

Pengaruh E-WOM dan Citra Merek terhadap Niat Beli Kosmetik

Lips Wardah di Shopee dengan Pendekatan

Theory of Planned Behaviour

SKRIPSI



PROGRAM STUDI MANAJEMEN S1

FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS

UNIVERSITAS MERCU BUANA

JAKARTA

2022

**Pengaruh E-WOM dan Citra Merek terhadap Niat Beli Kosmetik
Lips Wardah di Shopee dengan Pendekatan
*Theory of Planned Behaviour***

SKRIPSI

**Diajukan Untuk Memenuhi Salah Satu Persyaratan Memperoleh
Gelar Sarjana Ekonomi dan Bisnis Program Studi Manajemen**

Universitas Mercu Buana Jakarta



Nama : Nazilah Laylatushufa

NIM : 43118010399

PROGRAM STUDI MANAJEMEN S1

FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS

UNIVERSITAS MERCU BUANA

JAKARTA

2022

SURAT PERNYATAAN KARYA SENDIRI

Yang bertanda tangan di bawah ini:

Nama : Nazilah Laylatushufa

NIM : 43118010399

Program Studi : S1 Manajemen

Menyatakan bahwa skripsi ini adalah murni hasil karya sendiri apabila saya mengutip dari hasil karya orang lain, maka saya mencantumkan sumbernya sesuai dengan ketentuan yang berlaku. Saya bersedia dikenai sanksi pembatalan skripsi ini apabila terbukti melakukan tindakan plagiat (penjiplakan).

Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya.

Jakarta, 10 Juni 2022

UNIVERSITAS
MERCU BUANA



Nazilah Laylatushufa

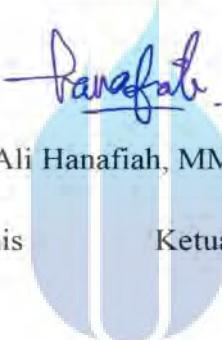
43118010399

LEMBAR PENGESAHAN SKRIPSI

Nama : Nazilah Laylatushufa
NIM : 43118010399
Program Studi : S1 Manajemen
Judul Skripsi : Pengaruh E-WOM dan Citra Merek terhadap Niat Beli Kosmetik Lips Wardah di Shopee dengan Pendekatan Theory of Planned Behaviour
Tanggal Sidang : 5 Oktober 2022

Disahkan oleh :

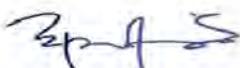
Pembimbing



Ali Hanafiah, MM

Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis

Ketua Program Studi S1 Manajemen



Dr. Erna Sofriana Imaningsih, M.Si. Dr. H. Sonny Indrajaya, MM

MERCU BUANA
LPTA 10221675



Please Scan QRCode to Verify

KATA PENGANTAR

Alhamdulillah, segala puji bagi Allah SWT yang telah memberikan rahmat dan karunia-Nya, sehingga peneliti dapat menyelesaikan skripsi ini sebagai salah satu syarat dalam memperoleh gelar sarjana di Universitas Mercu Buana Jakarta, dengan judul “**Pengaruh E-WOM dan Citra Merek terhadap Niat Beli Kosmetik Lips Wardah di Shopee dengan Pendekatan Theory of Planned Behaviour**”.

Peneliti menyadari dalam penelitian ini tidak lepas dari kesalahan dan kekurangan akibat keterbatasan pengetahuan serta pengalaman. Penyusunan skripsi ini tidak lepas dari bimbingan, bantuan dan dukungan yang sangat berarti dari berbagai pihak, khususnya Bapak Ali Hanafiah, SE, MM. selaku dosen pembimbing skripsi yang telah memberikan saran, waktu, bimbingan, semangat, pengetahuan dan nasehat yang sangat bermanfaat kepada peneliti. Oleh karena itu, pada kesempatan kali ini peneliti ucapkan Alhamdulillah atas kekuatan Allah Subhanahu Wa Ta’ala yang telah mencerahkan anugerah-Nya dan dengan segala kerendahan hati peneliti ingin berterima kasih pada semua pihak yang telah membantu dalam penyusunan skripsi ini terutama kepada:

1. Bapak Prof. Dr. Andi Adriansyah, M.Eng Universitas Mercu Buana.
2. Ibu Dr. Erna Sofriana Imaningsih, SE., M.Si selaku Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis, Universitas Mercu Buana.
3. Bapak Dr. Ir. H. Sonny Indrajaya, MM., selaku Ketua Program Studi S1 Manajemen, Fakultas Ekonomi dan Bisnis, Universitas Mercu Buana.

4. Kedua orang tua tercinta Bapak Nasrun dan Ibu Supiyani serta kakak tersayang Firdha Fauziah Putri yang selalu memberikan doa, dorongan, dukungan, motivasi dan inspirasi, pengertian, dan kasih sayang yang tak ternilai harganya serta semua dukungan baik moral maupun material.
5. Seluruh dosen dan staff Program Studi Manajemen S1 Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Mercu Buana yang telah banyak memberikan segenap ilmu pengetahuan yang bermanfaat dan tidak terbatas kepada peneliti.
6. Bapak dan ibu dosen Program Studi Manajemen, Fakultas Ekonomi dan Bisnis, Universitas Mercu Buana yang telah banyak memberikan segenap ilmunya dan pengetahuan yang bermanfaat dan tidak terbatas kepada peneliti.
7. Bapak dan ibu di bagian administrasi Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Mercu Buana, yang dengan penuh kesabaran dan keikhlasan bersedia membantu segala administrasi selama perkuliahan.
8. Seluruh teman-teman mahasiswa Manajemen S1 Angkatan 2018 dan seluruh sahabat peneliti, terima kasih sudah selalu ada dan menyemangati peneliti serta memberikan pengetahuan tentang ilmu-ilmu selama duduk di bangku kuliah dan dalam penyusunan skripsi. Seluruh pihak yang tidak dapat peneliti sebutkan satu persatu, terima kasih atas bantuan dan doanya selama dalam penelitian skripsi ini.

Peneliti menyadari sepenuhnya bahwa skripsi ini masih jauh dari sempurna dikarenakan keterbatasan pengalaman dan pengetahuan yang dimiliki oleh peneliti. Oleh karena itu peneliti mengharapkan saran, dan masukan yang membangun dari berbagai pihak. Semoga tugas akhir ini bermanfaat bagi peneliti, pembaca, dan peneliti selanjutnya.

Akhir kata dengan segala ketulusan dan kerendahan hati peneliti mohon maaf apabila ada kesalahan dan kelemahan dalam tugas akhir ini. Terima kasih.

Jakarta, 10 Juni 2022

Nazilah Laylatushufa

43118010399



DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL	i
SURAT PERNYATAAN KARYA SENDIRI.....	ii
LEMBAR PENGESAHAN SKRIPSI	iii
ABSTRAK	iv
ABSTRACT	v
KATA PENGANTAR.....	vi
DAFTAR ISI	ix
DAFTAR TABEL	xiv
DAFTAR GAMBAR	xvi
DAFTAR LAMPIRAN	xvii
BAB I PENDAHULUAN.....	1
A. Latar Belakang Penelitian	1
B. Rumusan Masalah	12
C. Tujuan Penelitian.....	12
D. Kontribusi Penelitian.....	13
BAB II KAJIAN PUSTAKA, KERANGKA PEMIKIRAN DAN HIPOTESIS .	15
A. Kajian Pustaka.....	15
1. Manajemen Pemasaran.....	15
a. Pengertian Manajemen.....	15
b. Pengertian Pemasaran	16
c. Pengertian Manajemen Pemasaran	17
d. STP (<i>Segmenting, Targeting, Positioning</i>).....	18

e. Perilaku Konsumen	21
2. Generasi Y dan Generasi Z	22
3. Produk Halal	26
a. Pengertian Produk Halal	26
b. Kosmetik Halal.....	26
4. Niat Beli	28
5. <i>Electronic Word of Mouth</i> (E-WOM).....	29
6. Citra Merek	32
7. <i>Theory of Planned Behaviour</i> (TPB)	34
a. Sikap (<i>attitude</i>).....	35
b. Norma Subjektif (<i>subjective norms</i>)	38
c. Kontrol Perilaku yang Dirasakan (<i>Perceived Behaviour Control</i>)	39
B. Penelitian Terdahulu.....	40
C. Hubungan Antar Variabel.....	44
D. Kerangka Konseptual	47
E. Hipotesis.....	48
BAB III METODE PENELITIAN	50
A. Waktu dan Tempat Penelitian.....	50
B. Desain Penelitian.....	50
C. Definisi dan Operasionalisasi Variabel	51
1. Definisi Variabel.....	51
2. Operasionalisasi Variabel.....	54
D. Skala Pengukuran Variabel	58

E. Populasi dan Sampel	59
1. Populasi.....	59
2. Sampel.....	60
F. Metode Pengumpulan Data	61
G. Metode Analisis Data	62
1. Evaluasi <i>Measurement (outer model)</i>	63
a. <i>Convergent Validity</i>	63
b. <i>Discriminant Validity</i>	64
c. <i>Composite Reliability & Cronbach Alpha's</i>	65
2. Pengajuan Model Struktural dan Uji Hipotesis.....	66
a. Uji Multikolinearitas (<i>Variance Inflation Factor</i>).....	66
b. Hasil Pengujian Hipotesis (<i>Path Coefficients</i>).....	67
c. Nilai <i>R-Square</i>	67
d. <i>Effect Size (f²)</i>	68
e. Prediction Relevance (<i>Q square</i>)	68
BAB IV HASIL DAN PEMBAHASAN	69
A. Gambaran Umum Objek Penelitian	69
B. Karakteristik Responden	71
C. Hasil Deskriptif Variabel.....	73
1. Deskriptif Variabel Niat Beli (Y)	73
2. Deskriptif Variabel E-WOM (X1).....	74
3. Deskriptif Variabel Citra Merek (X2)	75
4. Deskriptif Variabel Sikap (X3).....	76

5. Deskriptif Variabel Norma Subjektif (X4)	77
6. Deskriptif Variabel Kontrol Perilaku yang Dirasakan (X5)	78
D. Metode Analisis Data	79
1. Evaluasi <i>Measurement Model (Outer Model)</i>	80
a. <i>Convergent Validity</i>	80
b. <i>Discriminant Validity</i>	83
c. <i>Composite Reliability</i> dan <i>Cronbach's Alpha</i>	88
2. Pengujian Model Struktural/Uji Hipotesis (<i>Inner Model</i>)	89
a. Uji Multikolinearitas (<i>Variance Inflation Factor</i>).....	89
b. Nilai R-Square.....	90
c. f^2 <i>Effect Size</i>	91
d. <i>Prediction Relevance</i> (Q2).....	93
e. Hasil Pengujian Hipotesis (<i>Path Coefficients</i>).....	94
E. Pembahasan Hasil Penelitian	98
1. Pengaruh E-WOM (X1) terhadap Niat Beli (Y)	98
2. Pengaruh Citra Merek (X2) terhadap Niat Beli (Y).....	98
3. Pengaruh Sikap (X3) terhadap Niat Beli (Y)	99
4. Pengaruh Norma Subjektif (X4) terhadap Niat Beli (Y)	100
5. Pengaruh Kontrol Perilaku yang Dirasakan (X5) terhadap Niat Beli (Y)..	101
BAB V SIMPULAN DAN SARAN	102
A. Simpulan	102
B. Saran.....	104

DAFTAR PUSTAKA	109
LAMPIRAN	121



DAFTAR TABEL

Tabel	Judul	Halaman
1.1	Daftar Kategori dan Sub-Kategori Produk Wardah	3
1.2	Top Brand Kosmetik <i>Lips</i> di Shopee 2021	4
1.3	Hasil Pra-Survei	9
2.1	Penelitian Terdahulu.....	40
3.1	Operasionalisasi Variabel.....	56
3.2	Instrumen Skala <i>Likert</i>	59
3.3	<i>Rule of Thumb Validitas Outer Model Reflektif</i>	64
3.4	<i>Rule of Thumb Reliabilitas Outer Model Reflektif</i>	65
3.5	Ringkasan Kriteria Evaluasi Model Struktural (<i>Inner Model</i>).....	68
4.1	Statistik Deskripsi Sampel	72
4.2	Deskriptif Variabel Niat Beli (Y)	73
4.3	Deskriptif Variabel E-WOM (X1).....	74
4.4	Deskriptif Variabel Citra Merek (X2)	75
4.5	Deskriptif Variabel Sikap (X3).....	76
4.6	Deskriptif Variabel Norma Subjektif (X4).....	77
4.7	Deskriptif Variabel Kontrol Perilaku yang Dirasakan (X5)	78
4.8	Hasil Pengujian <i>Convergent Validity</i> dan <i>Reliability Results</i>	82
4.9	Hasil Uji <i>Discriminant Validity (Cross Loading)</i>	83
4.10	Hasil Uji <i>Discriminant Validity (Fornell-Larcker Criterion)</i>	86
4.11	Hasil Uji <i>Discriminant Validity (Heterotrait-Monotrait Ration (HTMT))</i>	87
4.12	Hasil Uji Multikolinearitas (<i>Variance Inflation Factor/VIF</i>)	89

4.13	Hasil Uji R-Square	90
4.14	Hasil Uji f^2 Effect Size	92
4.15	Hasil Prediction Relevance (Q2).....	94
4.16	Hasil Pengujian Hipotesis (<i>Path Coefficients</i>).....	95



DAFTAR GAMBAR

Gambar	Judul	Halaman
2.1	Kerangka Konseptual	48
4.1	Hasil Algoritma PLS	81
4.2	Hasil Uji Bootstrapping.....	96



DAFTAR LAMPIRAN

Tabel	Judul	Halaman
1	Lampiran 1: Pra-Survei	121
2	Lampiran 2: Kuesioner Penelitian.....	123
3	Lampiran 3: Hasil Kuesioner Responden	134
4	Lampiran 4: Hasil Output Smart PLS 3.2.9	170

