

TUGAS AKHIR

ANALISIS SWOT PADA PROSES PEMASARAN PT. DVS

**Diajukan guna melengkapi sebagai syarat
dalam mencapai gelar Sarjana Strata Satu (S1)**



**PROGRAM STUDI TEKNIK INDUSTRI
FAKULTAS TEKNIK
UNIVERSITAS MERCU BUANA
JAKARTA
2015**

LEMBAR PERNYATAAN

Yang bertanda tangan di bawah ini:

Nama : Alfian Bagus Hartono

NIM : 41612120037

Jurusan : Teknik Industri

Fakultas : Teknik

Judul Skripsi : Analisis SWOT pada Proses Pemasaran PT. DVS

Menyatakan dengan sesungguhnya dan sebenar-benarnya bahwa skripsi yang saya tulis ini merupakan hasil karya sendiri dan bukan merupakan hasil jiplakan atau plagiat terhadap karya orang lain, kecuali dalam pengutipan substansi disebutkan sumbernya, dan belum pernah diajukan pada institusi manapun.

Apabila dikemudian hari terbukti atau dapat dibuktikan bahwa skripsi ini hasil penjiplakan atau plagiat terhadap karya orang lain, maka saya bersedia unruk bertanggung jawab atas keabsahan dan kebenaran isi skripsi ini dengan sikap ilmiah yang selalu dijunjung tinggi, sekaligus bersedia menerima sanksi berdasarkan aturan tata tertib di Universitas Mercu Buana – Jakarta.

MERCU BUANA

Demikian pernyataan ini saya buat dengan keadaan sebenarnya, tanpa adanya

tekanan dan paksaan dari pihak manapun.

Penulis,



[Alfian Bagus Hartono]

LEMBAR PENGESAHAN

Analisis SWOT pada Proses Pemasaran PT. DVS

Disusun Oleh:

Nama : Alfian Bagus Hartono
NIM : 41612120037
Jurusan : Teknik Industri



Mengetahui,

Koordinator Tugas Akhir / Ketua Program Studi

A large, handwritten-style signature in blue ink, appearing to be "Ir. Muhammad Kholil, MT".

[Ir. Muhammad Kholil, MT]

KATA PENGANTAR

Puji dan syukur penulis panjatkan kepada Tuhan YME atas bimbingan serta kesempatan yang telah diberikan sehingga penulis mampu untuk menyelesaikan laporan Tugas Akhir dengan baik sesuai dengan ketentuan yang ada dan juga sesuai dengan tenggang waktu yang sudah ditetapkan sebelumnya. Tujuan dari penulis menyelesaikan penelitian ini adalah untuk memenuhi salah satu syarat memperoleh gelar Sarjana (S1) Fakultas Teknik Industri Universitas Mercubuana – Jakarta untuk Program Kelas Karyawan. Melalui Tugas Akhir ini penulis mencoba memberikan informasi mengenai berbagai hal yang berhubungan dengan pemasaran dan juga strategi pemasaran dalam hubungannya dengan kekuatan internal dan eksternal perusahaan dengan mengaplikasikan materi-materi yang diterima selama masa perkuliahan dengan judul penelitian **“Analisis SWOT pada Proses Pemasaran PT. DVS”**.

Laporan tugas akhir ini tidak mungkin dapat terselesaikan dengan baik dan tepat pada waktunya tanpa adanya bantuan dari berbagai pihak disekitar penulis, maka pada kesempatan yang ada ini penulis ingin mengucapkan terima kasih atas segala bantuan, bimbingan serta dukungan yang diberikan dalam menyelesaikan Tugas Akhir kepada :

1. Tuhan YME, yang senantiasa memberikan ridhonya dalam melaksanakan pembuatan Tugas Akhir ini
2. Kepada orang tua tercinta, ayah (Giantono), ibu (Elly Kristy), adik satunya (Katharina Evi) beserta seluruh keluarga yang telah memberikan dukungan baik dalam bentuk materi, doa serta dukungan kepada penulis untuk menyelesaikan laporan ini.

3. Bapak Dr. Ir. Arissetyanto Nugroho, MM, selaku Rektor Fakultas Teknik Universitas Mercu Buana.
4. Bapak Ir. Dana Santoso M. Eng. Sc, PH.D, selaku Dekan Fakultas Teknik Universitas Mercu Buana
5. Bapak Ir. Muhammad Kholil, MT, selaku Ketua Program Studi Teknik Industri Universitas Mercu Buana.
6. Bapak Ir. Atep Afia Hidayat, MP., selaku Dosen Pembimbing dalam penyusun Tugas Akhir ini.
7. Semua Dosen Universitas Mercu Buana yang telah banyak memberikan ilmu serta pembelajaran kepada penulis, semoga apa yang telah diberikan dapat bermanfaat bagi penulis.
8. Seluruh staff Program Studi Teknik Industri Universitas Mercu Buana, yang banyak membantu penulis selama berkuliah di kampus ini.
9. Bapak Budi Kurniawan selaku Manajer Sales dari PT. DVS yang telah memberikan kesempatan untuk melaksanakan penelitian tugas akhir ini.
10. Kepada sahabat tercinta Theresia Dianne Adelainne Figurasin, serta Benedictus, Lukas, Putri, Davi, Yolla, karena telah memotivasi dan memberikan dukungannya untuk penulis.
11. Kepada seluruh teman seperjuangan Teknik Industri Mercubuana angkatan 22 yang telah memberikan dukungannya dalam penggerjaan Tugas Akhir ini
12. Serta pihak-pihak yang tidak bisa disebutkan satu per satu yang telah membantu penulis dalam menyelesaikan penggerjaan Tugas Akhir ini.

Penulis juga menyadari bahwa dalam pembuatan laporan Tugas Akhir ini masih terdapat kekurangan serta kesalahan mengingat keterbatasan penulis. Oleh

karena itu penulis membuka diri serta mau menerima seluruh opini, saran dan kritik dari pembaca yang bersifat membangun.

Dalam penyusunan, penulis tentunya melibatkan beberapa pihak yang telah membantu penyelesaian Tugas Akhir ini. Penulis mengucapkan terimakasih kepada semua pihak yang tidak dapat penulis sebutkan satu per satu yang telah memberikan bantuan dan dukungannya.

Akhirnya, semoga laporan Tugas Akhir ini dapat bermanfaat bagi penulis khususnya dan bagi pembaca pada umumnya. Amin.

Jakarta, 1 Maret 2015

Penulis

(Alfian Bagus Hartono)



DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL	i
LEMBAR PERNYATAAN	ii
LEMBAR PENGESAHAN	iii
ABSTRAK	iv
ABSTRACT	v
KATA PENGANTAR	vi
DAFTAR ISI	ix
DAFTAR TABEL	xii
DAFTAR GAMBAR	xiii
DAFTAR LAMPIRAN	xiv
BAB I PENDAHULUAN	
1.1 Latar Belakang	1
1.2 Perumusan Masalah	7
1.3 Batasan Masalah	7
1.4 Tujuan Penelitian	7
1.5 Kegunaan Penelitian	7
1.6 Metodologi Penelitian	8
1.7 Sistematika Penulisan	8
BAB II LANDASAN TEORI	
2.1 Pengertian Pemasaran	10
2.2 Tujuan Pemasaran	18
2.3 Pengertian Strategi Pemasaran	20
2.4 Jenis-jenis Strategi Pemasaran	24

2.5 SWOT Analysis	29
2.5.1 Matriks Faktor Strategi Eksternal	34
2.5.2 Matriks Faktor Strategi Internal	37
2.6 Penelitian Terdahulu	41
2.7 Kerangka Pemikiran	42
2.8 Hipotesis	43

BAB III METODOLOGI PENELITIAN

3.1 <i>Flowchart</i> Pemecahan Masalah	44
3.2 Langkah-langkah Pemecahan Masalah	46
3.2.1 Mulai	46
3.2.2 Observasi	47
3.2.3 Identifikasi Masalah	47
3.2.4 Studi Literatur	47
3.2.5 Tujuan Penelitian	48
3.2.6 Pengumpulan Data	48
3.2.6.1 Membuat Kuisioner	53
3.2.6.2 Penyebaran Kuisioner	53
3.2.7 Uji Validitas dan Uji Realibilitas	54
3.2.7.1 Uji Validitas	54
3.2.7.2 Uji Realibilitas	54
3.2.8 Pengolahan Data	54
3.2.8.1 Matriks Faktor Strategi Internal	54
3.2.8.2 Matriks Faktor Strategi Eksternal	55
3.2.9 Matriks SWOT Analisis	55
3.2.10 Analisis	55
3.2.11 Kesimpulan dan Saran	56

BAB IV PENGUMPULAN DAN PENGOLAHAN DATA

4.1 Sejarah Perusahaan PT. DVS	57
4.2 Lokasi Perusahaan	58
4.3 Visi dan Misi Perusahaan	59
4.4 Strategi Perusahaan	60
4.5 Struktur Organisasi PT. DVS	61
4.6 Produk PT. DVS	64
4.7 Analisis Strategi Pemasaran PT. DVS	65

BAB V ANALISIS DAN PEMBAHASAN

5.1 Analisis Deskriptif	70
5.2 Analisis Strategi SWOT pada PT. DVS	83

BAB VI KESIMPULAN DAN SARAN

6.1 Kesimpulan	97
6.2 Saran-saran	97

UNIVERSITAS
MERCU BUANA

DAFTAR TABEL

Tabel 2.1 Matriks SWOT <i>Analysis</i>	32
Tabel 2.2 EFAS	36
Tabel 2.3 IFAS	40
Tabel 5.1 Daftar Harga Produk Water Heater pada PT. DVS	78
Tabel 5.2 Daftar Tingkat Pendidikan Karyawan PT. DVS	81
Tabel 5.3 Analisis SWOT pada PT. DVS	87
Tabel 5.4 Tabel IFAS pada PT. DVS	88
Tabel 5.5 Tabel EFAS pada PT. DVS	90
Tabel 5.6 Matriks SWOT PT. DVS	92



DAFTAR GAMBAR

Gambar 2.1	Diagram SWOT Analysis	33
Gambar 2.2	Kerangka Pemikiran	43
Gambar 3.1	<i>Flowchart</i> Pemecahan Masalah	45
Gambar 4.1	Struktur Organisasi PT. DVS	62
Gambar 5.1	Pemanas air Heatpump	73
Gambar 5.2	Pemanas air Listrik	74
Gamber 5.3	Pemanas air Gas	74
Gambar 5.4	Pemanas air Solar Collector	75
Gambar 5.5	Diagram Cartesius pada PT. DVS	91



DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran 1 Surat Pernyataan PT. DVS 102

