

**PENGARUH CITA RASA TERHADAP
KEPUASAN PELANGGAN DAN DAMPAKNYA
PADA LOYALITAS PELANGGAN
(STUDI PADA RUMAH MAKAN MINANG RAYA
GUNUNG PUTRI, KABUPATEN BOGOR)**

SKRIPSI



**Nama : Faizal Yusuf Alfian
NIM : 43119210072**

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
UNIVERSITAS MERCU BUANA
JAKARTA
2023**

**PENGARUH CITA RASA TERHADAP
KEPUASAN PELANGGAN DAN DAMPAKNYA
PADA LOYALITAS PELANGGAN
(STUDI PADA RUMAH MAKAN MINANG RAYA
GUNUNG PUTRI, KABUPATEN BOGOR)**

**Skripsi Diajukan Untuk Memenuhi Salah Satu Persyaratan Memperoleh
Gelar Sarjana Ekonomi Pada Fakultas Ekonomi dan Bisnis
Program Studi Manajemen Universitas Mercu Buana
Jakarta**



Nama : Faizal Yusuf Alfian

NIM : 43119210072

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
UNIVERSITAS MERCU BUANA
JAKARTA
2023**

LEMBAR PENGESAHAN SKRIPSI

Nama : Faizal Yusuf Alfian
NIM : 43119210072
Program Studi : S1 Manajemen
Judul Skripsi : PENGARUH CITA RASA TERHADAP KEPUASAN PELANGGANDAN DAMPAKNYA PADA LOYALITAS PELANGGAN (STUDI PADA RUMAH MAKAN MINANG RAYA GUNUNG PUTRI, KABUPATEN BOGOR)
Tanggal Sidang : 11 April 2023

Disahkan oleh :

Pembimbing


R.M. Rasyid, S.E., M.M

Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis

Ketua Program Studi S1 Manajemen



Dr. Nurul Hidayah, M.Si., Ak., CA

Dudi Permana, Ph.D

LPTA 05232364



Please Scan QRCode to Verify

SURAT PERNYATAAN KARYA SENDIRI

Yang bertanda tangan di bawah ini :

Nama : Faizal Yusuf Alfian
NIM : 43119210072
Program Studi : S1 Manajemen

Menyatakan bahwa skripsi ini adalah murni hasil karya sendiri. Apabila saya mengutip dari hasil karya orang lain, maka saya mencantumkan sumbernya sesuai dengan ketentuan yang berlaku. Saya bersedia dikenai sanksi pembatalan skripsi ini apabila terbukti melakukan tindakan plagiat (penjiplakan).

Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya.

Jakarta, 11 Februari 2023

UNIVERSITAS
MERCU BUANA
Faizal Yusuf Alfian
NIM : 43119210072

KATA PENGANTAR

Alhamdulillah, puji syukur peneliti panjatkan ke hadirat Allah SWT yang atas limpahan rahmat dan hidayah-Nya, sehingga peneliti dapat menyelesaikan skripsi ini dengan judul “Pengaruh Cita Rasa Terhadap Kepuasan Pelanggan Dan Dampaknya Pada Loyalitas Pelanggan (Studi pada Rumah Makan Minang Raya Gunung Putri, Kabupaten Bogor)”.

Dalam penyusunan skripsi ini, peneliti memperoleh dukungan dan bantuandari berbagai pihak hingga proses penyusunannya dapat berjalan sesuai dengan yang diharapkan. Oleh karena itu, pada kesempatan kali ini peneliti ingin mengucapkan terimakasih kepada semua pihak yang telah mendukung dan membantu dalam proses penyusunan skripsi ini terutama kepada:

1. Bapak Prof. Dr. Ir. Andi Adriansyah, M.Eng., selaku Rektor Universitas Mercu Buana, Jakarta;
2. Ibu Dr. Nurul Hidayah, S.E., Ak., M.Si., selaku Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis, Universitas Mercu Buana, Jakarta;
3. Bapak Dudi Permana, Ph.D., selaku Ketua Program Studi S1 Manajemen, Fakultas Ekonomi dan Bisnis, Universitas Mercu Buana, Jakarta;
4. Bapak Dr. Eri Marlapa, S.E., M.M. selaku Sekretaris Program Studi S1 Manajemen Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Mercu Buana, Jakarta;
5. Bapak Rasyid, R.M., S.E., M.M., selaku Dosen Pembimbing, yang telah meluangkan waktunya untuk memberikan bimbingan, ilmu, motivasi, dan saran yang sangat bermanfaat kepada peneliti

6. Seluruh Dosen dan Staf Program Studi Manajemen S1 Universitas Mercu Buana, Jakarta yang telah berbagi ilmunya kepada peneliti;
7. Kedua orangtua tercinta Bapak Widodo dan Ibu Sri Suhartini motivasi terbesarku yang selalu memberikan doa, dorongan, inspirasi dan pengertian yang tak ternilai harganya serta semua dukungan baik moril maupun materil;
8. Ibu Putri selaku *owner* beserta seluruh karyawan pada RM Minang Raya Gunung Putri yang telah mendukung proses pengumpulan data;
9. Pihak-pihak lain khususnya teman-teman dari prodi Manajemen angkatan 2019 yang tidak sempat peneliti sebutkan satu persatu.

Peneliti menyadari sepenuhnya bahwa skripsi ini masih jauh dari katasempurna dikarenakan terbatasnya pengalaman dan pengetahuan yang dimiliki peneliti. Untuk itu, peneliti menerima saran dan kritik yang membangun dari berbagai pihak. Semoga skripsi ini dapat bermanfaat, khususnya bagi peneliti dan pembaca. Akhir kata, dengan segala ketulusan dan kerendahan hati, peneliti memohon maaf apabila ada kesalahan dan kekurangan dalam skripsi ini.

Bekasi, 11 Februari 2023



Faizal Yusuf Alfian

DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL	i
LEMBAR PENGESAHAN SKRIPSI	ii
SURAT PERNYATAAN KARYA SENDIRI.....	iii
ABSTRAK	iv
ABSTRACT	v
KATA PENGANTAR.	vi
DAFTAR ISI.....	viii
DAFTAR TABEL	x
DAFTAR GAMBAR	xi
DAFTAR LAMPIRAN.....	xii
BAB I PENDAHULUAN	
A. Latar Belakang Masalah.....	1
B. Rumusan Masalah Penelitian	6
C. Tujuan dan Kontribusi Penelitian.....	7
BAB II. KAJIAN PUSTAKA DAN PENGEMBANGAN HIPOTESIS	
A. Kajian Pustaka.....	9
B. Pengembangan Hipotesis	25
BAB III. METODE PENELITIAN	
A. Waktu dan Tempat Penelitian	31
B. Desain Penelitian	31
C. Definisi dan Operasionalisasi Variabel.....	32
D. Skala Pengukuran	36
E. Populasi dan Sampel Penelitian.....	36
F. Metode Pengumpulan Data.....	38
G. Metode Analisis Data.....	38
BAB IV. HASIL DAN PEMBAHASAN	
A. Gambaran Umum Objek Penelitian	46
B. Analisis Deskriptif	47
C. Analisis Inferensial	53
D. Pembahasan	68

BAB V. SIMPULAN DAN SARAN

A. Simpulan	74
B. Saran.....	74
DAFTAR PUSTAKA	77
LAMPIRAN.....	81



DAFTAR TABEL

Tabel	Judul	Halaman
1.1.	Penjualan RM Minang Raya Gunung Putri Periode 2019 – 2021	3
1.2.	Hasil Pra Survei (1) 15 Pelanggan RM Minang Raya Gn Putri	4
1.3.	Hasil Pra Survei (2) 15 Pelanggan RM Minang Raya Gn Putri.....	4
2.1.	Penelitian Terdahulu	22
3.1.	Operasionalisasi Variabel.....	34
3.2	Instrument Skala Likert.....	36
3.3	Ringkasan Rule of Thumbs Evaluasi Model Pengukuran.....	42
3.4	Ringkasan Rule of Thumbs Evaluasi Model Struktural.....	44
4.1.	Usia Responden.....	47
4.2.	Jenis Kelamin Responden	48
4.3.	Pendidikan Terakhir Responden	48
4.4.	Penghasilan Responden, Rerata per bulan	49
4.5.	Statistik Deskriptif Loyalitas Pelanggan (LY)	50
4.6	Statistik Deskriptif Kepuasan Pelanggan (KP)	51
4.7	Statistik Deskriptif Cita Rasa (CR)	52
4.8.	Hasil Uji Convergent Validity; Cita Rasa (CR)	55
4.9.	Hasil Uji Convergent Validity; Kepuasan Pelanggan (KP)	56
4.10.	Hasil Uji Convergent Validity; Loyalitas Pelanggan (LY).....	56
4.11.	Hasil Uji Discriminant Validity (AVE)	57
4.12.	Hasil Uji Discriminant Validity (Fornell-Larcker Criterion).....	57
4.13.	Hasil Uji Discriminant Validity (Cross Loading)	58
4.14.	Hasil Uji Composite Reliability	59
4.15.	Hasil Uji Cronbach's Alpha	59
4.16.	Hasil Uji R Square	60
4.17.	Hasil Uji Hipotesis Pengaruh Langsung (Direct Effect)	64
4.18.	Hasil Uji Hipotesis Pengaruh Tidak Langsung (Indirect Effect)	66

DAFTAR GAMBAR

Gambar	Judul	Halaman
2.1. Kerangka Berpikir		29
4.1. Hasil Uji Convergent Validity Loading Factor (Outer Loading).....		54
4.2. Hasil Uji Convergent Validity: Loading Factor (Outer Loading).....		55
4.3. Hasil Uji Hipotesis (Bootstrapping).....		64
4.4. Model Mediasi Zhao <i>et al</i> & Hair <i>et al</i>		67



DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran Hasil Uji Analisis Statistik Deskriptif Variabel

Profil responden	87
Deskripsi Jawaban Responden.....	88

Lampiran Hasil Uji Analisis Statistik Inferensial Variabel

Hasil Uji <i>Convergent Validity</i>	89
Hasil Uji Discriminant Validity	89
Hasil Uji <i>Composite Reliability</i>	90
Hasil Uji <i>Cronbach's Alpha</i>	90
Hasil Uji <i>R Square</i>	91
Hasil Uji Hipotesis Pengaruh Langsung (<i>Direct Effect</i>)	91
Hasil Uji Hipotesis Pengaruh Tidak Langsung (<i>Indirect Effect</i>)	91
Tabulasi Jawaban Responden	92

