

**PERAN *DIGITAL MARKETING* DALAM MENDORONG MINAT BELI
HIJAU PRODUK HIDROPONIK MELALUI *GREEN LIFESTYLE* DAN
PENGETAHUAN KONSUMEN PADA UMKM**

SKRIPSI

**Diajukan Untuk Memenuhi Salah Satu Persyaratan Memperoleh Gelar
Sarjana Ekonomi Pada Fakultas Ekonomi dan Bisnis Program Studi**

Manajemen Universitas Mercu Buana



**UNIVERSITAS
MERCU BUANA**

PROGRAM STUDI MANAJEMEN

FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS

UNIVERSITAS MERCUBUANA

JAKARTA

2021

SURAT PERNYATAAN KARYA SENDIRI

Yang bertanda tangan di bawah ini:

Nama : Ayu Dwi Chaerani Putri

NIM : 43116120355

Program Studi : SI Manajemen

Menyatakan bahwa skripsi ini adalah murni hasil karya sendiri apabila saya mengutip dari hasil karya orang lain, maka saya mencantumkan sumber sesuai dengan ketentuan yang berlaku. Saya bersedia dikenai sanksi pembatalan skripsi ini. Apabila terbukti melakukan tindakan plagiat (penjiplakan).

Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya.

UNIVERSITAS
MERCU BUANA Jakarta, 27 November 2020



Ayu Dwi Chaerani Putri

NIM : 43116120355

LEMBARAN PENGESAHAN SKRIPSI

Nama : Ayu Dwi Chaerani Putri
NIM : 43116120355
Program Studi : S1 Manajemen
Judul Skripsi : Peran *Digital Marketing* dalam Mendorong Minat Beli Hijau Produk Hidroponik melalui *Green Lifestyle* dan Pengetahuan Konsumen pada UMKM.

Tanggal Lulus Ujian :

Disahkan Oleh:

Dosen Pembimbing



UNIVERSITAS

Dr. Erna Sofriana Imaningsih SE. M.Si.
Tanggal :

Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis

Ketua Prodi S1 Manajemen



Dr. Erna Sofriana Imaningsih SE. M.Si.

Dr. H Sonny Indrajaya,MM

Tanggal :

Tanggal :

ABSTRAK

Tujuan utama dari penelitian ini adalah untuk menguji dan menganalisis pengaruh *Digital Marketing* dalam mendorong Minat Beli Hijau produk Hidroponik melalui *Green Lifestyle* dan Pengetahuan Konsumen pada UMKM dengan menggunakan pendekatan deskriptif kuantitatif. Data dalam penelitian diperoleh dari 135 responden Masyarakat Ibukota Jakarta . Analisis data dalam penelitian ini menggunakan metode alternatif dari *structural equation modeling* (SEM) yaitu *partial least square* (PLS). Tahap pertama dalam penelitian ini untuk menguji validitas pertanyaan setiap variabel berikut dengan reliabilitasnya. Tahap kedua menguji hubungan antara *Digital Marketing* , Minat Beli, *Green Lifestyle* dan Pengetahuan Konsumen. Hasil dari penelitian ini menyatakan bahwa seluruh hipotesis ditemukan berpengaruh dan signifikan akan tetapi untuk Digital Marketing terhadap Minat Beli tidak Berpengaruh dan Tidak Signifikan jika tidak ada variable *Green Lifestyle* dan Pengetahuan Konsumen yang memediasi nya.

UNIVERSITAS
MERCU BUANA

Kata Kunci: *Digital Marketing*, Minat Beli Hijau, *Green Lifestyle* dan Pengetahuan Konsumen .

ABSTRACT

The main objective of this research is to examine and analyze the effect of digital marketing in encouraging interest in buying green hydroponic products through green lifestyle and consumer knowledge on UMKM using a quantitative descriptive approach. The data in the study were obtained from 135 respondents in the Capital City of Jakarta. Data analysis in this study used an alternative method of structural equation modeling (SEM), namely partial least square (PLS).

The first stage in this study was to test the validity of the questions for each variable along with its reliability. The second stage examines the relationship between Digital Marketing, Purchase Interest, Green Lifestyle and Consumer Knowledge. The results of this study state that all hypotheses are found to be influential and significant, but for digital marketing on Purchase Intentions it is not influential and insignificant if there are no variables green lifestyle and consumer knowledge that mediate it.

MERCU BUANA

Keywords: *Digital Marketing, Green Purchase Intentions, Green Lifestyle and Consumer Knowledge.*

KATA PENGANTAR

Segala puji dan syukur kehadirat Allah SWT, yang telah memberikan rahmat dan karunia-Nya sehingga penulis dapat menyelesaikan skripsi ini yang berjudul “Peran *Digital Marketing* dalam Mendorong Minat Beli Hijau Produk Hidroponik melalui Green Lifestyle dan Pengetahuan Konsumen pada UMKM”. Skripsi ini merupakan salah satu persyaratan untuk mendapatkan gelar Sarjana Ekonomi Fakultas Ekonomi dan Bisnis di Universitas Mercu Buana.

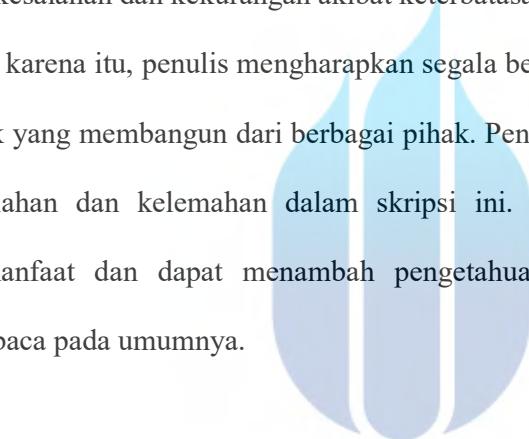
Dalam penyusunan skripsi ini, tentunya penulis tidak lepas dari bimbingan Ibu Erna Sofriana Imaningsih SE, M.Si.Dr selaku Dosen Pembimbing yang telah memberikan saran, waktu, bimbingan, motivasi, semangat, pengetahuan, dan nasihat-nasihat yang sangat bermanfaat kepada penulis. Oleh karena itu, dalam kesempatan ini penulis ingin mengucapkan terimakasih kepada semua pihak yang telah membantu dalam penyusunan skripsi ini terutama kepada:

1. Bapak Prof. Dr. Ngadino Surip, MS selaku Rektor Universitas Mercu Buana.
2. Ibu Dr. Erna Sofriana Imaningsih, SE., selaku Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis, Universitas Mercu Buana
3. Ibu Dr. Daru Asih, M.Si, selalu ketua program studi S1 Manajemen, Fakultas Ekonomi dan Bisnis, Universitas Mercu Buana
4. Seluruh Dosen dan Staf Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Mercu Buana yang telah memberikan segenap ilmunya
5. Teristimewa, kedua orang tua tercinta dan keluarga saya yang telah memberikan semangat, doa, dukungan moral dan material yang tiada

hentinya kepada penulis serta memberikan banyak inspirasi dalam menyelesaikan skripsi ini.

6. Seluruh teman-teman Manajemen S1 FEB UMB, Salem, dan seluruh teman yang tidak dapat saya sebutkan satu persatu namanya disini . Semoga kita bisa mewujudkan semua impian kita

Penulis menyadari sebagai manusia biasa, bahwa penelitian ini tidak lepas dari kesalahan dan kekurangan akibat keterbatasan pengetahuan serta pengalaman. Oleh karena itu, penulis mengharapkan segala bentuk saran serta masukan bahkan kritik yang membangun dari berbagai pihak. Penulis mohon maaf apabila terdapat kesalahan dan kelemahan dalam skripsi ini. Akhir kata, semoga skripsi ini bermanfaat dan dapat menambah pengetahuan khususnya bagi penulis dan pembaca pada umumnya.



Jakarta, 27 November 2020

UNIVERSITAS
MERCU BUANA

Penulis

DAFTAR ISI

COVER	i
SURAT PERNYATAAN KARYA SENDIRI.....	ii
LEMBARAN PENGESAHAN SKRIPSI.....	iii
ABSTRAK	iv
ABSTRACT	v
KATA PENGANTAR	vi
DAFTAR ISI	viii
DAFTAR TABEL.....	xi
DAFTAR GAMBAR	xiii
DAFTAR LAMPIRAN.....	xiv
BAB I PENDAHULUAN	1
A. Latar Belakang Masalah	1
B. Rumusan masalah penelitian.....	11
C. Tujuan dan Konstribusi Penelitian	11
D. Kontribusi Penelitian	12
BAB II KAJIAN PUSTAKA.....	13
A. KAJIAN PUSTAKA	13
1. <i>Green Marketing</i>	13
2. <i>Green Product</i>	15
3. <i>Consumer Behaviour</i>	16
4. Minat Beli Hijau	18
5. <i>Digital Marketing</i>	20
6. <i>Green Lifestyle</i>	23
7. Pengetahuan Konsumen	31
B. Penelitian Terdahulu	35
C. Hubungan Antar Variabel dan Pengembangan Hipotesis.....	52
1. Pengaruh <i>Digital Marketing</i> terhadap Minat Beli	52

2.	Pengaruh <i>Digital Marketing</i> terhadap <i>Green Lifestyle</i>	53
3.	Pengaruh <i>Digital Marketing</i> terhadap Pengetahuan Konsumen.....	54
4.	Pengaruh <i>Green Lifestyle</i> terhadap Minat Beli.....	55
5.	Pengaruh Pengetahuan Konsumen Dan Minat Beli.....	55
D.	Kerangka Pemikiran	58
BAB III METODE PENELITIAN		59
A.	Waktu dan Tempat Penelitian	59
1.	Waktu Penelitian	59
2.	Tempat Penelitian	59
B.	Desain Penelitian	59
C.	Definisi dan Operasionalisasi Variabel.....	60
1.	Variabel Bebas (Independen Variabel)	60
2.	Variabel Terikat (Dependen Variabel).....	61
D.	Skala Pengukuran Variabel.....	63
E.	Populasi dan Sampel Penelitian	64
1.	Populasi Penelitian	64
2.	Sampel Penelitian.....	64
F.	Metode Pengumpulan Data.....	65
G.	Metode Analisis Data.....	66
1.	Evaluasi Model Pengukuran (<i>Outer Model</i>).....	67
2.	Evaluasi Model Struktural (<i>Inner Model</i>)	69
BAB IV HASIL DAN PEMBAHASAN		71
A.	Analisis Deskriptif.....	71
1.	Gambaran Umum Objek Penelitian	71
2.	Deskripsi Responden.....	73
3.	Deskripsi Variabel.....	75
B.	Analisis Data	80
1.	Evaluasi <i>Measurement Model</i> (<i>Outer Model</i>)	80
2.	Evaluasi <i>Structural Model</i> (<i>Inner Model</i>)	90
3.	Pengujian Hipotesis.....	94
C.	Pembahasan.....	97

1.	Hubungan Antara <i>Digital Marketing</i> Dan Minat Beli	97
2.	Hubungan Antara <i>Digital Marketing</i> Dan <i>Green Lifestyle</i>	98
3.	Hubungan Antara <i>Digital Marketing</i> Dan Pengetahuan Konsumen...	99
4.	Hubungan Antara <i>Green Lifestyle</i> Dan Minat Beli.....	100
5.	Hubungan Antara Pengetahuan Konsumen Dan Minat Beli.....	101
	BAB V HASIL DAN PEMBAHASAN.....	102
A.	Simpulan.....	102
B.	Saran.....	103
	DAFTAR PUSTAKA	105
	LAMPIRAN	114



DAFTAR TABEL

No	Keterangan	Halaman
1.1	Daftar Peringkat Kualitas Udara Negara	2
1.1	Daftar Peringkat Kualitas Udara Negara	3
1.2	Hasil Kuesioner Pra Survey	8
1.2	Hasil Kuesioner Pra Survey.....	9
2.1	Penelitian Terdahulu	36
2.1	Penelitian Terdahulu	37
2.1	Penelitian Terdahulu	38
2.1	Penelitian Terdahulu	39
2.1	Penelitian Terdahulu	40
2.1	Penelitian Terdahulu	41
2.1	Penelitian Terdahulu	42
2.1	Penelitian Terdahulu	43
2.1	Penelitian Terdahulu	44
2.1	Penelitian Terdahulu	45
2.1	Penelitian Terdahulu	46
2.1	Penelitian Terdahulu	47
2.1	Penelitian Terdahulu	48
2.1	Penelitian Terdahulu	49
2.1	Penelitian Terdahulu	50
2.1	Penelitian Terdahulu	51
2.1	Penelitian Terdahulu	52
2.1	Penelitian Terdahulu	53
3.1	Definisi dan Operasional Variabel	62
3.2	Skala Likert.....	63
4.1	Deskripsi Responden.....	74
4.2	Deskripsi Variabel <i>Digital Marketing</i>	75
4.2	Deskripsi Variabel <i>Digital Marketing</i>	76
4.3	Deskripsi Variabel <i>Green Lifestyle</i>	77

4.4	Deskripsi Variabel Pengetahuan Konsumen	78
4.5	Deskripsi Variabel Minat Beli	79
4.6	Hasil Uji <i>Convergent Validity</i>	82
4.7	Hasil Uji <i>Convergent Validity</i> (Modifikasi 1)	84
4.8	Hasil Uji <i>Convergent Validity</i> (Modifikasi 2)	86
4.9	Hasil Uji <i>Discrimant Validity (Fornell Larcker Criterion)</i>	87
4.10	Hasil Uji <i>Discrimant Validity (HTMT Criterion)</i>	88
4.11	Hasil Uji <i>Discrimant Validity (Cross Loading)</i>	89
4.12	Hasil Uji <i>Construct Reliability</i>	90
4.13	Hasil Uji Koefisien Determinasi.....	91
4.14	Hasil Uji <i>f Square</i>	92
4.15	Hasil Uji <i>Predictive relevance(Q2)</i>	93
4.16	Hasil Uji Model Fit	94
4.17	Rekapitulasi Pengujian.....	96



DAFTAR GAMBAR

No	Keterangan	Halaman
1.1	<i>Hydroponics Market Size, by Crops, 2014-2025</i>	5
2.1	Kerangka Pemikiran Konseptual	58
4.1	Strategi Bertahanan UMKM	73
4.2	Hasil Uji <i>Convergent Validity</i>	82
4.3	Hasil Uji <i>Convergent Validity</i> (Modifikasi 1)	84
4.4	Hasil Uji <i>Convergent Validity</i> (Modifikasi 2)	86
4.5	Hasil Pengujian <i>Bootstrapping</i>	95



DAFTAR LAMPIRAN

Keterangan	Halaman
Lampiran 1. Kuesioner Penelitian	114
Lampiran 2. Data Jawaban Responden.....	120
Lampiran 3. Hasil Uji <i>Convergent Validity</i>	124
Lampiran 4. Hasil Uji <i>Convergent Validity</i> (Sambungan).....	124
Lampiran 5. Hasil Uji <i>Convergent Validity</i> (<i>Modifikasi 1</i>).....	125
Lampiran 6. Hasil Uji <i>Convergent Validity</i> (<i>Modifikasi 1</i>).....	126
Lampiran 7. Hasil Uji <i>Convergent Validity</i> (<i>Modifikasi 2</i>).....	127
Lampiran 8. Hasil Uji <i>Convergent Validity</i> (<i>Modifikasi 2</i>).....	127
Lampiran 9. Hasil Uji <i>Discriminant Validity-Fornell Larcker Criterion</i>	128
Lampiran 10. Hasil Uji <i>Discriminant Validity</i> (<i>HTMT Criterion</i>)	128
Lampiran 11. Hasil Uji <i>Discriminant Validity</i> (<i>Cross Loadingsn</i>)	128
Lampiran 12. Hasil Uji <i>Construct Reliability</i>	129
Lampiran 13. Hasil Uji Koefisien Determinasi.....	129
Lampiran 14. Hasil Uji f Square.....	129
Lampiran 15. Hasil Uji <i>Predictive Relevance (Q2)</i>	130
Lampiran 16. Hasil Uji Model Fit	130
Lampiran 17. Hasil Pengujian <i>Bootstrapping</i>	130
Lampiran 18. Rekapitulasi Pengujian.....	131