

## BAB V

### PENUTUP

#### A. Simpulan

Berdasarkan hasil penelitian dan pembahasan Efektivitas Anggaran Penjualan pada PT. Enseval Putera Megatrading, Tbk yang telah di paparkan pada bab sebelumnya, berikut beberapa simpulan yang dapat di ambil :

##### 1. Efektivitas Perencanaan Anggaran Penjualan

PT. Enseval Putera Megatrading, Tbk masuk dalam kategori Efektif pada tahap penetapan dan penyusunan Anggaran. Perusahaan menyusun Rencana Kerja dan Anggaran Perusahaan dan mendokumentasikan dalam system. Penyusunan dilakukan dengan metode Top-down, termasuk Anggaran Penjualan yang ditetapkan dengan memperhatikan situasi dan kondisi masing-masing daerah pemasaran.

##### 2. Efektivitas Pengendalian Anggaran Penjualan

PT. Enseval Putera Megatrading, Tbk memiliki Sistem pengendalian yang Efektif. Dimana perusahaan memiliki SOP (*Standar Operasional Prosedur*), pembagian tugas yang jelas kepada karyawan, dan memiliki KPI (*Key performance indicator*) sebagai control pengendalian yang didokumentasikan, di isi secara rutin, dan di review pada rapat bulanan.

### 3. Efektivitas Pengawasan Anggaran Penjualan

PT. Enseval Putera Megatrading, Tbk masuk dalam kategori Cukup Efektif dalam pengawasan. Dimana perusahaan memiliki penanggungjawab untuk mereview system pengendalian penjualan dan memiliki SOP (*Standar Operasional Prosedur*), melakukan evaluasi kinerja dengan membandingkan data hasil penjualan dengan anggaran penjualan dan hasil penjualan dengan penjualan tahun sebelumnya, serta pemberian reward kepada karyawan ketika penjualan mencapai target yang di anggarkan.

## B. Saran

1. Perusahaan perlu meningkatkan sosialisasi hasil dari penyusunan anggaran kepada semua pihak yang berkaitan agar realisasi anggaran dapat tercapai dengan Efektif.
2. Diharapkan perusahaan mengantisipasi hal-hal yang tidak terduga (seperti bencana alam, pandemic virus Covid-19, dll) agar realisasi anggaran tetap dapat dicapai.
3. Perusahaan perlu menetapkan sanksi yang adil pada setiap cabang atau bagian terkait ketika hasil penjualan tidak mencapai target yang ditentukan, agar menjadi pendukung pencapaian kinerja karyawan.