

**PENGARUH CITRA MEREK, PROMOSI DAN KUALITAS
PRODUK TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN MOBIL
TOYOTA AVANZA DI SHOWROOM KHAIRA MOBILINDO,
BEKASI**

SKRIPSI



**UNIVERSITAS
MERCU BUANA**

PROGRAM STUDI MANAJEMEN (S1)

FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS

UNIVERSITAS MERCU BUANA

JAKARTA

2023

**PENGARUH CITRA MEREK, PROMOSI DAN KUALITAS
PRODUK TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN MOBIL
TOYOTA AVANZA DI SHOWROOM KHAIRA MOBILINDO,
BEKASI**

Skripsi Diajukan untuk Memenuhi Salah Satu Persyaratan Memperoleh Gelar
Sarjana Ekonomi pada Fakultas Ekonomi dan Bisnis Program Studi Manajemen
Universitas Mercu Buana Jakarta



Nama : Indah Savitri

NIM : 43119210100

MERCU BUANA

PROGRAM STUDI MANAJEMEN (S1)

FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS

UNIVERSITAS MERCU BUANA

JAKARTA

2023

LEMBAR PENGESAHAN SKRIPSI

Nama : Indah Savitri
NIM : 43119210100
Program Studi : S1 Manajemen
Judul Skripsi : Pengaruh Citra Merek, Promosi dan Kualitas Produk Terhadap Keputusan Pembelian Mobil Toyota Avanza di Showroom Khaira Mobilindo, Bekasi
Tanggal Sidang : 28 Januari 2023

Disahkan oleh :

Pembimbing

Eri Marlapa, S.E., M.M

Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis

Ketua Program Studi S1 Manajemen

Dr. Erna Sofriana Imaningsih, M.Si.

Dr. H. Sonny Indrajaya, MM

LPTA 02232115



Please Scan QRCode to Verify

SURAT PERNYATAAN KARYA SENDIRI

Yang bertanda tangan dibawah ini :

Nama : Indah Savitri

NIM : 43119210100

Program Studi : Manajemen

Menyatakan bahwa skripsi ini adalah murni hasil karya sendiri apabila saya mengutip dari hasil karya orang lain, maka saya mencantumkan sumber sesuai dengan ketentuan yang berlaku. Saya bersedia dikenai sanksi pembatalan skripsi ini apabila terbukti melakukan tindakan plagiat (penjiplakan).

Demikianlah pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya.

Jakarta, 28 Januari 2023

UNIVERSITAS
MERCU BUANA
Indah Savitri
NIM : 43119210100



KATA PENGANTAR

Segala puji bagi Allah Subhanahu Wa Ta’ala yang telah memberikan rahmat dan karunia-Nya kepada peneliti, sehingga peneliti dapat menyelesaikan Skripsi ini dengan judul **“Pengaruh Citra Merek, Promosi, Dan Kualitas Produk Terhadap Keputusan Pembelian Toyota Avanza di Showroom Khaira Mobilindo, Bekasi.”** Penyusunan skripsi ini dimaksudkan untuk memenuhi sebagian syarat-syarat guna mencapai gelar Sarjana Ekonomi pada Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Mercu Buana.

Penyusun Proposal Skripsi penelitian ini tidak lepas dari bimbingan, bantuan serta dukungan yang sangat berarti dari berbagai pihak, khususnya kepada Bapak Dr. Eri Marlapa, SE, MM., selaku Dosen Pembimbing yang telah memberikan saran, waktu, bimbingan, semangat, pengetahuan dan nasehat-nasehat yang sangat bermanfaat yang telah diberikan kepada peneliti.

Oleh karena itu, pada kesempatan kali ini peneliti ingin mengucapkan puji dan syukur kehadirat Allah SWT yang telah memberikan kekuatan kepada peneliti dan peneliti ingin berterima kasih pada semua pihak yang telah membantu dalam penyusunan Skripsi ini terutama kepada:

1. Bapak Prof. Dr. Andi Adriansyah, M.Eng. selaku Rektor Universitas Mercu Buana.
2. Ibu Dr. Erna Sofriana Imaningsih, SE, M.Si, selaku Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Mercu Buana.
3. Bapak Dr. H. Sonny Indrajaya, MM selaku Ketua Program Studi S1 Manajemen Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Mercu Buana.
4. Bapak Dr. Eri Marlapa, SE, MM selaku Sekretaris Program Studi S1 Manajemen Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Mercu Buana.
5. Bapak Supriyatno, S.Sos, MM. selaku dosen penguji ujian akhir skripsi, yang telah memberikan masukan yang sangat berarti untuk perbaikan skripsi ini.
6. Ibu Merdiyanti Rika Kusuma, SH, MM. selaku dosen penguji ujian akhir skripsi, yang telah memberikan masukan dan saran agar skripsi ini menjadi lebih baik.
7. Seluruh Dosen dan Staf Program Studi Manajemen S1 Universitas Mercu Buana yang telah memberikan segenap ilmunya kepada peneliti.
8. Teristimewa, terima kasih kepada orang tua saya yang telah memberikan semangat, doa serta dukungan moral dan material yang tiada henti – hentinya kepada saya serta memberikan banyak inspirasi dalam menyelesaikan skripsi ini.
9. Terima kasih kepada seluruh teman-teman saya Indah, Nabila Fatarani, Septi Adista, Mila Septiarini, Alin Agustin, Ichsan Solichin, Taufik Hidayat, Topik, Idon dan Ibnu Bima yang selalu memberikan dukungan dan motivasi kepada saya agar saya semangat menyelesaikan skripsi ini.
10. Seluruh karyawan Showroom Khaira Mobilindo yang telah bersedia membantu dalam proses penelitian.

Peneliti menyadari sepenuhnya bahwa skripsi ini masih jauh dari kata sempurna dikarenakan terbatasnya pengalaman dan pengetahuan yang dimiliki peneliti. Oleh karena itu, peneliti mengharapkan segala bentuk saran serta masukan bahkan kritik yang dapat membangun dari berbagai pihak. Semoga Skripsi ini dapat bermanfaat dan dapat menambah pengetahuan khususnya bagi peneliti dan pembaca pada umumnya. Akhir kata dengan segala ketulusan dan kerendahan hati, penulis memohon maaf apabila ada kesalahan dan kelemahan dalam skripsi ini.

Bekasi, Juni 2022

Indah Savitri



DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL.....	i
HALAMAN JUDUL.....	ii
KATA PENGANTAR	vii
DAFTAR ISI.....	ix
DAFTAR GAMBAR	viii
DAFTAR TABEL.....	ix
BAB I PENDAHULUAN	1
A. Latar Belakang Penelitian	1
B. Rumusan Masalah Penelitian	7
C. Tujuan Penelitian	8
D. Kontribusi Penelitian	8
BAB II KAJIAN PUSTAKA, RERANGKA KONSEPTUAL, PENGEMBANGAN HIPOTESIS.....	10
A. Kajian Pustaka	10
1. Manajemen Pemasaran	10
a. Definisi Manajemen Pemasaran	10
b. Tujuan Pemasaran.....	11
c. Fungsi Pemasaran	11
2. Keputusan Pembelian	12
a. Definisi Keputusan Pembelian.....	12
b. Dimensi dan Indikator Keputusan Pembelian	13
c. Faktor-faktor yang Mempengaruhi Keputusan Pembelian	15
3. Citra Merek	15
a. Definisi Citra Merek	15
b. Dimensi-dimensi Citra Merek	16
c. Indikator-Indikator Citra Merek.....	17
d. Manfaat Merek	17
4. Promosi	18
a. Definisi Promosi	18
b. Dimensi dan Indikator Promosi	18
c. Tujuan Promosi.....	19
5. Kualitas Produk.....	20
a. Definisi Kualitas Produk.....	20
b. Dimensi dan Indikator Kualitas Produk	21
c. Manfaat dari Kualitas Produk	23
6. Penelitian Terdahulu	23
B. Rerangka Konseptual.....	26
C. Pengembangan Hipotesis.....	27
BAB III METODE PENELITIAN.....	29
A. Waktu dan Tempat Penelitian.....	29
B. Desain Penelitian	29
C. Definisi dan Operasionalisasi Variabel	30

1.	Definisi Variabel	30
a)	Variabel Terikat (<i>Dependent Variable</i>) : Y	30
b)	Variabel Bebas (<i>Independent Variable</i>) : X	30
2.	Operasionalisasi Variabel	31
D.	Pengukuran Variabel	32
E.	Populasi dan Sampel.....	33
1.	Populasi	33
2.	Sampel	33
F.	Metode Pengumpulan Data.....	35
G.	Metode Analisis Data	35
1.	Analisis Statistik Deskriptif.....	35
2.	Analisis <i>Partial Least Square</i>	36
(a)	Evaluasi <i>Measurement</i> (Outer Model)	37
1)	<i>Convergent Validity</i>	38
2)	<i>Discriminant Validity</i>	39
3)	<i>Average Variance Extracted (AVE)</i>	39
4)	<i>Composite Reability</i>	40
(b)	Pengujian Model Struktural atau Uji Hipotesis (<i>Inner Model</i>)	40
1)	Nilai <i>R-Square</i>	41
2)	<i>Goodness of Fit Model</i>	42
3)	Hasil Pengujian Hipotesis (Estimasi Koefisien Jalur)	42
	BAB IV HASIL DAN PEMBAHASAN	43
A.	Gambaran Umum Objek Penelitian.....	43
B.	Hasil Uji Analisis Statistik Deskriptif	44
1.	Deskripsi Karakteristik Responden	45
a)	Karakteristik Responden Berdasarkan Usia.....	45
b)	Karakteristik Responden Berdasarkan Status Pekerjaan	45
c)	Karakteristik Responden Berdasarkan Pendapatan/Bulan	46
2.	Deskripsi Variabel.....	46
a.	Variabel Citra Merek	46
b.	Variabel Promosi	47
c.	Variabel Kualitas Produk	47
d.	Variabel Keputusan Pembelian.....	48
C.	Hasil Uji Analisis Data <i>Partial Least Square</i>	49
(a)	Evaluasi Uji Model Pengukuran (Outer Model)	49
1.	<i>Convergent Validity</i>	50
2.	<i>Discriminant Validity</i>	52
3.	<i>Avarage Extracted Variance (AVE)</i>	52
4.	<i>Composite Realibility</i>	53
(b)	Pengujian Uji Model Struktural (Inner Model).....	54
1.	Nilai R-Square Adjusted	54

2. Predictive Relevance.....	55
3. Hasil Pengujian Hipotesis	55
D. Pembahasan Hasil Penelitian.....	58
 BAB V SIMPULAN DAN SARAN	61
A. Simpulan.....	61
B. Saran	61
 DAFTAR PUSTAKA.....	63
LAMPIRAN	66



DAFTAR GAMBAR

Gambar 1. 1 Wholesale Penjualan Mobil Low MPV Pada Tahun 2021	4
Gambar 2. 1 Rerangka Konseptual	26
Gambar 4. 1 Hasil Algoritma PLS	50
Gambar 4. 2 Hasil Uji Bootstrapping.....	57



DAFTAR TABEL

Tabel 1. 1 Daftar Harga Mobil Second Low MPV	5
Tabel 1. 3 Data Penjualan Toyota Avanza Di Showroom Khaira Mobilindo	5
Tabel 1. 4 Pra Survei Variabel-Variabel Yang Mempengaruhi Keputusan Pra-Survei.....	6
Tabel 2. 1 Penelitian Terdahulu	23
Tabel 3. 1 Operasional Variabel.....	31
Tabel 3. 2 Skala Likert	
Tabel 4. 1 Karakteristik Responden Berdasarkan Usia.....	45
Tabel 4. 2 Karakteristik Responden Berdasarkan Status Pekerjaan	45
Tabel 4. 3 Karakteristik Responden Berdasarkan Pendapatan/Bulan	46
Tabel 4. 4 Deskripsi Jawaban Responden Variabel Citra Merek	46
Tabel 4. 5 Deskripsi Jawaban Responden Variabel Promosi.....	47
Tabel 4. 6 Deskripsi Jawaban Responden Variabel Kualitas Produk	47
Tabel 4. 7 Deskripsi Jawaban Responden Variabel Keputusan Pembelian	48
Tabel 4. 8 Hasil Pengujian Convergent Validity	51
Tabel 4. 9 Hasil Uji Discriminant Validity (Fornell Larcker Critetion)	52
Tabel 4. 10 Hasil Uji Average Variance Extracted (AVE)	52
Tabel 4. 11 Hasil Pengujian Composite Reliability dan Cronbach's Alpha	53
Tabel 4. 12 Nilai Variabel Endogen.....	54
Tabel 4. 13 Predictive Relevance (Q2)	55
Tabel 4. 14 Hasil Pengujian Hipotesis	56

UNIVERSITAS
MERCU BUANA

DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran 1 Kuisioner Penelitian	66
Lampiran 2 Tabulasi Data	73

