

**ANALISIS PENGARUH KUALITAS PELAYANAN, HARGA
DAN KEPUASAN TERHADAP LOYALITAS PELANGGAN
GO-FOOD DI JAKARTA**

(Studi Pada Konsumen Go-Food di Jakarta)

SKRIPSI



PROGRAM STUDI MANAJEMEN S1

FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS

UNIVERSITAS MERCU BUANA

JAKARTA

2022

**ANALISIS PENGARUH KUALITAS PELAYANAN, HARGA
DAN KEPUASAN TERHADAP LOYALITAS PELANGGAN
GO-FOOD DI JAKARTA**

(Studi Pada Konsumen Go-Food di Jakarta)

**Diajukan Untuk Memenuhi Salah Satu Persyaratan Memperoleh
Gelar Sarjana Ekonomi Pada Fakultas Ekonomi dan Bisnis
Program Studi Manajemen Universitas Mercu Buana Jakarta**



**PROGRAM STUDI MANAJEMEN S1
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
UNIVERSITAS MERCU BUANA
JAKARTA**

2022

SURAT PERNYATAAN KARYA SENDIRI

Yang bertanda tangan di bawah ini:

Nama : Rudyansah

NIM : 43118110328

Program Studi : S1 Manajemen

Menyatakan bahwa skripsi ini adalah murni hasil karya sendiri apabila saya mengutip dari hasil karya orang lain, maka saya mencantumkan sumbernya sesuai dengan ketentuan yang berlaku. Saya bersedia dikenai sanksi pembatalan proposal ini apabila terbukti melakukan tindakan plagiat (penjiplakan).

Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya.

Jakarta, 16 Desember 2022



43118110328

LEMBAR PENGESAHAN SKRIPSI

Nama : Rudyansyah
NIM : 43118110328
Program Studi : S1 Manajemen
Judul Skripsi : Analisis Pengaruh kualitas pelayanan, harga dan kepuasan terhadap loyalitas pelanggan go-food di Jakarta
Tanggal Sidang : 16 Desember 2022

Disahkan oleh :

Pembimbing

Dr. Syafrizal Chan, S.E., M.Si

Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis

Ketua Program Studi S1

Manajemen



LPTA 01232057



Please Scan

QRCode to Verify

KATA PENGANTAR

Alhamdulillah puji syukur atas kehadiran Allah SWT, atas berkah serta rahmat-Nya kepada penulis sehingga penulis dapat menyelesaikan penelitian ini dengan judul “Analisis Pengaruh Kualitas Pelayanan, Harga Dan Kepuasan Terhadap Loyalitas Pelanggan *Go-Food* Di Jakarta”.

Skripsi ini merupakan syarat untuk memperoleh gelar sarjana pada Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi Bisnis Universitas Mercu Buana. Penyusunan skripsi ini tidak lepas dari bimbingan, bantuan serta dukungan yang sangat berarti dari berbagai pihak, khususnya Bapak Dr. Syafrizal Chan, SE,.M.Si., selaku dosen pembimbing yang telah membimbing, memberikan ilmu, memberikan semangat yang tiada hentinya, waktu luang selama bimbingan, serta nasehat-nasehat yang sangat bermanfaat yang telah diberikan kepada peneliti. Selama proses penelitian dan penyusunan skripsi ini, peneliti banyak menerima bantuan dari berbagai pihak sehingga skripsi ini dapat diselesaikan dengan tepat waktu. Oleh karena itu, dengan segala kerendahan hati peneliti ingin berterima kasih pada semua pihak yang telah membantu dalam penyusunan proposal skripsi ini terutama kepada:

1. Prof. Dr. Ir. Andi Adriansyah, M. Eng selaku Rektor Universitas Mercu Buana.
2. Dr. Erna Sofriana Imaningsih, SE, M.Si selaku Dekan Fakultas Ekonomi Bisnis Universitas Mercu Buana.
3. Dr. H. Sonny Indrajaya, MM selaku Ketua Program Studi Manajemen S1 Universitas Mercu Buana.
4. Seluruh dosen serta staf Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi

Bisnis Universitas Mercu Buana yang telah memberikan segenap ilmunya.

5. Mama serta Papa, yang sangat penulis cintai yang juga telah membesarakan dan mendidik serta memberi inspirasi dan do'a yang tiada hentinya selalu kepada penulis, adik-adik serta seluruh keluarga yang selalu memberikan dukungan kepada penulis.
6. Untuk Teman-teman Mercu Buana Jurusan Ekonomi Bisnis angkatan 2018 terima kasih banyak untuk semangat dan dukungannya.

Penulis menyadari sepenuhnya bahwa proposal ini masih jauh dari sempurna dikarenakan keterbatasan pengalaman serta pengetahuan yang dimiliki oleh penulis. Oleh karena itu penulis mengharapkan saran, serta masukan yang membangun dari berbagai pihak. Semoga tugas akhir ini bermanfaat bagi penulis, pembaca, serta peneliti selanjutnya. Akhir kata dengan segala ketulusan dan kerendahan hati penulis mohon maaf apabila ada kesalahan serta kelemahan dalam tugas akhir ini. Terima kasih.

UNIVERSITAS
MERCU BUANA

Jakarta, 16 Desember 2022



Rudyansah

DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL	i
SURAT PERNYATAAN KARYA SENDIRI.....	ii
LEMBAR PENGESAHAN SKRIPSI	iii
ABSTRAK	iv
ABSTRACT.....	v
KATA PENGANTAR.....	vi
DAFTAR ISI.....	viii
DAFTAR TABEL	xi
DAFTAR GAMBAR.....	xiii
DAFTAR LAMPIRAN	xiv
BAB I PENDAHULUAN	
A. Latar Belakang	1
B. Rumusan Masalah	9
C. Tujuan Penelitian	9
D. Kontribusi Penelitian	10
BAB II KAJIAN PUSTAKA DAN PENGEMBANGAN HIPOTESIS	
A. Kajian Pustaka	11
1. Manajemen Pemasaran	11
2. Kualitas Pelayanan	12
3. Harga.....	16
4. Kepuasan Konsumen	20
5. Loyalitas Pelanggan	22
6. Penelitian Terdahulu	25
B. Pengembangan Hipotesis	30
C. Rerangka Konseptual	31
BAB III METODE PENELITIAN	
A. Waktu dan Tempat Penelitian	33
B. Desain Penelitian	33
C. Definisi dan Operasional Variabel.....	34

1.	Definisi Variabel.....	34
2.	Operasional Variabel	35
D.	Skala Pengukuran Variabel.....	36
E.	Populasi dan Sampel Penelitian	37
1.	Populasi.....	37
2.	Sampel	38
F.	Metode Pengumpulan Data.....	39
G.	Metode Analisis Data.....	40

BAB IV HASIL DAN PEMBAHASAN

A.	Gambaran Umum Objek Penelitian	45
B.	Karakteristik Responden	46
C.	Hasil Deskriptif Variabel	50
1.	Penilaian Responden Variabel Kualitas Pelayanan (XI)	50
2.	Penilaian Responden Variabel Harga (X2).....	52
3.	Penilaian Responden Variabel Kepuasan Pelanggan (X3)	54
4.	Penilaian Responden Variabel Loyalitas Pelanggan (Y)	56
D.	Pengujian Instrumen Data Penelitian.....	58
1.	Uji Validitas Instrumen.....	58
2.	Uji Reliabilitas Instrumen.....	61
E.	Hasil Analisis Data	62
1.	Pengujian Asumsi Klasik	62
a.	Uji Normalitas.....	62
b.	Uji Multikolinearitas	65
c.	Uji Autokorelasi.....	66
d.	Uji Heteroskedastisitas.....	67
2.	Analisis Regresi Linier	70
3.	Analisis Koesifien Korelasi (R).....	73
4.	Analisis Koefisien Determinasi	76
5.	Pengujian Hipotesis	78
a.	Pengujian Hipotesis Secara Parsial (Uji T).....	78
b.	Pengujian Hipotesis Secara Simultan (Uji F)	81

F. Pembahasan Hasil Penelitian	83
BAB V SIMPULAN DAN SARAN	
A. Simpulan	86
B. Saran	86
DAFTAR PUSTAKA.....	
LAMPIRAN.....	93



DAFTAR TABEL

Tabel	Judul	Halaman
1.1	Data Tarif Dasar Go Food Di Jakarta	6
1.2	Data Tambahan Go Food Di Jakarta	6
1.3	Hasil Pra-Survei	7
2.1	Penelitian Terdahulu	25
3.1	Tabel Operasionalisasi Variabel	35
3.2	Instrumen Skala <i>Likert</i>	37
4.1	Karakteristik Responden Berdasarkan Jenis Kelamin	47
4.2	Karakteristik Responden Berdasarkan Usia.....	47
4.3	Karakteristik Responden Berdasarkan Pekerjaan	48
4.4	Karakteristik Responden Berdasarkan Pendapatan Perbulan	49
4.5	Tabel Interval Tanggapan Responden.....	50
4.6	Jawaban Responden Berdasar Variabel Kualitas Pelayanan (X1).....	51
4.7	Jawaban Responden Berdasar Variabel Harga (X2).....	53
4.8	Jawaban Responden Berdasar Variabel Kepuasan Pelanggan (X3)	55
4.9	Jawaban Responden Kriteria Berdasar Variabel Loyalitas Pelanggan (Y) ...	56
4.10	Hasil Uji Validitas Berdasarkan Variabel Kualitas Pelayanan (X1)....	58
4.11	Hasil Uji Validitas Berdasarkan Variabel Harga (X2).....	59
4.12	Hasil Uji Validitas Berdasarkan Variabel Kepuasan Pelanggan (X3) .	60
4.13	Hasil Uji Validitas Berdasarkan Variabel Loyalitas Pelanggan (Y)	60
4.14	Hasil Uji Reliabilitas Variabel Independen dan Dependenn.....	62
4.15	Hasil Uji Normalitas Dengan <i>Kolmogorov Smirnov Test</i>	63
4.16	Hasil Uji Normalitas Dengan <i>Kolmogorov Smirnov Test</i>	63
4.17	Hasil Pengujian Multikolinearitas Dengan <i>Collinearity Stastistic</i>	66
4.18	Pedoman Interpretasi Uji Durbin-Watson.....	67
4.19	Hasil Uji Autokorelasi Dengan Durbin-Watson	67
4.20	Hasil Pengujian Heteroskesdastisitas Dengan Uji <i>Glejser</i>	68
4.21	Hasil Pengujian Regresi Linier Sederhana Variabel Kualitas Pelayanan (X1) Terhadap Loyalitas Pelanggan (Y)	70

4.22	Hasil Pengujian Regresi Linier Sederhana Variabel Harga (X2) Terhadap Loyalitas Pelanggan (Y)	71
4.23	Hasil Pengujian Regresi Linier Sederhana Variabel Kepuasan Pelanggan (X3) Terhadap Loyalitas Pelanggan (Y)	71
4.24	Hasil Pengujian Regresi Berganda Variabel Kualitas Pelayanan (X1), Harga (X2) dan Kepuasan Pelanggan (X3) Terhadap Loyalitas Pelanggan (Y)	72
4.25	Hasil Pengujian Koefisien Korelasi Secara Parsial Kualitas Pelayanan (X1) Terhadap Loyalitas Pelanggan (Y)	74
4.26	Hasil Pengujian Koefisien Korelasi Secara Parsial Harga (X2) Terhadap Loyalitas Pelanggan (Y)	74
4.27	Hasil Pengujian Koefisien Korelasi Secara Parsial Kepuasan Pelanggan (X3) Terhadap Loyalitas Pelanggan (Y)	75
4.28	Hasil Pengujian Koefisien Korelasi Secara Simultan Kualitas Pelayanan (X1) dan Harga (X2) Terhadap Loyalitas Pelanggan (Y)	75
4.29	Hasil Pengujian Koefisien Determinasi Secara Parsial Kualitas Pelayanan (X1) Terhadap Loyalitas Pelanggan (Y)	76
4.30	Hasil Pengujian Koefisien Determinasi Secara Parsial Harga (X2) Terhadap Loyalitas Pelanggan (Y)	76
4.31	Hasil Pengujian Koefisien Determinasi Secara Parsial Kepuasan Pelanggan (X3) Terhadap Loyalitas Pelanggan (Y)	77
4.32	Hasil Pengujian Koefisien Determinasi Secara Simultan Kualitas Pelayanan (X1) dan Harga (X2) Terhadap Loyalitas Pelanggan (Y)	77
4.33	Hasil Uji Hipotesis (Uji T) Variabel Kualitas Pelayanan (X1) Terhadap Loyalitas Pelanggan (Y)	79
4.34	Hasil Uji T Variabel Harga (X2) Terhadap Loyalitas Pelanggan (Y)	80
4.35	Hasil Uji T Variabel Kepuasan Pelanggan (X3) Terhadap Loyalitas Pelanggan (Y)	81
4.36	Hasil Hipotesis (Uji F) Secara Simultan Kualitas Pelayanan (X1) dan Harga (X2) Terhadap Loyalitas Pelanggan	83

DAFTAR GAMBAR

Gambar	Judul	Halaman
1. 1	Southeast Asia Food Delivery Market Growth 2021	2
1. 2	Persebaran Southeast Asia Food Delivery Market Growth 2021.....	3
1. 3	SEA Delivery Food GMV 2020.....	4
2. 1	Rerangka Konseptual	32
4. 1	Struktur Organisasi Perusahaan Go-Jek.....	46
4. 2	Grafik P-P Plot Hasil Uji Normalitas.....	65
4. 3	Grafik Scatter Plot Hasil Uji Heteroskedastisitas	69



DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran	Judul	Halaman
Lampiran 1:	Pra Survei	94
Lampiran 2:	Jawaban Responden.....	98
Lampiran 3:	Hasil Olah Data	106
Lampiran 4:	Tabel r.....	118
Lampiran 5:	Tabel t.....	119
Lampiran 6:	Tabel F.....	120

