

**PENGARUH SERVICE QUALITY, LOCATION AND PROMOTION
TERHADAP KEPUTUSAN BERKUNJUNG WISATAWAN**
(Studi Pada Museum Tekstil, Jakarta Barat)

SKRIPSI



NAMA : RISKA SIFFA RAHMADIA
MERCU BUANA
NIM : 43116010276

PROGRAM STUDI MANAJEMEN
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
UNIVERSITAS MERCU BUANA
JAKARTA
2021

**PENGARUH SERVICE QUALITY, LOCATION AND PROMOTION
TERHADAP KEPUTUSAN BERKUNJUNG WISATAWAN**
(Studi Pada Museum Tekstil, Jakarta Barat)

Skripsi diajukan untuk memenuhi salah satu persyaratan memperoleh
gelar sarjana ekonomi pada Fakultas Ekonomi dan Bisnis Program
Studi Manajemen Universitas Mercu Buana

Jakarta



NIM : 43116010276

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
UNIVERSITAS MERCU BUANA
JAKARTA
2021**

SURAT PERNYATAAN KARYA SENDIRI

Saya yang bertanda tangan di bawah ini:

Nama : Riska Siffa Rahmadi

NIM : 43116010276

Program Studi : Manajemen

Menyertakan bahwa proposal ini adalah murni karya sendiri. Apabila saya mengutip dari karya orang lain, maka saya mencantumkan sumbernya sesuai dengan ketentuan yang berlaku. Saya bersedia dikenakan sanksi pembatalan proposal ini apabila terbukti melakukan tindakan plagiat (penjiplakan)

Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya.

Jakarta, Juli 2021



Riska Siffa Rahmadi
NIM: 43116010276

LEMBAR PENGESAHAN SKRIPSI

Nama : Riska Siffa Rahmadi
Nim : 43116010276
Program Studi : Manajemen S1
Judul Skripsi : Pengaruh *Service Quality, Location and Promotion* Terhadap Keputusan Berkunjung Wisatawan
(Studi Pada Museum Tekstil, Jakarta Barat)
Tanggal Sidang : 21 Juli 2021

Disahkan Oleh :

Pembimbing Skripsi,



Ketua Penguji,



Hasan Nuryadi, M.Ec.,B.Sc

Tanggal : 30 Juli 2021

Dr. Janfry Sihite, SE., MSM

Tanggal : 11 Agustus 2021

Dekan
Fakultas Ekonomi dan Bisnis



Dr. Erna Sofriana Imaningsih, SE, M.Si,
Tanggal :

Ketua Program Studi
S-1 Manajemen



Dr. H. Sonny Indrajaya, MM
Tanggal :

ABSTRAK

Museum Tekstil Jakarta merupakan salah satu museum yang berada di daerah Jakarta Barat. Museum Tekstil adalah salah satu agen pelestarian budaya kain dibawah manajemen Unit Pengelola Museum Seni Dinas Pariwisata dan Kebudayaan Provinsi DKI Jakarta. Tujuan dilakukannya penelitian ini adalah untuk mengetahui dan menganalisis pengaruh *Service Quality*, *Location* dan *Promotion* terhadap keputusan berkunjung wisatawan ke Museum Tekstil di Jakarta Barat. Objek Penelitian ini secara umum adalah pengunjung Museum Tekstil dengan jumlah sampel sebanyak 160 responden dengan teknik *purposive sampling* menggunakan alat analisis SEM-PLS. Hasil penelitian menunjukkan bahwa seluruh variable yaitu *Service Quality*, *Location* dan *Promotion* memiliki pengaruh positive terhadap keputusan berkunjung. Variabel *Promotion* memiliki nilai T-value terbesar dan diperkuat dengan nilai *effect size* yang berpengaruh parsial terbesar terhadap keputusan berkunjung wisatawan, serta ada beberapa masukan yang mungkin dapat dipertimbangkan bagi Dinas Pariwisata dan Kebudayaan DKI Jakarta yaitu sedikit peningkatan pada beberapa aspek-aspek lain yang kurang diperhatikan.

Kata kunci: *Service Quality*, *Location*, *Promotion*, Keputusan Berkunjung, Museum Tekstil.



ABSTRACT

The Jakarta Textile Museum is one of the museums located in the West Jakarta area. The Textile Museum is one of the agents for the preservation of fabric culture under the management of the Art Museum Management Unit of the DKI Jakarta Provincial Tourism and Culture Office. The purpose of this study was to determine and analyze the effect of Service Quality, Location, and Promotion on the decision to visit tourists to the Textile Museum in West Jakarta. The object of this research, in general, is the visitors of the Textile Museum with a total sample of 160 respondents with purposive sampling technique using the SEM-PLS analysis tool. The results showed that all variables, namely Service Quality, Location, and Promotion, had a positive influence on the decision to visit. The Promotion variable has the largest T-value and is strengthened by the effect size value which has the largest partial effect on the decision to visit tourists, and several inputs might be considered for the DKI Jakarta Tourism and Culture Office, namely a slight increase in several other aspects that have not been paid attention to.

Keywords: Service Quality, Location, Promotion, Decision to Visit, Textile Museum.



KATA PENGANTAR

Puji syukur atas berkat dan karunia Tuhan Yang Maha Kuasa, berkat Rahmat dan Karunia-Nya penulis dapat menyelesaikan proposal skripsi ini dengan baik guna melengkapi syarat dalam mencapai gelar Sarjana Strata Satu (S1) Ekonomi jurusan Manajemen Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Mercu Buana. Judul yang penulis ajukan adalah “*Pengaruh Service Quality, Location dan Promotion Terhadap Keputusan Berkunjung Wisatawan (Studi Pada Museum Tekstil, Jakarta Barat)*”.

Penyusunan skripsi ini tidak lepas dari bimbingan, bantuan dan dukungan yang sangat dari berbagai pihak, penulis mengucapkan banyak terima kasih khususnya kepada Bapak Hasan Nuryadi, M.Ec.B.Sc, selaku dosen pembimbingan skripsi yang telah memberikan saran, waktu, bimbingan, semangat, motivasi, pengetahuan dan nasihat-nasihat yang sangat bermanfaat yang telah diberikan kepada penulis. Oleh karena itu dalam kesempatan ini penulis ingin berterima kasih pada semua pihak yang telah membantu dalam penyusunan skripsi ini terutama kepada

1. Prof. Dr. Nagadino Surip. Ms, selaku Rektor Universitas Mercu Buana.
2. Dr. Erna Sofriana Imaningsih, SE, M.Si. selaku Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Mercu Buana.
3. Dr. H. Sonny Indrajaya, MM selaku Ketua Program Studi Manajemen Universitas Mercu Buana.
4. Febrina Mahliza, SE, M.Si, selaku dosen tugas akhir yang telah mengarahkan dan membimbing saya dalam menyusun skripsi ini.
5. Jajaran Program studi manajemen S1, Tine Yuliantini, S.Par.,MM, selaku sekretaris 1 program studi manajemen S1.
6. Bapak dan Ibu dosen pengajar peminatan pariwisata yang telah membantu dalam mengarahkan, memberikan saran dan memotivasi dalam menyusun skripsi ini.
7. Kedua orang tua terkasih, saudara dan saudari peneliti atas doa dan motivasi yang diberikan, dorongan dan pengertian yang tidak ternilai harganya baik dukungan moril dan materil.

8. Teman seperjuangan Alfianty Khairunisa, Cristina Ayu Rini, Findira Sulist, Sherly Arya Maharani, Velia Kartika, Yosicha Putri Aissiyah.
9. Teman seerbimbungan yang saling membantu dan menguatkan satu sama lainnya.
10. Serta Pihak-pihak lain yang tidak bisa peneliti sebutkan satu persatu.

Terima kasih atas bantuan, motivasi serta doa yang telah diberikan.

Penulis menyadari sepenuhnya bahwa skripsi 1 ini masih jauh dari sempurna dikarenakan terbatasnya pengalaman dan pengetahuan yang dimiliki peneliti. Oleh karena itu, peneliti mengharapkan segala bentuk saran serta masukan bahkan kritik yang membangun dari berbagai pihak. Semoga proposal ini dapat bermanfaat dan dapat menambah pengetahuan khususnya bagi peneliti dan pembaca pada umumnya, Akhir kata dengan segala ketulusan dan kerendahan hati, peneliti mohon maaf apabila ada kesalahan dan kelemahan dalam skripsi ini.

Jakarta, Juli 2021



Riska Siffa Rahmadia

UNIVERSITAS
MERCU BUANA

DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL	i
SURAT PERNYATAAN KARYA SENDIRI.....	ii
LEMBAR PENGESAHAN SKRIPSI	iii
ABSTRAK	iv
ABSTRACT	v
KATA PENGANTAR.....	vi
DAFTAR ISI.....	viii
DAFTAR TABEL	xi
DAFTAR GAMBAR.....	xii
DAFTAR LAMPIRAN	xiii
BAB I PENDAHULUAN	
A. Latar Belakang Penelitian	1
B. Rumusan Masalah	11
C. Tujuan dan Kontribusi Penelitian	12
1. Tujuan penelitian	12
2. Kontribusi Penelitian	12
BAB II KAJIAN PUSTAKA DAN PENGEMBANGAN HIPOTESIS	
A. Kajian Pustaka.....	14
1. Manajemen Pemasaran.....	14
a. Pengertian Manajemen Pemasaran.....	14
b. Konsep Pemasaran	15
c. Bauran Pemasaran	16
2. Pemasaran Pariwisata.....	16
a. Pengertian Pemasaran Pariwisata.....	16
3. Pariwisata	18
a. Pengertian Pariwisata	18
b. Jenis – Jenis Pariwisata	19
c. Prinsip - Prinsip Dasar Pengelolaan Pariwisata	21
4. Keputusan Berkunjung.....	22

a.	Pengertian Keputusan Berkunjung	22
b.	Tahapan Proses Pembelian	24
c.	Dimensi pengambilan keputusan wisatawan	26
5.	<i>Service Quality</i>	27
a.	Pengertian <i>Service Quality</i>	27
b.	Perspektif Kualitas Pelayanan	29
c.	Dimensi Kualitas Pelayanan	30
6.	<i>Location</i>	31
a.	Pengertian <i>Location</i>	31
b.	Pemilihan <i>Location</i>	32
c.	Dimensi Lokasi	33
7.	<i>Promotion</i>	33
a.	Pengertian <i>Promotion</i>	33
b.	Fungsi Promosi	34
c.	Bauran Promosi	35
d.	Tujuan Promosi	36
e.	Dimensi dan Indikator Promosi	37
f.	Faktor-Faktor Yang Mempengaruhi Bauran Promosi	38
B.	Peneliti Terdahulu	39
C.	Hubungan Antar Variabel	44
D.	Kerangka Konseptual	46
E.	Pengembangan Hipotesis	47
BAB III METODE PENELITIAN		
A.	Waktu dan Tempat Penelitian	48
B.	Desain Penelitian	48
C.	Definisi Operasionalisasi Variabel	49
D.	Pengukuran Variabel	52
E.	Populasi dan Sampel Penelitian	53
1.	Populasi	53
2.	Sample	54
F.	Metode Pengumpulan Data	55

G. Metode Analisis Data.....	56
1. Evaluasi Measurement Model (<i>Outer Model</i>).....	58
2. Pengujian Model Struktural atau Uji Hipotesis (<i>Inner Model</i>)	60
3. Pengujian Hipotesis.....	62
BAB IV HASIL DAN PEMBAHASAN	
A. Gambaran Umum Objek Penelitian	64
B. Statistik Deskriptif	65
1. Deskripsi Responden	66
2. Deskriptif Variabel.....	68
C. Metode Analisis Data.....	72
1. Evaluasi Uji <i>Measurement</i> (<i>Outer Model</i>).....	74
a. <i>Convergent validity</i>	74
b. <i>Discriminant Validity</i>	76
c. <i>Composite Reliability</i> dan <i>Cronbach Alpha's</i>	79
2. Pengujian Uji Model Struktural (<i>Inner Model</i>)	80
a. Hasil Pengujian Hipotesis (<i>Path Coefficients</i>)	81
b. Nilai R-Square	83
c. F-Square	84
d. <i>Prediction Relevance</i> (Q^2)	84
D. Pembahasan Hasil	85
BAB V SIMPULAN DAN SARAN	
A. Simpulan	88
B. Saran.....	90
DAFTAR PUSTAKA.....	94
LAMPIRAN.....	100

DAFTAR TABEL

Tabel	Keterangan	Halaman
1.1	Data Museum di Wilayah Jakarta Barat	2
1.2	Data Kunjungan Wisatawan ke Museum di Jakarta Barat	3
1.3	Data Hasil Pra Survey	8
2.1	Penelitian Terdahulu	39
3.1	Tabel Operasional Variabel	50
3.2	Tabel Skala Likert.....	53
3.3	<i>Rule of Thumb</i> Validitas Outer Model Reflektif.....	59
3.4	<i>Rule of Thumb</i> Reliabilitas Outer Model Reflektif.....	60
3.5	Ringkasan Kriteria Evaluasi Model Struktural (<i>Inner Model</i>)	62
4.1	Jenis Kelamin Responden.....	66
4.2	Usia Responden	66
4.3	Tingkat Pekerjaan Responden.....	67
4.4	Daerah Asal Responden.....	67
4.5	<i>Hasil Deskriptif Variabel Service Quality</i>	68
4.6	Hasil Deskriptif Variabel <i>Location</i>	69
4.7	Hasil Deskriptif Variabel <i>Promotion</i>	70
4.8	Hasil Deskriptif Variabel Keputusan Berkunjung	71
4.9	Hasil Pengujian <i>Convergent Validity</i>	75
4.10	Hasil Pengujian <i>Discriminant Validity (Cross Loading)</i>	77
4.11	Nilai <i>Average Variance Extracted (AVE)</i>	79
4.12	Hasil Pengujian <i>Composite Reliability</i> dan <i>Cronbach Alpha's</i>	80
4.13	Hasil Pengujian Hipotesis	81
4.14	Hasil Pengujian R^2	83
4.15	Hasil Pengujian f square (f^2)	84
4.16	<i>Prediction Relevance (Q²)</i>	85

DAFTAR GAMBAR

Gambar	Keterangan	Halaman
2.1	Model Proses Keputusan Pembelian	24
2.2	Kerangka Konseptual	46
4.1	Hubungan Struktural	73
4.2	Hasil Algoritma PLS	76
4.3	Hasil Uji <i>Bootstrapping</i>	82



DAFTAR LAMPIRAN

Keterangan	Halaman
Lampiran 1 : Pra Survey	100
Lampiran 2 : Kuisioner Penelitian	104
Lampiran 3 : Surat Keterangan Magang	109
Lampiran 4 : Hasil Kuisioner	110
Lampiran 5 : Hasil Output SPSS.....	142
Lampiran 6 : Hasil Output PLS.....	152

