



**PENGARUH BRAND IMAGE DAN REVIEW BEAUTY
INFLUENCER MELALUI KONTEN INSTAGRAM
TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN
FOLLOWERS LUXCRIME**

TESIS

**Diajukan sebagai Salah Satu Syarat untuk Menyelesaikan
Program Studi Magister Ilmu Komunikasi**

UNIVERSITAS
OLEH
TRISENSIA ERMELINDA
55220120037

**PROGRAM STUDI MAGISTER ILMU KOMUNIKASI
FAKULTAS ILMU KOMUNIKASI
UNIVERSITAS MERCU BUANA
JAKARTA
2023**



**PROGRAM STUDI MAGISTER ILMU KOMUNIKASI
FAKULTAS ILMU KOMUNIKASI
UNIVERSITAS MERCU BUANA**

LEMBAR PERSETUJUAN SIDANG TESIS

Nama Lengkap : Trisensia Ermelinda
NIM : 55220120037
Jenjang Pendidikan : Strata Dua (S2)
Konsentrasi : Corporate & Marketing Communication
Judul Karya Akhir/Tesis : Pengaruh Brand Image dan Review Beauty Influencer
Melalui Konten Instagram Terhadap Keputusan
Pembelian Followers Luxcrime

Jakarta, 3 Februari 2023

Dosen Pembimbing

(Dr. Suraya, M.Si)



MERCU BUANA
PROGRAM STUDI MAGISTER ILMU KOMUNIKASI
FAKULTAS ILMU KOMUNIKASI
UNIVERSITAS MERCU BUANA

LEMBAR TANDA LULUS SIDANG TESIS

Judul : Pengaruh Brand Image dan Review Beauty Influencer Melalui Konten Instagram Terhadap Keputusan Pembelian Followers Luxcrime
Nama : Trisensia Ermelinda
NIM : 55220120037
Jenjang Pendidikan : Strata Dua (S2)
Program Studi : Magister Ilmu Komunikasi
Konsentrasi : Corporate & Marketing Communication
Tanggal : 3 Februari 2023

Jakarta, 3 Februari 2023
Mengetahui,

1. Ketua Sidang :
(Dr. Heri Budianto, M.Si)
2. Pengaji Ahli
(Dr. Santa Lorita Simamora, M.Si)
3. Pembimbing
(Dr. Suraya, M.Si)

Three handwritten signatures are shown in blue ink, each accompanied by a dotted line for a typed name:

- The first signature is a stylized "H" and "B".
- The second signature is "Santa Lorita Simamora".
- The third signature is "Suraya".



UNIVERSITAS
MERCU BUANA

PROGRAM STUDI MAGISTER ILMU KOMUNIKASI
FAKULTAS ILMU KOMUNIKASI
UNIVERSITAS MERCU BUANA

LEMBAR PENGESAHAN PERBAIKAN TESIS

Judul : Pengaruh Brand Image dan Review Beauty Influencer Melalui Konten Instagram Terhadap Keputusan Pembelian Followers Luxcrime

Nama : Trisensia Ermelinda

NIM : 55220120037

Jenjang Pendidikan : Strata Dua (S2)

Program Studi : Magister Ilmu Komunikasi

Konsentrasi : Corporate & Marketing Communication

Tanggal : 3 Februari 2022

Jakarta, 3 Februari 2023

Mengetahui,

1. Ketua Sidang :
(Dr. Heri Budianto, M.Si)

2. Penguji Ahli
(Dr. Santa Lorita Simamora, M.Si)

3. Pembimbing
(Dr. Suraya, M.Si)



LEMBAR PENGESAHAN TESIS

Nama Lengkap : Trisensia Ermelinda
NIM : 55220120037
Jenjang Pendidikan : Strata Dua (S2)
Kosentrasi : Corporate & Marketing Communication
Judul Karya Akhir/Tesis : Pengaruh Brand Image dan Review Beauty Influencer
Melalui Konten Instagram Terhadap Keputusan
Pembelian Followers Luxcrime

Jakarta, 3 Februari 2023

Dosen Pembimbing

(Dr. Suraya, M.Si)

PERNYATAAN

Saya yang bertandatangan di bawah ini menyatakan dengan sebenar-benarnya bahwa semua pernyataan dalam Tesis ini :

Judul : Pengaruh Brand Image dan Review Beauty Influencer Melalui Konten Instagram Terhadap Keputusan Pembelian Followers Luxcrime
Nama : Trisensia Ermelinda
N I M : 55220120037
Program Studi : Magister Ilmu Komunikasi
Tanggal : 3 Februari 2023

Merupakan hasil studi pustaka, penelitian lapangan, dan karya saya sendiri dengan bimbingan Komisi Dosen Pembimbing yang ditetapkan dengan Surat Keputusan Ketua Program Studi Magister Ilmu Komunikasi Universitas Mercu Buana.

Karya ilmiah ini belum pernah diajukan untuk memperoleh gelar kesarjanaan pada program sejenis di perguruan tinggi lain. Semua informasi, data, dan hasil pengolahannya yang digunakan, telah dinyatakan secara jelas sumbernya dan dapat diperiksa kebenarannya.

Jakarta, 3 Februari 2023



(Trisensia Ermelinda)

PERNYATAAN SIMILARITY CHECK

Saya yang bertanda tangan di bawah ini menyatakan, bahwa karya ilmiah yang ditulis oleh

Nama : Trisensia Ermelinda
NIM : 55220120037
Program Studi : PASCASARJANA Ilmu Komunikasi

Dengan judul “PENGARUH BRAND IMAGE DAN REVIEW BEAUTY INFLUENCER MELALUI KONTEN INSTAGRAM TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN FOLLOWERS LUXCRIME”, telah dilakukan pengecekan *similarity* dengan sistem Turnitin pada tanggal 25 Januari 2023,didapatkan nilai persentase sebesar 28%.

Jakarta, 25 Januari 2023
Administrator Turnitin



Sukadi, SE., MM

KATA PENGANTAR

Puji syukur peneliti panjatkan kehadiran Tuhan Yang Maha Esa atas segala karunia dan berkat-Nya, sehingga tesis penelitian ini dengan judul “Pengaruh *Brand Image* dan Review *Beauty Influencer* Melalui Konten Instagram Terhadap Keputusan Pembelian Followers Luxcrime” dapat diselesaikan dengan baik. Adapun maksud dan tujuan penulisan tesis ini untuk memperoleh gelar Magister Ilmu Komunikasi di Universitas Mercu Buana. Dalam proses penelitian ini peneliti mendapat banyak bimbingan dan dukungan dari berbagai pihak sehingga penulisan tesis ini dapat selesai. Oleh karena itu, pada kesempatan ini peneliti ingin menyampaikan rasa hormat dan terimakasih yang sebesar-besarnya kepada:

1. Dr. Heri Budianto, M.Si selaku Ketua Program Studi Magister Ilmu Komunikasi.
2. Dr. Afdal Makkuraga, M.Si selaku Sekretaris Program Studi Magister Ilmu Komunikasi.
3. Dr. Suraya, M.Si sebagai Dosen Pembimbing yang telah bersedia memberikan banyak bimbingan, saran dan arahan yang sangat berguna serta memotivasi mulai dari awal sampai penyelesaian penyusunan penulisan.
4. Dr. Santa Lorita Simamora, M.Si sebagai penguji yang telah memberikan pandangan, saran serta bimbingan yang mencerahkan untuk evaluasi materi perbaikan yang dilakukan sepanjang proses penulisan.
5. Orang tua dan keluarga yang telah memberikan motivasi, dukungan serta selalu menemani disaat peneliti mengalami kesulitan sehingga penelitian ini dapat selesai tepat pada waktunya.
6. Mba Eno, Mba Hasi, Christin, Mba ihti dan Nurul serta rekan seperjuangan Magister Ilmu Komunikasi Universitas Mercu Buana Menteng angkatan 33 yang bersama berjuang dan saling membantu menempuh pendidikan akademis.

Peneliti menyadari bahwa penelitian ini masih sangat jauh dari kata sempurna karena terbatasnya pengalaman dan pengetahuan oleh karena itu peneliti mengharapkan adanya saran dan kritik yang membangun dari berbagai pihak.

Semoga penelitian tesis ini bermanfaat bagi perkembangan Ilmu Komunikasi. Demikian peneliti sampaikan, terimakasih.

Jakarta, 03 Februari 2023

Trisensia Ermelinda



Abstrak

Tujuan dari penelitian ini adalah untuk mengukur dan menganalisis pengaruh *Brand Image* (X1) dan *Review Beauty Influencer* terhadap keputusan pembelian *followers* produk kosmetik Luxcrime. Teori yang digunakan dalam penelitian ini adalah Teori Belajar (*stimulus-organisme-respons*) (*Grand Theory*), teori perilaku sosial (*Middle Theory*), teori *brand image*, teori *beauty influencer* dan teori keputusan pembelian (*Applied Theory*). Penelitian ini menggunakan explanatory survey dengan pendekatan kuantitatif. Penelitian ini dilakukan selama 9 bulan dari bulan Maret sampai Oktober dan sampel dari penelitian ini adalah *followers* Instagram @Luxcrime_id yang diperoleh 100 responden dengan menggunakan rumus slovin dengan metode penarikan sampel *non probability sampling* melalui teknik *purposive sampling*. Hasil penelitian menunjukkan bahwa variabel *brand image* (X1) berpengaruh terhadap keputusan pembelian *followers* berdasarkan hasil pengujian hipotesis dengan hasil $t_{hitung} = 10,834 > t_{tabel} = 1,29034$, sedangkan *beauty influencer* (X2) tidak berpengaruh terhadap keputusan pembelian *followers* dengan hasil $t_{hitung} = 1,237 < t_{tabel} = 1,661$. Koefisien determinasi menunjukkan besarnya pengaruh *brand image* dan *beauty influencer* terhadap keputusan pembelian, yaitu sebesar 80,9%. Hasil uji regresi menunjukkan nilai konsistensi variabel Y sebesar -8,188, sedangkan koefisien regresi X1 sebesar 1,89 dan X2 sebesar 0,1. Dari temuan tersebut dapat disimpulkan bahwa *brand image* (X1) berpengaruh secara parsial dan signifikan terhadap keputusan pembelian, sedangkan review *beauty influencer* (X2) tidak berpengaruh secara parsial dan signifikan terhadap keputusan pembelian.

Kata kunci: *Brand image*, *review beauty influencer*, keputusan pembelian

Abstract

The purpose of this study was to measure and analyze the influence of Brand Image (X1) and Beauty Influencer Reviews on the purchasing decisions of followers of Luxcrime cosmetic products. The theory used in this study is Learning Theory (stimulus-organism-response) (Grand Theory), social behavior theory (Middle Theory), brand image theory, beauty influencer theory and purchasing decision theory (Applied Theory). This study used an explanatory survey with a quantitative approach. This research was conducted for 9 months from March to October and the samples from this study were Instagram followers @Luxcrime_id which obtained 100 respondents using the slovin formula with the non-probability sampling method using purposive sampling technique. The results showed that the brand image variable (X1) had an effect on followers' purchasing decisions based on the results of hypothesis testing with the results tcount 10.834 > ttable 1.29034, while beauty influencer (X2) had no effect on followers' buying decisions with the results tcount 1.237 < ttable 1661. Coefficient determination shows the magnitude of the influence of brand image and beauty influencer on purchasing decisions, which is equal to 80.9%. The results of the regression test showed that the consistency value of the Y variable was -8.188, while the regression coefficient X1 was 1.89 and X2 was 0.1. From these findings it can be interpreted that brand image (X1) has a partial and significant effect on purchasing decisions, while beauty influencer reviews (X2) have no partial and significant effect on purchasing decisions.

Keywords: Brand image, beauty influencer review, purchase decision



DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL	i
LEMBAR PERSETUJUAN SIDANG.....	ii
LEMBAR TANDA LULUS SIDANG.....	iii
LEMBAR PENGESAHAN PERBAIKAN.....	iv
LEMBAR PENGESAHAN.....	v
LEMBAR PERNYATAAN.....	vi
LEMBAR SIMILARITY CHECK.....	vii
KATA PENGANTAR	viii
ABSTRAK.....	x
ABSTRACT.....	xi
DAFTAR ISI.....	xii
DAFTAR TABEL	xv
DAFTAR GAMBAR	xvi
DAFTAR LAMPIRAN.....	xvii
BAB 1 PENDAHULUAN.....	1
1.1 Latar Belakang	1
1.2 Rumusan Masalah	7
1.3 Tujuan Penelitian.....	8
1.4 Manfaat Penelitian	8
BAB II TINJAUAN PUSTAKA.....	10
2.1 Penelitian Terdahulu	10
2.2 Kerangka Teori.....	23
2.2.1 <i>Grand Theory, Middle Theory, Applied Theory</i>	23
2.2.2 <i>Social Media Marketing</i>	33
2.2.3 Instagram.....	35
2.2.4 <i>Brand Image</i>	38
2.2.5 <i>Beauty Influencer</i>	40
2.2.6 Keputusan Pembelian	44

2.2.7 Followers.....	54
2.3. Kerangka Pemikiran	54
2.4. Hipotesis Penelitian.....	57
BAB III METODOLOGI PENELITIAN.....	58
3.1 Paradigma Penelitian.....	58
3.2 Pendekatan Penelitian.....	59
3.3 Metode Penelitian.....	60
3.4 Teknik Pengumpulan Data.....	62
3.5 Populasi dan Sampel	64
3.5.1 Populasi.....	64
3.5.2 Sampel	65
3.6 Jenis dan Sumber	68
3.7 Variabel Penelitian.....	69
3.8 Uji Validitas dan Reliabilitas	72
3.8.1. Uji Validitas.....	72
3.8.2 Uji Reliabilitas	78
3.9 Teknik Analisis Data	84
3.9.1 Uji Asumsi Klasik	85
3.10 Uji Hipotesis	88
3.10.1 Uji T	88
3.10.2 Uji F	90
3.11 Waktu dan Tempat Penelitian.....	91
BAB IV ANALISIS DAN PEMBAHASAN.....	92
4.1 Deskripsi Objek Penelitian	92
4.1.1 Gambaran Umum Luxcrime	92
4.1.2 Aktivitas Komunikasi Pemasaran Luxcrime	93
4.1.3 Aktivitas Pemasaran Melalui Instagram Luxcrime	94
4.2. Hasil Penelitian	96
4.2.1 Deskripsi Responden	96
4.2.1.1 Karakteristik Responden Berdasarkan Usia.....	96

4.2.1.2 Karakteristik Responden Berdasarkan Jenis Kelamin	97
4.2.1.3 Karakteristik Responden Berdasarkan Profesi Responden.....	98
4.2.1.4Karakteristik Responden Berdasarkan Frekuensi Kunjungan Followers Pada Laman Instagram.....	99
4.2.2 Uji Asumsi Klasik	100
4.2.3 Uji Analisis Regresi Berganda	103
4.3 Pengujian Hipotesis.....	105
4.3.1 Uji T (Parsial)	105
4.3.2 Hasil uji hipotesis 1	106
4.3.3 Hasil uji hipotesis 2	107
4.3.4 Uji F (Simultan)	107
4.4 Uji Koefisien Determinasi (R ²)	109
4.5 Pembahasan	112
BAB V KESIMPULAN DAN SARAN	128
5.1 Kesimpulan	128
5.2 Saran.....	129
5.2.1 Saran Akademis	129
5.2.2 Saran Praktis	130
5.3 Keterbatasan Penelitian	131
DAFTAR PUSTAKA.....	133
LAMPIRAN	139

DAFTAR TABEL

Tabel 2.1 Tabel Penelitian Terdahulu	18
Tabel 3.1 Tabel Skala Likert	63
Tabel 3.2 Tabel Operasionalisasi Variabel.....	70
Tabel 3.3 Hasil Uji Validitas <i>Brand Image</i> (X1)	74
Tabel 3.4 Hasil Uji Validitas Variabel <i>Review Beauty Influencer</i> (X2)	75
Tabel 3.5 Hasil Uji Validitas Variabel Keputusan Pembelian (Y)	76
Tabel 4.1 Karakteristik Responden <i>Followers Luxcrime</i> Berdasarkan Usia	97
Tabel 4.2 Karakteristik Responden <i>Followers Luxcrime</i> Berdasarkan Jenis Kelamin	98
Tabel 4.3 Karakteristik Responden <i>Followers Luxcrime</i> Berdasarkan Profesi Responden	98
Tabel 4.1 Karakteristik Responden <i>Followers Luxcrime</i> Berdasarkan Frekuensi Kunjungan	99



DAFTAR GAMBAR

Gambar 1.1 Pengguna Instagram di Indonesia	2
Gambar 2.1 Tahap Proses Keputusan Pembelian	50
Gambar 2.2 Kerangka Pemikiran.....	57
Gambar 3.1 Screenshot Followers Instagram Luxcrime	65
Gambar 3.2 Hasil Uji Reliabilitas <i>Brand Image</i> (X1)	80
Gambar 3.3 Hasil Uji Reliabilitas <i>Review Beauty Influencer</i> (X2).....	81
Gambar 3.4 Hasil Uji Reliabilitas Keputusan Pembelian (Y)	83
Gambar 4.1 Hasil Uji Normalitas Kolmogorov Smirnov	100
Gambar 4.2 Hasil Uji Multikolinearitas.....	102
Gambar 4.3 Hasil Uji Heterokedasitas.....	103
Gambar 4.4 Hasil Uji Regresi Linear Berganda	104
Gambar 4.5 Hasil Uji Parsial (Uji T)	106
Gambar 4.6 Hasil Uji Simultan (Uji F).....	108
Gambar 4.7 Hasil Uji Koefisien Determinasi (R^2)	108
Gambar 4.8 Hasil Penelitian	110
Gambar 4.9 Hasil Uji Regresi Dimensi Atribut Produk.....	117
Gambar 4.10 Hasil Uji Regresi Dimensi Manfaat Produk.....	118
Gambar 4.11 Hasil Uji Regresi Dimensi Evaluasi Keseluruhan	118
Gambar 4.12 Hasil Uji Regresi Dimensi <i>Expertise</i>	122
Gambar 4.13 Hasil Uji Regresi Dimensi <i>Trustworthiness</i>	122
Gambar 4.14 Hasil Uji Regresi Dimensi <i>Atractiveness</i>	122

DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran 1 Kuesioner Penelitian	139
Lampiran 2 Tabulasi Data	153
Lampiran 3 Waktu dan Tempat Penelitian	175
Lampiran 4 Hasil Uji Validitas dan Reliabilitas	177
Lampiran 5 Hasil Uji Statistik SPSS Versi 22	182

