



**PENGARUH PROMOSI, CITRA MEREK, DAN KUALITAS  
PRODUK TERHADAP MINAT BELI ULANG MELALUI  
KEPUASAN PELANGGAN SEBAGAI INTERVENING  
PADA PRODUK ERIGO APPAREL  
(STUDI PADA SISWA DAN SISWI SMA NEGERI 7  
TANGERANG SELATAN)**

**TESIS**

**ADE ARIF FATHURAHMAN  
55119120060**

**PROGRAM MAGISTER MANAJEMEN  
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS  
UNIVERSITAS MERCUBUANA  
TAHUN 2022**



**PENGARUH PROMOSI, CITRA MEREK, DAN KUALITAS  
PRODUK TERHADAP MINAT BELI ULANG MELALUI  
KEPUASAN PELANGGAN SEBAGAI INTERVENING  
PADA PRODUK ERIGO APPAREL  
(STUDI PADA SISWA DAN SISWI SMA NEGERI 7  
TANGERANG SELATAN)**

**TESIS**

Diajukan sebagai Salah Satu Syarat untuk Menyelesaikan Program Studi Magister  
Manajemen Fakultas Ekonomi Dan Bisnis

**ADE ARIF FATHURAHMAN  
55119120060**

**PROGRAM MAGISTER MANAJEMEN  
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS  
UNIVERSITAS MERCUBUANA  
TAHUN 2022**

## **PERNYATAAN SIMILARITY CHECK**

Saya yang bertanda tangan di bawah ini menyatakan, bahwa karya ilmiah yang ditulis oleh

Nama : Ade Arif Fathurahman  
NIM : 55119120060  
Program Studi : Magister Manajemen

dengan judul

“Pengaruh Promosi, Citra Merek, dan Kualitas Produk terhadap Minat Beli Ulang melalui Kepuasan Pelanggan sebagai Intervening pada Produk Erigo Apparel”,  
telah dilakukan pengecekan *similarity* dengan sistem Turnitin pada tanggal 28/01/2022,  
didapatkan nilai persentase sebesar 27%.

Jakarta, 28 Januari 2022  
Administrator Turnitin



Arie Pangudi, A.Md

## **LEMBAR PENGESAHAN**

Judul : Pengaruh Promosi, Citra Merek, dan Kualitas Produk terhadap Minat Beli Ulang melalui Kepuasan Pelanggan sebagai Intervening pada Produk Erigo Apparel (Studi Pada Siswa Dan Siswi SMA Negeri 7 Tangerang Selatan)

Bentuk Tesis : Penelitian / Kajian Masalah

Nama : Ade Arif Fathurahman

NIM : 55119120060

Program : Magister Manajemen

Tanggal : 22 Februari 2022

Mengesahkan,

Pembimbing

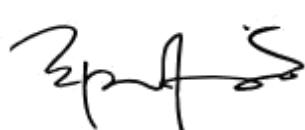


Dr. Janfry Sihite, M.S.M

Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis

Ketua Program Studi Magister

Manajemen



Dr. Erna Sofriana Imaningsih, SE, M.Si



Dr. Indra Siswanti, M.M

## **LEMBAR PERNYATAAN**

Saya yang bertandatangan di bawah ini menyatakan dengan sebenar-benarnya bahwa semua pernyataan dalam Tesis ini:

Judul : Pengaruh Promosi, Citra Merek, dan Kualitas Produk terhadap Minat Beli Ulang melalui Kepuasan Pelanggan sebagai Intervening pada Produk Erigo Apparel (Studi Pada Siswa Dan Siswi SMA Negeri 7 Tangerang Selatan)

Nama : Ade Arif Fathurahman

NIM : 55119120060

Program : Magister Manajemen

Tanggal : 22 Februari 2022

Merupakan hasil penelitian dan merupakan karya saya sendiri dengan bimbingan Dosen Pembimbing yang ditetapkan dengan Surat Keputusan Program Studi Magister Manajemen Fakultas Ekonomi Dan Bisnis Universitas Mercu Buana. Tesis ini belum pernah diajukan untuk memperoleh gelar kesarjanaan pada program sejenis di perguruan tinggi lain. Semua informasi, data dan hasil pengolahan data yang disajikan, telah dinyatakan secara jelas sumbernya dan dapat diperiksa kebenarannya.

Jakarta, 22 Februari 2022



Ade Arif Fathurahman

## **KATA PENGANTAR**

Puji dan syukur penulis panjatkan kepada Allah SWT atas segala karuniaNya sehingga penulis dapat menyelesaikan penyusunan Tesis yang berjudul: “Pengaruh Promosi, Citra Merek, Dan Kualitas Produk Terhadap Minat Beli Ulang Melalui Kepuasan Pelanggan Sebagai Intervening Pada Produk Erigo Apparel (Studi Pada Siswa Dan Siswi SMA Negeri 7 Tangerang Selatan)”. Tesis ini merupakan syarat untuk memperoleh gelar Magister Manajemen pada Program Studi Magister Manajemen Fakultas Ekonomi Dan Bisnis Universitas Mercu Buana.

Penyusunan Tesis ini tidak lepas dari bimbingan, bantuan dan dukungan yang sangat berarti dari berbagai pihak. Secara khusus penulis menyampaikan terimakasih yang sebesar-besarnya kepada Bapak Dr. Janfry Sihite, M.S.M sebagai pembimbing yang telah memberikan bimbingan, arahan, masukan dan diskusi yang intensif terkait tesis penulis. Oleh karena itu, dalam kesempatan ini penulis ingin berterima kasih pada semua pihak yang telah membantu dalam penyusunan Tesis ini terutama kepada:

1. Prof. Dr. Ir. Ngadino Surip, M.S, selaku Rektor Universitas Mercu Buana.
2. Dr. Erna Sofriana Imaningsih, SE, M.Si, selaku Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis, Universitas Mercu Buana.
3. Dr. Indra Siswanti, M.M, selaku Ketua Program Studi Magister Manajemen, Fakultas Ekonomi dan Bisnis, Universitas Mercu Buana.
4. Dosen Program Studi Magister Manajemen Universitas Mercu Buana, Jakarta yang telah memberikan pengetahuan dan pengalamannya di dunia akademisi.
5. Kedua Orang tua dan Mertua yang selalu memberikan motivasi kepada Saya.
6. Istri tercinta dan anak tersayang yang telah memberikan doa dan motivasinya untuk cepat menyelesaikan tesis ini.
7. Rekan-rekan mahasiswa Magister Manajemen Mercu Buana yang selalu memberikan bantuan sehingga penulis dapat menyelesaikan tesis ini.

Penulis menyadari sebagai manusia biasa, bahwa penelitian ini tidak lepas dari kesalahan dan kekurangan akibat keterbatasan pengetahuan serta pengalaman. Oleh karena itu, penulis mengharapkan segala bentuk saran serta masukan bahkan kritik yang membangun dari berbagai pihak.

Akhir kata, semoga Tesis ini bermanfaat dan dapat menambah pengetahuan khususnya bagi penulis dan pembaca pada umumnya.

Jakarta, 22 Februari 2022



Ade Arif Fathurahman

## DAFTAR ISI

	Halaman
LEMBAR <i>SIMILIRATY CHECK</i> .....	.....
LEMBAR PENGESAHAN .....	i
LEMBAR PERNYATAAN .....	ii
<i>ABSTRACT</i> .....	iii
ABSRAK .....	iv
KATA PENGANTAR .....	v
DAFTAR ISI .....	vii
DAFTAR TABEL .....	ix
DAFTAR GAMBAR .....	xi
DAFTAR LAMPIRAN .....	xii
<b>BAB I PENDAHULUAN</b>	
1.1. Latar Belakang Masalah .....	1
1.2. Rumusan Masalah .....	17
1.3. Tujuan Penelitian .....	18
1.4. Kontribusi Penelitian .....	19
<b>BAB II KAJIAN PUSTAKA, KERANGKA PEMIKIRAN, DAN HIPOTESIS</b>	
2.1. Kajian Teori .....	21
2.2. Pemasaran .....	21
2.3. Manajemen Pemasaran .....	22
2.4. Kepuasan Pelanggan .....	22
2.5. Minat Beli Ulang .....	25
2.6. Promosi .....	26
2.7. Citra Merek .....	29
2.8. Kualitas Produk .....	32
2.9. Penelitian Terdahulu .....	34
2.10. Pengembangan Hipotesis .....	40
2.11. Kerangka Pemikiran .....	46
2.12. Hipotesis .....	47

**BAB III METODE PENELITIAN**

3.1. Desain Penelitian .....	49
3.2. Definisi dan Operasionalisasi Variabel .....	49
3.3. Populasi dan Sampel.....	52
3.4. Metode Pengumpulan Data .....	54
3.5. Metode Analisis Data.....	55

**BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN**

4.1. Gambaran Umum Objek Penelitian .....	64
4.2. Analisis Data Deskriptif.....	65
4.3. Hasil Analisis Data .....	71
4.4. Pembahasan .....	86

**BAB V KESIMPULAN DAN SARAN**

5.1. Kesimpulan .....	95
5.2. Saran .....	98

**DAFTAR PUSTAKA .....** 101**LAMPIRAN.....** 105

## DAFTAR TABEL

	Halaman
Tabel 1.1 Target dan Realisasai Sasaran Strategis .....	3
Tabel 1.2 Pertumbuhan PDB Ekonomi Kreatif .....	4
Tabel 1.3 Brand-Brand Lokal Terbaik Tahun 2020 .....	7
Tabel 1.4 Pra Survey Penelitian Keputusan Membeli Produk Erigo.....	12
Tabel 2.1 Penelitian Terdahulu.....	34
Tabel 3.1 Operasionalisasi Variabel .....	51
Tabel 3.2 Skala Likert.....	54
Tabel 3.3 <i>Rule Of Thumb</i> Uji Validitas <i>Convergent dan Discriminant</i> .....	59
Tabel 3.4 <i>Rule of Thumb</i> Uji Reliabilitas Konstruk .....	60
Tabel 3.5 <i>Rule of Thumb</i> Model Struktural ( <i>Inner Model</i> ).....	61
Tabel 4.1 Karakteristik Responden Berdasarkan Jenis Kelamin.....	65
Tabel 4.2 Karakteristik Responden Berdasarkan Usia .....	65
Tabel 4.3 Karakteristik Responden Berdasarkan Agama .....	65
Tabel 4.4 Karakteristik Responden Berdasarkan Kelas .....	66
Tabel 4.5 Karakteristik Responden Berdasarkan Jurusan .....	66
Tabel 4.6 Karakteristik Responden Berdasarkan <i>Platform Online</i> .....	66
Tabel 4.7 Analisa Jawaban Responden Terhadap Promosi .....	66
Tabel 4.8 Analisa Jawaban Responden Terhadap Citra Merek .....	67
Tabel 4.9 Analisa Jawaban Responden Terhadap Kualitas Produk .....	68
Tabel 4.10 Analisa Jawaban Responden Terhadap Kepuasan Pelanggan .....	69
Tabel 4.11 Analisa Jawaban Responden Terhadap Minat Beli Ulang .....	70
Tabel 4.12 Hasil Pengujian <i>Convergent Validity</i> .....	72
Tabel 4.13 Hasil Pengujian <i>Convergent Validity</i> Modifikasi .....	75
Tabel 4.14 Hasil Pengujian <i>Discriminant Validity (Cross Loadings)</i> .....	77
Tabel 4.15 Hasil Pengujian <i>Discriminant Validity (Fornell-Lacker Criterion)</i> .....	79
Tabel 4.16 Hasil Pengujian <i>Average Variance Extracted (AVE)</i> .....	79
Tabel 4.17 Hasil Pengujian Reliabilitas (Reliability Construct) .....	80
Tabel 4.18 Hasil Pengujian <i>Coefficient of determination (R<sup>2</sup>)</i> .....	81

Tabel 4.19 Hasil Pengujian Koefisien Determinasi ( <i>f-Square</i> ) .....	82
Tabel 4.20 Hasil Pengujian Hipotesis.....	85
Tabel 4.21 Hasil Pengujian Redudansi Validasi-Silang Konstruk .....	86

## **DAFTAR GAMBAR**

	Halaman
Gambar 1.1 Promosi Erigo Apparel Pada Situs Belanja Online Shopee .....	9
Gambar 1.2 Promosi Erigo Apparel Pada Situs Belanja Online Tokopedia.....	9
Gambar 2.1 Kerangka Pemikiran.....	47
Gambar 4.1 Hasil Algoritma PLS .....	74
Gambar 4.2 Hasil Algoritma PLS (Modifikasi).....	76
Gambar 4.3 Hasil Pengujian <i>Bootstrapping</i> .....	84

## **DAFTAR LAMPIRAN**

	Halaman
Lampiran 1 Kuesioner Penelitian .....	105
Lampiran 2 Rekapitulasi Hasil Kuesioner.....	109
Lampiran 3 Hasil Kuesioner.....	112
Lampiran 4 Hasil Olah Data SEM – <i>SmartPLS 3.0</i> .....	127
Lampiran 5 Hasil <i>Check Similarity</i> .....	134
Lampiran 4 <i>Curriculum Vitae</i> .....	135