

## ABSTRAK

Nama : Agung Fadillah  
NIM : 41814120112  
Pembimbing TA : Anita Ratnasari, S.Kom, M.Kom  
Judul : Analisa dan Perancangan Sistem Informasi Penjualan dan Manajemen dan Manajemen Reimburse Pada Perusahaan Distribusi Berbasis Web (Studi Kasus: PT. Karyatama Maju Berjaya).

Perkembangan teknologi di era globalisasi saat ini memberikan dampak yang baik bagi perusahaan distribusi yang bergerak dalam bidang perdagangan, Distribusi merupakan bisnis pemasaran yang menyediakan barang dan jasa antara produsen dan konsumen. Penelitian ini bertujuan untuk memberikan terobosan penggunaan aplikasi sistem informasi penjualan dan manajemen reimburse berbasis web. penggunaan teknologi ini diharapkan agar membantu memudahkan distributor untuk mendata setiap transaksi sehingga sistem ini dapat membantu perusahaan dalam meningkatkan kinerja pada proses penjualan. Penerapan *waterfall* membantu dalam menentukan sistem yang ingin dikembangkan, dari tahap analisa dan kebutuhan sampai tahap pengujian. Dengan menganalisa kebutuhan teknologi saat ini, penulis merancang sebuah aplikasi yang membantu proses penjualan pada distributor. Dari analisa ini dapat disimpulkan bahwa sistem informasi penjualan dan manajemen reimburse digunakan untuk memenuhi seluruh kebutuhan pada proses transaksi penjualan, yang juga mencakup operasional dan kinerja perusahaan. Diharapkan sistem ini dapat membantu dalam mengolah setiap data transaksi menjadi informasi yang lebih akurat.

Kata kunci: globalisasi, waterfall, distributor.

## ABSTRACT

Name : Agung Fadillah  
Student Number : 41814120112  
Counsellor : Anita Ratnasari, S.Kom, M.Kom  
Title : Analysis and Design of Sales Information Management and Reimburse Management in Web-Based Distribution Companies (Case Study: PT. Karyatama Maju Berjaya).

Technological developments in the current era of globalization have a good impact on distribution companies engaged in trade, distribution is a marketing business that provides goods and services between producers and consumers. This research aims to provide a breakthrough in the use of web-based reimburse sales information system applications and management. The use of this technology is expected to help facilitate distributors to record every transaction so that this system can help companies improve performance in the sales process. The application of the waterfall helps in determining the system to be developed, from the analysis phase and the needs to the testing stage. By analyzing the current technological needs, the authors designed an application that helps the sales process at the distributor. From this analysis it can be concluded that the sales information system and reimburse management are used to meet all needs in the sales transaction process, which also covers the company's operations and performance. It is hoped that this system can assist in processing each transaction data into more accurate information.

Keywords : globalization, waterfall, distributor