



**PENGARUH CITRA MEREK, KUALITAS PRODUK,
KUALITAS LAYANAN DAN KUALITAS WEBSITE
TERHADAP KEPUASAN KONSUMEN**
(Studi Kasus pada Konsumen Zalora di Jakarta Selatan)

TESIS

Diajukan sebagai Salah Satu Syarat untuk Menyelesaikan Program Pascasarjana
Program Studi Magister Manajemen

LAELA HAJAT MAQBULLAH
5514120156
MERCU BUANA

**PROGRAM MAGISTER MANAJEMEN
PROGRAM PASCASARJANA
UNIVERSITAS MERCU BUANA
2017**

LEMBAR PENGESAHAN

Judul : Pengaruh Citra Merek, Kualitas Produk, Kualitas Layanan dan Kualitas *Website* terhadap Kepuasan Konsumen (Studi Kasus pada Konsumen Zalora di Jakarta Selatan)

Bentuk Tesis : Kajian Masalah Perusahaan

Nama : Laela Hajat Maqbullah

NIM : 55114120156

Program : Magister Manajemen

Tanggal : 12 September 2017



Direktur Program Pascasarjana

Ketua Program Studi Magister Manajemen

(Prof. Dr. Didik J. Rachbini)

(Dr. Aty Herawati, M.Si)

LEMBAR PERNYATAAN

Saya yang bertanda tangan di bawah ini menyatakan dengan sebenar-benarnya bahwa semua pernyataan dalam tesis ini :

Judul : Pengaruh Citra Merek, Kualitas Produk, Kualitas Layanan dan Kualitas *Website* terhadap Kepuasan Konsumen (Studi Kasus pada Konsumen Zalora di Jakarta Selatan)

Bentuk Tesis : Kajian Masalah Perusahaan

Nama : Laela Hajat Maqbullah

NIM : 55114120156

Program : Magister Manajemen

Tanggal : 12 September 2017

Merupakan hasil penelitian karya saya sendiri dengan bimbingan Dosen Pembimbing yang ditetapkan sesuai dengan Surat Keputusan Program Studi Magister Manajemen Program Pascasarjana Universitas Mercu Buana.

Tesis ini belum pernah diajukan untuk memperoleh gelar kesarjanaan pada program sejenis di perguruan tinggi lain. Semua informasi, data, dan hasil pengolahan data yang disajikan, telah dinyatakan secara jelas sumbernya dan dapat diperiksa kebenarannya.

Jakarta, 12 September 2017



Laela Hajat Maqbullah

KATA PENGANTAR

Dengan memanjatkan puji dan syukur kehadirat Allah SWT serta atas segala rahmat dan karunia-Nya pada penulis, akhirnya penulis dapat menyelesaikan penyusunan tesis yang berjudul Pengaruh Citra Merek, Kualitas Produk, Kualitas Layanan dan Kualitas *Website* terhadap Kepuasan Konsumen (Studi Kasus pada Konsumen Zalora di Jakarta Selatan).

Tesis ini ditulis dalam rangka memenuhi sebagian persyaratan untuk memperoleh gelar Magister Manajemen pada Program Pascasarjana Universitas Mercu Buana Jakarta. Penulis menyadari bahwa tesis ini dapat diselesaikan berkat dukungan dan bantuan dari berbagai pihak, secara khusus pada kesempatan ini penulis menyampaikan terima kasih kepada Ibu Dr. Enda Marina, M.Sc., selaku pembimbing utama, Ibu Dr. Augustina Kurniasih, M.E., selaku pembimbing II, Dr. Adi Nurmahdi, MBA., M.C.I.M selaku penguji pada seminar proposal, Dr. Mirza, ST., MM selaku penguji pada sidang tesis, Prof. Dr. Ing. Mudrik Alaydrus, MT, selaku ketua sidang tesis, Dr. Aty Herawati, M.Si selaku Ketua Program Studi Magister Manajemen, Prof. Dr. Didik J. Rachbini selaku Direktur Program Pascasarjana, beserta seluruh dosen, staf administrasi, dan teman-teman mahasiswa di Mercu Buana tercinta ini.

Demikian juga penulis menyampaikan terima kasih khusus kepada suami penulis, Tony Indra Himawan, anakku tersayang Haykal Zhafran Himawan, orang tua serta keluarga besar yang menjadi inspirasi penulis untuk menyelesaikan karya ilmiah ini. Semoga hasil penelitian ini memberi sumbangsih kepada semua pihak.

Laela Hajat Maqbullah (55114120156)

DAFTAR ISI

<i>ABSTRACT</i>	i
ABSTRAK	ii
LEMBAR PENGESAHAN	iii
LEMBAR PERNYATAAN	iv
KATA PENGANTAR	v
DAFTAR ISI	vi
DAFTAR TABEL	xii
DAFTAR GAMBAR.....	xii

BAB I. PENDAHULUAN

1.1. Latar Belakang Masalah.....	1
1.2. Identifikasi, Rumusan Masalah dan Batasan Masalah	9
1.2.1. Identifikasi Masalah	9
1.2.2. Rumusan Masalah.....	10
1.2.3. Batasan Masalah.....	11
1.3. Maksud dan Tujuan Penelitian.....	11
1.3.1. Maksud Penelitian	11
1.3.2. Tujuan Penelitian.....	12
1.4. Manfaat dan Kegunaan Penelitian.....	12
1.4.1. Manfaat Penelitian	12
1.4.2. Kegunaan Penelitian.....	13
1.4.2.1. Kegunaan Praktis.....	13
1.4.2.2. Kegunaan Teoritis	14

BAB II. DESKRIPSI PERUSAHAAN

2.1. Sejarah Singkat Perusahaan.....	15
2.2. Visi dan Misi Perusahaan	17
2.3. Lingkup dan Bidang Usaha	17
2.4. Sumber Daya	18
2.5. Tantangan Bisnis	18
2.5.1. Sektor Logistik.....	18
2.5.2. Pengembangan Sumber Daya Manusia	19
2.6. Proses dan Kegiatan Fungsi Bisnis Perusahaan.....	19

BAB III. KAJIAN PUSTAKA, KERANGKA PEMIKIRAN, DAN HIPOTESIS

3.1. Kajian Teori	21
3.1.1. Konsep Pemasaran Era Digital.....	21
3.1.2. Konsep <i>Market Driven Strategy</i>	22
3.1.3. Kepuasan Konsumen	25
3.1.4. Citra Merek	27
3.1.5. Kualitas Produk	28
3.1.6. Kualitas Layanan	30
3.1.7. Kualitas <i>Website</i>	32
3.1.8. Hubungan antara Citra Merek terhadap Kepuasan Konsumen	34
3.1.9. Hubungan antara Kualitas Produk terhadap Kepuasan Konsumen	34
3.1.10. Hubungan antara Kualitas Layanan terhadap Kepuasan Konsumen	34

Kepuasan Konsumen	34
3.1.11. Hubungan antara Kualitas <i>Website</i> terhadap Kepuasan Konsumen	35
3.2. Penelitian Terdahulu	35
3.3. Kerangka Pemikiran	37
3.4. Hipotesis	38
BAB IV. METODE PENELITIAN	
4.1. Desain Penelitian	39
4.2. Variabel dan Pengukuran Variabel.....	39
4.2.1. Variabel Bebas (<i>Independent</i>)	40
4.2.2.1. Citra Merek	40
4.2.2.2. Kualitas Produk	40
4.2.2.3. Kualitas Layanan	41
4.2.2.4. Kualitas <i>Website</i>	41
4.2.2. Variabel Terikat (<i>Dependent</i>)	41
4.2.3. Definisi Operasional	41
4.3. Data dan Metode Pengumpulan Data	44
4.3.1. Jenis dan Sumber Data.....	44
4.3.2. Teknik Pengumpulan Data	45
4.4. Populasi dan Metode Sampling	46
4.4.1. Populasi	46
4.4.2. Sampel Penelitian	47
4.5. Teknik Analisis Data.....	47
4.5.1. Instrumen Penelitian	49

4.5.2. Statistik Deskriptif	49
4.5.3. Statistik Inferensial	49
4.5.3.1. Uji Asumsi Klasik	50
4.5.3.1.1. Uji Normalitas Data	50
4.5.3.1.2. Uji Multikolinearitas	50
4.5.3.1.3. Uji Heterokedastisitas.....	51
4.6. Analisis Regresi Linier Berganda	51
4.6.1. Uji Model Regresi	52
4.6.1.1. Koefisien Determinasi R ²	52
4.6.1.2. Uji Signifikansi Simultan (Uji-F)	52
4.6.2. Uji Pengaruh Variabel Bebas	53
4.6.2.1. Koefisien Regresi	53
4.6.2.2. Uji Secara Parsial (Uji Statistik t)	54
4.7. Analisis Korelasi antar Dimensi	54

BAB V. HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN

5.1. Karakteristik Responden	56
5.2. Uji Validitas dan Reliabilitas	59
5.2.1. Hasil Uji Validitas	59
5.2.2. Hasil Uji Reliabilitas	61
5.3. Analisis Deskriptif Variabel	62
5.4. Hasil Instrumen Penelitian	63
5.4.1. Uji Asumsi Klasik	63
5.4.1.1. Uji Normalitas Data	63
5.4.1.2. Uji Multikolinearitas	64

5.4.1.3. Uji Heterokedastisitas	65
5.5. Hasil Pengujian Hipotesis	66
5.6. Korelasi antar Dimensi	67
5.7. Pembahasan Hasil Penelitian	69
BAB VI. KESIMPULAN DAN SARAN	
6.1. Kesimpulan	72
6.2. Saran	72
DAFTAR PUSTAKA	88
DAFTAR LAMPIRAN	93
RIWAYAT HIDUP.....	114



DAFTAR TABEL

Tabel 1.1. Keluhan Konsumen Zalora Bulan Oktober	8
Tabel 1.2. <i>Pre Survey</i> Permasalahan Belanja <i>Online</i> di Zalora	9
Tabel 3.1. Penelitian Terdahulu (Jurnal Internasional)	36
Tabel 3.2. Penelitian Terdahulu (Jurnal Nasional)	37
Tabel 4.1. Definisi Operasional dan Variabel Penelitian	41
Tabel 4.2. Matriks Korelasi antar Dimensi	54
Tabel 4.3. Interpretasi Koefisien Korelasi	55
Tabel 5.1. Tempat dan Metode Penyebaran Kuesioner	56
Tabel 5.2. Karakteristik Responden	57
Tabel 5.3. Hasil Pengujian Validitas	59
Tabel 5.4. Hasil Pengujian Reliabilitas	60
Tabel 5.5. Hasil Analisis Deskriptif Variabel	63
Tabel 5.6. Hasil Uji Multikolinieritas	65
Tabel 5.7. Hasil Pengujian Model	67
Tabel 5.8. Matrik Analisis Korelasi antar Dimensi	70

DAFTAR GAMBAR

Gambar 1.1. Pertumbuhan <i>E-Commerce</i> di Indonesia.....	2
Gambar 1.2. Kinerja Keuangan Zalora 2013-2015	5
Gambar 1.3. <i>Key Performance Indicator</i> Zalora 2013-2015	6
Gambar 1.4. <i>Traffic Website</i> dan Aplikasi Zalora.co.id 2012-2016	7
Gambar 1.5. <i>Satisfaction Index</i> Zalora Indonesia	7
Gambar 2.1. Logo Zalora Indonesia	16
Gambar 2.2. Tampilan Halaman Utama Zalora Indonesia	17
Gambar 2.3. <i>Business Process</i> Zalora Indonesia	20
Gambar 3.1. Kerangka Pemikiran Teoritis	38
Gambar 5.1. Hasil Uji Normalitas	62
Gambar 5.2. Hasil Uji Heterokedastisitas	64

