

## **ABSTRACT**

Students graduated from S1 Program are interesting customers for banks in most countries in the world, including Indonesia. S1 students could be a good market that give benefits to the banks. The banks planning to attract this market have to understand how these individuals choose the banks and analyze what important criteria that influences their choices.

This study uses S1 students of Mercu Buana University as a sample, and the aim of this study is to arrange various dimensions influencing the individuals' decisions to choose the bank and need how homogeneous the S1 students in relation to their choices in making their decisions are.

It is identified that there are 5 aspect dimensions that determine their choices i.e. condition and the profitability of banks, facilities available and family opinions, performance, services, and other opinions.

The most determinant factor in the bank selection criteria is based on the rank of the S1 students. The first criteria is service. Service is the professionalism of the bank's employees in giving their services. The second is facilities and family opinions. And the third is condition and benefit given by the bank.

Responses from the S1 students of the Faculty of Economics and the working students studying at the S1 Program of the Faculty of Economics, Mercu Buana University, either males or females, and users of one bank and more than one banks, have their opinion that the most unimportant criteria is family opinion.

Based on this different sex, male or female, it is known male students think that service is more important than what female students think. The result of T test also shows the significant differences of bank selection criteria chosen by the students and the working students studying at the Faculty of Economics, as well as by the users of one bank and more than one banks.

## **ABSTRAK**

Para mahasiswa program Studi S-1 merupakan segmen pelanggan yang menarik bagi bank-bank di banyak Negara di dunia, termasuk Indonesia. Pangsa pasar mahasiswa program Studi S-1 dapat menjadi segmen pasar yang menguntungkan bagi bank-bank. Bank - bank yang berencana untuk menarik segmen pasar ini harus memahami bagaimana individu - individu yang termasuk kelompok ini memilih bank dan menganalisa kriteria penting apa yang mempengaruhi pemilihan bank.

Studi ini menggunakan sample mahasiswa program Studi S-1 pada Universitas Mercu Buana, dan bertujuan untuk menyusun berbagai dimensi yang mempengaruhi keputusan memilih bank dan membutuhkan betapa homogennya para mahasiswa program Studi S-1 dalam hubungan keputusan pemilihannya.

Diidentifikasi ada 5 dimensi aspek yang menentukan dalam pemilihan bank, yaitu: kondisi dan keuntungan bank, fasilitas dan pendapat keluarga, penampilan, pendapat diluar keluarga dan pelayanan.

Faktor yang paling menentukan dalam kriteria seleksi bank berdasarkan rangkin oleh mahasiswa program Studi S-1, pertama adalah, Pelayanan, yaitu profesionalisme para staf bank dan layanan yang ditawarkan kedua adalah Fasilitas dan pendapat keluarga, dan ketiga adalah, kondisi dan manfaat/keuntungan yang diberikan oleh bank.

Jawaban dari mahasiswa yang belum atau sudah bekerja pada Fakultas Ekonomi program Studi S-1, sebagaimana juga laki-laki dan perempuan dan pengguna satu atau lebih bank, kriteria yang paling tidak penting adalah, pendapat diluar keluarga.

Berdasarkan perbedaan antara laki-laki dan perempuan, diketahui bahwa mahasiswa laki-laki menganggap faktor pelayanan lebih penting dari pada perempuan. Hasil uji T juga menunjukan perbedaan yang signifikan tentang kriteria seleksi bank berdasarkan perbedaan mahasiswa yang belum / sudah bekerja dan pengguna satu atau lebih bank.

## **LEMBAR PENGESAHAN TESIS**

**Judul : Faktor – Faktor Yang Mempengaruhi Mahasiswa  
Dalam Pemilihan Bank**

**Nama : Hermaji**

**N. I. M. : 5510411 – 080**

**Program : Pascasarjana Program Magister Manajemen**

**Tanggal : Oktober 2007**

**Mengesahkan**

**Direktur Program Magister Manajemen**

**Ir. Dana Santoso, M.Eng.Sc., Ph.D.**

**Pembimbing Utama**

**Pembimbing II**

**Dr. Arief A. Adnan, MBA**

**Endi Rikarti, SE., ME**

## **PERNYATAAN**

Saya yang bertandatangan di bawah ini menyatakan dengan sebenar – benarnya bahwa semua pernyataan dalam Tesis ini :

Judul : **Faktor – Faktor Yang Mempengaruhi Mahasiswa  
Dalam Pemilihan Bank**

Nama : Hermaji

N. I. M. : 5510411 – 080

Program : Pascasarjana Program Magister Manajemen

Merupakan hasil studi pustaka, penelitian lapangan, dan karya saya sendiri dengan bimbingan Komisi Dosen Pembimbing yang ditetapkan dengan Surat Keputusan Direktur Program Magister Manajemen Universitas Mercu Buana.

Tesis ini belum pernah diajukan untuk memperoleh gelar kesarjanaan pada program sejenis di perguruan tinggi lain. Semua informasi, data, dan hasil pengolahannya yang digunakan, telah dinyatakan secara jelas sumbernya dan dapat diperiksa kebenarannya.

Jakarta, Oktober 2007

Hermaji

## KATA PENGANTAR

Dengan mengucapkan puji syukur kepada Allah SWT, atas rahmat, taufiq dan hidayah-Nya, penulis dapat menyelesaikan tesis ini sebagai salah satu syarat untuk menyelesaikan studi program strata dua, pada Program Magister Manajemen dengan konsentrasi Manajemen Pemasaran, di Universitas Mercu Buana Jakarta.

Pada tesis ini penulis mengambil judul **“Faktor – Faktor yang Memepengaruhi Mahasiswa dalam Pemilihan Bank”**, sebuah studi analisis tentang pemilihan bank yang dilakukan oleh Mahasiswa.

Tesis ini dapat penulis selesaikan berkat bantuan dan dorongan dari berbagai pihak, untuk itu pada kesempatan ini penulis menyampaikan terima kasih yang sebesar – besarnya kepada :

1. Bapak Dr. Arief A. Adnan, MBA, selaku Dosen Pembimbing Utama dan Bapak Endi Rikarti, SE., ME selaku Pembimbing II yang telah berkenan meluangkan tenaga, waktu, pikiran dan saran untuk perbaikan penyempurnaan penulisan tesis sampai karya akhir ini dapat diselesaikan.
2. Bapak Dr. H. Suharyadi, MS dan Bapak Ir. Dana Santoso, M.Eng.SC., PhD, selaku Rektor Universitas Mercu Buana dan selaku Direktur Program Pascasarjana Magister Manajemen Universitas Mercu Buana, yang telah memberikan bimbingan dan bantuan bagi kelancaran kegiatan dan aktivitas

akademika selama penulis melaksanakan perkuliahan Program Magister Manajemen.

3. Para Dosen dan Staf Sekretariat Universitas Mercu Buana, khususnya para civitas akademika di Kampus Meruya, yang telah memberikan bimbingan, kuliah dan bantuan kelancaran kegiatan dan aktivitas akademika selama penulis melaksanakan perkuliahan Program Magister Manajemen.
4. Ibundaku terkasih, Isteri dan Anak – anak tercinta, kakak, adik serta keluarga besar kami, atas doa, dukungan moril dan materiil, serta pengorbanannya sehingga dengan hidayah-Nya dan ridho Allah SWT penulis dapat menyelesaikan pendidikan program Magister Manajemen.
5. Para responden penelitian tesis ini, atas bantuan dan dukungannya dalam mengisi kuisioner sehingga penulisan tesis ini dapat diselesaikan.

Penulis menyadari bahwa tesis ini masih jauh dari sempurna, masih ada beberapa hal yang memungkinkan untuk dapat diperbaiki, untuk itu kritik dan saran sangat diharapkan demi sempurnanya penulisan Tesis ini, kami sampaikan permohonan maaf bagi semua pihak bila selama dalam masa perkuliahan dan penulisan tesis ini penulis berbuat kesalahan yang tidak penulis sadari, semoga tesis ini bermanfaat bagi kita semua. Amin...

Jakarta, Oktober 2007

Penulis

## DAFTAR ISI

Abstract .....	ii
Abstrak .....	iv
Lembar Pengesahan Tesis .....	vi
Pernyataan .....	vii
Kata Pengantar .....	viii
Daftar Isi .....	x
BAB I PENDAHULUAN .....	1
1.1. Latar Belakang .....	1
1.2. Pokok Permasalahan .....	3
1.3. Tujuan Penelitian .....	4
1.4. Manfaat Penelitian .....	5
1.5. Pembatasan Penelitian .....	6
BAB II KAJIAN PUSTAKA .....	7
2.1. Tinjauan Pustaka .....	7
2.1.1. Market Segmentation .....	8
2.1.2. Demografi sebagai suatu Variabel Segmentasi .....	9
2.1.3. Karakteristik Demografi berdasarkan jelas kelamin	10
2.1.4. Mahasiswa sebagai Segmen Pengguna Bank .....	12
2.1.5. Kriteria – kriteria dalam pemilihan suatu bank .....	14
a. Penampilan .....	14

b. Kelengkapan Pelayanan .....	15
c. Proses Manusia .....	16
1. Pendapat Orang tua .....	16
2. Pendapat teman .....	18
d. Pengaruh Non Manusia .....	19
e. Kedekatan Lokasi .....	20
f. Pelayanan Elektronik .....	21
1. Internet Banking .....	21
2. Fasilitas ATM .....	23
g. Perasaan Aman ( <i>Secure Feeling</i> ) .....	24
2.1.6. Tingkatan Kriteria Pemilihan Bank dilihat dari ....	26
Pandangan Secara Umum	
2.1.7. Tingkatan Kriteria Pemilihan Suatu Bank .....	29
Menurut Persepsi Manusia	
2.1.8. Studi Perbandingan yang dilakukan dalam .....	31
Kaitannya dengan Pemilihan Suatu Bank	
2.1.9. Single dan Multiple Banking .....	33
a. <i>Single Banking</i> .....	33
b. <i>Multiple Banking</i> .....	34
1. Ditinjau dari sudut pandang Bank .....	35
2. Ditinjau dari sudut pandang konsumen .....	35
2.2. Kerangka Pemikiran .....	36
2.3. Hipotesis .....	38



BAB III	METODE PENELITIAN .....	40
	3.1. Metode Penelitian .....	40
	3.2. Variabel dan Pengukurannya .....	41
	3.3. Operasional Variabel .....	42
	3.4. Prosedur Pengambilan Sampling .....	43
	3.5. Teknik Pengumpulan Data .....	44
	3.6. Metode Analisa Data .....	45
BAB IV	HASIL PENELITIAN .....	47
	A. Uji Reliabilitas dan Uji Validitas .....	47
		49
	B. Karakteristik Responden .....	75
		78
	C. Pengujian Hipotesis .....	80
	1. Pengujian Hipotesa $H_{01}$ .....	
	2. Pengujian Hipotesa $H_{02}$ .....	
BAB V	KESIMPULAN DAN SARAN.....	86
	A. Kesimpulan .....	86
		88
	B. Implikasi Manajerial .....	90
	C. Saran .....	

DAFTAR PUSTAKA .....	92
LAMPIRAN .....	95
KUISIONER .....	95
DAFTAR RIWAYAT HIDUP .....	106