

**PENGARUH STORE ENVIRONMENT DAN PERSONALITY TRAITS
TERHADAP EMOTIONAL GRATIFICATION DAN IMPULSE BUYING
BEHAVIOUR**

(Studi Kasus pada Pengunjung Sepatu Merek Yongki Komaladi di Gerai
Matahari *Departemen Store* Mal Ciputra Jakarta)

SKRIPSI



Disusun oleh :

Nama : AGNES MARSELLY
NIM : 43111010194

**FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
MANAJEMEN S1
UNIVERSITAS MERCU BUANA
JAKARTA
2015**

**PENGARUH STORE ENVIRONMENT DAN PERSONALITY TRAITS
TERHADAP EMOTIONAL GRATIFICATION DAN IMPULSE BUYING
BEHAVIOUR**

(Studi Kasus pada Pengunjung Sepatu Merek Yongki Komaladi di Gerai Matahari *Departemen Store* Mal Ciputra Jakarta)

SKRIPSI

**Diajukan Sebagai Salah Satu Syarat Untuk Memperoleh Gelar
SARJANA EKONOMI
Program Studi Manajemen – Strata 1**



**FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
MANAJEMEN S1
UNIVERSITAS MERCU BUANA
JAKARTA
2015**

SURAT PERNYATAAN KARYA SENDIRI

Yang bertanda tangan di bawah ini :

Nama : AGNES MARSELLY

NIM : 43111010194

Program Studi : Manajemen S1

Menyatakan bahwa skripsi ini adalah murni karya sendiri. Apabila Saya mengutip dari karya orang lain, maka Saya mencantumkan sumbernya sesuai dengan ketentuan yang berlaku. Saya bersedia dikenai sangsi pembatalan skripsi ini apabila terbukti melakukan tindakan plagiat (penjiplakan).

Demikian pernyataan ini Saya buat dengan sebenarnya.

MERCU BUANA

Jakarta, 26 Januari 2015

Hormat Saya,



(AGNES MARSELLY)

NIM : 43111010194

LEMBAR PENGESAHAN SKRIPSI

Nama : Agnes Marselly
NIM : 43111010194
Program Studi : Manajemen S1
Judul Skripsi : Pengaruh *Store Environment* dan *Personality Traits*
terhadap *Emotional Gratification* dan *Impulse Buying Behaviour*
(Studi Kasus pada Pengunjung Sepatu Merek Yongki Komaladi
di Gerai Matahari *Departemen Store* Mal Ciputra Jakarta)

Tanggal Lulus Ujian : 29 Januari 2015

Disahkan oleh,

Pembimbing

(Daru Asih, SE., M. Si.)

Tanggal : 05 Febr 2015

Ketua Pengaji

(Zulfithi, SE., MM)

Tanggal : 5/2 2015

Dekan FEB UMB

Ketua Program Studi Manajemen S1

(Prof. Dr. Wiwik Utami, Ak., MS., CA)

Tanggal : 12/2 2015

(Dr. Rina Astini, SE., MM)

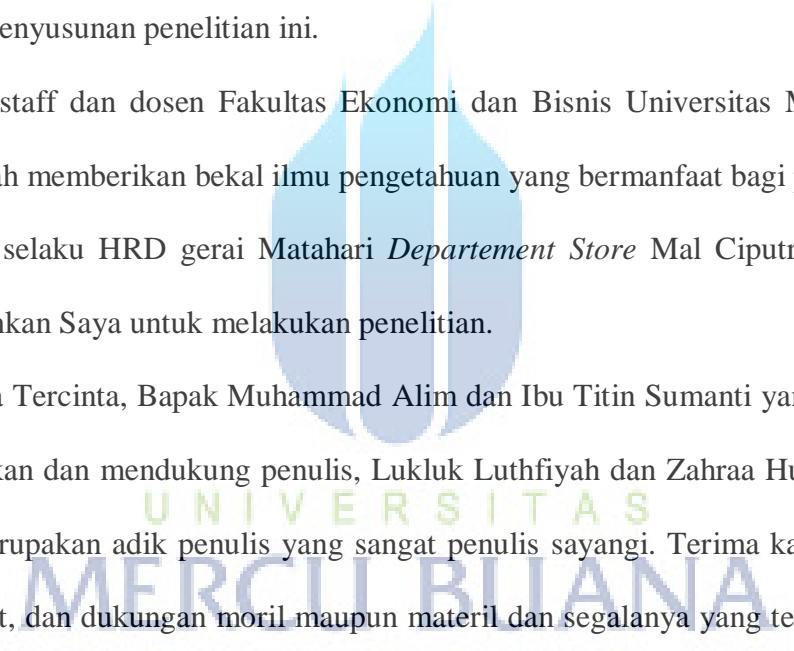
Tanggal : 12/2 2015

KATA PENGANTAR

Segala puji dan syukur penulis panjatkan atas kehadirat Allah SWT atas rahmat dan karunia yang diberikan, sehingga penulis dapat menyelesaikan penelitian yang berjudul “**PENGARUH STORE ENVIRONMENT DAN PERSONALITY TRAITS TERHADAP EMOTIONAL GRATIFICATION DAN IMPULSE BUYING BEHAVIOUR** (Studi Kasus pada Pengunjung Sepatu Merek Yongki Komaladi di Gerai Matahari *Departemen Store Mal Ciputra Jakarta*)” yang dimaksudkan untuk memenuhi salah satu syarat guna mendapatkan gelar Sarjana Ekonomi dan untuk melengkapi tugas akhir dalam rangka menyelesaikan Program Sarjana Strata-1 (S1) di Universitas Mercu Buana.

Dalam penyelesaian penelitian ini memang membutuhkan ketekunan dan kesabaran serta dorongan dari berbagai pihak karena dengan segala kemampuan yang dimiliki oleh penulis tidak terlepas dari berbagai hambatan dan kesulitan. Namun, manusia memang tidak luput dari semua itu, sehingga penulis pun menyadari bahwa dalam penyusunan penelitian ini masih terdapat ketidak sempurnaan. Untuk itu, penulis menyampaikan maaf dan juga mengharapkan adanya kritik dan saran yang bersifat membangun demi penyempurnaan penelitian ini dimasa yang akan datang.

Dalam penyusunan penelitian ini penulis memperoleh banyak petunjuk, bimbingan dan dukungan serta arahan dari berbagai banyak pihak. Oleh karena itu, pada kesempatan ini penulis ingin mengucapkan terima kasih atas bantuan yang diberikan baik secara langsung maupun tidak langsung kepada :

- 
1. Dr. Ir. Arissetyanto Nugroho, MM selaku Rektor Universitas Mercu Buana.
 2. Prof. Dr. Wiwik Utami, SE., Ak., MS., CA selaku Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Mercu Buana.
 3. Dr. Rina Astini, SE., MM selaku Ketua Program Studi Manajemen S1 Universitas Mercu Buana.
 4. Daru Asih, SE., M.Si selaku dosen pembimbing yang telah meluangkan waktunya untuk membimbing dan memberikan berbagai informasi yang berguna bagi penulis selama penyusunan penelitian ini.
 5. Seluruh staff dan dosen Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Mercu Buana yang telah memberikan bekal ilmu pengetahuan yang bermanfaat bagi penulis.
 6. Libriani selaku HRD gerai Matahari *Departement Store* Mal Ciputra yang telah mengizinkan Saya untuk melakukan penelitian.
 7. Keluarga Tercinta, Bapak Muhammad Alim dan Ibu Titin Sumanti yang senantiasa mendoakan dan mendukung penulis, Lukluk Luthfiyah dan Zahraa Huwayda Alim yang merupakan adik penulis yang sangat penulis sayangi. Terima kasih atas doa, semangat, dan dukungan moril maupun materil dan segalanya yang telah diberikan kepada penulis selama penulis kuliah dan dalam penyusunan penelitian ini.
 8. Teman satu bimbingan, Ririn dan Kiki yang telah membantu dan mengajarkan Saya mulai dari proses pembuatan hingga penelitian ini selesai.
 9. Tri Sapto Nugroho sebagai orang spesial yang senantiasa meluangkan waktunya, memberikan semangat dan dukungan untuk penulis dalam menyelesaikan penelitian ini.

10. Sahabat-sabahat yang telah lama mengenal Saya dan senantiasa mendukung Saya, Fita, Mia, Kamalul, Rika, Farras, Tri, Yulia, Fifi, Dini, dan Rizky.
11. Teman-teman dekat Saya, Okta, Angga, Riska, dan Uchi yang selalu menghibur Saya disaat kesulitan.
12. Teman-teman kampus, Nabella, Novi, Devi, Firda, Meyra, Nur, Dewy, Fitri, Nika, Lulu, Amaliah, Rika, dan Nia yang telah memberikan keceriaan, semangat, dan pengalaman yang hebat selama kuliah.
13. Teman satu perjuangan HMJ Manajemen S1 periode 2013-2014, Isa, Yossy, Tya, Budi, Firda, Adit, Dewy, Wahyu, Nur, Sofy, Maulana, Tizar, dan Ghea yang senantiasa memberikan kenangan terindah dalam setiap momentnya. Terima kasih atas kebersamaannya, kenangan itu akan tersimpan dalam diri penulis.
14. Adik-adik HMJ Manajemen S1 periode 2013-2014, Ida, Agung, Defi, Rijal, Yeni, Diki, Imah, Aris, Yusuf, Anggi, Dara, Oky, Idris yang telah mendoakan Saya dalam menyelesaikan penelitian ini.
15. Pengunjung gerai Matahari *Departement Store* Mal Ciputra yang tidak dapat penulis yang telah bersedia mengisi kuesioner untuk kelangkapan data penelitian ini.
16. Segala pihak yang telah membantu dalam penyusunan penelitian ini, yang tidak dapat penulis sebutkan satu per satu.

Jakarta, 26 Januari 2015

Penulis

DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL

HALAMAN SAMPUL

LEMBAR PERNYATAAN KARYA SENDIRI i

LEMBAR PENGESAHAN..... ii

KATA PENGANTAR..... iii

DAFTAR ISI vi

DAFTAR TABEL xi

DAFTAR GAMBAR..... xiii

DAFTAR LAMPIRAN xiv

ABSTRAK..... xv

ABSTRACT..... xvi

BAB I PENDAHULUAN 1

 1.1 Latar Belakang 1

 1.2 Rumusan Masalah 10

 1.3 Tujuan dan Kontribusi Penelitian 11

 1.3.1 Tujuan Penelitian 11

 1.3.2 Kontribusi penelitian..... 12

BAB II KAJIAN PUSTAKA, RERANGKA PEMIKIRAN

DAN HIPOTESIS 13

 2.1 Kajian Pustaka 13

2.1.1 <i>Store Environment</i>	13
2.1.1.1 Definisi <i>Store Environment</i>	13
2.1.1.2 Dimensi <i>Store Environment</i>	14
2.1.2 <i>Personality Traits</i>	15
2.1.2.1 Definisi <i>Personality Traits</i>	15
2.1.2.2 Sifat-Sifat Dasar Kepribadian	19
2.1.2.3 Teori Kepribadian.....	20
2.1.2.4 Dimensi Kepribadian.....	22
2.1.3 <i>Emotional Gratification</i>	23
2.1.3.1 Definisi <i>Emotional Gratification</i>	23
2.1.3.2 Dimensi Emosi	25
2.1.4 <i>Impulse Buying Behaviour</i>	26
2.1.4.1 Definisi Perilaku Konsumen	26
2.1.4.2 Definisi <i>Impulse Buying Behaviour</i>	29
2.1.4.3 Tipe-Tipe <i>Impulse Buying Behaviour</i>	31
2.1.4.4 Faktor-Faktor yang Mempengaruhi <i>Impulse Buying Behaviour</i>	32
2.1.4.5 Karakteristik <i>Impulse Buying Behaviour</i>	32
2.2 Penelitian Terdahulu	33
2.3 Rerangka Pemikiran dan Pengembangan Hipotesis.....	35
2.3.1 Rerangka Pemikiran	35
2.3.2 Pengembangan Hipotesis	35

BAB III METODE PENELITIAN	41
3.1 Waktu dan Tempat Penelitian.....	41
3.1.1 Waktu penelitian	41
3.1.2 Tempat Penelitian.....	41
3.2 Desain Penelitian.....	42
3.3 Definisi dan Operasional Variabel.....	42
3.4 Skala Pengukuran.....	46
3.5 Populasi dan Sampel Penelitian	48
3.5.1 Populasi Penelitian	48
3.5.2 Sampel dan Metode Pengambilan Sampel.....	48
3.7 Jenis Data.....	49
3.6 Teknik Pengumpulan Data	50
3.8 Metode Analisis Data	50
3.8.1 Pengembangan Model secara Teoritis.....	51
3.8.2 Pengembangan Diagram Jalur (<i>Path Diagram</i>).....	52
3.8.3 Menyusun Diagram Jalur (<i>Path Diagram</i>).....	53
3.8.4 Uji Instrumental	55
3.8.4.1 Uji Validitas	55
3.8.4.2 Uji Reliabilitas	55
3.8.4.3 Pengujian Evaluasi Asumsi Model Struktural	56
3.8.5 Uji Hipotesis	59
3.8.6 Interpretasi dan Modifikasi Model.....	59

BAB IV HASIL DAN PEMBAHASAN.....	60
4.1 Gambaran Umum Perusahaan	60
4.1.1 Sejarah PT Matahari <i>Departemen Store</i> Tbk.....	60
4.2 Karakteristik Responden	61
4.2.1 Karakteristik Responden Berdasarkan Usia	61
4.2.2 Karakteristik Responden Berdasarkan Jenis kelamin.....	62
4.2.3Karakteristik Responden Berdasarkan Pendidikan Terakhir	62
4.2.4 Karakteristik Responden Berdasarkan Status Pekerjaan	63
4.2.5 Karakteristik Responden Berdasarkan Pengeluaran Produk <i>Fashion</i> per Bulan.....	65
4.3 Analisis <i>Structural Equation Modeling</i> (SEM)	66
4.3.1 Uji Validitas dengan Analisis Faktor Konfirmatori <i>(Confirmatory Analysis Factor)</i>	66
4.3.2 Uji Reliabilitas	76
4.3.3 Uji Normalitas Data.....	78
4.3.4 Evaluasi Outlier.....	80
4.3.5 Hasil Uji Kelayakan Model Penuh (<i>Full Model</i>)	84
4.3.6 Pengujian Hipotesis	86
4.3.7 Analisis Hipotesis.....	88
4.3.7.1 Pengaruh <i>Personality traits</i> terhadap <i>Emotional Gratification</i>	88
4.3.7.2 Pengaruh <i>Store Environment</i> terhadap <i>Emotional Gratification</i>	88

4.3.7.3 Pengaruh <i>Store Environment</i> terhadap <i>Impulse</i>	
<i>Buying Behaviour</i>	89
4.3.7.4 Pengaruh <i>Personality Traits</i> terhadap <i>Impulse</i>	
<i>Buying Behaviour</i>	90
4.3.7.5 Pengaruh <i>Emotional Gratification</i> terhadap <i>Impulse</i>	
<i>Buying Behaviour</i>	91
BAB V SIMPULAN DAN SARAN	92
5.1 Simpulan.....	92
5.1.1 <i>Personality Traits</i> Tidak Berpengaruh terhadap <i>Emotional Gratification</i>	92
5.1.2 <i>Store Environment</i> Berpengaruh Signifikan terhadap <i>Emotional Gratification</i>	93
5.1.3 <i>Store Environment</i> Tidak Berpengaruh terhadap <i>Impulse</i>	
<i>Buying behaviour</i>	93
5.1.4 <i>Personality Traits</i> Berpengaruh Tidak Signifikan terhadap <i>Impulse</i>	
<i>Buying behaviour</i>	94
5.1.5 <i>Emotional Gratification</i> Berpengaruh Signifikan terhadap <i>Impulse</i>	
<i>Buying behaviour</i>	94
5.2 Saran.....	95
5.2.1 Saran Untuk Gerai Matahari <i>Departemen Store</i> Mal Ciputra Jakarta	95
5.2.2 Saran Untuk Agenda Penelitian Selanjutnya	96
DAFTAR PUSTAKA	97

DAFTAR TABEL

Tabel 1.1	Daftar Beberapa Perusahaan Retail Di Indonesia	2
Tabel 1.2	Beberapa <i>Departemen Store</i> yang Masuk ke Dalam <i>Top Brand Index</i> pada Tahun 2014.....	4
Tabel 1.3	Top Brand Sepatu Kerja Pria Dan Wanita.....	7
Tabel 1.4	Data Penjualan Sepatu Wanita Merek Yongki Komaladi Periode Jan-Jun 2013-2014	8
Tabel 2.1	Penelitian Terdahulu.....	33
Tabel 3.1	Definisi Operasional Variabel.....	44
Tabel 3.2	Simbol-Simbol Diagram Jalur dalam SEM.....	53
Tabel 3.3	Indeks Kelayakan Model.....	58
Taeb1 4.1	Karakteristik Responden Berdasarkan Usia.....	61
Tabel 4.2	Karakteristik Responden Berdasarkan Jenis Kelamin.....	62
Tabel 4.3	Karakteristik Responden Berdasarkan Pendidikan Terakhir	63
Tabel 4.4	Karakteristik Responden Berdasarkan Status Pekerjaan	64
Tabel 4.5	Karakteristik Responden Berdasarkan Pengeluaran Produk <i>Fashion</i> Per Bulan	65
Tabel 4.6	Hasil <i>Standardized Regression Weight</i> Antar Konstruk Eksogen	67

Tabel 4.7	Hasil Standardized Regression Weight Antar Konstruk	
	Eksogen (Modifikasi).....	69
Tabel 4.8	Hasil Standardized Regression Weight Antar Konstruk	
	Eksogen (Modifikasi).....	70
Tabel 4.9	Hasil Standardized Regression Weight Antar Konstruk	
	Endogen	72
Tabel 4.10	Hasil Standardized Regression Weight Antar Konstruk	
	Endogen (Modifikasi)	73
Tabel 4.11	Hasil Standardized Regression Weight Model Penuh	
	(<i>Full Model</i>)	75
Tabel 4.12	Hasil Uji Reliabilitas Variabel Eksogen.....	76
Tabel 4.13	Hasil Uji Reliabilitas Variabel Endogen.....	77
Tabel 4.14	Hasil Uji Reliabilitas Model Penuh (<i>Full Model</i>)	78
Tabel 4.15	Hasil Uji Normalitas (<i>Assessment of normality</i>).....	78
Tabel 4.16	Hasil Uji Data Outlier (<i>Farthest From The Centroid Mahalanobis Distance</i>)	80
Tabel 4.17	Hasil Uji Kelayakan Model Penuh (<i>Full Model</i>)	85
Tabel 4.18	Hasil Uji <i>Regression Weights</i>.....	86

DAFTAR GAMBAR

Gambar 2.1 Model Rerangka Konseptual	35
Gambar 3.1 Konsep yang Dikembangkan dalam Penelitian.....	54
Gambar 4.1 Analisis Faktor Konfirmatori Antar Konstruk Eksogen.....	67
Gambar 4.2 Analisis Faktor Konfirmatori Antar Konstruk Eksogen (Modifikasi).....	69
Gambar 4.3 Analisis Faktor Konfirmatori Antar Konstruk Eksogen (Modifikasi).....	70
Gambar 4.4 Analisis Faktor Konfirmatori Antar Konstruk Endogen	71
Gambar 4.5 Analisis Faktor Konfirmatori Antar Konstruk Endogen (Modifikasi).....	73
Gambar 4.6 Analisis Faktor Konfirmatori Model Penuh (<i>Full Model</i>)	74

**UNIVERSITAS
MERCU BUANA**

DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran 1	Kuesioner.....	102
Lampiran 2	Tabulasi Data Hasil Kuesioner	107
Lampiran 3	Tabulasi Data Deskriptif Responden.....	113
Lampiran 4	Output Karakteristik Responden	118
Lampiran 5	Hasil Analisis Faktor Konfirmatori Antar Konstruk	
	Eksogen.....	120
Lampiran 6	Hasil Analisis Faktor Konfirmatori Antar Konstruk	
	Eksogen (Modifikasi)	121
Lampiran 7	Hasil Analisis Faktor Konfirmatori Antar Konstruk	
	Eksogen (Modifikasi)	122
Lampiran 8	Hasil Analisis Faktor Konfirmatori Antar Konstruk	
	Endogen	123
Lampiran 9	Hasil Analisis Faktor Konfirmatori Antar Konstruk	
	Endogen (Modifikasi)	124
Lampiran 10	Hasil Analisis Model Penuh (<i>Full Model</i>).....	125
Lampiran 11	Hasil Uji Reliabilitas	127
Lampiran 12	Hasil Uji Normalitas Data.....	129
Lampiran 13	Hasil Uji Outlier	131
Lampiran 14	Hasil Uji Kelayakan Model Penuh (<i>Full Model</i>)	135