

## DAFTAR ISI

<b>LEMBAR PERNYATAAN HASIL KARYA SENDIRI .....</b>	<b>i</b>
<b>LEMBAR PERSETUJUAN TAPN .....</b>	<b>ii</b>
<b>LEMBAR TANDA LULUS SIDANG .....</b>	<b>iii</b>
<b>LEMBAR PENGESAHAN PERBAIKAN TAPN.....</b>	<b>iv</b>
<b>ABSTRAK .....</b>	<b>v</b>
<b>KATA PENGANTAR.....</b>	<b>vi</b>
<b>DAFTAR ISI.....</b>	<b>ix</b>
<b>DAFTAR TABEL.....</b>	<b>xii</b>
<b>DAFTAR GAMBAR .....</b>	<b>xiii</b>
<b>DAFTAR LAMPIRAN .....</b>	<b>xv</b>
<b>BAB I PENDAHULUAN .....</b>	<b>1</b>
1.1 Latar belakang .....	1
1.2 Permasalahan.....	4
1.3 Tujuan Perancangan .....	5
1.4 Manfaat Perancangan .....	6
1.4.1 Manfaat Akademis .....	6
1.4.2 Manfaat Praktis .....	6
<b>BAB II GAMBARAN UMUM UMKM DIS IS TAICHAN .....</b>	<b>8</b>
2.1 Sasaran Kegiatan UMKM Dis Is Taichan.....	8
2.2 Profile Usaha .....	14
2.3 Khalayak Sasaran .....	16
2.4 Sumber Daya Bahan Baku .....	16
2.5 Peluang Usaha .....	17
2.5.1 ANALISIS SWOT .....	18
<b>BAB III TINJAUAN PUSTAKA DAN KONSEP .....</b>	<b>19</b>
3.1 Komunikasi Pemasaran .....	19
3.2 Promosi.....	21
3.3 Media Offline .....	23
3.4 <i>New Media</i> (Media Baru).....	24

3.4.1 Karakteristik New Media .....	25
3.4.2 Pandangan Terhadap New Media .....	26
3.5 Media Promosi .....	27
3.6 Media Promosi Online .....	29
3.6.1 Media Promosi Melalui Pnstagram.....	30
3.6.2 Media Promosi Melalui Go-Food .....	31
3.6.3 Media Promosi Melalui Grab-Food .....	32
3.7 Perencanaan Media (Media Planning) .....	33
3.7.1 Proses Perencanaan Media.....	34
3.8 Minat Beli.....	38
3.8.1 Faktor-Faktor Yang Mempengaruhi Minat Beli .....	39
3.8.2 Indikator Minat Beli Konsumen.....	40
3.9 Awareness .....	42
3.10 Konsep Perancangan Pendampingan .....	43
3.10.1 Tujuan Komunikasi.....	43
3.10.2 Perancangan Strategi Media Promosi Online .....	44
3.10.3 Konsep Perancangan Media Promosi Online.....	45
<b>BAB IV METODE PELAKSANAAN .....</b>	<b>51</b>
4.1 Teknik Pelaksanaan.....	51
4.1.1 Observasi.....	51
4.1.2 Wawancara Mendalam.....	52
4.1.3 Diskusi .....	53
4.1.4 Konsultasi.....	53
4.1.5 Praktek .....	53
4.2 Tahapan Kegiatan.....	54
4.2.1 Tahapan Perancangan.....	55
4.2.2 Tahapan Persiapan .....	56
4.2.3 Tahapan Pelaksanaan .....	57
4.2.4 Tahapan Pendampingan .....	58
4.2.5 Tahapan Evaluasi .....	59
4.3 Bentuk – Bentuk Kegiatan Dalam Mencapai Tujuan.....	59

4.4 Anggaran .....	61
5.5 Jadwal Kegiatan .....	62
5.5.1 Media Plan .....	63
<b>BAB V HASIL YANG DICAPAI DAN POTENSI KEBERLANJUTAN</b>	<b>64</b>
5.1 Teknik Komunikasi.....	64
5.2 Tahap Pelaksanaan Media Promosi Online.....	64
5.2.1 Social Media Instagram.....	64
5.2.2 Aplikasi Go-Food.....	75
5.2.3 Aplikasi Grab-Food.....	80
5.3 Tahap Pelaksanaan Media Promosi Offline .....	89
5.4 Partisipasi Peserta.....	92
5.5 Analisis Kegiatan, Kendala dan Potensi .....	95
5.5.1 Analisis Kegiatan .....	95
5.5.2 Analisis Kendala .....	97
5.5.3 Potensi Keberlanjutan .....	98
<b>BAB VI KESIMPULAN DAN SARAN.....</b>	<b>100</b>
6.1 Kesimpulan .....	100
6.2 Saran.....	101
<b>DAFTAR PUSTAKA .....</b>	<b>103</b>
<b>LAMPIRAN.....</b>	<b>105</b>