



**KOMUNIKASI INTERPERSONAL BARISTA
STARBUCKS DALAM MENCIPTAKAN KEPUASAN
PELANGGAN**

(Studi Deskriptif Kualitatif Pada Barista Starbucks Coffee Palem
Semi, Tangerang)

LAPORAN SKRIPSI

Diajukan sebagai salah satu syarat untuk memperoleh Gelar Sarjana Strata 1
(S-1) Komunikasi Program Studi Public Relations

Disusun Oleh:
UNIVERSITAS
MERCU BUANA
Dimas Adrianto
44217110088

**PROGRAM STUDI ILMU KOMUNIKASI
FAKULTAS ILMU KOMUNIKASI
UNIVERSITAS MERCU BUANA
JAKARTA
2022**

HALAMAN PERNYATAAN KARYA SENDIRI

Saya yang bertanda tangan dibawah ini:

Nama : Dimas Adrianto
NIM : 44217110088
Program Studi : Public Relations
Judul Laporan Skripsi : Komunikasi Interpersonal Barista Dalam Menciptakan Kepuasan Pelanggan (Studi Deskriptif Kualitatif Pada Barista Starbucks Coffee Palem Semi, Tangerang)

Menyatakan bahwa Laporan Skripsi ini adalah hasil karya saya sendiri dan bukan plagiat, serta semua sumber baik yang dikutip maupun dirujuk telah saya nyatakan dengan benar. Apabila ternyata ditemukan di dalam Laporan Skripsi saya terdapat unsur plagiat, maka saya siap mendapatkan sanksi akademis yang berlaku di Universitas Mercu Buana.

Jakarta, 29 Oktober 2022



**UNIVERSITAS
MERCU BUANA**

HALAMAN PENGESAHAN

Laporan Skripsi ini diajukan oleh:

Nama : Dimas Adrianto
NIM : 44217110088
Program Studi : Public Relations
Judul Laporan Skripsi : Komunikasi Interpersonal Barista Dalam Menciptakan Kepuasan Pelanggan (Studi Deskriptif Kualitatif Pada Barista Starbucks Coffee Palem Semi, Tangerang)

Telah berhasil dipertahankan pada sidang di hadapan Dewan Pengaji dan diterima sebagai bagian persyaratan yang diperlukan untuk memperoleh gelar Sarjana Strata 1 pada Program Studi Ilmu Komunikasi., Fakultas Ilmu Komunikasi Universitas Mercu Buana.

Disahkan oleh:

Pembimbing 1 NIDN	: Haekal Fajri Amrullah, S. Ikom, M. Sc : 0138109301	(
Ketua Pengaji NIDN	: Suryaning Hayati, SE, MM, M. Ikom : 0322088201	(
Pengaji Ahli NIDN	: Kurniawan Prasetyo, M. Ikom : 0316129201	(

Menyetujui Ketua Bidang Studi Public Relations


Suryaning Hayati, SE, MM, M.Ikom

Jakarta, 29 Oktober 2022

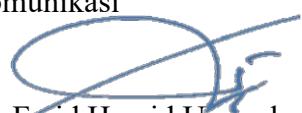
Mengetahui,

Dekan Fakultas Ilmu Komunikasi



Dr. Elly Yuliawati, M.Si

Ketua Program Studi Ilmu Komunikasi



Dr. Farid Hamid Umarela, M.Si

HALAMAN PERNYATAAN PERSETUJUAN PUBLIKASI TUGAS AKHIR UNTUK KEPENTINGAN AKADEMIS

Sebagai sivitas akademik Universitas Mercu Buana, saya yang bertanda tangan dibawah ini:

Nama	:	Dimas Adrianto
NIM	:	44217110088
Program Studi	:	Public Relations
Judul Laporan Skripsi	:	Komunikasi Interpersonal Barista Dalam Menciptakan Kepuasan Pelanggan (Studi Deskriptif Kualitatif Pada Barista Starbucks Coffee Palem Semi, Tangerang)

Demi pengembangan ilmu pengetahuan, dengan ini memberikan izin dan menyetujui untuk memberikan kepada Universitas Mercu Buana **Hak Bebas Royalti Non-Eksklusif (*Non-exclusive Royalty-Free Right*)** atas karya ilmiah saya yang berjudul di atas beserta perangkat yang ada (jika diperlukan).

Dengan Hak Bebas Royalti Non-Eksklusif ini Universitas Mercu Buana berhak menyimpan, mengalihmedia/format-kan, mengelola dalam bentuk pangkalan data (database), merawat, dan mempublikasikan Laporan Skripsi saya selama tetap mencantumkan nama saya sebagai penulis/pencipta dan sebagai pemilik Hak Cipta. Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya.

Jakarta, 29 Oktober 2022

Yang Menyatakan,



Dimas Adrianto

KATA PENGANTAR

Assalamualaikum Wr, Wb.

Alhamdulillahirobbil'alamin, puji dan syukur saya panjatkan ke hadirat Allah SWT, Tuhan semesta alam yang berkat rahmat dan karunia-Nya peneliti dapat menyelesaikan skripsi ini. Tujuan penyusunan skripsi ini adalah untuk memenuhi salah satu syarat dalam menempuh sidang skripsi guna memperoleh gelar Sarjana Ilmu Komunikasi program S-1 Fakultas Ilmu Komunikasi Jurusan Public Relations Universitas Mercu Buana.

Pada penulisan skripsi ini peneliti mengambil judul “Komunikasi Interpersonal Barista Starbucks Dalam Menciptakan Kepuasan Pelanggan (Studi Deskriptif Kualitatif Pada Barista Starbucks Coffee Palem Semi, Tangerang)”

Mengingat keterbatasan pengetahuan, pengalaman dan kemampuan penulisan, skripsi ini tidak luput dari kekurangan dan belum sempurna, namun peneliti berharap semoga skripsi ini dapat bermanfaat bagi peneliti, khususnya bagi semua pihak yang berkenan memanfaatkannya.

Pada proses penyusunan ini tidak terlepas dari bantuan berbagai pihak. Peneliti mengucapkan ~~terima kasih~~ yang sebesar-besarnya kepada:

1. Haekal Fajri Amrullah, S.Ikom, M.Sc selaku Dosen Pembimbing yang telah banyak meluangkan waktu serta memberikan bimbingan dan pengarahan hingga terselesaikan skripsi ini.
2. Dr. Elly Yuliawati, M.Si., selaku Dekan Fakultas Ilmu Komunikasi Universitas Mercu Buana.
3. Dr. Farid Hamid, M.Si. selaku ketua Jurusan/Program Studi Ilmu Komunikasi Fakultas Ilmu Komunikasi Universitas Mercu Buana.
4. Suryaning Hayati, SE, MM, M.Ikom selaku ketua Jurusan/Program Studi Public Relations Fakultas Ilmu Komunikasi Universitas Mercu Buana.
5. Anindita, S.Pd, M.I.kom. selaku Sekretaris Jurusan/Program Studi Public Relations Fakultas Ilmu Komunikasi Universitas Mercu Buana.
6. Enjang Pera Irawan,. S.Sos.,M.Ikom selaku Dosen Wali.

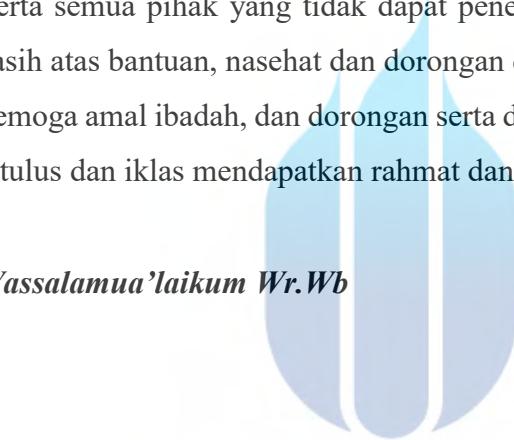
7. Bapak, Ibu Dosen dan seluruh staf pengajar Jurusan Public Relations Fakultas Ilmu Komunikasi Universitas Mercu Buana.
8. Orang tua tersayang, Ibu saya Taryani dan Ayah saya Sunardjo (Alm) yang telah sering mengingatkan dan mendoakan untuk kelulusan kuliah saya.
9. Para Barista *Starbucks Coffee* Palem Semi dan Store Manager *Starbucks Coffee* Palem Semi yang telah membantu saya dalam mengumpulkan data yang diperlukan.
10. Teman seperjuangan kelas Reguler 2 di kampus UMB Meruya, Angga Saputra, Evi Nurfitria, terima kasih telah banyak membantu.
11. Serta semua pihak yang tidak dapat peneliti sebutkan satu per satu, terima kasih atas bantuan, nasehat dan dorongan dalam penyusunan skripsi ini.
Semoga amal ibadah, dan dorongan serta do'a yang diberikan kepada peneliti dengan tulus dan iklas mendapatkan rahmat dan karunia dari Allah SWT, Aamiin.

Wassalamua'laikum Wr.Wb

Tangerang, 29 Oktober 2022



Dimas Adrianto



DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL	i
HALAMAN PERNYATAAN KARYA SENDIRI.....	ii
HALAMAN PENGESAHAN	iii
HALAMAN PERNYATAAN PERSETUJUAN PUBLIKASI TUGAS AKHIR UNTUK KEPENTINGAN AKADEMIS.....	iv
ABSTRAK.....	v
ABSTRACT	vi
KATA PENGANTAR	vii
DAFTAR ISI	ix
DAFTAR GAMBAR.....	xiii
DAFTAR TABEL	xiv
BAB I PENDAHULUAN.....	1
1.1 Latar Belakang Masalah	1
1.2 Fokus Penelitian.....	5
1.3 Tujuan Penelitian	5
1.4 Manfaat Penelitian	6
1.4.1 Manfaat Akademik	6
1.4.2 Manfaat Praktis	6
BAB II TINJAUAN PUSTAKA	7
2.1 Penelitian Terdahulu	7
2.2 Kajian Teoritis	14
2.2.1 Komunikasi	14
2.2.2 Komunikasi Interpersonal	16
2.2.3 Tujuan Komunikasi Interpersonal	18

2.2.4 Komunikasi Verbal Dan Nonverbal Dalam Komunikasi Interpersonal	19
2.2.4.1 Komunikasi Verbal.....	20
2.2.4.2 Komunikasi Nonverbal.....	21
2.2.5 Faktor-faktor yang Mempengaruhi Komunikasi Interpersonal...	22
2.2.6 Proses Komunikasi Interpersonal.....	22
2.2.7 Gaya Komunikasi Interpersonal.....	24
2.2.8 Tinjauan Barista	26
2.2.9 Tinjauan Pelanggan	28
2.2.10 Kepuasan Pelanggan	28
2.2.10.1 Definisi Kepuasan Pelanggan	28
2.2.10.2 Teori Kepuasan Pelanggan	29
2.2.10.3 Pengukuran Kepuasan Pelanggan.....	30
BAB III METODELOGI PENELITIAN	31
3.1 Paradigma Penelitian	31
3.2 Metode Penelitian	32
3.3 Subjek Penelitian	33
3.4 Teknik Pengumpulan Data.....	34
3.5 Teknik Analisis Data.....	37
3.6 Teknik Pemeriksaan Keabsahan Data.....	38
BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN	40
4.1 Gambaran Umum Obyek Penelitian	40
4.1.1 Profil <i>Starbucks Coffee</i> Indonesia	40
4.1.2 Profil Starbucks Coffee Palem Semi	40
4.1.3 Lokasi <i>Starbucks Coffee</i> Palem Semi.....	43

4.1.4 Struktur Organisasi <i>Starbucks Coffee</i> Palem Semi	44
4.2 Hasil Penelitian	44
4.2.1 Proses Komunikasi Interpersonal Barista Kepada Pelanggan .	44
4.2.2 Aspek Keterbukaan Dalam Komunikasi Interpersonal Barista Kepada Pelanggan.....	48
4.2.3 Aspek Empati Dalam Komunikasi Interpersonal Barista Kepada Pelanggan	50
4.2.4 Aspek Sikap Mendukung Dalam Komunikasi Interpersonal Barista Kepada Pelanggan	53
4.2.5 Aspek Sikap Positif Dalam Komunikasi Interpersonal Barista Kepada Pelanggan.....	54
4.2.6 Aspek Sikap Kesetaraan Dalam Komunikasi Interpersonal Barista Kepada Pelangan.....	56
4.2.7 Kepuasan Pelanggan Dalam Komunikasi Interpersonal Barista Kepada Pelanggan.....	57
4.3 Pembahasan Penelitian	59
4.3.1 Proses Komunikasi Interpersonal Barista Kepada Pelanggan .	59
4.3.2 Aspek Keterbukaan Dalam Komunikasi Interpersonal Barista Kepada Pelanggan.....	60
4.3.3 Aspek Empati Dalam Komunikasi Interpersonal Barista Kepada Pelanggan.	61
4.3.4 Aspek Sikap Mendukung Dalam Komunikasi Interpersonal barista Kepada Pelanggan.....	62
4.3.5 Aspek Sikap Positif Dalam Komunikasi Interpersonal Barista Kepada Pelangan.....	63
4.3.6 Aspek Sikap Kesetaraan Dalam Komunikasi Interpersonal Barista Kepada pelangan	64

4.3.7 Kepuasan Pelanggan Dalam Komunikasi Interpersonal Barista Kepada Pelanggan.....	64
BAB V KESIMPULAN	66
5.1 Kesimpulan	66
5.2 Saran	69
5.2.1 Saran Akademis.....	69
5.2.2 Saran Praktis.....	69
DAFTAR PUSTAKA.....	70
LAMPIRAN	75
Lampiran 1	75
Pedoman Observasi	75
Lampiran 2	76
Pedoman Wawancara	76
Transkip Hasil Wawancara	78
Lampiran 3	83
Foto Dokumentasi	83
Lampiran 4.....	84
Curiculum Vitae	84

DAFTAR GAMBAR

Gambar 4.1. 1 Starbucks Coffee Palem Semi	41
Gambar 4.1. 2 Mission And Value Starbucks Coffee.....	42
Gambar 4.1. 3 Struktur Organisasi Starbucks Coffee Palem Semi.....	44
Gambar 4.2. 1 Proses Komunikasi Interpersonal Barista Cahsier.....	45
Gambar 4.2. 2 Proses Komunikasi Interpersonal Barista Mengenai Kepuasan Pelanggan	46
Gambar 4.2. 3 Dokumen SOP Komunikasi Interpersonal Barista Kepada Pelanggan	47
Gambar 4.2. 4 Dokumen Pelatihan Komunikasi Interpersonal Barista Kepada Pelanggan Melalui Miracle Of Coffee	48



DAFTAR TABEL

Tabel 2. 1 Penelitian Terdahulu	12
Tabel 4. 1 Aspek Keterbukaan Komunikasi Interpersonal Barista Kepada Pelanggan.....	48
Tabel 4. 2 Aspek Keterbukaan Dalam Komunikasi Interpersonal Barista Kepada Pelanggan.....	50
Tabel 4. 3 Aspek Sikap Mendukung Dalam Komunikasi Interpersonal Barista Kepada Pelanggan.....	53
Tabel 4. 4 Aspek Sikap Positif Dalam Komunikasi Interpersonal Barista Kepada Pelanggan.....	55
Tabel 4. 5 Sikap Kesetaraan Dalam Komunikasi Interpersonal Barista Kepada Pelanggan	56
Tabel 4. 6 Kepuasan Pelanggan Yang Dipertunjukan Oleh Pelanggan	58

