

**PENGARUH KEPUASAN TERHADAP KEPERCAYAAN DAN
KOMITMEN DALAM MEMBANGUN LOYALITAS PELANGGAN
(STUDI KASUS PADA PT. TIKI JALUR NUGRAHA EKAKURIR)**

**(Skripsi Diajukan Untuk Memenuhi Salah Satu Persyaratan Memperoleh
Gelar Sarjana Ekonomi Pada Fakultas Ekonomi Program Studi Manajemen
Universitas Mercu Buana Jakarta)**



NAMA : FITRIAH
NIM : 43111010195

PROGRAM STUDI MANAJEMEN S1

FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS

UNIVERSITAS MERCU BUANA

JAKARTA

2015

HALAMAN PERNYATAAN KARYA SENDIRI

Yang bertanda tangan dibawah ini:

Nama : Fitriah

NIM : 43111010195

Fakultas : Ekonomi dan Bisnis

Program Studi : S1 Manajemen

Judul Skripsi : Pengaruh Kepuasan Terhadap Kepercayaan Dan
Komitmen Dalam Membangun Loyalitas Pelanggan
(Studi Kasus Pada PT. Tiki Jalur Nugraha Ekakurir)

Menyatakan bahwa skripsi ini adalah murni hasil karya sendiri. Apabila saya mengutip dari orang lain, maka saya mencantumkan sumbernya sesuai dengan ketentuan yang berlaku. Saya bersedia dikenai sanksi berdasarkan aturan yang berlaku apabila terbukti membuat tindakan plagiat (penjiplakan).

Demikian pernyataan ini saya buat sebenar-benarnya.

Jakarta, 29 Januari 2015

Yang Menyatakan,



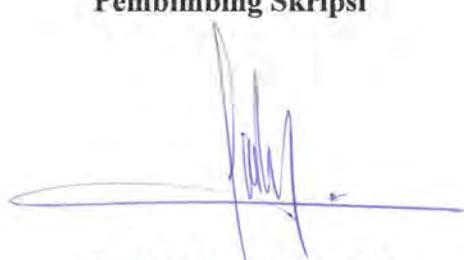
Fitriah

LEMBAR PENGESAHAN SKRIPSI

Nama : Fitriah
NIM : 43111010195
Program Studi : S1 Manajemen
Judul Skripsi : Pengaruh Kepuasan Terhadap Kepercayaan Dan Komitmen Dalam Membangun Loyalitas Pelanggan
(Studi Kasus Pada PT. Tiki Jalur Nugraha Ekakurir)
Tanggaan Lulus Ujian : 29 Januari 2015

Disahkan Oleh:

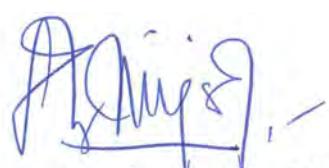
Pembimbing Skripsi



Endi Rekarti, SE., ME

Tanggal: 2/2 - 2015

Ketua Penguji



Luna Haningsih, SE., ME

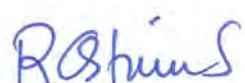
Tanggal: 2/2 - 2015

Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Ketua Program Studi S1 Manajemen



Prof. Dr. Wiwik Utami, Ak., MS., CA

Tanggal: 5/2 - 2015



Dr. Rina Astini, SE., MM

Tanggal: 5/2 - 2015

KATA PENGANTAR

Segala puji syukur penulis panjatkan kehadirat Allah SWT yang telah melimpahkan rahmat dan karunia-Nya sehingga penulis dapat menyusun skripsi yang berjudul “Pengaruh Kepuasan Terhadap kepercayaan Dan Komitmen Dalam Membangun Loyalitas pelanggan (Studi Kasus Pada PT. Tiki Jalur Nugraha Ekakurir)” sehingga dapat memperoleh gelar sarjana strata satu Program Studi Manajemen S1 Fakultas Eonomi dan Bisnis Universitas mercu Buana.

Dalam penulisan skripsi ini, tentunya masih jauh dari sempurna. Hal ini dikarenakan keterbatasan pengetahuan yang dimiliki. Oleh karena itu dalam rangka melengkapi kesempurnaan dari penulisan skripsi ini diharapkan adanya saran dan kritik yang bersifat membangun.

Pada kesempatan yang baik ini, tak lupa penulis mengucapkan terima kasih kepada semua pihak yang telah memberikan bimbingan, pengarahan, nasehat dan pemikiran dalam penulisan skripsi ini terutama kepada:

1. Bapak Endi Rekarti, SE, ME selaku dosen pembimbing dan Direktur Kemahasiswaan Universitas Mercu Buana yang telah meluangkan waktu, tenaga serta kemampuan untuk memotivasi, mengarahkan dan memberikan bimbingan dalam penyusunan skripsi ini.
2. Bapak Dr. Ir. Arissetyanto Nugroho, MM selaku Rektor Universitas Mercu Buana.

3. Ibu Prof. Dr. Wiwik Utami, Ak., MS., CA selaku Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Mercu Buana.
4. Ibu Dr. Rina Astini, SE., MM selaku Ketua Program Studi S1 Manajemen Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Mercu Buana.
5. Seluruh Dosen dan Staf Program Studi S1 Manajemen Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Mercu Buana.
6. PT. Tiki Jalur Nugraha Ekakurir Tomang Raya dan S. Parman yang telah memberikan izin untuk melakukan penelitian ini.
7. Kedua orangtua tercinta, Bapak Abdul Halim dan Mama Hoziah yang senantiasa memberikan do'a, semangat, bimbingan, dorongan, curahan perhatian, kasih sayang, nasehat serta segala pengertian kepada penulis.
8. Untuk kakak tercinta Robby Mayhendra, Ahmad Anfal dan Maryamah yang selalu membantu dan memberikan semangat kepada penulis.
9. Untuk keponakan tersayang Daffa Faiz Zaidan, Raihan Iqbal Jahid, Atha Fadilla Ramadhani dan Qafisha Rein Andriansyah yang selalu memberikan keceriaan dan menemani saat penyusunan skripsi ini.
10. Sahabat-sahabatku (Agnes, Ririn, Novi, Devi, Amaliah, Meyra, Swaricka, Nabella, Nika, Firda, Lulu, Dewy, Nur, Nia) terimakasih untuk persahabatan yang telah kalian berikan kepadaku.
11. Teman-teman S1 manajemen angkatan 2011 yang tidak bisa disebutkan satu persatu, terimakasih atas segala kenangan selama kuliah.
12. Semua pihak yang tidak bisa disebutkan satu persatu yang telah memberikan bantuan baik secara langsung maupun tidak langsung.

Akhir kata, semoga Allah SWT membalas budi baik kepada semua pihak yang membantu penulisan dalam menjalankan masa pendidikan dan semoga Allah SWT selalu melimpahkan rahmat dan hidayah-Nya serta karunia-Nya kepada kita semua. Amin ya Rabbal' alamin.

Jakarta, 29 Januari 2015

Fitriah

NIM. 43111010195

DAFTAR ISI

HALAMAN SAMPUL

HALAMAN JUDUL

HALAMAN PERNYATAAN KARYA SENDIRI i

LEMBAR PENGESAHAN SKRIPSI ii

KATA PENGANTAR iii

DAFTAR ISI vi

DAFTAR TABEL xiii

DAFTAR GAMBAR xv

DAFTAR LAMPIRAN xvi

ABSTRAK xvii

BAB I PENDAHULUAN

1.1 Latar Belakang Penelitian 1

1.2 Rumusan Masalah Penelitian 12

1.3 Tujuan Penelitian 12

1.4 Manfaat Penelitian 13

BAB II KAJIAN PUSTAKA, RERANGKA PEMIKIRAN DAN HIPOTESIS

2.1 Kajian Pustaka	14
2.1.1 Kepuasan	14
2.1.1.1 Pengertian Kepuasan	14
2.1.1.2 Komponen Kepuasan	16
2.1.1.3 Dimensi Kepuasan Pelanggan	16
2.1.2 Kepercayaan	17
2.1.2.1 Pengertian Kepercayaan	17
2.1.2.2 Dimensi Kepercayaan	18
2.1.2.3 Elemen Kepercayaan	20
2.1.2.4 Komponen Kepercayaan	20
2.1.3 Komitmen	21
2.1.3.1 Pengertian Komitmen	21
2.1.3.2 Dimensi Komitmen	22
2.1.4 Loyalitas	23
2.1.4.1 Pengertian Loyalitas	23
2.1.4.2 Karakteristik Loyalitas Pelanggan	24
2.1.4.3 Merancang dan Menciptakan Loyalitas	25
2.1.4.4 Tahap-Tahap Loyalitas	26

2.1.4.5	Keuntungan Pelanggan yang Loyal	29
2.1.4.6	Mengukur Loyalitas	30
2.1.5	Pengaruh Antar Variabel	31
2.1.5.1	Pengaruh Antara Kepuasan dan Kepercayaan	31
2.1.5.2	Pengaruh Antara Kepuasan dan Komitmen	32
2.1.5.3	Pengaruh Antara Kepercayaan dan Komitmen	34
2.1.5.4	Pengaruh Antara Kepercayaan dan Loyalitas	34
2.1.5.5	Pengaruh Antara Komitmen dan Loyalitas	36
2.2	Rerangka Pemikiran	37
2.3	Hipotesis	38

BAB III METODE PENELITIAN

3.1	Objek Penelitian	39
3.1.1	Waktu Penelitian	39
3.1.2	Tempat Penelitian	39
3.2	Desain Penelitian	39
3.3	Pengukuran Variabel	40
3.4	Operasional Variabel	40
3.5	Metode Pengumpulan Data	43
3.6	Jenis Data Penelitian	45

3.7	Populasi dan Sampel	45
3.7.1	Populasi	45
3.7.2	Sampel	46
3.8	Metode Analisis Data	47
3.8.1	<i>Structural Equation Modeling (SEM)</i>	47
3.8.1.1	Pengertian SEM	47
3.8.1.2	Notasi LISREL (<i>Linear Structural Relationship</i>)....	49
3.8.2	Uji Validitas	50
3.8.3	Uji Reliabilitas	50
3.8.4	Uji Asumsi: Normalitas	52
3.8.5	Pengujian Hipotesis	52
3.8.6	Tahap -Tahap Dalam SEM.....	53

BAB IV : HASIL DAN PEMBAHASAN

4.1	Gambaran Umum PT. Tiki Jalur Nugraha Ekakurir (JNE)	61
4.1.1	Sejarah Singkat Perusahaan	61
4.1.2	Struktur Organisasi	62
4.1.3	Visi dan Misi	63
4.1.4	Nilai-nilai Dasar	63

4.1.5 Penghargaan	63
4.2 Profil Responden	64
4.2.1 Jenis Kelamin	64
4.2.2 Usia Responden	65
4.2.3 Jenis Pekerjaan Pelanggan	65
4.2.4 Lamanya Berlangganan Dengan JNE	66
4.2.5 Menggunakan Jasa Kurir Lainnya	67
4.3 Anaisis Deskriptif Variabel	68
4.3.1 Analisis Deskriptif Indikator Kepuasan 1	68
4.3.2 Analisis Deskriptif Indikator Kepuasan 2	69
4.3.3 Analisis Deskriptif Indikator Kepuasan 3	69
4.3.4 Analisis Deskriptif Indikator Kepuasan 4	70
4.3.5 Analisis Deskriptif Indikator Kepuasan 5	71
4.3.6 Analisis Deskriptif Indikator Kepuasan 6	71
4.3.7 Analisis Deskriptif Indikator Kepuasan 7	72
4.3.8 Analisis Deskriptif Indikator Kepercayaan 1	73
4.3.9 Analisis Deskriptif Indikator Kepercayaan 2	73
4.3.10 Analisis Deskriptif Indikator Kepercayaan 3	74
4.3.11 Analisis Deskriptif Indikator Kepercayaan 4	75

4.3.12	Analisis Deskriptif Indikator Kepercayaan 5	75
4.3.13	Analisis Deskriptif Indikator Komitmen 1	76
4.3.14	Analisis Deskriptif Indikator Komitmen 2	76
4.3.15	Analisis Deskriptif Indikator Komitmen 3	77
4.3.16	Analisis Deskriptif Indikator Komitmen 4	77
4.3.17	Analisis Deskriptif Indikator Komitmen 5	78
4.3.18	Analisis Deskriptif Indikator Komitmen 6	78
4.3.19	Analisis Deskriptif Indikator Loyalitas 1	79
4.3.20	Analisis Deskriptif Indikator Loyalitas 2	80
4.3.21	Analisis Deskriptif Indikator Loyalitas 3	80
4.3.22	Analisis Deskriptif Indikator Loyalitas 4	81
4.3.23	Analisis Deskriptif Indikator Loyalitas 5	81
4.3.24	Analisis Deskriptif Indikator Loyalitas 6	82
4.4	Uji Validitas dan Reliabilitas Variabel	82
4.4.1	Hasil Uji Validitas Variabel	82
4.4.2	Hasil Uji Reliabilitas Variabel	85
4.5	Uji Kecocokan Model Penelitian	86
4.5.1	Uji Kecocokan Model Pengukuran Untuk Masing - Masing Variabel	86

4.5.2	Uji Kecocokan Keseluruhan Model Pengukuran	91
4.5.3	Uji Kecocokan Model Struktural (Uji T-Value)	94
4.5.4	Pengujian Hipotesis Penelitian	95
4.6	Analisis Hasil Penelitian	97
4.6.1	Analisis Pengaruh Kepuasan Terhadap Kepercayaan	97
4.6.2	Analisis Pengaruh Kepuasan Terhadap Komitmen	98
4.6.3	Analisis Pengaruh Kepercayaan Terhadap Komitmen	98
4.6.4	Analisis Pengaruh Kepercayaan Terhadap Loyalitas	99
4.6.5	Analisis Pengaruh Komitmen Terhadap Loyalitas	100
BAB V : KESIMPULAN DAN SARAN		
5.1	Kesimpulan	101
5.2	Saran	103
5.2.1	Saran untuk Perusahaan	103
5.2.2	Saran untuk Penelitian Selanjutnya	106
DAFTAR PUSTAKA		107
LAMPIRAN		110

DAFTAR TABEL

Tabel 1.1	<i>Top Brand Award</i>	2
Tabel 1.2	<i>Network Growth</i> Per Januari 2011	3
Tabel 1.3	Perbandingan Jasa Pengiriman JNE, TIKI, Pos Indonesia	6
Tabel 1.4	Daftar Perusahaan yang Bekerjasama Dengan SODEXO	10
Tabel 3.1	Operasional Variabel Kepuasan	41
Tabel 3.2	Operasional Variabel Kepercayaan	42
Tabel 3.3	Operasional Variabel Komitmen	42
Tabel 3.4	Operasional Variabel Loyalitas	43
Tabel 3.5	Instrumen Skala <i>Likert</i>	44
Tabel 3.6	Notasi LISREL (<i>Linear Structural Relationship</i>)	49
Tabel 3.7	Kriteria untuk Menerima Suatu Model	58
Tabel 4.1	Indikator Kepuasan 1	68
Tabel 4.2	Indikator Kepuasan 2	69
Tabel 4.3	Indikator Kepuasan 3	69
Tabel 4.4	Indikator Kepuasan 4	70

Tabel 4.5 Indikator Kepuasan 5	71
Tabel 4.6 Indikator Kepuasan 6	71
Tabel 4.7 Indikator kepuasan 7	72
Tabel 4.8 Indikator Kepercayaan 1	73
Tabel 4.9 Indikator Kepercayaan 2	73
Table 4.10 Indikator Kepercayaan 3	74
Tabel 4.11 Indikator Kepercayaan 4	75
Tabel 4.12 Indikator Kepercayaan 5	75
Tabel 4.13 Indikator Komitmen 1	76
Table 4.14 Indikator Komitmen 2	76
Tabel 4.15 Indikator Komitmen 3	77
Tabel 4.16 Indikator Komitmen 4	77
Tabel 4.17 Indikator Komitmen 5	78
Tabel 4.18 Indikator komitmen 6	78
Tabel 4.19 Indikator Loyalitas 1	79
Tabel 4.20 Indikator Loyalitas 2	80
Tabel 4.21 Indikator Loyalitas 3	80

Tabel 4.22 Indikator Loyalitas 4	81
Tabel 4.23 Indikator Loyalitas 5	81
Tabel 4.24 Indikator Loyalitas 6	82
Tabel 4.25 Uji Validitas Kepuasan	83
Tabel 4.26 Uji Validitas Kepercayaan	84
Tabel 4.27 Uji Validitas Komitmen	84
Tabel 4.28 Uji Validitas Loyalitas	85
Tabel 4.29 Hasil Pengujian Reliabilitas Variabel Penelitian	86
Tabel 4.30 Hasil Uji Kecocokan Model Struktural	93
Tabel 4.31 Hasil Uji Kecocokan Struktural Model Penelitian	95
Tabel 4.32 Pengujian Hipotesis	96

DAFTAR GAMBAR

Gambar 2.1 Rerangka Pemikiran	37
Gambar 4.1 Jenis Kelamin	64
Gambar 4.2 Usia Responden	65
Gambar 4.3 Jenis Pekerjaan Pelanggan	66
Gambar 4.4 Lama Berlangganan dengan JNE	67
Gambar 4.5 Menggunakan Jasa Kurir Lain	68
Gambar 4.6 Model Pengukuran Variabel Kepuasan	87
Gambar 4.7 Model Pengukuran Variabel Kepercayaan	88
Gambar 4.8 Model Pengukuran Variabel Komitmen	89
Gambar 4.9 Model Pengukuran Variabel Loyalitas	90
Gambar 4.10 Model Pengukuran Konstruk Variabel Penelitian	92
Gambar 4.11 Model Struktural (T-Value)	94

DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran I	Kuesioner	111
Lampiran II	Tabulasi Karakteristik Responden Data Kuesioner	114
Lampiran III	Uji Validitas Variabel Penelitian (Output LISREL)	122
Lampiran IV	Uji Reliability Variabel Penelitian (Output SPSS)	124
Lampiran V	Analisis Deskriptif Variabel	125
Lampiran VI	Hasil Uji Kecocokan Model Pengukuran	132
Lampiran VII	Hasil Kecocokan Keseluruhan Model Pengukuran	134
Lampiran VIII	Model Struktural (Uji T-Value)	136