

DAFTAR ISI

LEMBAR PERNYATAAN HASIL KARYA SENDIRI	i
LEMBAR PERSETUJUAN SKRIPSI	ii
LEMBAR TANDA LULUS SIDANG SKRIPSI	iii
LEMBAR PENGESAHAN PERBAIKAN SKRIPSI	iv
ABSTRAK	v
KATA PENGANTAR	vi
DAFTAR ISI.....	ix
DAFTAR TABEL	xiii
DAFTAR GAMBAR.....	xiv
DAFTAR LAMPIRAN	xv
BAB I PENDAHULUAN.....	1
1.1 Latar Belakang	1
1.2 Permasalahan.....	4
1.3 Tujuan.....	4
1.4 Manfaat.....	5
1.4.1 Manfaat Praktis	5
1.4.2 Manfaat Sosial	5
1.4.3 Manfaat Akademis	5
BAB II GAMBARAN UMUM MASYRAKAT SASARAN	6
2.1 Sasaran Kegiatan UMKM	6
2.2 Profil Usaha.....	9
2.3 Sumber Daya Bahan Baku	9
2.4 Khalayak Sasaran	10
2.5 Peluang Pasar	11
2.6 Merancang Strategi Kreatif	11
BAB III TINJAUAN PUSTAKA DAN KONSEP	13
3.1 Komunikasi Pemasaran	13
3.1.1 Definisi Komunikasi Pemasaran	13
3.2 Bauran Pemasaran	14

3.3	Advertising	15
3.3.1	Mendefinisikan Praktik Advertising Modern.....	18
3.4	Digital Marketing	19
3.4.1	Definisi Digital Marketing	19
3.4.1.1	Media Online.....	20
3.4.2	Media Luar Ruang.....	22
3.5	Creative Departement.....	23
3.5.1	Creative Director	23
3.5.1.1	Tugas dan Kewajiban <i>Creative Director</i>	23
3.5.2	<i>CopyWriting</i>	24
3.5.2.1	<i>CopyWriter</i>	25
3.5.2.2	Gaya Penulisan <i>Advertising</i>	26
3.5.2.3	Pesan Kreatif	27
3.5.2.4	Perencanaan Pesan.....	28
3.5.2.5	Tujuan Pesan	29
3.5.3	Art Directing	30
3.5.3.1	Komunikasi Visual	31
3.5.3.2	Desain Visual.....	32
3.5.3.3	Elemen-elemen Visual.....	33
3.6	Brand	34
3.6.1	Manfaat Brand	35
3.7	Brand Activation	36
3.7.1	Pengertian Brand Activation.....	36
3.8	Branding	39
3.8.1	Strategi Branding	40
3.8.1.1	Pemilihan Nama Merek	40
3.9	Brand Awareness.....	42
3.10	Usaha Mikro Kecil dan Menengah (UMKM)	44
3.10.1	Definisi UMKM	44
3.10.2	Kriteria UMKM	45
3.11	Konsep Perancang	45

3.11.1 Pendekatan Visual	46
3.11.2 Konsep Logo “Tahu Crispy”	46
3.11.3 Konsep <i>Packaging</i> “Tahu Crispy”	47
3.11.4 Konsep <i>Flyer</i> “Tahu Crispy”	48
3.11.5 Konsep <i>Banner</i> “Tahu Crispy”	49
BAB IV METODE PELAKSANAAN	50
4.1 Teknik atau Tata Cara Pelaksanaan.....	50
4.1.1 Observasi	50
4.1.2 Wawancara Mendalam	51
4.1.3 Diskusi	51
4.1.4 Konsultasi	52
4.1.5 Simulasi	53
4.1.6 Praktik	53
4.1.7 Pendampingan.....	53
4.2 Tahapan Kegiatan.....	54
4.2.1 Perencanaan	54
4.2.2 Persiapan	54
4.2.3 Pelaksanaan.....	55
4.3 Tekhnik Kerja Kreatif	55
4.4 Bentuk-bentuk Kegiatan.....	58
4.5 Anggaran	60
4.6 Jadwal Kegiatan	60
BAB V HASIL YANG DICAPAI DAN POTENSI KEBERLANJUTAN	61
5.1 Tekhnik Komunikasi	61
5.1.1 Promosi <i>Offline</i>	61
5.1.2 Promosi <i>Online</i>	64
5.2 Gambaran Tahap-tahap Pelaksanaan	66
5.2.1 Logo	66
5.2.2 <i>Packaging</i>	67
5.2.3 Spanduk	67
5.2.4 <i>Flyer</i>	68

5.2.5	Membuatkan Media Sosial (instagram)	68
5.2.6	Mengadakan <i>Give Away</i>	69
5.2.7	Mengadakan Promo Gratis Mug	70
5.2.9	Mengadakan Kuis	71
5.2.10	Mendaftarkan Alamat Lokasi Usaha Tahu <i>Crispy</i> ke Dalam Google Maps.....	71
5.2.11	Menambahkan Varian Rasa Tahu <i>Crispy</i>	71
5.3	Hasil kegiatan dan Partisipasi Peserta	72
5.3.1	Logo Tahu <i>Crispy</i>	72
5.3.2	<i>Packaging</i> Tahu <i>Crispy</i>	73
5.3.3	Spanduk Tahu <i>Crispy</i>	75
5.3.4	<i>Flyer</i> Tahu <i>Crispy</i>	76
5.3.5	Promo Gratis Mug	77
5.3.6	Media Sosial Tahu <i>Crispy</i>	78
5.3.7	Alamat Lokasi Usaha Tahu <i>Crispy</i> pada Google <i>Maps</i>	103
5.3.9	Mengadakan <i>Give Away</i> Instagram	105
5.3.10	Mengadakan Kuis Instagram.....	106
5.3.11	Mengadakan Promo Ramadhan	107
5.3.12	Promosi dan Pasrtisipasi Peserta	108
5.3.13	Pendapatan Sebelum Promosi dan Sesudah Promosi	111
5.4	Analisis Kegiatan, Kendala dan Potensi Berkelanjutan	112
5.4.1	Analisis Kegiatan.....	112
5.4.2	Kendala	113
5.4.3	Potensi Berkelanjutan	114
BAB VI	KESIMPULAN DAN SARAN	115
6.1	Kesimpulan.....	115
6.2	Saran	117
DAFTAR PUSTAKA	118
LAMPIRAN	120