



**IMPLEMENTASI INSTAGRAM BISNIS DALAM MENINGKATKAN  
REVIEW HOTEL GRANDHIKA PADA BULAN NOVEMBER –  
DESEMBER 2022**

**LAPORAN TUGAS AKHIR SKRIPSI**

UNIVERSITAS  
**MERCU BUANA**  
Sri Wahyuningsih  
44315110104

**PROGRAM STUDI ILMU KOMUNIKASI  
FAKULTAS ILMU KOMUNIKASI  
UNIVERSITAS MERCUBUANA JAKARTA  
2024**

**HALAMAN PERNYATAAN HASIL KARYA SENDIRI**

Saya yang bertanda tangan dibawah ini:

Nama : Sri Wahyuningsih  
NIM : 44315110104  
Bidang : Periklanan dan Komunikasi Pemasaran  
Judul : **Implementasi Instagram Bisnis dalam meningkatkan Revenew HotelGrandhika pada bulan November – Desember 2022**

Menyatakan bahwa laporan skripsi ini adalah hasil karya saya sendiri dan bukan plagiat, serta semua sumber baik yang dikutip maupun dirujuk telah saya nyatakan dengan benar. Apabila ternyata ditemukan di dalam laporan skripsi saya terdapat unsur plagiat, maka saya siap mendapatkan sanksi akademis yang berlaku di Universitas Mercubuana.

Jakarta, 28 Februari 2023



Sri Wahyuningsih

**HALAMAN PERNYATAAN PERSETUJUAN PUBLIKASI TUGAS AKHIR  
UNTUK KEPENTINGAN AKADEMIS**

Sebagai sivitas akademik Universitas Mercu Buana, saya yang bertanda tangan dibawah ini:Saya yang bertanda tangan dibawah ini:

Nama : Sri Wahyuningsih  
NIM 44315110104  
Bidang : Periklanan dan Komunikasi Pemasaran  
Judul : **Implementasi Instagram Bisnis dalam meningkatkan Revenew HotelGrandhika pada bulan November – Desember 2022**

Demi pengembangan ilmu pengetahuan, dengan ini memberikan izin dan menyetujui untuk memberikan kepada Universitas Mercubuana Hak Bebas Royalti Non – Eksklusif (Non- Exclusive Royalty-Free Right) atas karya ilmiah saya yang berjudul diatas beserta perangkat yang ada (jika diperlukan). Dengan Hak Bebas Royalti Non – Eksklusif ini Universitas Mercubuana berhak menyimpan, mengalihmedia/format-kan, mengelola dalam bentuk pangkalan data (database), merawat, dan mempublikasikan laporan skripsi saya selama tetap mencantumkan nama saya sebagai penulis/pencipta dan sebagai pemilik Hak Cipta.

Jakarta, 28 Februari 2023



Sri Wahyuningsih

### **HALAMAN PENGESAHAN**

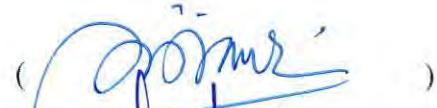
Laporan skripsi diajukan oleh:

Nama : Sri Wahyuningsih  
NIM : 44315110104  
Bidang : Periklanan dan Komunikasi Pemasaran  
Judul : **Implementasi Instagram Bisnis dalam meningkatkan Revenew HotelGrandhika pada bulan November – Desember 2022**

Telah berhasil dipertahankan pada sidang di hadapan Dewan Pengaji dan diterima sebagai bagian persyaratan yang diperlukan untuk memperoleh gelar Sarjana Strata 1 pada Program Studi/ Bidang Studi Periklanan dan Komunikasi Pemasaran, Fakultas Ilmu Komunikasi Universitas Mercu Buana.

Disahkan oleh:

Pembimbing 1 : Dewi Sad Tanti, M.Ikom



NIDN : 0726067701

Ketua Pengaji : Eka Perwitasari Fauzi,M.Ed



NIDN : 0316088201

Pengaji Ahli : Engga Probi Endri, MA



NIDN : 0317089402

Jakarta, 28 Februari 2023

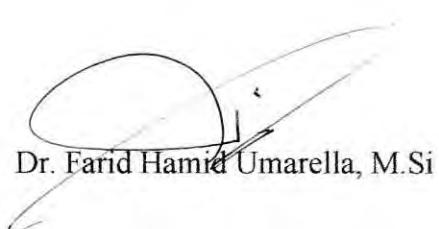
Mengetahui,

Dekan Fakultas Ilmu Komunikasi



Dr. Ahmad Mulyana, M.Si

Ketua Program Studi Ilmu Komunikasi



Dr. Farid Hamid Umarella, M.Si

## KATA PENGANTAR

Puji syukur penulis panjatkan atas kehadiran Allah SWT yang telah melimpahkan segala rahmat dan hidayah-Nya sehingga penulis dapat menyelesaikantugas akhir skripsi dengan judul Implementasi Instagram Bisnis Dalam Meningkatkan Revenue Hotel Grandhika Pada Bulan November – Desember 2022. Sebagaimana tujuan penulisan skripsi ini yaitu untuk memenuhi syarat kelulusan gunauntuk memperoleh gelar Sarjana Komunikasi Strata Satu (S-1), dari Bidang Studi Digital Advertising and Marketing Communication di Universitas Mercu Buana Jakarta. Penulis menyadari bahwa masih banyak kekurangan dan jauh dari kata sempurna dimana didalamnya pun akan ada banyak kekurangan, yang dapat disebabkan oleh kurangnya pengalaman, pengetahuan, dan ketelitian. Oleh karena itu penulis sangat mengharapkan adanya kritik atau saran dari pembaca demimembangun dan menyempurnakan skripsi ini.

Terdapat banyak kesulitan dan hambatan yang penulis alami dalam penyusunan skripsi ini, namun berkat adanya dukungan dan semangat dari orang terdekat baik secara moril maupun materil sehingga penulis akhirnya dapat menyelesaikan tugas akhir ini. Pada kesempatan kali ini, penulis ingin mengucapkanbanyak terima kasih kepada yang terhormat:

1. Ibu Dewi Sad Tanti, M.Ikom selaku pembimbing skripsi saya yang telah memberikan pengetahuan, tenaga, serta waktunya dan selalu memberi motivasi saya untuk menyelesaikan skripsi ini.
2. Kepada kedua orang tua dan keluarga besar peneliti yang telah memberikan semangat, doa, serta kasih sayang dan dukungan baik secara moral, material, dan spiritual. Peneliti telah menyelesaikan skripsi in dan lulus menjadi sarjana yang merupakan cita – cita orang tua peneliti.

3. Kepada suami saya yang telah mendukung peneliti dalam segala aspek dari semasa pacaran hingga akhirnya menikah.
4. Bapak Farid Hamid Umarella Dr.M.Si selaku Ketua Program Studi Ilmu Komunikasi Universitas Mercu Buana yang telah memberikan dorongan serta motivasi untuk menyelesaikan skripsi ini.
5. Ibu melly Ridaryanthi, Ph.D selaku dosen penguji pada seminar proposal, terima kasih atas saran seta masukan. Semoga beliau bisa selalu ditempatkan ditempat terbaik.
6. Ibu Eka Perwita Fauzi, M.Ed selaku dosen penguji sidang tugas akhir yang telah memberikan banyak masukan dan pengetahuan serta memberikan support agar menyelesaikan perkuliahan tepat waktu.
7. Bapak Engga Probi Endri, MA selaku dosen penguji pada sidang tugas akhir yang telah memberikan banyak masukan untuk peneliti serta support kepada peneliti agar menyelesaikan perkuliahan tepat waktu.
8. Seluruh Dosen Pengajar yang telah memberikan ilmu kepada peneliti.
9. Staff dan laryawan Perpustakaan serta Administrasi Fakultas Ilmu Komunikasi Universitas Mercu Buana.
10. Ibu Cinta selaku Direct Of Sales (DOS) dan Ibu Okti selaku Senior Sales Manager yang telah mendukung penilitian ini dari awal hingga akhir.

Akhir kata penulis ucapan terima kasih sedalam – dalamnya kepada seluruh dosen, guru, orangtua, dan sahabat – sahabat yang mungkin tidak dapat penulis tulis seluruhnya. Semoga Allah SWT memberikan balasan yang setimpal kepada seluruh orang yang telah membantu penulis mencapai penyelesaian skripsi ini. Besar harapan penulis agar skripsi ini dapat memberikan manfaat bagi banyak orang.

Jakarta, 28 Februari 2023

(Sri Wahyuningsih)





Nama : Sri Wahyuningsih

NIM 44315110104

Program Studi : Ilmu Komunikasi

Judul Laporan Skripsi : Implementasi Instagram Bisnis Dalam Meningkatkan

Revenew Hotel Grandhika Pada Bulan November-Desember  
2022

Pembimbing : Dewi Sad Tanti, S.Sos., M.I.Kom

## **ABSTRAK**

Hotel Grandhika Merupakan Hotel Bintang Empat di Indonesia khususnya DKI Jakarta, di masa pandemi di tahun 2021, Hotel Grandhika masih eksis dan berjalan dengan menerapkan protokol kesehatan, untuk mendapatkan respon yang baik dari konsumen. Dengan adanya pandemi Covid 19 membuat Hotel Grandhika menyusun strategi digital marketing melalui Instagram untuk meng-implementasikan instagram dalam meningkatkan Revenew Hotel agar tidak kehilangan pelanggan. Oleh karena itu, peneliti ingin mengetahui bagaimana strategi sosial media Instagram Hotel Grandhika dalam Meng-implementasikan instagram dalam meningkatkan Revenew Hotel pada masa pandemi.

Metode yang digunakan dalam penelitian ini menggunakan metode deskriptif kualitatif dengan pendekatan studi kasus dan paradigma konstruktivitas. Data primer penelitian didapatkan melalui wawancara dengan pihak internal maupun eksternal Hotel Grandhika. Sedangkan, data sekunder melalui observasi serta dokumentasi.

Hasil penelitian ini menunjukkan Hotel Grandhika melakukan sosial media dengan menggunakan media Instagram dan Berdasarkan paparan data dan pembahasan sesuai dengan yang telah diuraikan sebelumnya maka dapat disimpulkan bahwa Implementasi Instagram Bisnis dalam meningkatkan Revenew pada bulan November – Desember 2022

Kata kunci: implementasi, instagram , bisnis, revenew, hotel



Name : Sri Wahyuningsih  
NIM 44315110104  
Study Program : Communication Sciences  
Thesis Report Title : Implementation of Instagram Business in Increasing Revenew Hotel Grandhika in November – December 2022  
Mentor : Dewi Sad Tanti, S.Sos., M.I.Kom

## **ABSTRACT**

Hotel Grandhika is a four star hotel in Indonesia, especially DKI Jakarta. During the pandemic in 2021, Hotel Grandhika still exists and is running by implementing health protocols, to get a good response from consumers. With the Covid pandemic 19 made Hotel Grandhika develop a digital marketing strategy through Instagram to implement Instagram to improve Revenew Hotel so as not to lose customers. Therefore, researchers want to know how Grandhika Hotel's Instagram social media strategy is in implementing Instagram to increase Hotel Revenew during the pandemic.

The method used in this research uses a qualitative descriptive method with a case study approach and a constructivity paradigm. Primary research data was obtained through interviews with internal and external parties at the Grandhika Hotel. Meanwhile, secondary data is through observation and documentation.

The results of this research show that Hotel Grandhika carries out social media using Instagram media and based on the data presentation and discussion in accordance with what has been described previously, it can be concluded that the implementation of Instagram Business will increase Revenew in November - December 2022.

Keywords: implementation, Instagram, business, revenew, hotel

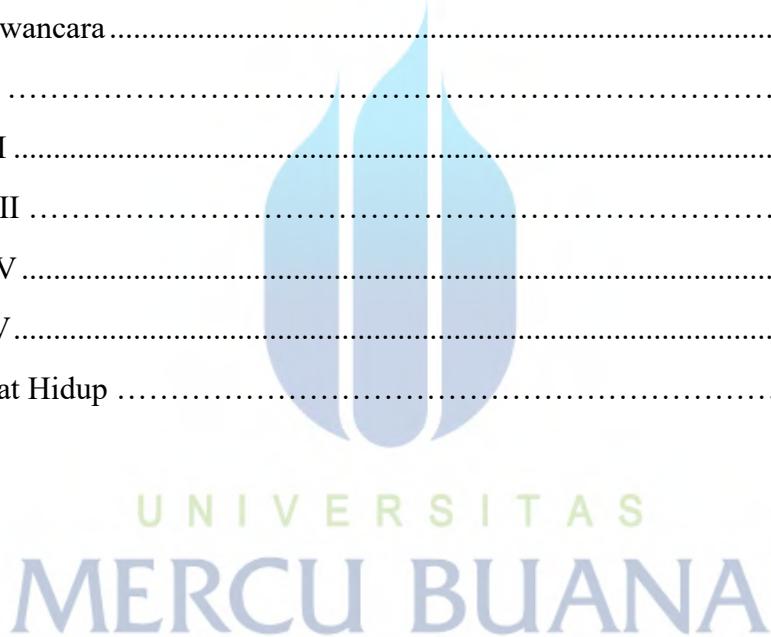
## DAFTAR ISI

HALAMAN PERNYATAAN HASIL KARYA SENDIRI .....	i
HALAMAN PERNYATAAN PERSETUJUAN PUBLIKASI TUGAS AKHIR UNTUK KEPENTINGAN AKADEMIS .....	ii
HALAMAN PENGESAHAN .....	iii
KATA PENGANTAR .....	iiiv
ABSTRAK.....	vii
ABSTRACT .....	viii
DAFTAR ISI .....	ix
DAFTAR GAMBAR.....	xiii
DAFTAR TABEL .....	xiv
BAB I PENDAHULUAN.....	1
1.1    Latar Belakang Masalah.....	1
1.2    Fokus Penelitian.....	12
1.3    Tujuan Penelitian .....	12
1.4    Manfaat Penelitian .....	13
BAB II LANDASAN TEORI .....	14
2.1    Penelitian Terdahulu .....	14
2.2    Kajian Teori .....	21
2.2.1    Komunikasi Pemasaran.....	21
2.2.2    Strategi Komunikasi Pemasaran.....	25
2.2.3    Pemasaran Jasa.....	26
2.2.4    Tugas Social Media Manager / Digital Strategiest .....	26
2.2.5    Konsep Sosial Media .....	28
2.2.6    Pengelolaan Sosial media.....	30
2.2.7    Instagram .....	32
2.2.1.1    Followers (Pengikut) dan Following (Mengikuti) .....	33
2.2.1.2    Posting (Mengunggah) Foto/Video.....	33
2.2.1.2    Kamera dan Filter (Efek).....	33
2.2.1.3    Hastag .....	34

2.2.1.4 Siaran Langsung .....	34
2.2.1.5 Instagram TV .....	34
2.2.1.6 Instagram Story .....	34
2.2.1.3 Jejaring Sosial .....	34
2.2.1.4 Geotagging.....	34
2.2.1.5 Tanda Suka.....	35
2.2.1.6 Explore.....	35
2.2.1.7 Mention.....	35
2.2.1.8 Komentar .....	35
2.2.1.9 Instagram Reels.....	35
2.2.2.0 Highligth.....	35
2.2.8 Implementasi .....	36
2.2.9 Revenew .....	36
<b>BAB III METODOLOGI PENELITIAN.....</b>	<b>38</b>
3.1 Paradigma Penelitian .....	38
3.2 Metode Penelitian .....	39
3.3 Subyek Penelitian.....	40
3.4 Teknik Pengumpulan Data.....	41
3.4.1 Data Primer .....	41
3.4.2 Data Sekunder.....	42
3.5 Teknik Analisis Data.....	42
3.5.1 Reduksi Data.....	43
3.5.2 Penyajian Data .....	43
3.6 Teknik Pemeriksaan Keabsahan Data.....	44
<b>BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN .....</b>	<b>46</b>
4.1 Gambaran Umum Objek Penelitian .....	46
4.1.1 Misi Perusahaan.....	49
4.1.2 Visi Perusahaan.....	49
4.1.3 Kegiatan Usaha Perusahaan .....	49
4.1.4 Struktur Organisasi Perusahaan.....	50

4.2	Hasil Penelitian .....	51
4.2.1.	Pandemi Covid-19 2021 dan Imbas Terhadap Hotel Grandhika.....	52
4.2.2	Analisis Kompetitor .....	53
4.2.3	Posisi Loyalitas Pelanggan Terhadap Pasar .....	53
4.2.4	Analisis Strategi Media Sosial Instagram Hotel Grandhika .....	55
4.2.5	Strategi Media Sosial Instagram dalam Meningkatkan revenew.....	56
4.2.6	Strategi Media Sosial Instagram dalam Meningkatkan Implementasi .....	57
4.3	Pembahasan .....	57
4.3.1	Penerapan Strategi Sosial Media Instagram Dalam Meningkatkan Revenew dan Implementasi.....	57
1.	Unggahan Foto atau Video .....	58
2.	Instagram Story.....	58
3.	Instagram TV .....	59
4.	Instagram Reels.....	59
5.	Followers .....	59
6.	Highlight.....	59
4.3.2	Fitur Instagram yang Telah digunakan Hotel Grandhika .....	59
1.	Followers .....	59
2.	Posting .....	60
3.	Hastag .....	60
4.	Siaran Langsung .....	60
5.	Instagram TV .....	60
6.	Instagram Story.....	60
7.	Komentar .....	61
8.	Instagram Reels.....	61
9.	Highlight.....	61
BAB V	KESIMPULAN DAN SARAN.....	62
5.1	Kesimpulan .....	62
5.2	Saran .....	62
5.2.1	Saran Akademis .....	63
5.2.2	Saran Praktis .....	63

DAFTAR PUSTAKA .....	64
1.    Buku.....	64
2.    Jurnal .....	67
LAMPIRAN .....	70
Pedoman Wawancara.....	71
Narasumber I.....	71
Narasumber II.....	71
Narasumber III .....	72
Narasumber IV .....	72
Narasumber V .....	73
Transkrip Wawancara .....	74
Narasumber I .....	74
Narasumber II .....	75
Narasumber III .....	76
Narasumber IV .....	77
Narasumber V .....	78
Daftar Riwayat Hidup .....	79



## DAFTAR GAMBAR

<u>Gambar 1.1 Data Internal Google &amp; Google Trend Data Pertumbuhan Minat pariwisata di indonesia.....</u>	<u>3</u>
<u>Gambar 1.2 Logo Hotel Grandhika.....</u>	<u>4</u>
<u>Gambar 1.3 Data Pelanggan Hotel Tahun 2020.....</u>	<u>5</u>
<u>Gambar 1.4 We Are Social dan Hotsuite13 Data Populasi Indonesia .....</u>	<u>7</u>
<u>Gambar 1.5 We Are Social dan Hotsuite13 Data Gambaran Umum Audiens Instagram.....</u>	<u>8</u>
<u>Gambar 1.6 Napoleon Cat15 Data Pengguna Instagram di Indonesia .....</u>	<u>10</u>
<u>Gambar 2.1 Tahapan Persiapan Mengelola Media Sosial.....</u>	<u>31</u>
<u>Gambar 2.2 Kategori Perancangan konten Instagram .....</u>	<u>32</u>
<u>Gambar 4.1 Profil Instagram Hotel Grandhika.....</u>	<u>48</u>
<u>Gambar 4.2 Struktur Organisasi Hotel Grandhika.....</u>	<u>51</u>
<u>Gambar 4.3 Akun Instagram Hotel Grandhika.....</u>	<u>55</u>
<u>Gambar 4.4 Highlight Pada Story Instagram Hotel Grandhika .....</u>	<u>57</u>

## **DAFTAR TABEL**

<u>Tabel 2.1 Penelitian Terdahulu.....</u>	16
<u>Tabel 2.2 Okupasi Digital Strategi atau Strategi Sosial Media Manager.....</u>	27

