



**STRATEGI PERANCANGAN WEBSITE PT. SURYA TIRTA BAYU
ANUGRAH SEBAGAI MEDIA PROMOSI**

TUGAS AKHIR APLIKATIF

Diajukan Sebagai Salah Satu Syarat Untuk Memperoleh Gelar Sarjana Strata Satu (S1)
Fakultas Ilmu Komunikasi Bidang Studi Digital Communication

Disusun Oleh
UNIVERSITAS
LEONARD SOUWANDI
MERCU BUANA
44517010004

BIDANG STUDI DIGITAL COMMUNICATION
FAKULTAS ILMU KOMUNIKASI
UNIVERSITAS MERCU BUANA
JAKARTA

2020



Fakultas Ilmu Komunikasi
Universitas Mercu Buana

LEMBAR PERNYATAAN MAHASISWA

Saya yang bertanda tangan dibawah ini:

Nama : Leonard Souwandi

NIM : 44517010004

Konsentrasi : Komunikasi Digital

Dengan ini menyatakan bahwa hasil Tugas Akhir yang telah Saya buat Dengan judul: **STRATEGI PERANCANGAN WEBSITE PT. SURYA TIRTA BAYU ANUGRAH SEBAGAI MEDIA PROMOSI** merupakan hasil karya sendiri yang benar akan keasliannya dan merupakan hasil dari studi pustaka yang didampingi oleh Dosen Pembimbing yang telah ditetapkan keputusannya oleh pihak Universitas Mercu Buana. Tugas Akhir tersebut bukan merupakan tiruan atau duplikasi dari karya yang sudah ada, baik yang dipublikasikan maupun tidak, kecuali ada beberapa bagian kutipan yang sumber informasinya telah Saya cantumkan sebagaimana mestinya. Demikian pernyataan yang Saya buat ini dalam keadaan sadar.

Jakarta, 25 Januari 2021

yang membuat pernyataan,

UNIVERSITAS
MERCUBUANA

(Leonard Souwandi)

Mengetahui,

Pembimbing I



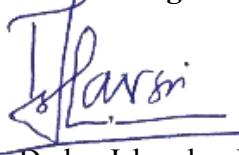
(Yuni Tresnawati, M.I.Kom)

Pembimbing II



(Agus Nursidhi, S.Pd, M.Ds)

Ketua Bidang Studi


(Drs. Dadan Iskandar, M.Si)



Fakultas Ilmu Komunikasi
Universitas Mercu Buana

LEMBAR PERSETUJUAN TUGAS AKHIR APLIKATIF

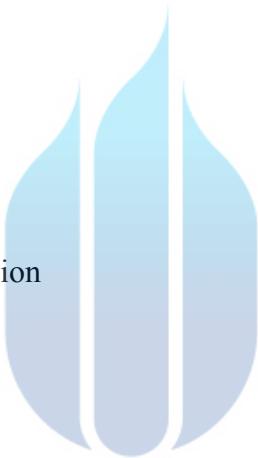
Judul : **STRATEGI PERANCANGAN WEBSITE PT. SURYA TIRTA BAYU ANUGRAH SEBAGAI MEDIA PROMOSI**

Nama : Leonard Souwandi

NIM : 44517010004

Fakultas : Ilmu Komunikasi

Bidang Studi : Digital Communication



Jakarta, 25 Januari 2021
UNIVERSITAS
MERCU BUANA
Mengetahui,

Pembimbing I

(Yuni Tresnawati, M.I.Kom)

Pembimbing II

(Agus Nursidhi, S.Pd, M.Ds)



Fakultas Ilmu Komunikasi
Universitas Mercu Buana

LEMBAR LULUS SIDANG TUGAS AKHIR APLIKATIF

Nama : Leonard Souwandi

NIM : 44517010004

Fakultas : Ilmu Komunikasi

Bidang Studi : Digital Communication

Judul : **STRATEGI PERANCANGAN WEBSITE PT. SURYA TIRTA BAYU
ANUGRAH SEBAGAI MEDIA PROMOSI**

Jakarta, 25 Januari 2021

Ketua Sidang,

Drs. Dadan Iskandar, M.Si

UNIVERSITAS

Pengaji Ahli,

Siti Muslichatul Mahmudah, M.I.Kom

Pembimbing I,

Yuni Tresnawati, M.I.Kom

Pembimbing II,

Agus Nursidhi, S.Pd, M.Ds



Fakultas Ilmu Komunikasi
Universitas Mercu Buana

LEMBAR PENGESAHAN TUGAS AKHIR APLIKATIF

Judul : **STRATEGI PERANCANGAN WEBSITE PT. SURYA TIRTA BAYU ANUGRAH SEBAGAI MEDIA PROMOSI**
Nama : Leonard Souwandi
NIM : 44517010004
Fakultas : Ilmu Komunikasi
Bidang Studi : Digital Communication

Jakarta, 25 Januari 2021

disetujui dan diterima oleh,

Pembimbing I

(Yuni Tresnawati, M.I.Kom)

Pembimbing II

(Agus Nursidhi, S.Pd, M.Ds)

Ketua Bidang Studi Komunikasi Digital
MERCU BUANA

(Drs. Dadan Iskandar, M.Si)

Dekan Fakultas Ilmu Komunikasi

(Ponco Budi Sulistyono, M.Comm, Ph.D.)

Ketua Program Studi Ilmu Komunikasi

(Dr. Farid Hamid, M.Si)



Universitas Mercu Buana

Fakultas Ilmu Komunikasi

Bidang Studi Digital Communication

Leonard Souwandi

44517010004

“STRATEGI PERANCANGAN WEBSITE PT. SURYA TIRTA BAYU ANUGRAH
SEBAGAI MEDIA PROMOSI”

Bibliografi : 5 Bab, terdiri dari 62 halaman + 6 lampiran



ABSTRAK

UNIVERSITAS

Perusahaan menengah keatas yakni PT mulai mengaggap begitu pentingnya penggunaan website sebagai media promosi dibandingkan hanya menggunakan media sosial, karena saat ini konsumen dan mitra bisnis beranggapan bahwa perusahaan yang telah memiliki website lalu website tersebut dikelola dengan baik maka akan memberikan kesan bahwa perusahaan tersebut adalah perusahaan yang professional, maka dari itulah peran website saat ini sangat penting bagi suatu perusahaan.

Melihat situasi dan peluang saat ini maka Kami berinisiatif untuk mengajak kerja sama dengan perusahaan yang memang saat ini sedang membutuhkan SDM dalam mengelola website perusahaan sebagai media promosi perusahaan tersebut. Kami memutuskan untuk bekerja sama dengan PT. Surya Tirta Bayu Anugrah dalam merancang website perusahaan tersebut dari awal. PT. Surya Tirta Bayu Anugrah merupakan distributor dari produk – produk kosmetik, kesehatan, kebersihan, dll, yang sudah berdiri sejak 2017. PT. Surya Tirta Bayu

Anugrah berlokasi di Jl. Daan Mogot Jakarta Barat. Tujuan dari pembuatan Website perusahaan ini adalah sebagai media informasi perusahaan dan media penjualan.

Teori determinisme yang dikembangkan oleh Marshall McLuhan menjelaskan mengenai paham yang menyatakan teknologi bersifat determinan (menentukan) dalam membentuk kehidupan manusia. Hal ini berhubungan dengan projek pembuatan website perusahaan yang Kami jalankan, karena hal ini juga yang merubah tatanan kehidupan manusia dan membentuk kebiasaan baru, seperti beralih dari belanja secara langsung menjadi belanja secara online, karena lebih mudah dan praktis.

Hasil dari projek ini adalah berupa website perusahaan PT. Surya Tirta Bayu Anugrah yang dapat diakses melalui link berikut: <https://stbastore.com/>. Website ini menjadi media informasi perusahaan dan media penjualan, karena konsumen dapat secara langsung melakukan pemesanan produk di website ini. website ini memiliki akun konsumen yang terbagi dalam 3 akun sesuai dengan kebutuhannya, yakni akun konsumen secara individual dengan harga normal, lalu akun untuk reseller dengan harga yang lebih murah, dan juga akun untuk grosir yang dapat melakukan pembelian barang dalam jumlah yang lebih banyak dan lebih murah. Website ini juga dilengkapi dengan artikel Advertorial sebagai salah satu strategi promosi, Advetorial ini berupa penulisan artikel dengan tujuan untuk mengedukasi konsumen dan promosi produk yang dijual.

Kata Kunci: Website, *Digital Marketing*, Branding, Digitalisasi
MERCU BUANA



Mercu Buana University

Faculty of Communication Sciences

Field of Digital Communication Studies

Leonard Souwandi

44517010004

“WEBSITE DESIGN STRATEGY PT. SURYA TIRTA BAYU ANUGRAH AS A PROMOTION MEDIA”

Bibliografi : 5 BAB, consists of 62 pages + 6 appendices

UNIVERSITAS
ABSTRACT
MERCU BUANA

Middle and upper-middle companies, namely PT have begun to consider the importance of using websites as promotional media compared to only using social media, because currently consumers and business partners think that companies that already have a website and then the website are well managed will give the impression that the company is a company professional, that's why the role of the website today is very important for a company.

Seeing the current situation and opportunities, we took the initiative to invite cooperation with companies that are currently in need of human resources in managing the company website as a media for the company's promotion. We decided to cooperate with PT. Surya Tirta Bayu Anugrah in designing the company's website from scratch. PT. Surya Tirta Bayu Anugrah is a distributor of cosmetic, health, hygiene, etc.

products, which has been established since 2017. PT. Surya Tirta Bayu Anugrah is located on Jl. Daan Mogot West Jakarta. The purpose of making this company website is as a company information media and sales media.

The theory of determinism developed by Marshall McLuhan explains the notion that technology is determinant in shaping human life. This is related to the project of creating a company website that we run, because this also changes the order of human life and forms new habits, such as switching from shopping directly to shopping online, because it is easier and more practical.

The result of this project is a company website PT. Surya Tirta Bayu Anugrah which can be accessed via the following link: <https://stbastore.com/>. This website is a media company information and sales media, because consumers can directly order products on this website. This website has consumer accounts that are divided into 3 accounts according to their needs, namely individual consumer accounts at normal prices, then accounts for resellers at lower prices, and also accounts for wholesalers who can purchase goods in larger and more quantities cheap. This website is also equipped with Advertorial articles as a promotional strategy. This Advetorial is in the form of writing articles with the aim of educating consumers and promoting the products being sold.

Keywords: Website, Digital Marketing, Branding, Digitalization



KATA PENGANTAR

Puji syukur atas segala limpahan kebaikan dari berbagai pihak, sehingga Penulis dapat menyelesaikan Tugas Akhir Aplikatif dengan judul “Strategi Perancangan Website PT. Surya Tirta Bayu Anugrah Sebagai Media Promosi” senagai salah satu syarat menyelesaikan studi, serta dalam rangka memperoleh gelar Sarjana Pendidikan Strata Satu pada program studi Digital Communication Universitas Mercu Buana. Penulis juga ingin menyampaikan pesan dan rasa terima kasih kepada:

1. Ibu Yuni Tresnawati, M.I.Kom, selaku Dosen Pembimbing I (satu) yang telah berkenan untuk meluangkan waktunya dalam memberikan saran, masukan, dan bimbingan selama proses penggerjaan Tugas Akhir Aplikatif ini.
2. Bapak Agus Nursidhi, S.Pd, M.Ds, selaku Dosen Pembimbing II (dua) yang telah berkenan untuk meluangkan waktunya dalam memberikan saran, masukan, dan bimbingan selama proses penggerjaan Tugas Akhir Aplikatif ini.
3. Bapak Drs. Dadan Iskandar, M.Si, selaku Ketua Bidang Studi Digital Communication yang sudah memberikan bimbingan, selama Penulis berada di Bidang Studi Digital Communication ini.
4. Bapak Dr. Farid Hamid, M.Si, selaku Ketua Program Studi Ilmu Komunikasi Universitas Mercu Buana.
5. Bapak Ponco B. Sulistyo, M.Comm, Ph.D, selaku Dekan Ilmu Komunikasi Universitas Mercu Buana, yang menjadi tempat bagi Penulis selama mendapatkan ilmu selama masa perkuliahan.
6. Kedua Orangtua, kepada Ayah dan Ibu yang telah memberikan dukungan dalam bentuk nasihat, doa, maupun materi selama Penulis melalui masa studi.
7. Teman – teman yang bersedia menjadi Partner untuk bekerjasama dalam merealisasikan Tugas Akhir Aplikatif pembuatan website Perusahaan ini, kepada Bilal Ichwan selaku Perancang website, dan Syayid Agil Multajam selaku Perancang konten website.
8. Keluarga besar Digital Communication, Universitas Mercu Buana, terima kasih atas kebersamaan dan sikap saling gotong royong, segala kenangan indah, saling berbagi momen suka maupun duka yang sangat bermakna kepada Penulis. Merupakan sebuah

kesempatan yang baik dapat mengenal kalian, dan berada bersama keluarga besar Digital Communication.

Akhir kata Penulis menyadari bahwa dalam perancangan Tugas Akhir Aplikatif ini masih jauh dari sempurna. Maka dari itu, Penulis membuka diri untuk menerima segala saran dan masukan positif dengan tujuan sebagai perbaikan, dan semoga Tugas Akhir Aplikatif ini dapat bermanfaat bagi banyak pihak, semoga demikian adanya.



DAFTAR ISI

LEMBAR PERNYATAAN	i
LEMBAR PERSETUJUAN APLIKATIF.....	ii
LEMBAR LULUS SIDANG APLIKATIF.....	iii
LEMBAR PENGESAHAN TUGAS AKHIR APLIKATIF.....	iv
ABSTRAK	v
ABSTRACT.....	vii
KATA PENGANTAR.....	ix
DAFTAR ISI.....	xi
DAFTAR TABEL	xiii
DAFTAR GAMBAR.....	xiv
BAB I – PENDAHULUAN.....	1
1.1. Analisis Situasi.....	1
1.2. Permasalahan	7
1.3. Tujuan Menyusun Strategi Promosi di Website	7
1.4. Alasan Pemilihan Judul.....	8
1.5. Manfaat Menyusun Strategi Promosi di Website	8
1.5.1. Manfaat Akademis	8
1.5.2. Manfaat Praktis	8
1.5.3. Manfaat Materil	9
BAB II - KERANGKA DASAR PEMIKIRAN.....	10
2.1. Penelitian Terdahulu	10
2.2. Landasan Teori.....	13
2.2.1. Strategi.....	13
2.2.2. Website	15
2.2.3 Promosi	19
2.2.4. Promosi di Website (Digital Marketing)	20
2.2.5. Strategi Promosi di Website	20

BAB III - KONSEP PERANCANGAN	21	22
3.1. Tujuan Komunikasi.....	22	
3.1.1.Target Sasaran.....	22	
3.2. Strategi Komunikasi.....	23	
3.2.1. SOSTAC Stategy	25	
3.3. Analisa Spesifikasi Program	26	
3.3.1. Deskripsi Program	26	
3.4. Konsep yang digunakan dalam Memproduksi Karya	26	
3.4.1. Rencana Pra Produksi	31	
3.4.2. Rencana Produksi	39	
3.4.3. Rencana Pasca Produksi	40	
BAB IV - ANALISIS PROSES	42	
4.1. Deskripsi Program	42	
4.2. Analisis Produksi Program	46	
4.2.1. Proses Produksi Program	46	
4.2.2. Analisis Hambatan dan Solusi	51	
4.3. Analisis Hasil Produksi.....	52	
4.3.1. Deskripsi Non Teknis	52	
4.3.2. Deskripsi Teknis	54	
BAB V – PENUTUP.....	60	
5.1. Kesimpulan	60	
5.2. Saran	61	
5.2.1. Saran Akademis	61	
5.2.2. Saran Praktis	61	
DAFTAR PUSTAKA.....	63	
LAMPIRAN.....	65	

DAFTAR TABEL

Tabel 2.1. penelitian terdahulu	13
Tabel 3.1. time schedule	31
Table 3.2. rencana anggaran	32
Table 3.3. tombol menu navigasi	32
Tabel 3.4. ilustrasi storyboard website	33



DAFTAR GAMBAR

Gambar 3.1. skema warna RGB	30
Gambar 3.2. kontras warna RGB	30
Gambar 3.3. desain layout halaman depan	36
Gambar 3.4. desain page artikel.....	37
Gambar 3.5. desain shopping mode	37
Gambar 3.6. desain halaman spesifikasi produk	38
Gambar 3.7. konsep penggunaan akun	38
Gambar 3.8. halaman keranjang pembelian	39
Gambar 3.9. halaman akun	39
Gambar 4.1. Tampilan Website Akun Internal	44
Gambar 4.2. Tampilan Website akun publik	44
Gambar 4.3. Tampilan Website Akun publik	45
Gambar 4.4. Kebijakan Privasi	46
Gambar 4.5. Contoh Advetorial dalam Website STBA Store	48
Gambar 4.6. Gambar fitur sistem analisis Visitor	48
Gambar 4.7. Gambar fitur aktivitas visitor	49
Gambar 4.8. Gambar fitur product views	49
Gambar 4.9. Gambar Data Konsumen	50
Gambar 4.10. Gambar Laporan Penjualan	50
Gambar 4.11. Tampilan Vouceher Diskon	51

Gambar 4.12. Wearesocial.com – tahun 2019	54
Gambar 4.13. Wearesocial.com – tahun 2020	54
Gambar 4.14. sketsa page shopping mode.....	55
Gambar 4.15. Tampilan digital website STBA	56
Gambar 4.16. Tahap input produk	56
Gambar 4.17. Tahap pembuatan advertorial	57
Gambar 4.18. Pembuatan profil perusahaan STBA	58
Gambar 4.19. Gambar pengenalan website STBASTore di Media Sosial	59

