

## DAFTAR ISI

<b>LEMBAR PERYATAAN HASIL KARYA SENDIRI .....</b>	<b>i</b>
<b>LEMBAR PERSETUJUAN SKRIPSI .....</b>	<b>ii</b>
<b>LEMBAR TANDA LULUS SIDANG SKRIPSI .....</b>	<b>iii</b>
<b>LEMBAR PENGESAHAN PERBAIKAN SKRIPSI .....</b>	<b>iv</b>
<b>ABSTRAK .....</b>	<b>v</b>
<b>KATA PENGANTAR.....</b>	<b>vi</b>
<b>DAFTAR ISI.....</b>	<b>ix</b>
<b>DAFTAR TABEL .....</b>	<b>xii</b>
<b>DAFTAR GAMBAR.....</b>	<b>xiii</b>
<b>DAFTAR LAMPIRAN .....</b>	<b>xiv</b>
<b>BAB I PENDAHULUAN.....</b>	<b>1</b>
1.1    Latar Belakang .....	1
1.2    Permasalahan .....	4
1.3    Profil Usaha .....	5
1.4    Tujuan .....	5
1.5    Khalayak Sasaran.....	6
1.6    Manfaat Kegiatan.....	6
1.7    Manfaat Sosial .....	7
<b>BAB II GAMBARAN UMUM MASYARAKAT SASARAN .....</b>	<b>8</b>
2.1    Sasaran Kegiatan UMKM.....	8
2.2    Sumber Daya dan Bahan Baku .....	10
2.3    Peluang Pasar .....	11
2.4    Perancangan Strategi Kreatif dan Pembuatan Iklan : .....	11
<b>BAB III TINJAUAN PUSTAKA DAN KONSEP.....</b>	<b>12</b>
3.1    Komunikasi Pemasaran .....	12
3.2    Intergreted Marketing Communication .....	16
3.3    Event Organizing.....	21
3.3.1    Melakukan Penilitian .....	22

3.3.2	Membuat Desain Event .....	23
3.4	Kreatif.....	24
3.3.1	Definisi Informal Ide Kreatif.....	26
3.3.2	Definisi Formal Ide Kreatif .....	26
3.5	Media Departement .....	27
3.6	<i>Creative Departement</i> .....	28
3.6.1	<i>Copywriter</i> .....	29
3.7	<i>Creative Director</i> .....	31
3.8	<i>Art Director</i> .....	32
3.9	Digital Marketing .....	37
3.10	Konsep Perancangan.....	38
<b>BAB IV METODE PELAKSANAAN</b>	.....	<b>39</b>
4.1	Teknik atau Tata Cara Pelaksanaan.....	39
4.1.1	Sosialisasi .....	39
4.1.2	Pelatihan.....	39
4.1.3	Pendampingan .....	40
4.1.4	Konsultasi .....	43
4.2	Tahapan Kegiatan .....	43
4.2.1	Tahap Perencanaan.....	43
4.2.2	Tahap Persiapan.....	44
4.2.3	Tahap Pelaksanaan .....	44
4.3	Teknik Kerja Kreatif .....	45
4.4	Bentuk-Bentuk Kegiatan Promosi.....	48
4.5	Anggaran .....	49
4.6	Flow Chart Pendampingan UMKM .....	50
<b>BAB V HASIL YANG DICAPAI DAN POTENSI KEBERLANJUTAN</b>	....	<b>52</b>
5.1	Teknik Komunikasi .....	52
5.1.1	Promosi.....	52
5.1.2	Promosi <i>Offline</i> .....	52
5.1.3	Promosi <i>Online</i> .....	55
5.2	Gambaran Tahap-tahap Pelaksanaan .....	57

5.3	Hasil kegiatan dan Partisipasi Peserta .....	61
5.3.1	<i>Photo booth Aik Kopi</i> .....	61
5.3.2	Flyer Menu Aik Kopi .....	62
5.3.3	Video Teaser.....	63
5.3.4	Media Sosial Aik Kopi .....	63
5.3.5	Alamat Lokasi Usaha Aik Kopi pada <i>Google Maps</i> .....	71
5.3.6	Mengadakan Give Away Instagram .....	72
5.3.7	Mengadakan Promo Ramadhan.....	73
5.3.8	Promosi dan Partisipasi Peserta.....	74
5.3.9	Hasil Rangkuman .....	74
5.4	Analisis Kegiatan, Kendala dan Potensi Berkelanjutan .....	76
5.4.1	Analisis Kegiatan.....	76
5.4.2	Kendala.....	77
5.5	Potensi Progarm Berkelanjutan.....	78
<b>BAB VI</b>	<b>KESIMPULAN DAN SARAN.....</b>	<b>79</b>
6.1	Kesimpulan.....	79
6.2	Saran .....	80
<b>DAFTAR PUSTAKA</b>	<b>.....</b>	<b>83</b>
<b>LAMPIRAN.....</b>	<b>U N I V E R S I T A S</b>	<b>85</b>

# MERCU BUANA