

**PENGARUH KUALITAS PRODUK, INOVASI PRODUK, DAN
PROMOSI TERHADAP KEPUTUSAN MINAT BELI ULANG
DI IKEA**

SKRIPSI



Nama : Syahrezi Arizal

UNIVERSITAS
MERCU BUANA
NIM : 43118010116

PROGRAM STUDI MANAJEMEN S1

FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS

UNIVERSITAS MERCU BUANA

JAKARTA

2022

**PENGARUH KUALITAS PRODUK, INOVASI PRODUK, DAN
PROMOSI TERHADAP KEPUTUSAN MINAT BELI ULANG
DI IKEA**

**Skripsi Diajukan Untuk Memenuhi Salah Satu Persyaratan Memperoleh
Gelar Sarjana Ekonomi Pada Fakultas Ekonomi dan Bisnis Program Studi
Manajemen Universitas Mercu Buana**



Nama : Syahrezi Arizal

NIM : 43118010116

**UNIVERSITAS
MERCU BUANA**

PROGRAM STUDI MANAJEMEN S1

FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS

UNIVERSITAS MERCU BUANA

JAKARTA

2022

SURAT PERNYATAAN KARYA SENDIRI

Yang bertanda tangan dibawah ini:

Nama : Syahrezi Arizal

NIM : 43118010116

Program Studi : Manajemen S1

Menyatakan bahwa skripsi ini adalah murni hasil karya sendiri apabila saya mengutip dari hasil karya orang lain, maka saya mencantumkan sumbernya sesuai dengan ketentuan yang berlaku.

Saya bersedia dikenakan sanksi pembatalan skripsi ini apabila terbukti melakukan tindakan plagiat (Penjiplakan).

Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya.



LEMBAR PENGESAHAN SKRIPSI

Nama : Syahrezi Arizal
NIM : 43118010116
Program Studi : S1 Manajemen
Judul Skripsi : Pengaruh Kualitas Produk, Inovasi Produk, Dan Promosi Terhadap Keputusan Minat Beli Ulang Di IKEA
Tanggal Sidang : 16 Desember 2022

Disahkan Oleh:

Pembimbing



Dr. Yanto Ramli, MM

Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis

Ketua Program Studi S1 Manajemen

Dr. Erna Sofriana Imaningsih, M.Si.

Dr. H. Sonny Indrajaya, MM

 MERCU BUANA

LPTA 01232045



Please Scan QRCode to Verify

ABSTRAK

Penelitian ini bertujuan untuk menganalisis pengaruh kualitas produk, inovasi produk, dan promosi terhadap keputusan minat beli ulang di IKEA. Sampel yang digunakan adalah sebanyak 180 responden, dihitung menggunakan rumus *maximum likelihood estimation*. Metode penarikan sampel menggunakan *nonprobability sampling* dengan jenis teknik penarikan sampel yaitu *convenience sampling*. Metode pengumpulan data menggunakan metode *Google Form*, dengan instrument penelitian yaitu kuesioner. Metode analisis data menggunakan *Partial Least Square* 3.0. Hasil penelitian ini menunjukkan bahwa kualitas produk berpengaruh positif dan signifikan terhadap keputusan minat beli ulang, inovasi produk berpengaruh positif dan signifikan terhadap keputusan minat beli ulang, dan promosi berpengaruh positif dan signifikan terhadap keputusan minat beli ulang di IKEA.

Kata Kunci: Kualitas Produk, Inovasi Produk, Promosi, Keputusan Minat Beli Ulang.



ABSTRACT

This study aims to analyze the influence of product quality, product innovation, and promotion on repurchase decision on IKEA. The sample used is 180 respondent, calculated based on maximum likelihood estimation formula. The sampling method using nonprobabilistic sampling, with sampling type is convenience sampling. The method of data collection using google form method. The data analysis method using Partial Least Square 3.0. The results of this study indicate that product quality has a positive and significant effect on repurchase decision, Product innovation has a positive and significant effect on repurchase decision, And promotion has a positive and significant effect on repurchase decision on IKEA.

Keywords: Product Quality, Product Innovation, Promotion, Repurchase Decision



KATA PENGANTAR

Assalamu'alaikum Wr. Wb

Alhamdulillah puji syukur atas kehadiran Allah SWT, atas berkah dan limpahan rahmat-Nya kepada penulis sehingga penulis dapat menyelesaikan proposal skripsi ini dengan judul “PENGARUH KUALITAS PRODUK, INOVASI PRODUK, DAN PROMOSI TERHADAP KEPUTUSAN MINAT BELI ULANG DI IKEA”. Proposal Skripsi ini merupakan syarat untuk memperoleh gelar sarjana pada Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Mercu Buana.

Penulis mengetahui bahwa penyusunan skripsi ini tidak lepas dari bimbingan Bapak Dr. Yanto Ramli, MM. selaku Dosen Pembimbing skripsi yang telah memberikan saran, waktu, bimbingan, pengetahuan dan nasehat yang sangat bermanfaat kepada penulis. Oleh karena itu, pada kesempatan ini penulis mengucapkan terima kasih kepada:

1. Prof. Dr. Ir. Andi Andriansyah, M. Eng selaku Rektor Universitas Mercu Buana.
2. Dr. Erna Sofriana Imaningsih, SE., M.Si selaku Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Mercu Buana.
3. Dr. H. Sonny Indrajaya, MM. selaku Ketua Program Studi Manajemen S1 Universitas Mercu Buana.
4. Seluruh dosen dan staf program studi Manajemen S1 Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Mercu Buana yang telah memberikan segenap ilmu dan wawasan.
5. Kedua orang tua, saudara, dan keponakan yang penulis cintai dan sayangi yang juga telah membimbing dan mendidik serta memberi dukungan dan doa yang tiada hentinya kepada penulis.

6. Teman dan sahabat yang telah mendukung dan memberi semangat kepada penulis, sehingga penulis dapat termotivasi dalam proses penyusunan skripsi ini.
7. Dan terakhir kepada pembaca yang meluangkan waktu dalam membaca tulisan ini.

Penulis menyadari sepenuhnya bahwa skripsi ini masih jauh dari sempurna dikarenakan keterbatasan pengalaman dan pengetahuan yang dimiliki oleh penulis. Oleh karena itu penulis mengharapkan saran, dan masukan yang membangun dari berbagai pihak. Semoga proposal skripsi ini bermanfaat bagi penulis, pembaca, dan peneliti selanjutnya. Akhir kata dengan segala ketulusan dan kerendahan hati, penulis mohon maaf apabila ada kesalahan dan kelemahan dalam skripsi ini. Terima kasih,

Wassalamu'alaikum Wr. Wb.

Jakarta, 20 Oktober 2022



DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL	i
SURAT PERNYATAAN KARYA SENDIRI.....	ii
LEMBAR PENGESAHAN SKRIPSI	iii
ABSTRAK	iv
ABSTRACT	v
KATA PENGANTAR.....	vi
DAFTAR ISI.....	viii
DAFTAR TABEL	xi
DAFTAR GAMBAR.....	xii
DAFTAR LAMPIRAN	xiii
BAB I PENDAHULUAN.....	1
A. Latar Belakang Penelitian	1
B. Rumusan Masalah Penelitian	14
C. Tujuan Penelitian	14
D. Kontribusi Penelitian.....	14
BAB II KAJIAN PUSTAKA DAN PENGEMBANGAN HIPOTESIS	16
A. Kajian Pustaka.....	16
1. Manajemen Pemasaran	16
2. Keputusan Minat beli ulang	16
3. Kualitas Produk	23
4. Inovasi Produk.....	26
5. Promosi.....	29
6. Penelitian Terdahulu.....	32
B. Pengembangan Hipotesis	34
1. Hubungan Antar Variabel	34
C. Rerangka Konseptual	36
D. Pengembangan Hipotesis	37
BAB III METODE PENELITIAN	39
A. Waktu dan Tempat Penelitian	39

B.	Desain Penelitian.....	39
C.	Definisi dan Operasionalisasi Variabel.....	39
1.	Definisi Variabel	39
2.	Operasionalisasi Variabel.....	40
D.	Skala Pengukuran Variabel	42
E.	Populasi dan Sampel	43
F.	Metode Pengumpulan Data.....	44
G.	Metode Analisis Data.....	45
1.	Analisis Partial Least Square	45
2.	Langkah – Langkah Pengujian Analisis PLS	46
3.	Model Struktural atau Uji Hipotesis (<i>Inner Model</i>)	47
BAB IV HASIL DAN PEMBAHASAN	49	
A.	Gambaran Umum Objek Penelitian	49
B.	Hasil Analisis Statistik Deskriptif	50
1.	Deskripsi Responden	51
2.	Deskripsi Variabel.....	55
C.	Metode Analisis Data Partial Least Square (PLS)	58
1.	Pengujian Uji Model Pengukuran (<i>Outer Model</i>)	59
a)	<i>Convergent Validity</i>	59
b)	<i>Discriminant Validity</i>	66
c)	<i>Average Variance Extracted (AVE)</i>	69
d)	<i>Composite Reliability</i> dan <i>Cronbach's Alpha</i>	70
2.	Pengujian Uji Model Struktural (<i>Inner Model</i>)	71
a)	Nilai <i>R-Square</i> (R^2)	71
b)	<i>Q-Square (Goodness of Fit Model)</i>	72
c)	Hasil Pengujian Hipotesis (Estimasi Koefisien Jalur).....	72
D.	Pembahasan Hasil Penelitian	76
1.	Pengaruh Kualitas Produk Terhadap Keputusan Minat Beli Ulang	76
2.	Pengaruh Inovasi Produk Terhadap Keputusan Minat Beli Ulang	77
3.	Pengaruh Promosi Terhadap Keputusan Minat Beli Ulang	77
BAB V SIMPULAN DAN SARAN.....	79	
A.	Simpulan	79

B. Saran.....	81
DAFTAR PUSTAKA	83
LAMPIRAN.....	85



DAFTAR TABEL

Tabel 1.1 Daftar Toko <i>Furniture Online</i> yang Berkualitas dan Terpercaya di Indonesia	7
Tabel 1.2 Tabel Pra Survei	11
Tabel 2.1 Penelitian Terdahulu.....	32
Tabel 3.1 Operasional Variabel	40
Tabel 3.2 Skala Likert	43
Tabel 4.1 Jenis Kelamin Responden.....	51
Tabel 4.2 Usia Responden	51
Tabel 4.3 Profesi Responden	52
Tabel 4.4 Penghasilan Per Bulan Responden	53
Tabel 4.5 Pengeluaran Per Bulan Responden.....	54
Tabel 4.6 Deskripsi Jawaban Responden Variabel Keputusan Minat Beli Ulang	55
Tabel 4.7 Deskripsi Jawaban Responden Variabel Kualitas Produk.....	56
Tabel 4.8 Deskripsi Jawaban Responden Variabel Inovasi Produk	57
Tabel 4.9 Deskripsi Jawaban Responden Variabel Promosi	58
Tabel 4.10 Hasil Pengujian <i>Convergent Validity</i>	62
Tabel 4.11 Hasil Pengujian <i>Convergent Validity</i> (Modifikasi)	65
Tabel 4.12 Hasil Uji <i>Discriminant Validity (Cross Loading)</i>	66
Tabel 4.13 Hasil Uji <i>Discriminant Validity (Fornell Larcker Criterion)</i>	68
Tabel 4.14 Hasil Uji <i>Average Variance Extracted (AVE)</i>	69
<i>Tabel 4.15 Hasil Pengujian Composite Reability dan Cronbach's Alpha</i>	70
Tabel 4.16 Hasil Uji Nilai <i>R-Square (R²)</i>	71
Tabel 4.17 Hasil Pengujian Hipotesis.....	73

DAFTAR GAMBAR

Gambar 1.1 Perkembangan Industri <i>Furniture</i> di Indonesia	3
Gambar 1.2 Rekapitulasi Proyeksi Pertumbuhan Industri Mebel dan Kerajinan Indonesia	5
Gambar 1.3 Segmentasi Pemasaran <i>Online</i> Teratas	6
Gambar 2.1 Rerangka Konseptual	37
Gambar 4.1 Hasil Algoritma PLS	61
Gambar 4.2 Hasil Algoritma PLS (Modifikasi).....	64
Gambar 4.3 Hasil Uji <i>Bootstrapping</i>	75



DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran 1 : Kuesioner Pra Survei	85
Lampiran 2 : Kuesioner Penelitian.....	86
Lampiran 3 : Hasil Karakteristik Responden	91
Lampiran 4 : Hasil Karakteristik Jawaban Responden.....	93
Lampiran 5 : Evaluasi Model Pengukuran (<i>Outer Model</i>).....	95
Lampiran 6 : Evaluasi Model Struktural (<i>Inner Model</i>).....	101

