashion

Erigo Store Sebagai Brand Lokal di Instagram

@erigostore Periode 2020-2023

Demi pengembangan ilmu pengetahuan, dengan ini memberikan izin dan menyetujui untuk memberikan kepada Universitas Mercu Buana **Hak Bebas Royalti Non-Eksklusif (*Non-exclusive Royalty-Free Right*)** atas karya ilmiah saya yang berjudul di atas beserta perangkat yang ada (jika diperlukan).

/Dengan Hak Bebas Royalti Non-Eksklusif ini Universitas Mercu Buana berhak menyimpan, mengalihmedia/format-kan, mengelola dalam bentuk pangkalan data (*database*), merawat, dan mempublikasikan Laporan Skripsi saya selama tetap mencantumkan nama saya sebagai penulis/pencipta dan sebagai pemilik Hak Cipta.

Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya.

**MERCU BUANA**

Jakarta, 01 Maret 2024

Yang menyatakan,



(Sarah Shafira)

## ABSTRAK

Nama	: Sarah Shafira
NIM	: 44218120070
Program Studi	: Ilmu Komunikasi
Judul Laporan Skripsi	: Interpretasi Followers Pada Pembentukan Citra Fashion Erigo Store Sebagai Brand Lokal di Instagram @erigostore Periode Tahun 2020-2023
Pembimbing	: Rika Yessica Rahma, M.Ikom

Analisis resepsi merupakan sebuah standar untuk mengukur khalayak media, dan analisis ini bertujuan untuk memberikan makna pemahaman dari teks media (cetak, elektronik, internet) untuk memahami cara khalayak melihat karakter dalam teks media. Erigo Store sebagai salah satu brand pengguna media sosial Instagram yang melakukan pembentukan citranya sebagai brand lokal melalui media sosial Instagram @erigostore. Fokus penelitian ini adalah bagaimana resepsi followers (posisi dominant, posisi negosiasi, posisi oposisi) di Instagram mengenai pembentukan citra Erigo Store sebagai brand lokal terhadap postingannya dengan periode 2020-2023. Tujuan penelitian ini untuk mengetahui resepsi followers terhadap pembentukan citra yang dilakukan Erigo Store dalam unggahan konten-kontennya di akun Instagram @erigostore. Penelitian ini memakai paradigma konstruktivisme. Metode yang dipakai yaitu kualitatif dengan judul “Interpretasi Followers Pada Pembentukan Citra Fashion Erigo Store Sebagai Brand Lokal di Instagram @erigostore periode 2020-2023”. Teknik pemeriksaan keabsahan data pada penelitian ini adalah teknik uji credibility.

Hasil penelitian ini menyimpulkan informan mengenai analisis resepsi terhadap pembentukan citra Erigo Store. Resensi 6 informan mengenai keseluruhan indikator pembentukan citra yaitu; Dalam aspek personality informan meresepsi Erigo Store sebagai Brand Lokal dan semua informan dalam posisi Dominant Hegemonic. Dalam indikator reputation informan meresepsi citra pada Erigo Store tidak berpengaruh terkait adanya isu yang menerpa internalnya dan berdasarkan dari pengalaman, semua informan pernah membeli produk Erigo Store dan merasakan kualitas serta pelayanan yang cenderung baik. Dalam indikator Value informan merasapi bahwa akun instagram @erigostore memberikan banyak manfaat informasi seperti referensi berpakaian, produk terbaru dan promo serta Erigo Store selalu mengikuti tren terkini. Dalam indikator Identity informan meresepsi fashion Erigo Store kurang mencerminkan budaya Indonesia dikarenakan masih adanya adaptasi dari budaya luar dan dari Brand Ambassadornya sudah mencerminkan kearifan lokal Indonesia.

**Kata Kunci :** Citra, Analisis Resepsi, Erigo Store, Brand Lokal, Instagram

## ABSTRACT

Name	: Sarah Shafira
NIM	: 44218120070
Study Program	: Communication Sciences
Title Internship Report	: Followers' Interpretation of Image Formation Erigo Store Fashion as a Local Brand on Instagram @erigostore for the 2020-2023 period
Consellor	: Rika Yessica Rahma, M.Ikom

*Reception analysis is a standard for measuring media audiences, and this analysis aims to provide meaningful understanding of media texts (print, electronic, internet) to understand how audiences see characters in media texts. Erigo Store is one of the brands using Instagram social media which is building its image as a local brand through social media Instagram @erigostore. The focus of this research is how followers' reception (dominant position, negotiation position, opposition position) on Instagram regarding the formation of Erigo Store's image as a local brand regarding its posts for the 2020-2023 period. The aim of this research is to determine followers' reception of the image formation carried out by Erigo Store in uploading its content on the Instagram account @erigostore. This research uses a constructivism paradigm. The method used is qualitative with the title "Interpretation of Followers on the Formation of the Erigo Store Fashion Image as a Local Brand on Instagram @erigostore for the 2020-2023 period". The technique for checking the validity of the data in this research is the credibility test technique.*

*The results of this research concluded that the informants regarding the reception analysis of the formation of the Erigo Store image. Receptions of 6 informants regarding all indicators of image formation, namely; In terms of personality, the informants perceive Erigo Store as a Local Brand and all informants are in a Dominant Hegemonic position. In terms of reputation indicators, informants perceive that the image of the Erigo Store has no influence regarding issues that have hit them internally and based on experience, all informants have purchased Erigo Store products and feel that the quality and service tends to be good. In the Value indicator, the informant perceives that the @erigostore Instagram account provides many useful information such as clothing references, the latest products and promotions and Erigo Store always follows the latest trends. In the Identity indicator, the informant perceives that the Erigo Store's fashion does not reflect Indonesian culture because there are still adaptations from foreign cultures and the Ambassador Brand already reflects local Indonesian wisdom.*

**Keywords:** *Image, Reception Analysis, Erigo Store, Local Brand, Instagram*

## KATA PENGANTAR

Puji syukur peneliti panjatkan kehadirat Allah SWT atas segala limpahan rahmat dan karunia-Nya penyusunan proposal yang berjudul “**“Interpretasi Followers Pada Pembentukan Citra Fashion Erigo Store Sebagai Brand Lokal di Instagram @erigostore periode tahun 2020-2023”** dapat terselesaikan. Penyusunan proposal ini merupakan syarat memperoleh gelar sarjana Ilmu Komunikasi pada bidang studi Public Relations, Universitas Mercu Buana Jakarta.

Peneliti menyadari sebagai manusia biasa dalam penelitian ini tidak lepas dari kesalahan dan kekurangan akibat keterbatasan pengetahuan serta pengalaman. Penyusunan proposal ini tidak lepas dari bimbingan, bantuan dan dukungan yang sangat berarti dari berbagai pihak, terimakasih yang sebesar-besarnya peneliti sampaikan kepada :

1. Ibu Rika Yessica Rahma, M. Ikom. selaku Dosen Pembimbing yang telah meluangkan waktunya untuk membimbing dan mengarahkan dalam penyusunan serta memberikan masukan yang sangat berharga sehingga penelitian ini bisa terselesaikan.
2. Bapak Prof. Dr. Ahmad Mulyana, M. Si selaku Dekan Fakultas Ilmu Komunikasi Universitas Mercu Buana Jakarta.
3. Bapak Dr. Farid Hamid, M.Si selaku Ketua Program Studi Ilmu Komunikasi Universitas Mercu Buana Jakarta.
4. Bapak Kurniawan Prasetyo, S.Ikom, M.Ikom. dan Ibu Siti Muslichatul, S.Ikom, M.Ikom. selaku Sekretaris Bidang Studi Public Relations Universitas Mercu Buana Jakarta.

5. Seluruh Bapak/Ibu Dosen pengajar dan seluruh Staf Fakultas Ilmu Komunikasi Universitas Mercu Buana Jakarta.
6. Kedua orang tua tercinta yaitu Bapak Mulyadi dan Ibu Gustini yang telah memberikan semangat, doa dan dukungan moral dan material yang tiada henti-hentinya kepada peneliti serta memberikan banyak inspirasi dalam menyelesaikan skripsi ini.
7. Kepada Hary Andriawan yang sangat mengetahui perjuangan peneliti selama ini, terimakasih telah menemani dan memberikan support nya kepada peneliti untuk menyelesaikan skripsi ini.
8. Para informan yang telah meluangkan waktunya untuk membantu penyusunan skripsi ini.

Dalam penelitian ini, peneliti menyadari sepenuhnya bahwa proposal ini masih jauh dari sempurna dikarenakan terbatasnya pengalaman dan pengetahuan yang dimiliki peneliti. Oleh karena itu, peneliti mengharapkan segala bentuk saran serta masukan bahkan kritik yang membangun dari berbagai pihak. Semoga proposal ini bermanfaat dan dapat menambah pengetahuan khususnya bagi peneliti, pembaca, dan peneliti selanjutnya.

Jakarta, 21 Januari 2024

Peneliti



Sarah Shafira

## DAFTAR ISI

<b>HALAMAN JUDUL .....</b>	<b>i</b>
<b>HALAMAN PERNYATAAN KARYA SENDIRI .....</b>	<b>ii</b>
<b>HALAMAN PENGESAHAN.....</b>	<b>iii</b>
<b>HALAMAN PERNYATAAN PERSETUJUAN PUBLIKASI TUGAS</b>	
<b>AKHIR UNTUK KEPENTINGAN AKADEMIS .....</b>	<b>iv</b>
<b>ABSTRAK .....</b>	<b>v</b>
<b>ABSTRACT .....</b>	<b>vi</b>
<b>KATA PENGANTAR.....</b>	<b>vii</b>
<b>DAFTAR ISI.....</b>	<b>ix</b>
<b>DAFTAR GAMBAR.....</b>	<b>xii</b>
<b>DAFTAR TABEL .....</b>	<b>xiii</b>
<b>DAFTAR LAMPIRAN .....</b>	<b>xiv</b>
<b>BAB I PENDAHULUAN .....</b>	<b>1</b>
1.1 Latar Belakang Penelitian .....	1
1.2 Fokus Penelitian .....	7
1.3 Tujuan Penelitian.....	7
1.4 Manfaat Penelitian.....	7
1.4.1 Manfaat Teoritis.....	7
1.4.2 Manfaat Praktis .....	8
<b>BAB II TINJAUAN PUSTAKA.....</b>	<b>9</b>
2.1 Penelitian Terdahulu.....	9
2.2 Kajian Teoritis .....	18
2.2.1 Public Relations.....	18
2.2.2 Citra .....	19
2.2.2.1 Pengertian Citra .....	19
2.2.2.2 Jenis-jenis Citra.....	20
2.2.2.3 Peran Citra .....	22
2.2.2.4 Pembentukan Citra.....	23
2.2.2.5 Faktor-faktor yang Mempengaruhi Citra.....	23
2.2.3 Brand .....	24

2.2.3.1 Pengertian Brand.....	24
2.2.3.2 Dimensi Brand .....	25
2.2.3.3 Tujuan Brand .....	27
2.2.4 Brand Image .....	27
2.2.5 Analisis Resepsi .....	32
2.2.6 Media Sosial.....	36
2.2.6.1 Instagram .....	38
<b>BAB III METODOLOGI PENELITIAN .....</b>	<b>40</b>
3.1 Paradigma Penelitian.....	40
3.2 Metode Penelitian.....	40
3.3 Subjek Penelitian.....	41
3.4 Teknik Pengumpulan Data .....	42
3.4.1 Data Primer .....	43
3.4.2 Data Sekunder.....	43
3.5 Teknik Analisis Data .....	44
3.6 Teknik Pemeriksaan Keabsahan Data .....	45
<b>BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN .....</b>	<b>47</b>
4.1 Gambaran Umum Objek Penelitian .....	47
4.1.1 Profil Erigo Store .....	47
4.1.2 Akun Instagram @ErigoStore.....	48
4.2 Hasil Penelitian.....	51
4.2.1 Analisis Resepsi Terkait Personality (Kepribadian) di akun Instagram @Erigostore.....	53
4.2.2 Analisis Resepsi Terkait Personality (Ciri Khusus) di akun Instagram @Erigostore.....	58
4.2.3 Analisis Resepsi Terkait Reputation (Nama Baik) di akun Instagram @Erigostore.....	72
4.2.4 Analisis Resepsi Terkait Reputation (Pengalaman Pembeli) di akun Instagram @Erigostore .....	76
4.2.5 Analisis Resepsi Terkait Value di akun Instagram @Erigostore .....	78
4.2.6 Analisis Resepsi Terkait Identity di akun Instagram @Erigostore .....	86
4.3 Pembahasan .....	94

<b>BAB V KESIMPULAN DAN SARAN .....</b>	<b>98</b>
5.1 Kesimpulan.....	98
5.2 Saran .....	99
5.2.1 Saran Akademis .....	100
5.2.2 Saran Praktis .....	100
<b>DAFTAR PUSTAKA .....</b>	<b>101</b>
<b>LAMPIRAN.....</b>	<b>105</b>



## DAFTAR GAMBAR

Gambar 1. 1 Akun Instagram Erigo Store .....	2
Gambar 1. 2 Peta Lokasi Erigo Store.....	3
Gambar 1. 3 Data Merek Lokal Terpopuler Kategori Pakaian .....	4
Gambar 1. 4 Tweet Dari @DiahLarasiP .....	5
Gambar 1. 5 Postingan Instagram Erigo Store Setelah Viral.....	5
Gambar 1. 6 Komentar Instagram Erigo Store Setelah Viral .....	6
Gambar 2. 1 Model Encoding/Decoding Stuart Hall.....	33
Gambar 3. 1 Model Analisis Data Miles dan Huberman.....	44
Gambar 4. 1 Postingan di Instagram @erigostore .....	47
Gambar 4. 2 Akun Instagram Erigo Store .....	49
Gambar 4. 3 Postingan mengenai lokasi booth Erigo, challenge untuk meramaikan booth .....	49
Gambar 4. 4 Postingan Launching Produk .....	50
Gambar 4. 5 Postingan mengenai produk .....	50
Gambar 4. 6 Pilihan Postingan 1.....	66
Gambar 4. 7 Pilihan Postingan 2.....	67
Gambar 4. 8 Pilihan Postingan 3.....	67

**UNIVERSITAS  
MERCU BUANA**

## DAFTAR TABEL

Tabel 2. 1 Penelitian Terdahulu .....	17
Tabel 3. 1 Data Informan .....	42
Tabel 4. 1 Kategori Hasil Penelitian Personality (Kepribadian).....	57
Tabel 4. 2 Kategori Hasil Penelitian Personality (Ciri Khusus) .....	61
Tabel 4. 3 Kategori Hasil Penelitian Personality (Ciri Khusus) .....	65
Tabel 4. 4 Kategori Hasil Penelitian Personality (Ciri Khusus) .....	72
Tabel 4. 5 Kategori Hasil Penelitian Reputation (Nama Baik).....	75
Tabel 4. 6 Kategori Hasil Penelitian Reputation (Pengalaman) .....	78
Tabel 4. 7 Kategori Hasil Penelitian Value .....	82
Tabel 4. 8 Kategori Hasil Penelitian Value .....	85
Tabel 4. 9 Kategori Hasil Penelitian Identity.....	89
Tabel 4. 10 Kategori Hasil Penelitian Identity.....	92
Tabel 4. 11 Hasil Penelitian .....	93



## **DAFTAR LAMPIRAN**

Lampiran 1 Pedoman Wawancara .....	105
Lampiran 2 Hasil Transkip Wawancara .....	106
Lampiran 3 Dokumentasi Wawancara.....	118
Lampiran 4 Curriculum Vitae .....	121

