

**PENGARUH KUALITAS PRODUK, CITRA MEREK DAN  
SUASANA TOKO TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN  
TOKO KOPI TUKU**

**SKRIPSI**



UNIVERSITAS  
**MERCU BUANA**

Nama : Rafi Yoga Ahada

NIM : 43119010230

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN  
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS  
UNIVERSITAS MERCU BUANA**

**2023**

## **SURAT PERNYATAAN KARYA SENDIRI**

Yang bertanda tangan di bawah ini :

Nama : Rafi Yoga Ahada

Nim : 43119010230

Program Studi : Manjemen S1

Menyatakan bahwa skripsi ini adalah murni hasil karya sendiri apabila saya mengutip dari hasil karya orang lain, maka saya mencatumkan sumbernya sesuai dengan ketentuan yang berlaku. Saya bersedia kenai sanksi pembatan skripsi ini apabila terbukti melakukan tindakan plagiat (penjiplakan).

Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya.

UNIVERSITAS  
**MERCU BUANA**



Jakarta, 17 Juni 2023

Rafi Yoga Ahada  
43119010230

## LEMBAR PENGESAHAN SKRIPSI

Nama : Rafi Yoga Ahada  
NIM : 43119010230  
Program Studi : S1 Manajemen  
Judul Skripsi : Pengaruh Kualitas Produk Citra Merek dan Suasana Toko Terhadap Keputusan Pembelian Toko Kopi Tuku  
Tanggal Sidang : 1 Februari 2024

Disahkan oleh :



Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis

Ketua Program Studi S1 Manajemen

Dr. Nurul Hidayah, M.Si., Ak., CA

Dudi Permana, Ph.D



LPTA 02243426



Please Scan QRCode to Verify

## **ABSTRAK**

Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui Kualitas Produk, Citra Merek dan Suasana Toko Terhadap Keputusan Pembelian Pada Toko Kopi Tuku. Subjek pada penelitian ini adalah konsumen yang konsumen sudah pernah membeli produk Toko Kopi Tuku dan mengunjungi outlet dari Toko Kopi Tuku. Sampel pada penelitian ini yang digunakan sebanyak 133 responden. Penelitian ini menggunakan pendekatan deskriptif kuantitatif dan metode pengumpulan sampel dalam penelitian ini yaitu *purposive sampling*. Alat analisis data yang digunakan dalam penelitian ini SEM-PLS. Kualitas Produk berpengaruh positif terhadap Keputusan Pembelian, Citra Merek berpengaruh positif terhadap Keputusan Pembelian, Suasana Toko berpengaruh positif terhadap Keputusan Pembelian.

Kata Kunci : Kualitas Produk, Citra Merek, Suasana Toko, Keputusan Pembelian



## **ABSTRACT**

*This research aims to determine product quality, brand image and shop atmosphere on purchasing decisions at the Tuku Coffee Shop. The subjects in this research were consumers who had previously purchased Toko Kopi Tuku products and visited Toko Kopi Tuku outlets. The sample used in this study was 133 respondents. This research uses a quantitative descriptive approach and the sample collection method in this research is purposive sampling. The data analysis tool used in this research is SEM-PLS. Product Quality has a positive influence on Purchasing Decisions, Brand Image has a positive influence on Purchasing Decisions, Store Atmosphere has a positive influence on Purchasing Decisions.*

*Keywords:* *Product Quality, Brand Image, Store Atmosphere, Purchase Decision*



## KATA PENGANTAR

Segala puji dan syukur saya ucapkan atas kehadiran Allah SWT yang telah memberikan nikmat kesehatan rahmat dan hidayah-Nya sehingga penulis dapat menyelesaikan skripsi yang berjudul “Pengaruh Kualitas Produk, Citra Merek dan Suasana Toko Terhadap Keputusan Pembelian Toko Kopi Tuku”. Tujuan dari penulisan Proposal Skripsi ini adalah sebagai tahap pertama syarat untuk memperoleh gelar Sarjana Ekonomi pada program studi Manajemen Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Mercu Buana. Dalam penyusunan skripsi masih terdapat kekurangan dan keterbatasan. Saya mengucapkan terimakasih kepada Ibu Febrina Mahliza, SE, M.Si. selaku Dosen Pembimbing yang telah meluangkan waktunya untuk memberikan arahan dan masukan serta memberi motivasi selama penyusunan skripsi. Penyusunan skripsi ini tidak terlepas dari bimbingan, bantuan, dan dorongan dari berbagai pihak. Oleh karena itu, pada kesempatan kali ini penulis ingin mengucapkan terima kasih kepada pihak yang telah membantu dalam penyusunan skripsi ini kepada :

1. Prof. Dr. Andi Adriansyah, M. Eng, Selaku Rektor Universitas Mercu Buana.
2. Dr. Nurul Hidayah, M.Si, Ak, selaku Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Mercu Buana.
3. Dudi Permana, MM, Ph.D selaku Ketua Program Studi Manajemen S1 Universitas Mercu Buana.
4. Arief Bowo Prayoga Kasmo, SE, MM, Ph.D, Selaku dosen metode penelitian yang telah memberikan ilmu tentang metode penelitian, cara penulisan dan memberikan saran atas penelitian.

5. Suzan Bernadetha Stephani, SE, MM. selaku Dosen Pembimbing Akademik yang telah memberikan arahan selama masa perkuliahan.
6. Kepada Kakek Nenek saya yang masih ada dan maupun yang sudah tiada terima kasih atas memberikan contoh dalam berpendidikan maupun berkarir.
7. Teristimewa Kedua Orang tua tercinta Bapak dan Ibu serta keluarga yang selalu memberikan doa, inspirasi dan semua dukungan baik moral maupun finansial serta menguji mentalitas lalu menguatkan mental.
8. Seluruh dosen dan staf Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Mercu Buana yang telah memberikan segenap ilmunya.
9. Teman-teman jurusan Manajemen angkatan 2019 Universitas Mercu Buana.
10. Mentor - mentor yang telah memberikan semangat dan *exit plan* terhadap saya dan memberikan wawasan baru.
11. Seluruh keluarga besar Unit Kegiatan Khusus Kewirausahaan dan Himpunan Pengusaha Muda Indonesia Perguruan Tinggi Universitas Mercubuana yang selalu memberikan ilmu dan saran.
12. Teman-teman grup udah tenang yang telah memberikan motivasi, ilmu dan pengalamannya terhadap penulisan ini.
13. Pihak-pihak lain yang tidak bisa disebutkan satu-persatu, terima kasih atas bantuan, motivasi dan doanya.

Dengan kerendahan hati, penulis menyandari bahwa penulisan skripsi ini masih jauh dari kata sempurna. Oleh karenanya nya, mohon saran yang membangun dari segenap pembaca, sehingga diharapkan demi perbaikan penelitian dimasa yang akan datang. Semoga penelitian ini bermanfaat dan dapat menambah pengetahuan khususnya bagi peneliti dan pembaca pada umumnya. Akhir kata dengan segala ketulusan dan kerendahan diri, peneliti mohon maaf apabila ada kesalahan dan kelemahan dalam penelitian ini.

Jakarta, 17 Juni 2023

Rafi Yoga Ahada



## DAFTAR ISI

<b>HALAMAN JUDUL .....</b>	<b>i</b>
<b>SURAT PERNYATAAN KARYA SENDIRI.....</b>	<b>ii</b>
<b>LEMBAR PENGESAHAN SKRIPSI .....</b>	<b>iii</b>
<b>ABSTRAK .....</b>	<b>iv</b>
<b>ABSCTRACT .....</b>	<b>v</b>
<b>KATA PENGANTAR.....</b>	<b>vi</b>
<b>DAFTAR ISI.....</b>	<b>ix</b>
<b>DAFTAR TABEL .....</b>	<b>xi</b>
<b>DAFTAR GAMBAR.....</b>	<b>xii</b>
<b>DAFTAR LAMPIRAN .....</b>	<b>xiii</b>
<b>BAB I PENDAHULUAN.....</b>	<b>1</b>
A. Latar Belakang .....	1
B. Rumusan Masalah .....	13
C. Tujuan Penelitian .....	13
D. Kontribusi Penelitian.....	14
<b>BAB II KAJIAN PUSTAKA DAN PENGEMBANGAN HIPOTESIS .....</b>	<b>15</b>
A. KAJIAN PUSTAKA .....	15
1. Perilaku Konsumen .....	15
2. Keputusan Pembelian .....	19
3. Kualitas Produk .....	24
4. Citra Merek.....	28
5. Susana Toko .....	31
6. Penelitian Terdahulu.....	32
B. Pengembangan Hipotesis .....	46
C. Kerangka Konseptual .....	47
<b>BAB III METODE PENELITIAN .....</b>	<b>49</b>
A. Waktu dan Tempat Penelitian .....	49
B. Desain Penelitian.....	49
C. Definisi dan Operasionalisasi Variabel.....	49
D. Skala Pengukuran Variabel .....	52

E.	Populasi dan Sampel Penelitian .....	53
F.	Metode Pegumpulan data.....	55
G.	Metode Analisis Data.....	56
<b>BAB IV HASIL DAN PEMBAHASAN .....</b>	<b>65</b>	
A.	Gambaran Umum Obyek Penelitian .....	65
B.	Hasill Statistik Deskriptif.....	66
C.	Pembahasan Hasil Penelitian .....	82
<b>BAB V KESIMPULAN DAN SARAN .....</b>	<b>85</b>	
A.	Kesimpulan .....	85
B.	Saran.....	85
<b>DAFTAR PUSTAKA .....</b>	<b>88</b>	
<b>LAMPIRAN.....</b>	<b>93</b>	



## DAFTAR TABEL

Tabel 1 Tabel Kuesioner Pra-survei.....	7
Tabel 2.1 Tipe-tipe keputusan pembelian .....	20
Tabel 2.2 Tabel Penelitian Terdahulu .....	33
Tabel 3.1 Tabel Operasionalisasi Variabel .....	50
Tabel 3.2 Panduan Skala Likert .....	53
Tabel 3.3 Tabel Perhitungan Sampel .....	55
Tabel 3.4 Rule of Thumb Validitas Outer Model Reflektif .....	60
Tabel 3.5 Rule of Thumb Validitas Outer Model Reflektif .....	61
Tabel 3.6 Kriteria Evaluasi Model Struktural (Inner Model) .....	64
Tabel 4.1 Deskripsi Responen berdasarkan Jenis Kelamin .....	66
Tabel 4.2 Deskripsi Responden Berdasarkan Umur .....	67
Tabel 4.3 Dekripsi Responen Berdasarkan Pembelian .....	68
Tabel 4.4 Dekripsi Jawaban Responen Variabel Kualitas Produk .....	68
Tabel 4.5 Dekripsi Jawaban Responen Variabel Citra Merek.....	69
Tabel 4.6 Deskripsi Jawaban Responen Variabel Suasana Toko .....	70
Tabel 4.7 Deskripsi Jawaban Responen Variabel Keputusan Pembelian .....	71
Tabel 4.8 Hasil Pengujian Convergent Validity (Loading Factor) .....	72
Tabel 4.9 Average Variance Extracted .....	74
Tabel 4.10 Fornell-Lacker.....	75
Tabel 4.11 Uji Ratio Heterotrait Monotrait (HTMT).....	76
Tabel 4.12 Uji Realibilitas (Cronbach's Alpha & Composite Reliability) .....	77
Tabel 4.13 Nilai R-square .....	78
Tabel 4.14 Q-Square .....	79
Tabel 4.15 f-Square .....	79
Tabel 4.16 Nilai Inner VIF.....	80
Tabel 4.17 Hasil Path Coefficient .....	80

## **DAFTAR GAMBAR**

Gambar 1. 1 Gambar Data Jumlah Penduduk Indonesia .....	1
Gambar 1. 2 Gambar Volume Produksi Kopi di Indonesia .....	2
Gambar 1. 3 Gambar Konsumsi Kopi Di Indonesia .....	3
Gambar 1. 4 Gambar Statistik Jumlah Kedai Toko Kopi Tuku.....	7
Gambar 2. 1 Kerangka Konseptual .....	48
Gambar 4. 1 Hasil Algoritma PLS .....	74



## **DAFTAR LAMPIRAN**

Lampiran 1 : Kuesioner Penelitian.....	93
Lampiran 2 : Hasil Kuesioner .....	98
Lampiran 3 : Hasil <i>Output PLS</i> .....	113

