

ABSTRAK

Kasus penghindaran pajak yang terjadi di Indonesia dapat menunjukkan suatu bentuk kelemahan yang terjadi dalam undang-undang, perusahaan banyak yang melakukan penghindaran pajak yang menimbulkan kerugian bagi negara. Penelitian ini bertujuan untuk menganalisis dan memperoleh bukti empiris tentang pengaruh profitabilitas, *sales growth*, *leverage* dan ukuran perusahaan terhadap penghindaran pajak. Variabel independen yang digunakan dalam penelitian ini adalah profitabilitas, *sales growth*, *leverage* dan ukuran perusahaan. Variabel dependen yang digunakan dalam penelitian ini adalah penghindaran pajak.

Sampel pada penelitian ini terdiri dari 8 perusahaan sektor industri barang konsumsi yang terdaftar di Bursa Efek Indonesia (BEI) tahun 2014-2021. Dengan teknik pengambilan sampel *non-probability sampling* dengan jenis *purposive sampling*. Data yang digunakan dalam penelitian ini adalah sekunder yang diperoleh dari situs resmi Bursa Efek Indonesia dan situs resmi masing-masing perusahaan. Hasil penelitian ini menemukan pengaruh profitabilitas dan *leverage* terhadap penghindaran pajak, sedangkan *sales growth* dan ukuran perusahaan tidak berpengaruh signifikan. Hasil ini dapat menjadi masukan bagi fiskus dalam menganalisis penghindaran pajak wajib pajak dari informasi profitabilitas dan *leverage*.

Kata Kunci : Profitabilitas, *Sales Growth*, *Leverage*, Ukuran Perusahaan, Penghindaran Pajak



ABSTRACT

The case of tax avoidance that occurs in Indonesia can show a form of weakness that occurs in the law, many companies do tax avoidance that causes losses to the state. This study aims to analyze and obtain empirical evidence on the effect of profitability, sales growth, leverage and company size on tax avoidance. The independent variables used in this study are profitability, sales growth, leverage and company size. The dependent variable used in this study is tax avoidance.

The sample in this study consisted of 8 consumer goods industry sector companies listed on the Indonesia Stock Exchange (IDX) in 2014-2021. With non-probability sampling techniques with purposive sampling type. The data used in this study is secondary obtained from the official website of the Indonesia Stock Exchange and the official website of each company. The results of this study found the effect of profitability and leverage on tax avoidance, while sales growth and firm size had no significant effect. These results can be input for the tax authorities in analyzing taxpayers' tax avoidance from information on profitability and leverage.

Keywords : Profitability, Sales Growth, Leverage, Firm Size, Tax Avoidance

