



**ANALISIS KEPUASAN PELANGGAN
PADA PERUSAHAAN JASA PENAMBANGAN BATUBARA
PT. BUKITMAKMUR MANDIRI UTAMA**

TESIS

HENDRO GUNAWAN

55114320022

**PROGRAM STUDI MAGISTER MANAJEMEN
FAKULTAS PASCASARJANA
UNIVERSITAS MERCUBUANA**

ABSTRACT

This research aims to know the influence of product quality, promotion/communication services, the quality of employees and work process towards customer satisfaction. This research was conducted against the employees of PT Adaro which was one of the customers of the main Bukitmakmur PT Mandiri (Buma), one of the largest mining contractor in Indonesia. The study aims to measure the customer satisfaction of PT. BUMA. Data collection is done by the method of the survey. The questionnaires were distributed to employees of "front line" PT Adaro 50 samples. Data analysis technique used is Multiple Regression Analysis with the analysis and the statistical Hypothesis by using Program SPSS 11. The results showed that the quality of the products give medium influence (less significant) toward customer satisfaction. While the communication gives significant influence as well as the quality of employees and work process provides a very significant influence towards customer satisfaction. Four of these variables are the variables that influence quite dominant towards customer satisfaction, namely 92.3% and 7.7% are influenced by other factors.

Keyword: customer satisfaction, product quality, communication, quality of employees, work process, significant relationships

ABSTRAK

Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui pengaruh kualitas produk, promosi/komunikasi jasa, kualitas karyawan dan proses kerja terhadap kepuasan pelanggan. Penelitian ini dilakukan terhadap karyawan PT. Adaro yang merupakan salah satu pelanggan dari PT. Bukitmakmur Mandiri Utama (Buma), salah satu kontraktor penambangan terbesar di Indonesia. Penelitian bertujuan untuk mengukur Kepuasan Pelanggan dari PT. BUMA. Pengumpulan data dilakukan dengan metode survei. Kuesioner disebar kepada karyawan “front line” PT. Adaro sebanyak 50 sampel. Teknik analisis data yang digunakan adalah dengan Analisa Regresi Berganda dan Analisis Hipotesis Statistik dengan menggunakan Program SPSS 23.00. Hasil penelitian menunjukkan bahwa kualitas produk memberikan pengaruh sedang (kurang signifikan) terhadap kepuasan pelanggan. Sedangkan komunikasi memberikan pengaruh yang signifikan serta kualitas karyawan dan proses kerja memberikan pengaruh yang sangat signifikan terhadap kepuasan pelanggan. Keempat variabel tersebut memberikan pengaruh variabel yang cukup dominan terhadap kepuasan pelanggan, yaitu 92.3% dan 7.7% dipengaruhi oleh faktor lain.

Kata kunci: Kepuasan pelanggan, kualitas produk, komunikasi, kualitas karyawan, proses kerja, hubungan signifikan

LEMBAR PENGESAHAN

Judul : Analisis Kepuasan Pelanggan Pada perusahaan Penambangan Batubara PT. Bukitmakmur Mandiri Utama
Bentuk Tesis : Penelitian/Kajian Masalah perusahaan
Nama : Hendro Gunawan
NIM : 55114320022
Program : Magister Manajemen
Tanggal : 13 Mei 2017

Mengesahkan

Pembimbing Utama

Pembimbing II

(Prof. Dr. Arifin Sitio) (Dr. A.H. Sutawidjaya, SE., M.Com, M.Phil.)

Direktur Program Pascasarjana

Ketua Program Studi Magister Manajemen

(Prof. Dr. Didik J. Rachbini)

(Dr. Aty Herawati, M.Si)

LEMBAR PERNYATAAN

Saya yang bertandatangan dibawah ini menyatakan dengan sebenar-benarnya bahwa semua pernyataan dalam Tesis ini :

Judul : Analisis Kepuasan Pelanggan Pada perusahaan Penambangan Batubara PT. Bukitmakmur Mandiri Utama
Bentuk Tesis : Penelitian/Kajian Masalah perusahaan
Nama : Hendro Gunawan
NIM : 55114320022
Program : Magister Manajemen
Tanggal : 13 Mei 2017

Merupakan hasil penelitian dan merupakan karya saya sendiri dengan bimbingan dosen pembimbing yang ditetapkan dengan Surat Keputusan Program Studi Magister Manajemen Program Pascasarjana Universitas Mercu Buana.

Tesis ini belum pernah diajukan untuk memperoleh gelar kesarjanaan pada program sejenis di perguruan tinggi lain. Semua informasi, data dan hasil pengolahan data yang disajikan, telah dinyatakan jelas sumbernya dan dapat diperiksa kebenarannya.

Jakarta, 13 Mei 2017

(Hendro Gunawan)

KATA PENGANTAR

Dengan menyebut nama Allah yang maha pengasih dan penyayang, segala puji bagi Nya atas segala karunia dan anugerah sehingga penulis bisa menyelesaikan penyusunan tesis yang berjudul : Analisis Kepuasan Pelanggan Pada Perusahaan Jasa Penambangan Batubara PT. Bukitmakmur Mandiri Utama.

Tesis ini ditulis dalam rangka memenuhi sebagai persyaratan untuk memperoleh gelar Magister manajemen pada Program Studi Magister Manajemen di Program Pasca Sarjana Universitas Mercu Buana Jakarta. Penulis menyadari bahwa Tesis ini dapat diselesaikan berkat dukungan dan bantuan dari berbagai pihak, oleh karena itu penulis menyampaikan terima kasih kepada semua pihak yang secara langsung maupun tidak langsung memberikan kontribusi dalam penyelesaian karya ilmiah ini. Secara khusus pada kesempatan ini penulis menyampaikan terima kasih kepada Prof. Dr. Arifin Sutio dan Dr. A.H. Sutawidjaya, SE., M.Com, M.Phil., sebagai dosen pembimbing yang telah membimbing dan mengarahkan penulis selama penyusunan Tesis ini dari awal hingga Tesis ini dapat diselesaikan. Penulis juga mengucapkan terima kasih kepada Prof. Dr. Noorsalim dan Dr. Ahmad Badawi Saluy, selaku penguji pada Sidang Akhir dan Direktur Program Pascasarjana, beserta segenap jajarannya yang telah berupaya meningkatkan situasi kondusif di Fakultas.

Tak lupa penulis berterima kasih kepada Dr. Dr. Atty Herawati, M.Si., selaku Ketua Program Studi Magister Manajeman, seluruh dosen dan staf administrasi Program studi Magister manajemen, dan seluruh rekan-rekan mahasiswa yang telah memberikan bantuan moril maupun material hingga dapat diselesaiannya Tesis ini.

Akhirnya penulis mengucapkan terima kasih yang tak terhingga kepada istri tercinta dan anak-anak tersayang di rumah dan seorang sahabat yang dengan segala kerelaan hatinya memberikan segala dukungan hingga selesaiannya tesis dan seluruh rangkaian pada program Pasca Sarjana Magister Manajemen Universitas Mercu Buana.

Kiranya hasil penulisan ini dapat memberikan sumbangsih dalam dunia pemasaran khususnya di dalam dunia pertambangan, sehingga memberikan acuan bagi kepuasan pelanggan suatu perusahaan jasa penambangan.

Penulis

DAFTAR ISI

Halaman

ABSTRACT	i
ABSTRAK	ii
LEMBAR PENGESAHAN	iii
LEMBAR PERNYATAAN	iv
KATA PENGANTAR	v
DAFTAR ISI	vi
DAFTAR TABEL	ix
DAFTAR GAMBAR	xi
DAFTAR LAMPIRAN	xiii

BAB I . PENDAHULUAN

1.1. Latar Belakang Masalah	1
1.2. Identifikas, Perumusan dan Batasan Masalah.....	9
1.3. Maksud & Tujuan Penelitian.....	10
1.4. Manfaat & Kegunaan Penelitian	11
1.5. Sistimatika Penulisan	12

BAB II. DESKRIPSI PERUSAHAAN 15

2.1. Sejarah Perusahaan	15
2.2 Visi dan Misi Perusahaan	15
2.3 Lingkup dan Bidang Usaha	19
2.4. Sumber Daya	20
2.5.Tantangan Bisnis	22
2.6. Proses/Kegiatan Fungsi Bisnis	24

BAB III. KAJIAN PUSTAKA, KERANGKA PEMIKIRAN	
DAN HIPOTESIS	27
3.1. Kajian Pustaka	27
3.2. Penelitian Terdahulu.....	96
3.3. Kerangka Pemikiran	101
3.4. Hipotesis	107
BAB IV. METODE PENELITIAN	108
4.1 Jenis/Design Penelitian	108
4.2. Variabel Penelitian	109
4.3. Definisi Operasional dan Pengukuran Variabel	113
4.4. Jenis dan Sumber Data	115
4.5. Populasi dan Sampel	116
4.6. Teknik PengumpulanData	118
4.7. Metode Analisis Data	119
BAB V. HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN	141
5.1. Karakteristik Responden	141
5.2. Distribusi Frekuensi dan Rerata Variabel Bebas dan Terikat.....	143
5.3. Hasil Uji Hipotesis.....	147

BAB VI. KESIMPULAN DAN SARAN	157
6.1 Kesimpulan.....	157
6.2. Saran.....	158
DAFTAR PUSTAKA	161
LAMPIRAN	165
DAFTAR RIWAYAT HIDUP	189

DAFTAR TABEL

	Halaman
Tabel 1.1. Produksi batubara Indonesia.....	2
Tabel 1.2. Produksi batubara Kontraktor Jasa Penambangan di Indonesia (juta ton).	4
Tabel 3.1. Tabel analisis hubungan dimensi variabel (X1, X2, X3, X4 terhadap Y)	88
Tabel 3.2. Penelitian Terdahulu yang Relevan	97
Tabel 4.1. Definisi Operasional setiap variabel	113
Tabel 4.1. Pedoman Pengukuran Variabel.....	122
Tabel 4.2. Validitas Butir Pertanyaan Kualitas produk	121
Tabel 4.3. Validitas Butir Pertanyaan Komunikasi Pelanggan.....	122
Tabel 4.4. Validitas Butir Pertanyaan Kualitas Karyawan.....	123
Tabel 4.5. Validitas Butir Pertanyaan Proses Kerja	124
Tabel 4.6. Validitas Butir Pertanyaan Kepuasan Pelanggan	125
Tabel 4.7. Hasil Uji Kolmogorov-Smirnov	130
Tabel 4.8. Uji Multikolinieritas	132
Tsabel 4.9. Pedoman pengukuran Variabel	136
Tabel 5.1. Karakteristik Responden Terhadap Jenis kelamin.....	141
Tabel 5.2. Karakteristik Responden Berdasarkan Usia.....	142
Tabel 5.3. Karakteristik Responden Berdasarkan Jabatan.....	142
Tabel 5.4. Karakteristik Responden Berdasarkan Lama Bekerja.....	143
Tabel 5.5. Distribusi Frekuensi Variabel Kualitas Produk (X1).....	144
Tabel 5.6. Distribusi Frekuensi Variabel Komunikasi Jasa (X2).....	144
Tabel 5.7. Distribusi Frekuensi Variabel Kualitas Karyawan (X3)....	144
Tabel 5.8. Distribusi Frekuensi Variabel Proses Kerja (X4).....	145
Tabel 5.9. Distribusi Frekuensi Variabel Kepuasan Pelanggan (Y)....	145
Tabel 5.10. Rerata Variabel Bebas dan Terikat	146

Tabel 5.11. Rerata Dimensi Kualitas Produk (X1)	146
Tabel 5.12. Rerata Dimensi Promosi (X2)	146
Tabel 5.13. Rerata Dimensi Kualitas Karyawan (X3)	146
Tabel 5.14. Rerata Dimensi Proses Kerja (X4)	147
Tabel 5.15. Rerata Dimensi Kepuasan Pelanggan (Y)	147
Tabel 5.16. Uji Regresi Linier Berganda	148
Tabel 5.17. Model Summary	150
Tabel 5.18. Nilai Pengukuran Mean, Median & Modus setiap Variabel..	151
Tabel 5.19. Pedoman Pengukuran Variabel	151
Tabel 5.20. Nilai T Hitung	152
Tabel 5.21. Hasil Uji F (Uji Simultan)	155

DAFTAR GAMBAR

	Halaman
Gambar 1.1. Produksi Tanah Penutup/Overburden (OB) & Batubara Coal PT. BUMA	5
Gambar 1.2. Produksi tanah Penutup dan Batubara PT. BUMA terhadap PT. Adaro Indonesia	6
Gambar 1.3. Survey Pendahuluan Tingkat Kepuasan Pelanggan Jasa Penambangan	7
Gambar 1.4. Survey Pendahuluan Faktor-Faktor Penting Layanan Jasa Penambangan	8
Gambar 2.1. Daerah Operasi PT. BUMA	20
Gambar 2.2. Struktur Organisasi BOD PT. Bukit Makmur Mandiri Utama	21
Gambar 2.3. Diagram Alir Proses Penambangan Batubara	25
Gambar 2.4. Diagram Proses Pewemeliharaan Alat-Alat Berat.....	26
Gambar. 3.1. Bauran Pemasaran (Marketing Mix 7P)	32
Gambar. 3.2. Lapisan Jasa	35
Gambar 3.3. Sumber Peran Komunikasi	53
Gambar 3.4. Integrated Marketing Communication Triangle	54
Gambar 3.5. Service Profit Chain	60
Gambar 3.6. Dimensi Orang/Karyawan	61
Gambar 3.7. Dimensi Proses Jasa	65
Gambar 3.8. The Complete Expectancy Disconfirmation with Performance Model.....	78
Gambar 3.9. Costumer Satisfaction Model	79
Gambar 3.10. Manfaat Kepuasan Pelanggan	81

Gambar 3.11. Model Penelitian	106
Gambar 4.1. Uji Normalitas dengan p.p plot	128
Gamber 4.2. Uji Normalitas Dengan Histogram	129
Gambar 4.3. Heteroskedasitisdas Dengan Scatterplot	134

DAFTAR LAMPIRAN

	Halaman
Lampiran 1. Titik Presentase Distribusi t d.f.= 1-200	165
Lampiran 2. Titik Presentase Distribusi t d.f.= 1-200 Lanjutan	166
Lampiran 3. Titik Presentase Distribusi t d.f.= 1-200 Lanjutan	167
Lampiran 4. Titik Presentase Distribusi t d.f.= 1-200 Lanjutan	168
Lampiran 5. Deskripsi Statistik	169
Lampiran 6. Korelasi Dimensi Pada Variabel Kualitas Produk Dengan Ketepatan Produk (Y1)	170
Lampiran 7. Korelasi Dimensi Pada Variabel Kualitas Produk Dengan Tingkat Pelayanan Konsumen (Y2)	171
Lampiran 8. Korelasi Dimensi Pada Variabel Kualitas Produk Dengan Kesesuaian Dengan Nilai Pelanggan (Y3)	172
Lampiran 9. Korelasi Dimensi Pada Variabel Promosi/Komunikasi Dengan Kepuasan Pelanggan (Y1,Y2,Y3)	173
Lampiran 10. Korelasi Dimensi Pada Variabel Kualitas Karyawan Dengan Ketepatan Produk (Y1)	174
Lampiran 11. Korelasi Dimensi Pada Variabel Kualitas Karyawan Dengan Tingkat Pelayanan Konsumen (Y2)	175
Lampiran 12. Korelasi Dimensi Pada Variabel Kualitas Karyawan Dengan Kesesuaian Dengan Nilai Pelanggan (Y3).....	176
Lampiran 13. Korelasi Dimensi Pada Variabel Proses Kerja Dengan Ketepatan Produk (Y1)	177
Lampiran 14. Korelasi Dimensi Pada Variabel Proses Kerja Dengan Tingkat Pelayanan Konsumen (Y2).....	178
Lampiran 15. Korelasi Dimensi Pada Variabel Peoses Kerja Dengan	

Kesesuaian Dengan Nilai Pelanggan (Y3)	179
Lampiran 16. Korelasi Antar Variabel	180
Lampiran 17. Nilai Reliability Semua Variabel	181
Lampiran 18. Item-item Statistik Dan Korelasi Matrik	182
Lampiran 19. Koefisien Korelasi Variabel X (Kualitas Produk)	183
Lampiran 20. Diagnosa Kolinearitas	184
Lampiran 21. Nilai Reliabilitas Dimensi X2.	185
Lampiran 22. Deskripsi Statistik Setiap Dimensi	186
Lampiran 23. Deskripsi Statistik Setiap Variabel	187
Lampiran 24. Uji Kolmogorov Smirnov Pada Variabel Y	188