



**ANALISIS PEMILIHAN VENDOR MENGGUNAKAN  
METODE ANALYTICAL HYRARCHY PROCESS (AHP) PADA  
BISNIS ENGINEERING, PROCUREMENT DAN  
CONSTRUCTION (EPC) PERUSAHAAN PT REKADAYA  
ELEKTRIKA**

UNIVERSITAS  
**MERCU BUANA**  
TESIS

**YONATAN BAGUS ADI PUTRA  
55120110116**

**PROGRAM MAGISTER MANAJEMEN  
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS  
UNIVERSITAS MERCU BUANA  
JAKARTA  
2022**



**ANALISIS PEMILIHAN VENDOR MENGGUNAKAN  
METODE ANALYTICAL HYRARCHY PROCESS (AHP) PADA  
BISNIS ENGINEERING, PROCUREMENT DAN  
CONSTRUCTION (EPC) PERUSAHAAN PT REKADAYA  
ELEKTRIKA**

UNIVERSITAS  
**MERCU BUANA**  
Diajukan sebagai Salah Satu Syarat untuk Menyelesaikan  
Program Studi Magister Manajemen

**YONATAN BAGUS ADI PUTRA**  
**55120110116**

**PROGRAM MAGISTER MANAJEMEN**  
**FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS**  
**UNIVERSITAS MERCU BUANA**  
**JAKARTA**  
**2022**

## ABSTRAK

Vendor mempunyai peran penting dalam *Supply Chain Management* yang akan berdampak terhadap kinerja perusahaan. Salah satu metode yang bisa digunakan dalam pemilihan vendor adalah metode *Analytical Hierarchy Process* (AHP). Penelitian ini dilakukan di perusahaan PT Rekadastra Elektrika yang bergerak dibidang EPC ketenaga listrikan nasional. Sampel dari penelitian ini adalah seluruh pegawai di Satuan SCM. Teknik pengambilan sample menggunakan *judgment sampling*. Dari hasil penelitian didapat kriteria yang paling berpengaruh dalam pemilihan vendor fabrikasi material tower transmisi adalah Prioritas I kriteria waktu tunggu pekerjaan (0,390), prioritas II kualitas (0,246), prioritas III harga (0,169), prioritas IV ketepatan jumlah (0,111) dan prioritas V pelayanan (0,084). Dari hasil penilaian tingkat prioritas alternatif didapat prioritas I Vendor D (0,386), prioritas II Vendor E (0,230), prioritas III Vendor C (0,195), prioritas IV Vendor B (0,105) dan prioritas V Vendor A (0,066). Berdasarkan penelitian dapat disimpulkan bahwa Vendor D merupakan vendor yang memiliki nilai keseluruhan paling tinggi.

**Kata Kunci :** Pemilihan Vendor, *Analytical Hierarchy Process (AHP)*, *Supply Chain Management*, software expert choice



## **ABSTRACT**

Vendors have an important role in Supply Chain Management which will have an impact on company performance. One method that can be used in vendor selection is the Analytical Hierarchy Process (AHP) method. This research was conducted at the company PT Rekadastra Elektrika which is engaged in the national electric power EPC. The sample of this study were all employees in the SCM Unit. sampling technique used is judgment sampling. From the results of the research, it was found that the most influential criteria in the selection of transmission tower material fabrication vendors were the priority I is lead time (0.390), priority II is quality (0.246), priority III is price (0.169), priority IV is accuracy of quantities (0.111) and priority V is service (0.084). From the results of the assessment of alternative priority levels, priority I is Vendor D (0.386), priority II is Vendor E (0.230), priority III is Vendor C (0.195), priority IV is Vendor B (0.105) and priority V is Vendor A (0.066). Based on the results of the analysis Vendor D is the vendor that has the highest overall value.

**Keywords :** Vendor Selection, Analytical Hierarchy Process (AHP), Supply Chain Management, software expert choice



## LEMBAR PENGESAHAN

Judul : Analisis Pemilihan Vendor Menggunakan Metode *Analytical Hierarchy Process* (AHP) Pada Bisnis EPC Perusahaan PT Rekadaya Elektrika  
Bentuk Tesis : Kajian Masalah Perusahaan  
Nama : Yonatan Bagus Adi Putra  
NIM : 55120110116  
Program : Magister Manajemen  
Tanggal : 22 Agustus 2022



UNIVERSITAS  
**MERCU BUANA**

Dekan Fakultas  
Ekonomi dan Bisnis

Ketua Program Studi  
Magister Manajemen

(Dr. Erna Sofriana Imaningsih, S.E, M.Si)

(Dr. Lenny Christina Nawangsari, S.T, M.M)

## LEMBAR PERNYATAAN

Saya yang bertanda tangan di bawah ini menyatakan dengan sebenar-benarnya bahwa semua pernyataan dalam Tesis ini :

Judul : Analisis Pemilihan Vendor Menggunakan Metode *Analytical Hierarchy Process* (AHP) Pada Bisnis EPC Perusahaan PT Rekadaya Elektrika  
Bentuk Tesis : Kajian Masalah Perusahaan  
Nama : Yonatan Bagus Adi Putra  
NIM : 55120110116  
Program : Magister Manajemen  
Tanggal : 22 Agustus 2022

Merupakan hasil penelitian dan merupakan karya saya sendiri dengan bimbingan Dosen Pembimbing yang ditetapkan dengan Surat Keputusan Program Studi Magister Manajemen Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Mercu Buana.

Tesis ini belum pernah diajukan untuk memperoleh gelar kesarjanaan pada program sejenis di perguruan tinggi lain. Semua informasi, data, dan hasil pengolahan data yang disajikan, telah dinyatakan secara jelas sumbernya dan dapat diperiksa kebenarannya.

Jakarta, 22 Agustus 2022



(Yonatan Bagus Adi Putra)

Saya  
bahw

## **PERNYATAAN *SIMILARITY CHECK***

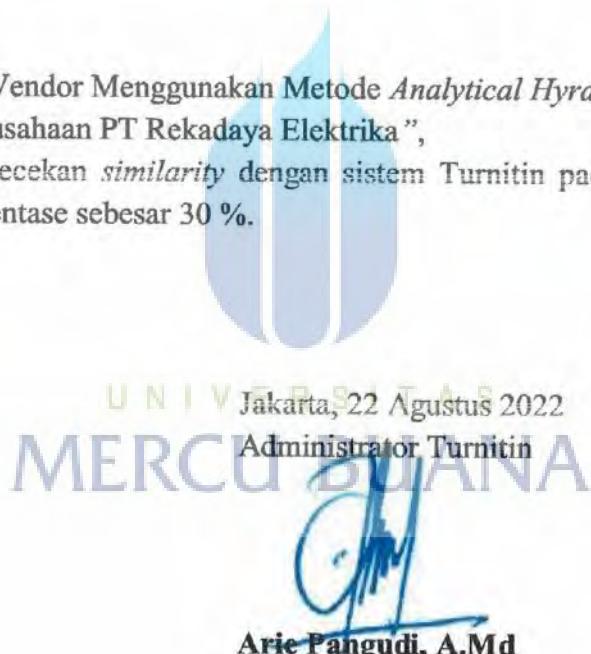
Judul

Saya yang bertanda tangan di bawah ini menyatakan, bahwa karya ilmiah yang ditulis oleh

Nama	:	Yonatan Bagus Adi Putra
NIM	:	55120110116
Program Studi	:	Magister Manajemen

dengan judul

“Analisis Pemilihan Vendor Menggunakan Metode *Analytical Hyrarchy Process (AHP)*  
Pada Bisnis EPC Perusahaan PT Rekadastra Elektrika”,  
telah dilakukan pengecekan *similarity* dengan sistem Turnitin pada tanggal tgl/bln/thn,  
didapatkan nilai persentase sebesar 30 %.



Arie Pangudi, A.Md

## KATA PENGANTAR

Puji Tuhan penulis panjatkan kepada Tuhan Yesus Kristus atas berkat dan penyertaan-Nya, sehingga penulis dapat menyelesaikan Tesis ini dengan judul Analisis Pemilihan Vendor Menggunakan Metode *Analytical Hyrarchy Process* (AHP) Pada Bisnis EPC Perusahaan PT Rekadaya Elektrika". Tesis ini merupakan syarat untuk memperoleh gelar Magister Manajemen pada Program Studi Magister Manajemen Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Mercu Buana.

Penulis menyampaikan ucapan terima kasih kepada Dr. Ir. Antonius Setyadi, S.H., M.H., M.BA. selaku Dosen Pembimbing Tesis yang telah memberikan waktu, bimbingan, semangat, pengetahuan, dan nasehat-nasehat yang sangat bermanfaat demi terselekaikannya Tesis ini. Penyusunan Tesis ini juga tidak lepas dari bimbingan, bantuan dan dukungan yang sangat berarti dari berbagai pihak. Oleh karena itu, dalam kesempatan ini penulis ingin berterima kasih pada semua pihak yang telah membantu dalam penyusunan Tesis ini terutama kepada:

1. Dr. Harwikarya, M.T, selaku Plt Rektor Universitas Mercu Buana
2. Dr. Erna Sofriana Imaningsih, S.E, M.Si, Selaku Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Mercu Buana
3. Dr. Lenny Christina Nawangsari, S.T, M.M, selaku Ketua Program Magister Manajemen, Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Mercu Buana.
4. Dosen Pengudi, yang telah memberikan masukan dan saran agar Tesis ini menjadi lebih baik.
5. Bagian Tata Usaha Universitas Mercu Buana Jakarta, yang telah memberikan pelayanan terbaiknya
6. Karyawan dan Management PT.Rekadaya Elektrika, yang telah bersedia menjadi responden pada penelitian ini.
7. Teristimewa, kedua orang tua dan kedua adik tercinta yang telah memberikan semangat, doa dan dukungan moral dan material yang tiada

henti-hentinya kepada penulis serta memberikan banyak inspirasi dalam menyelesaikan Tesis ini.

Penulis menyadari sebagai manusia biasa, bahwa penelitian ini tidak lepas dari kesalahan dan kekurangan akibat keterbatasan pengetahuan serta pengalaman. Oleh karena itu, penulis mengharapkan segala bentuk saran serta masukan bahkan kritik yang membangun dari berbagai pihak. Selain itu, dengan segala ketulusan dan kerendahan diri, penulis mohon maaf apabila terdapat kesalahan dan kelemahan dalam Tesis ini. Akhir kata, semoga Tesis ini bermanfaat dan dapat menambah pengetahuan khususnya bagi penulis dan pembaca pada umumnya.

Jakarta , 22 Agustus 2022

(Yonatan Bagus Adi Putra)



## DAFTAR ISI

<b>ABSTRAK .....</b>	<b>i</b>
<b>ABSTRACT .....</b>	<b>ii</b>
<b>LEMBAR PENGESAHAN.....</b>	<b>iii</b>
<b>LEMBAR PERNYATAAN.....</b>	<b>iv</b>
<b>PERNYATAAN SIMILARITY .....</b>	<b>v</b>
<b>KATA PENGANTAR .....</b>	<b>vi</b>
<b>DAFTAR ISI.....</b>	<b>viii</b>
<b>DAFTAR TABEL .....</b>	<b>xi</b>
<b>DAFTAR GAMBAR .....</b>	<b>xiv</b>
<b>DAFTAR LAMPIRAN .....</b>	<b>xv</b>
<b>BAB I PENDAHULUAN</b>	
1.1. Latar Belakang Penelitian.....	1
1.2. Identifikasi Masalah.....	9
1.3. Rumusan Masalah.....	9
1.4. Batasan Masalah Penelitian .....	9
1.5. Tujuan Penulisan .....	10
1.6. Kontribusi Penelitian .....	10
<b>BAB II TINJAUAN PUSTAKA</b>	
2.1. Proyek <i>Engineering, Procurement and Construction</i>	
2.1.1. Pengertian Proyek <i>Engineering, Procurement and Construction</i> .....	11
2.1.2. <i>Engineering</i> .....	11
2.1.3. <i>Procurement</i> .....	12
2.1.4. <i>Construction</i> .....	13
2.1.5. Ruang Lingkup Proyek.....	13
2.1.6. Kriteria Keberhasialan Proyek.....	15
2.1.7. Jenis-Jenis Menara/Tower Transmisi .....	16

2.1.8. Komponen-Komponen Menara/Tower Transmisi.....	17
<b>2.2. Supply Chain Management</b>	
2.2.1. Pengertian <i>Supply Chain Management</i> .....	18
2.2.2. Area Cakupan <i>Supply Chain Management</i> .....	19
2.2.3. Mengukur Performa <i>Supply Chain Management</i> .....	20
<b>2.3. Konsep Pembelian</b>	
2.3.1 Pengertian Pembelian .....	21
2.3.2. Fungsi dan Tujuan Pembelian .....	21
<b>2.4. Pemilihan <i>Supplier</i></b>	
2.4.1. Pengertian Pemilihan <i>Supplier</i> .....	23
2.4.2. Kriteria-Kriteria Dalam Pemilihan <i>Supplier</i> .....	23
<b>2.5. Analytical Hierarchy Process (AHP)</b>	
2.5.1. Pengertian Metode <i>Analytical Hierarchy Process (AHP)</i> .....	26
2.5.2. Kegunaan Metode <i>Analytical Hierarchy Process (AHP)</i> .....	26
2.5.3. Prinsip Metode <i>Analytical Hierarchy Process (AHP)</i> .....	28
2.5.4. Tahapan Proses <i>Analytical Hierarchy Process (AHP)</i> .....	30
<b>2.6. Penelitian Terdahulu .....</b>	36
<b>2.7 Kerangka Pemikiran .....</b>	45

### BAB III METODE PENELITIAN

3.1. Desain Penelitian .....	47
3.2. Definisi dan Operasionalisasi Variabel .....	47
3.3. Populasi dan Sampel.....	49
3.4. Metode Pengumpulan Data.....	50
3.5. Metode Analisis Data. ....	51

### BAB IV HASIL DAN PEMBAHASAN

4.1. Gambaran Umum Obyek Penelitian .....	57
4.1.1. Sejarah Singkat Perusahaan .....	57
4.1.2. Lingkup dan Bidang Usaha .....	58
4.1.3. Proses Bisnis Perusahaan.....	61
4.1.4. Proses Bisnis Procurement .....	62

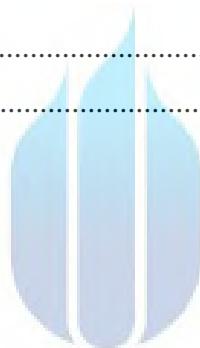
4.2. Metode Analisis <i>Analytical Hierarchy Process</i> (AHP) .....	62
4.2.1. Perhitungan Prioritas Kriteria Dan Subkriteria.....	63
4.2.2. Perhitungan Prioritas Alternatif Dan Subkriteria .....	68
4.2.3. Pemilihan Alternatif Vendor.....	79
4.2.4. Konsistensi.....	85
4.3. Pembahasan .....	86

## **BAB V KESIMPULAN DAN SARAN**

5.1. Kesimpulan .....	91
5.2. Saran .....	92

**DAFTAR PUSTAKA.....**.....93

**LAMPIRAN.....**.....97



UNIVERSITAS  
**MERCU BUANA**

## DAFTAR TABEL

Tabel 1.1. Waktu Tender dan Keterlambatan Fabrikasi .....	3
Tabel 2.1. Area Cakupan SCM (Pujawan, 2010).....	19
Tabel 2.2. Matriks Perbandingan Berpasangan (Saaty, 1994).....	32
Tabel 2.3. Penetapan Prioritas Elemen Perbandingan Berpasangan (Saaty, 2008) ...	33
Tabel 2.4. <i>Random Consistency Index</i> (RI) (Saaty, 1994).....	35
Tabel 2.5. Penelitian Terdahulu .....	36
Tabel 2.6. <i>State Of The Art</i> (SOTA) Penelitian .....	44
Tabel 3.1. Tabel Operasional Variabel .....	49
Tabel 4.1. Perhitungan Perbandingan Berpasangan Antar Kriteria .....	63
Tabel 4.2. Prioritas Antar Kriteria.....	63
Tabel 4.3. Perhitungan Perbandingan Berpasangan Antar Subkriteria Harga .....	64
Tabel 4.4. Prioritas Antar Subkriteria Harga .....	64
Tabel 4.5. Perhitungan Perbandingan Berpasangan Antar Subkriteria Pelayanan ....	65
Tabel 4.6. Prioritas Antar Subkriteria Pelayanan.....	65
Tabel 4.7. Perhitungan Perbandingan Berpasangan Antar Subkriteria Kualitas .....	66
Tabel 4.8. Prioritas Antar Subkriteria Kualitas.....	66
Tabel 4.9. Perhitungan Perbandingan Berpasangan Antar Subkriteria Waktu Tunggu Pekerjaan .....	67
Tabel 4.10. Prioritas Antar Subkriteria Waktu Tunggu Pekerjaan .....	67
Tabel 4.11. Perhitungan Perbandingan Berpasangan Antar Subkriteria Kelayakan Harga Dengan Kualitas Material.....	68
Tabel 4.12. Prioritas Antar Alternatif Pada Subkriteria Kelayakan Harga Berbanding Kualitas Material .....	68
Tabel 4.13. Perhitungan Perbandingan Berpasangan Antar Subkriteria Kemampuan Memberikan Diskon .....	69
Tabel 4.14. Prioritas Antar Alternatif Pada Subkriteria Kemampuan Memberikan Diskon .....	69
Tabel 4.15. Perhitungan Perbandingan Berpasangan Antar Subkriteria Kemudahan Dalam Komunikasi.....	70

Tabel 4.16. Prioritas Antar Alternatif Pada Subkriteria Kemudahan Dalam Komunikasi .....	70
Tabel 4.17. Perhitungan Perbandingan Berpasangan Antar Subkriteria Kesigapan Menanggapi Permintaan Konsumen .....	71
Tabel 4.18. Prioritas Antar Alternatif Pada Subkriteria Kesigapan Menanggapi Permintaan Konsumen .....	71
Tabel 4.19. Perhitungan Perbandingan Berpasangan Antar Subkriteria Kecepatan Menyelesaikan Permasalahan dan Keluhan .....	72
Tabel 4.20. Prioritas Antar Alternatif Pada Subkriteria Kecepatan Menyelesaikan Permasalahan dan Keluhan .....	72
Tabel 4.21. Perhitungan Perbandingan Berpasangan Antar Subkriteria Kemampuan Memberikan Progres Fabrikasi Secara Rutin .....	73
Tabel 4.22. Prioritas Antar Alternatif Pada Subkriteria Kemampuan Memberikan Progres Fabrikasi Secara Rutin .....	73
Tabel 4.23. Perhitungan Perbandingan Berpasangan Antar Subkriteria Produksi Material Tanpa Cacat .....	74
Tabel 4.24. Prioritas Antar Alternatif Pada Subkriteria Produksi Material Tanpa Cacat.....	74
Tabel 4.25. Perhitungan Perbandingan Berpasangan Antar Subkriteria Kesesuaian Material Dengan Spesifikasi .....	75
Tabel 4.26. Prioritas Antar Alternatif Pada Subkriteria Kesesuaian Material Dengan Spesifikasi .....	75
Tabel 4.27. Perhitungan Perbandingan Berpasangan Antar Subkriteria Kecepatan Menyediakan Raw Material .....	76
Tabel 4.28. Prioritas Antar Alternatif Pada Subkriteria Kemampuan Kecepatan Menyediakan Raw Material .....	76
Tabel 4.29. Perhitungan Perbandingan Berpasangan Antar Subkriteria Kemampuan Menyelesaikan Fabrikasi Tepat Waktu.....	77
Tabel 4.30. Prioritas Antar Alternatif Pada Subkriteria Kemampuan Menyelesaikan Fabrikasi Tepat Waktu .....	77

Tabel 4.31. Perhitungan Perbandingan Berpasangan Antar Kriteria Ketepatan Jumlah Material.....	78
Tabel 4.32. Prioritas Antar Alternatif Pada Kriteria Ketepatan Jumlah Material.....	78
Tabel 4.33. Prioritas Global .....	79
Tabel 4.34. Bobot Alternatif Secara Keseluruhan .....	81
Tabel 4.35. Bobot Alternatif Vendor Berkenaan Dengan Kriteria .....	81
Tabel 4.36. <i>Consistensi Ratio</i> Penilaian Responden.....	85
Tabel 4.37. <i>Executive Summary</i> Pengolahan AHP .....	86



## DAFTAR GAMBAR

Gambar 1.1. Data Vendor A .....	3
Gambar 1.2. Data Vendor B.....	4
Gambar 1.3. Data Vendor C.....	5
Gambar 1.4. Data Vendor D .....	6
Gambar 1.5. Data Vendor E.....	7
Gambar 2.1. Sasaran Proyek dan Tiga Kendala (Ervianto, 2002) .....	14
Gambar 2.2. <i>Lattice Tower</i> .....	16
Gambar 2.3. <i>Tubular Steel Pole</i> .....	16
Gambar 2.4. <i>Concrete Pole</i> .....	16
Gambar 2.5. <i>Wooden Pole</i> .....	16
Gambar 2.6. Deskripsi Geometri Tower Transmisi (Sofyan,dkk, 2018).....	17
Gambar 2.7. Model Hierarki AHP (Saaty, 1980).....	30
Gambar 2.8. Kerangka Pemikiran .....	46
Gambar 3.1. Model Hierarki Penelitian .....	52
Gambar 3.2. Diagram Alir Prosedur AHP .....	56
Gambar 4.1. Struktur Pemegang Saham .....	58
Gambar 4.2. Area Operasi EPC Pembangkit .....	59
Gambar 4.3. Area Operasi EPC Transmisi .....	59
Gambar 4.4. Area Operasi EPC Gardu Induk .....	60
Gambar 4.5. Area Operasi AIP .....	60
Gambar 4.6. Proses Bisnis PT Rekadaya Elektrika .....	61
Gambar 4.7. Prioritas Alternatif Secara Keseluruhan .....	81
Gambar 4.8. Pemilihan Vendor Berdasarkan Kriteria Harga .....	82
Gambar 4.9. Pemilihan Vendor Berdasarkan Kriteria Pelayanan.....	82
Gambar 4.10. Pemilihan Vendor Berdasarkan Kriteria Kualitas .....	83
Gambar 4.11. Pemilihan Vendor Berdasarkan Kriteria Waktu Tunggu Pekerjaan ..	83
Gambar 4.12. Pemilihan Vendor Berdasarkan Kriteria Ketepatan Jumlah Material.	84
Gambar 4.13. Proses Pelelangan Sebelum Implementasi .....	88
Gambar 4.14. Proses Pelelangan Sesudah Implementasi .....	89

## **DAFTAR LAMPIRAN**

Lampiran 1. Lembar Kuesioner

Lampiran 2. Pertanyaan Forum Grup Discussion

Lampiran 3. Hasil Pengolahan AHP

