



**PENGARUH BAURAN PEMASARAN TERHADAP
KEPUTUSAN PEMBELIAN MELALUI MINAT BELI
KIOS PASAR KLENDER**
(Studi Kasus PT.Tosana Surya Perkasa)



UNIVE OLEH ITAS
MERCu BUANA
NURMALITASARI
NIM : 55111110111

**UNIVERSITAS MERCU BUANA
PROGRAM PASCASARJANA
PROGRAM STUDI MAGISTER MANAJEMEN
2013**

Perpustakaan Universitas Mercu Buana
Kampus B Menteng Gedung Tedja Buana
Jl. Menteng Raya No.29 Jakarta Pusat
Telp : 021-92983731



**PENGARUH BAURAN PEMASARAN TERHADAP
KEPUTUSAN PEMBELIAN MELALUI MINAT BELI
KIOS PASAR KLENDER**
(Studi Kasus PT.Tosana Surya Perkasa)

TESIS

**Diajukan sebagai salah satu syarat untuk menyelesaikan Program Pascasarjana
Program Studi Magister Manajemen**

UNIVERSITAS
OLEH
MERCU BUANA
NURMALITASARI
NIM : 55111110111

**UNIVERSITAS MERCU BUANA
PROGRAM PASCASARJANA
PROGRAM STUDI MAGISTER MANAJEMEN
2013**

Perpustakaan Universitas Mercu Buana
Kampus B Menteng Gedung Tedja Buana
Jl. Menteng Raya No.29 Jakarta Pusat
Telp : 021-92983731

	MERCU BUANA	IJIN PENGGANDAAN DAN HARD COVER TESIS PROGRAM STUDI MAGISTER MANAJEMEN FAKULTAS PASCASARJANA		
No.Dokumen	120.423.4.009.03	Distribusi		
Tgl. Efektif	21 Februari 2009	Perpustakaan		

NIM
 Nama Lengkap
 Konsentrasi
 Judul Karya Akhir/ Tesis
 (Judul final untuk di transkrip)

: 5511110111
 : NURHULITASARI
 : MAGISTER MANAGEMENT PEMASARAN
 : PENGARUH BAURAN PEMASARAN TERHADAP
 : KEPUTUSAN PEMBELIAN MELALUI MINAT BELI
 : KIOS PASAR KLENDER
 : *ESTUDI KASUS PT. TUSANA SURYA PERKASA*

Berdasarkan hasil konsultasi dan pemeriksaan akhir dengan memperhatikan butir-butir Berita Acara Ujian Sidang Karya Akhir/ Tesis, maka kami Komisi Dosen Pembimbing mengijinkan Karya Akhir/ Tesis mahasiswa yang bersangkutan sudah layak untuk :

- DIGANDAKAN (sebanyak 5 eksemplar)
- DI HARD COVER (sesuai standar contoh)

Dengan catatan

.....

Jakarta, 29/9/13

Kaprodi/Sekprodi

28

*Mahasiswa

	MERCU BUANA	IJIN PENGGANDAAN DAN HARD COVER TESIS PROGRAM STUDI MAGISTER MANAJEMEN FAKULTAS PASCASARJANA		
No.Dokumen	120.423.4.009.03	Distribusi		
Tgl. Efektif	21 Februari 2009	Perpustakaan		

NIM
 Nama Lengkap
 Konsentrasi
 Judul Karya Akhir/ Tesis
 (Judul final untuk di transkrip)

: 5511110111
 : NURHULITASARI
 : MAGISTER MANAGEMENT PEMASARAN
 : PENGARUH BAURAN PEMASARAN TERHADAP
 : KEPUTUSAN PEMBELIAN MELALUI MINAT BELI
 : KIOS PASAR KLENDER
 : *ESTUDI KASUS PT. TUSANA SURYA PERKASA*

Berdasarkan hasil konsultasi dan pemeriksaan akhir dengan memperhatikan butir-butir Berita Acara Ujian Sidang Karya Akhir/ Tesis, maka kami Komisi Dosen Pembimbing mengijinkan Karya Akhir/ Tesis mahasiswa yang bersangkutan sudah layak untuk :

- DIGANDAKAN (sebanyak 5 eksemplar)
- DI HARD COVER (sesuai standar contoh)

Dengan catatan

.....

Jakarta, 29/9/13

Kaprodi/Sekprodi

28

*Diserahkan ke TU Prodi

Perpustakaan Universitas Mercu Buana
 Kampus B Menteng Gedung Tedja Buana
 Jl. Menteng Raya No.29 Jakarta Pusat
 Telp : 021-92983731 *Hari Aribasri*

**LAMPIRAN BERITA ACARA
SARAN PERBAIKAN TESIS**

No	Perbaikan Yang Diminta	Tanda Periksa (✓)		
		Dosen Pembimbing	Dosen Penguji	Ketua Ujian Sidang
1.	<i>Interpretasi profil respondent</i>	✓	✓	
2.	<i>interpretasi hasil analisis regresi</i> + konstanta + tanda + nilai coefficient + R ²	✓	✓	OK 28/09/13
3.	<i>Analisis hasil dengan bhs managenment perbaikan</i>	✓		
4.	<i>Kesimpulan</i>	✓		
5.	<i>Saran</i>			
6.	<i>Abstrak</i>	✓		

Catatan :

Berdasarkan penilaian dalam Berita Acara, maka mahasiswa tersebut dinyatakan :
 Lulus Tidak Lulus (beri tanda ✓ yang dimaksud)

dengan catatan penting, sebagai berikut :

- 1) Seluruh perbaikan dan penyerahan Tesis (hard cover) selambat-lambatnya 2 (dua) minggu setelah sidang yaitu tanggal _____.
- 2) Wajib melengkapi persyaratan administrasi sebagaimana diatur oleh Program Pascasarjana.
- 3) Apabila butir (1) dan (2) tidak terpenuhi maka mahasiswa bersangkutan tidak tercantum dalam Surat Keputusan Yudisium dan tidak berhak memperoleh ijazah.

Diketahui & Disetujui oleh :		
Dosen Pembimbing	Dosen Penguji	Ketua Ujian Sidang
Nama : <i>Har Adi Basri</i>	Nama : _____	Nama : _____
Paraf : <i>AdiB 28/9/13</i>	Paraf : _____	Paraf : _____
Tanggal : <i>28-08-2013</i>	Tanggal : _____	Tanggal : _____

LAMPIRAN BERITA ACARA
SARAN PERBAIKAN TESIS

No	Perbaikan Yang Diminta	Tanda Periksa (✓)		
		Dosen Pembimbing	Dosen Pengaji	Ketua Ujian Sidang
1.	Skripsi tdk diminta			✓
2.	Kesimpulan hrs brln yg mudah dimengerti (jelas?)			✓
3.	Kiri? Introben lal. 68 hrs akt. simbolis ptl variabel sifat dan opns variabel operasional		✓	✓
4.	Grafik tabel tel. 86 segaran			✓

Catatan :

Berdasarkan penilaian dalam Berita Acara, maka mahasiswa tersebut dinyatakan :
 Lulus Tidak Lulus (beri tanda ✓ yang dimaksud)

dengan catatan penting, sebagai berikut :

- 1) Seluruh perbaikan dan penyerahan Tesis (hard cover) selambat-lambatnya 2 (dua) minggu setelah sidang yaitu tanggal _____.
- 2) Wajib melengkapi persyaratan administrasi sebagaimana diatur oleh Program Pascasarjana.
- 3) Apabila butir (1) dan (2) tidak terpenuhi maka mahasiswa bersangkutan tidak tercantum dalam Surat Keputusan Yudisium dan tidak berhak memperoleh ijazah.

Diketahui & Disetujui oleh :

Dosen Pembimbing	Dosen Pengaji	Ketua Ujian Sidang
Nama : _____	Nama : _____	Nama : <u>Wayan P</u>
Paraf : _____	Paraf : _____	Paraf : _____
Tanggal : _____	Tanggal : _____	Tanggal : _____

LAMPIRAN BERITA ACARA
SARAN PERBAIKAN TESIS

No	Perbaikan Yang Diminta	Tanda Periksa (✓)		
		Dosen Pembimbing	Dosen Penguji	Ketua Ujian Sidang
1.	Rencana Masa depan ✓			
2.	Tiong → hubungan dunia → korelasii			
3.	Tabel frekuensi			
4.	Penulisan → lihat Pedoman			
5.	Analisis → half korelasi			
6.	Kesimpulan dan Surau → lihat Analisis Jmlhar dan distribusi dunia			

Catatan :

Berdasarkan penilaian dalam Berita Acara, maka mahasiswa tersebut dinyatakan :
 Lulus Tidak Lulus (beri tanda ✓ yang dimaksud)

dengan catatan penting, sebagai berikut :

- 1) Seluruh perbaikan dan penyerahan Tesis (hard cover) selambat-lambatnya 2 (dua) minggu setelah sidang yaitu tanggal _____.
- 2) Wajib melengkapi persyaratan administrasi sebagaimana diatur oleh Program Pascasarjana.
- 3) Apabila butir (1) dan (2) tidak terpenuhi maka mahasiswa bersangkutan tidak tercantum dalam Surat Keputusan Yudisium dan tidak berhak memperoleh ijazah.

Diketahui & Disetujui oleh :

Dosen Pembimbing	Dosen Penguji	Ketua Ujian Sidang
Nama : _____	Nama : Ngadirejo, Rafi	Nama : _____
Paraf : _____	Paraf : (Rafi)	Paraf : _____
Tanggal : _____	Tanggal : 14/9/13	Tanggal : _____

PENGESAHAN

JUDUL : :

PENGARUH BAURAN PEMASARAN TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN MELALUI MINAT BELI KIOS PASAR KLENDER (Studi Kasus Pada PT. Tosana Surya Perkasa)

Bentuk Tesis : Riset Bisnis

Nama : NURMALITASARI

NIM : 55111110111

Program : Pascasarjana Program Magister Manajemen

Tanggal : 28 September 2013

Mengesahkan

**Ketua Program Studi
Magister Manajemen**

Direktur Program Pascasarjana

UNIVERSITAS

MERCU BUANA

(Dr. AugustinaKurniasih. ME)

(Prof. Dr. Didik J. Rachbini)

Pembimbing

(Ir. Har Adi Basri, M.Ec, Ph.D)

Perpustakaan Universitas Mercu Buana
Kampus B Menteng Gedung Tedja Buana
Jl. Menteng Raya No.29 Jakarta Pusat
Telp : 021-92983731

PERNYATAAN

Saya yang berandatangan di bawah ini menyatakan dengan sebenar-benarnya bahwa semua pernyataan dalam Tesis ini :

JUDUL :

PENGARUH BAURAN PEMASARAN TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN MELALUI MINAT BELI KIOS PASAR KLENDER (Studi Kasus Pada PT. Tosana Surya Perkasa)

Bentuk Tesis : Riset Bisnis

Nama : NURMALITASARI

NIM : 55111110111

Program : Pascasarjana Program Magister Manajemen

Tanggal : 28 September 2013

Merupakan hasil studi pustaka, penelitian lapangan dan karya saya sendiri dengan bimbingan Komisi Dosen Pembimbing yang ditetapkan dengan Surat Keputusan Ketua Program Studi Magister Manajemen Universitas Mercu Buana.

UNIVERSITAS

MERCU BUANA

Karya ilmiah ini belum pernah diajukan untuk memperoleh gelar kesarjanaan pada program sejenis di perguruan tinggi lain. Semua informasi, data dan hasil pengolahannya yang digunakan, telah dinyatakan secara jelas sumbernya dan dapat diperiksa kebenarannya.

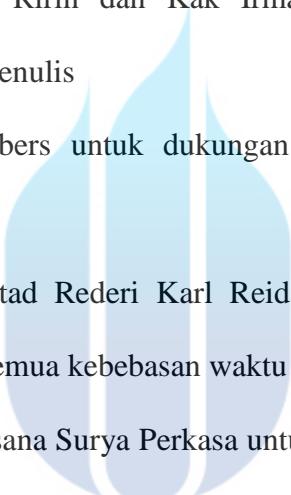
Jakarta, 28 September 2013

Nurmalitasari

KATA PENGANTAR

Segala puji dan syukur kehadirat Allah SWT, atas segala karunia dan rahmat-Nya, sehingga penelitian dan penyusunan Tesis ini dapat diselesaikan. Tesis ini disusun dalam rangka memenuhi sebagian dari syarat untuk menyelesaikan pendidikan di Program MM Universitas Mercu Buana. Untuk itu pada kesempatan ini penulis ingin mengucapkan terimakasih kepada :

1. Bapak Ir. HarAdiBasri, M.Ec, Ph.D. selaku Dosen Pembimbing yang telah memberikan bimbingan dan arahan kepada penulis dalam penyusunan tesis ini.
2. Bapak Prof. Dr. Ir. Ngadino Surip, MS, selaku Wakil Direktur Program Pascasarjana Universitas Mercu Buana Jakarta.
3. Bapak Wawan Purwanto, SE. MM selaku Ketua Sidang dan Sekretaris Program Studi MM Universitas Mercu Buana
4. Dr. Augustina Kurniasih, SE. ME, selaku Ketua Program Magister Manajemen Universitas Mercu Buana.
5. Para dosen pengajar MM Universitas Mercu Buana kelas Menteng, Jakarta
6. Alm. Ayah dan Bunda, Adik, Kakak dan Keponakan-keponakanku atas dukungan, doa, cinta dan kasih selama ini. *“Dad this for you”*
7. Teman-teman Angkatan 2011 MM-UMB khususnya kelas 407 (Bunda, Elvi, Gresia, Mbak Julia, Mbak Dwi, Mbak Ine, Pak Max, Indar dan Bang Teidy) *“We Are The Best Team”*.

- 
8. Bang Abdul Syukur, untuk semua bantuan dan dukungannya dalam penyusunan tesis ini.
 9. Risky Ardianthoro seseorang yang tidak pernah berhenti memacu semangat penulis untuk menyelesaikan tesis ini. "*You Are Best That I Have*"
 10. Mbak Yuni, untuk semua bantuannya kepada penulis selama 2 tahun ini.
 11. Sahabat terbaikku Ririn dan Kak Irma, untuk semua semangat dan dukungan kepada penulis
 12. Teman-teman sarabers untuk dukungan dan bantuannya menyebarkan kusioner.
 13. *Port Captain* Solstad Rederi Karl Reidar Danielsen, bos terbaik yang pernah ada untuk semua kebebasan waktu yang diberikan.
 14. Manajemen PT.Tosana Surya Perkasa untuk semua kerjasama dan bantuan kepada penulis selama penyelesaian tesis ini.
 15. Semua pedagang Pasar Klender yang menjadi responden dalam penelitian ini, terimakasih untuk semua kerjasama yang baik.

MERCU BUANA

Penulis menyadari bahwa tesis ini tidak luput dari kekurangan dan kesempurnaan, oleh karena itu kritikan dan masukan yang membangun sangat diharapkan.

Jakarta, September 2013

Penulis

DAFTAR ISI

ABSTRACT	i
ABSTRAK	ii
PENGESAHAN.....	iii
PERNYATAAN.....	iv
KATA PENGANTAR.....	v
DAFTAR ISI.....	vii
DAFTAR TABEL.....	x
DAFTAR GAMBAR.....	xi
DAFTAR LAMPIRAN.....	xii

BAB I PENDAHULUAN

1.1. Latar belakang	1
1.2. Identifikasi masalah	8
1.3. Rumusan masalah	9
1.4. Batasan masalah	10
1.5. Tujuan penelitian	10
1.6. Manfaat penelitian	11

BAB II GAMBARAN PERUSAHAAN

2.1. Sejarah singkat PT.TSP	13
2.2. Lingkup dan bidang usaha PT.TSP	17

2.3.	Sumber Daya Divisi Marketing PT.TSP	17
2.4.	Perkembangan Usaha	19
2.5.	Kegiatan Bisnis	21

BAB III KAJIAN PUSTAKA, KERANGKA PEMIKIRAN & HIPOTESIS

3.1.	Pemasaran	27
3.2.	Bauran pemasaran	28
3.3.	Produk	29
3.4.	Harga	31
3.5.	Lokasi	34
3.6.	Promosi	36
3.7.	Minat beli	41
3.8.	Keputusan pembelian	43
3.9.	Penelitian terdahulu	48
3.10.	Kerangka pemikiran	50
3.11.	Hipotesis penelitian	71

BAB IV METODOLOGI PENELITIAN

4.1.	Tempat dan waktu penelitian	73
4.2.	Populasi	73
4.3.	Sampel	74
4.4.	Operasional variabel	76
4.5.	Jenis data	82

4.6. Metode pengumpulan data	82
4.7. Metode penelitian	83
4.8. Uji kualitas data	86
4.9. Uji asumsi klasik	89
4.10. Analisis jalur	93
4.11. Uji hipotesis	97

BAB V HASIL DAN ANALISIS

5.1. Karakteristik responden	102
5.2. Analisis deskriptif variabel	104
5.3. Hasil uji validitas dan realibilitas	107
5.4. Hasil asumsi klasik	110
5.5. Analisis jalur	114
5.6. Hasil analisis jalur model 1 dan 2	134
5.7 Analisa korelasi antar dimensi	138
5.8. Pembahasan hasil penelitian	140

BAB VI KESIMPULAN DAN SARAN

6.1. Kesimpulan	143
6.2. Saran	146

DAFTAR PUSTAKA..... 148

LAMPIRAN..... 151

DAFTAR RIWAYAT HIDUP..... 179

DAFTAR TABEL

Tabel 1.1.	Persentase kontribusi pasar terhadap total belanja basional	2
Tabel 1.2.	Rasio keinginan masyarakat berbelanja	3
Tabel 1.3.	Tabel penjualan kios PT.TSP tahun 2009-2012	4
Tabel 2.1.	Proyek PT. TSP 2002-2012	19
Tabel 2.3.	Data kios pasar klender tahun 2012	25
Tabel 3.1.	Penelitian terdahulu	49
Tabel 4.1.	Operasional variabel	77
Tabel 4.2.	Matriks korelasi antar dimensi variabel	85
Tabel 4.3.	Indeks realibilitas dan interpretasinya	89
Tabel 5.1.	Karakteristik responen berdasarkan kriteria	102
Tabel 5.2.	Hasil pengujian validitas	108
Tabel 5.3.	Hasil uji reliabilitas	109
Tabel 5.4.	Hasil pengujian multikolonieritas	112
Tabel 5.5.	Uji t jalur model 1	115
Tabel 5.6.	Uji F (uji simultan) jalur model 1	120
Tabel 5.7.	Koefisien determinasi (R^2) jalur model 1	121
Tabel 5.8.	Uji t Jalur model 2	123
Tabel 5.9.	Uji F (uji simultan) jalur model 2	129
Tabel 5.10.	Koefisien determinasi (R^2) jalur model 2	130
Tabel 5.11.	Rekapitulasi dekomposisi koefisien jalur model 1 dan 2	134
Tabel 5.12.	Matrik analisis korelasi antar dimensi	138

DAFTAR GAMBAR

Gambar 2.1. Struktur organisasi PT. Tosana Surya Perkasa	16
Gambar 2.2. Struktur organisasi divisi marketing PT. TSP	18
Gambar 3.1 Tahapan proses keputusan pembelian	46
Gambar 3.2. Kerangka pemikiran	70
Gambar 4.1. Uji simultan (uji F)	100
Gambar 4.2. Uji Parsial (uji t)	101
Gambar 5.1. Pengujian normalitas.....	110
Gambar 5.2. Pengujian heteroskedastisitas	113
Gambar 5.3. Kausal empiris antar jalur model 1	122
Gambar 5.4. Kausal empiris antar jalur model 2	131



DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran 1 Lembar kusioner	135
Lampiran 2 Daftar pembeli kios pasar klender	137
Lampiran 3 Daftar buku tamu marketing pasar klender	144
Lampiran 4 Karakteristik	145
Lampiran 5 Tanggapan responden mengenai produk dan harga	146
Lampiran 6 Tanggapan responden mengenai lokasi dan promosi	147
Lampiran 7 Tanggapan responden mengenai minat beli dan keputusan pembelian	148
Lampiran 8 Data ordinal olahan hasil kuesioner	149
Lampiran 9 Hasil uji validitas.....	152
Lampiran 10 Hasil uji reliabilitas	145
Lampiran 11 Hasil uji normalitas	154
Lampiran 12 Hasil uji heteroskedastisitas	155
Lampiran 13 Hasil model jalur model 1	156
Lampiran 14 Hasil model jalur model 2	158
Lampiran 15 Korelasi antar dimensi	160
Lampiran 16 Tabel uji t	161
Lampiran 17 Tabel uji F	162