

**PENGARUH PROMOSI, KEPERCAYAAN PELANGGAN DAN  
BRAND IMAGE TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN  
LAYANAN NETFLIX**

(Studi Kasus Pada Pelanggan Netflix di Kabupaten Tangerang)

**SKRIPSI**



**PROGRAM STUDI MANAJEMEN**

**FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS**

**UNIVERSITAS MERCU BUANA**

**JAKARTA**

**2023**

**PENGARUH PROMOSI, KEPERCAYAAN PELANGGAN DAN  
BRAND IMAGE TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN  
LAYANAN NETFLIX**

(Studi Kasus Pada Pelanggan Netflix di Kabupaten Tangerang)

**Skripsi Diajukan Untuk Memenuhi Salah Satu Persyaratan Memperoleh  
Gelar Sarjana Ekonomi Pada Fakultas Ekonomi Dan Bisnis  
Program Studi Manajemen Universitas Mercu Buana  
Jakarta**



**PROGRAM STUDI MANAJEMEN  
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS  
UNIVERSITAS MERCU BUANA  
JAKARTA  
2023**

## SURAT PERNYATAAN KARYA SENDIRI

Yang bertanda tangan di bawah ini :

Nama : Martin Sugi Damian

NIM : 43116120378

Program Studi : S1 Manajemen

Menyatakan bahwa skripsi ini adalah murni hasil karya sendiri apabila saya mengutip dari karya orang lain, maka saya mencantumkan sumbernya sesuai dengan ketentuan yang berlaku. Saya bersedia dikenai sanksi pembatalan skripsi ini apabila terbukti melakukan tindakan plagiat (penjiplakan).

Demikianlah pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya.

UNIVERSITAS  
**MERCU BUANA**

Jakarta, 10 Oktober 2023



Martin Sugi Damian

43116120378

## **LEMBAR PENGESAHAN SKRIPSI**

Nama : Martin Sugi Damian  
NIM : 43116120378  
Program Studi : S1 Manajemen  
Judul Skripsi : Pengaruh Promosi, Kepercayaan Pelanggan, dan *Brand Image* Terhadap Keputusan Pembelian Layanan Netflix  
Tanggal Sidang : 5 Oktober 2023

Disahkan oleh :

Pembimbing



Dr. Eri Marlapa, S.E., M.M

Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis

Ketua Program Studi S1 Manajemen



Dr. Nurul Hidayah, M.Si., Ak., CA

Dudi Permana, Ph.D

LPTA 10233128



Please Scan QRCode to Verify

## KATA PENGANTAR

Segala puji bagi Tuhan yang maha esa yang telah memberikan rahmat dan karunia-Nya kepada peneliti, sehingga peneliti dapat menyelesaikan skripsi ini dengan judul **“Pengaruh Promosi, Kepercayaan Pelanggan, dan Brand Image Terhadap Keputusan Pembelian Layanan Netflix”**. Skripsi ini merupakan syarat untuk memperoleh gelar sarjana pada Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Mercu Buana.

Peneliti menyadari sebagai manusia biasa dalam penelitian ini tidak lepas dari kesalahan dan kekurangan akibat keterbatasan pengetahuan serta pengalaman. Penyusunan skripsi ini tidak lepas dari bimbingan, bantuan dan dukungan dari berbagai pihak, khususnya Bapak Dr. Eri Marlapa, SE, MM selaku dosen pembimbing skripsi yang telah memberikan saran, waktu, bimbingan, semangat, pengetahuan dan nasehat-nasehat yang sangat bermanfaat yang telah diberikan kepada peneliti. Oleh karena itu, pada kesempatan kali ini peneliti panjatkan puji syukur kekuatan Tuhan yang maha esa yang telah mencurahkan anugerahnya dan ingin berterima kasih pada semua pihak yang telah membantu dalam penyusunan skripsi ini terutama kepada :

1. Prof. Dr. Ir. Andi Adriansyah, M.Eng selaku Rektor Universitas Mercu Buana.
2. Ibu Dr. Nurul Hidayah, M.Si, Ak selaku Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Mercu Buana.
3. Bapak Dudi Permana, MM, Ph.D selaku Ketua Program Studi Manajemen S1 Universitas Mercu Buana.
4. Seluruh dosen dan staf Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Mercu Buana yang telah memberikan segenap ilmunya.
5. Kepada orang tua tercinta yang selalu memberikan doa tiada henti, dukungan serta motivasi kepada penulis.
6. Kepada kakak saya Venska Damian & Piter yang tiada hentinya selalu

- menghibur dan memberikan motivasi untuk menyelesaikan skripsi ini.
7. Kepada Siska yang selalu memberikan dukungan serta semangat kepada penulis.
  8. Kepada semua pihak yang tidak dapat di sebutkan oleh penulis secara satu persatu yang telah banyak dalam penyelesaian skripsi ini.

Peneliti menyadari sepenuhnya bahwa skripsi ini masih jauh dari sempurna dikarenakan terbatasnya pengalaman dan pengetahuan yang dimiliki peneliti. Oleh karena itu, peneliti mengharapkan segala bentuk saran serta masukan bahkankritik yang membangun dari berbagai pihak. Semoga skripsi ini bermanfaat dan dapat menambah pengetahuan khususnya bagi peneliti dan pembaca pada umumnya. Akhir kata dengan segala ketulusan dan kerendahan diri, peneliti mohon maaf apabila ada kesalahan dan kelemahan dalam skripsi ini.

Jakarta, 10 Oktober 2023



## DAFTAR ISI

	Halaman
<b>HALAMAN JUDUL .....</b>	<b>i</b>
<b>SURAT PERNYATAAN KARYA SENDIRI.....</b>	<b>iii</b>
<b>LEMBAR PENGESAHAN SKRIPSI .....</b>	<b>iv</b>
<b>ABSTRAK .....</b>	<b>v</b>
<b>ABSTRACT .....</b>	<b>vi</b>
<b>KATA PENGANTAR.....</b>	<b>vii</b>
<b>DAFTAR ISI .....</b>	<b>ix</b>
<b>DAFTAR TABEL.....</b>	<b>xi</b>
<b>DAFTAR GAMBAR.....</b>	<b>xii</b>
<b>DAFTAR LAMPIRAN .....</b>	<b>xiii</b>
<b>BAB I PENDAHULUAN</b>	
A. Latar Belakang Penelitian .....	1
B. Rumusan Masalah Penelitian .....	8
C. Tujuan Penelitian .....	8
D. Kontribusi Penelitian.....	9
<b>BAB II KAJIAN PUSTAKA DAN PENGEMBANGAN HIPOTESIS</b>	
A. Kajian Pustaka .....	10
1. Manajemen .....	10
2. Manajemen Pemasaran.....	10
3. Perilaku Konsumen .....	11
4. Promosi.....	14
5. Kepercayaan Pelanggan .....	17
6. <i>Brand Image</i> .....	19
7. Keputusan Pembelian.....	22
8. Penelitian Terdahulu.....	23
B. Pengembangan Hipotesis .....	27
1. Pengaruh Promosi Terhadap Keputusan Pembelian .....	27
2. Pengaruh Kepercayaan Pelanggan Terhadap Keputusan Pembelian .....	28
3. Pengaruh <i>Brand Image</i> Terhadap Keputusan Pembelian .....	29
<b>BAB III METODE PENELITIAN</b>	
A. Waktu dan Tempat Penelitian .....	31
B. Desain Penelitian .....	31
C. Definisi Variabel dan Operasional Variabel.....	31
D. Skala Pengukuran .....	33
E. Populasi dan Sampel Penelitian .....	34
1. Populasi Penelitian.....	34
2. Sampel Penelitian .....	34

F. Teknik Pengumpulan Data .....	35
G. Metode Analisis Data .....	35
1. Statistik Deskriptif .....	35
2. <i>Partial Least Squares</i> .....	35
<b>BAB IV HASIL DAN PEMBAHASAN</b>	
A. Gambaran Umum Objek Penelitian .....	39
1. Sejarah Netfilx .....	39
3. Karakteristik Responden .....	40
B. Hasil Perhitungan .....	42
1. Statistik Deskriptif.....	42
2. Evaluasi Measurement Model (Outer Model) .....	47
3. Evaluasi Model Stuktural (Inner Model).....	54
C. Pembahasan .....	57
1. Pengaruh Promosi Terhadap Keputusan Pembelian .....	57
2. Pengaruh Kepercayaan Pelanggan Terhadap Keputusan Pembelian .....	58
3. Pengaruh <i>Brand Image</i> Terhadap Keputusan Pembelian .....	58
<b>BAB V SIMPULAN DAN SARAN</b>	
A. Simpulan .....	60
B. Saran .....	60
<b>DAFTAR PUSTAKA .....</b>	<b>62</b>
<b>LAMPIRAN .....</b>	<b>68</b>

UNIVERSITAS  
MERCU BUANA

## DAFTAR TABEL

<b>No. Keterangan</b>	<b>Halaman</b>
1.1 Pra Survei Penelitian .....	4
2.1 Penelitian Terdahulu .....	23
3.1 Operasional Variabel.....	33
3.2 Skala Likert .....	34
3.3 Syarat Uji Validitas .....	36
3.4 Syarat Uji Reliabilitas .....	37
4.1 Karakteristik Responden Berdasarkan Jenis Kelamin .....	40
4.2 Karakteristik Responden Berdasarkan Usia .....	41
4.3 Karakteristik Responden Berdasarkan pekerjaan .....	42
4.4 Statistik Deskriptif Promosi .....	43
4.5 Statistik Deskriptif Kepercayaan Pelanggan .....	44
4.6 Statistik Deskriptif <i>Brand Image</i> .....	45
4.7 Statistik Deskriptif Keputusan Pembelian .....	46
4.8 Syarat Uji Validitas .....	47
4.9 <i>Outerloading</i> Belum Valid .....	49
4.10 Outerloading Valid .....	51
4.11 Average Variance Extracted (AVE) .....	51
4.12 Fornell-Larcker Criterion .....	52
4.13 Cross Loading .....	52
4.14 Uji Reliabilitas .....	53
4.15 Koefisien Determinasi ( $R^2$ ) .....	54
4.16 F-square .....	55
4.17 Nilai Q-Square .....	55
4.18 Uji Hipotesis .....	57

## **DAFTAR GAMBAR**

<b>No. Keterangan</b>	<b>Halaman</b>
1.1 Jumlah Pengguna Netflix .....	3
1.2 <i>Streaming Charts</i> .....	6
1.3 Data Pengguna Video Movie Streaming.....	7
2.1 Rerangka Konseptual .....	30
4.1 Belum Valid .....	48
4.2 Valid .....	50
4.3 Boostraping .....	56



## **DAFTAR LAMPIRAN**

<b>Lampiran</b>	<b>Judul</b>	<b>Halaman</b>
1	Kuisisioner .....	68
2	Data diolah .....	71
3	Jawaban Responden .....	77

