

## DAFTAR ISI

<b>LEMBAR PERSETUJUAN SKRIPSI .....</b>	i
<b>LEMBAR TANDA LULUS SIDANG .....</b>	ii
<b>LEMBAR PENGESAHAN PERBAIKAN SKRIPSI .....</b>	iii
<b>LEMBAR PERNYATAAN .....</b>	iv
<b>ABSTRAK.....</b>	v
<b>KATA PENGANTAR.....</b>	vii
<b>DAFTAR ISI .....</b>	ix
<b>BAB I.....</b>	1
<b>PENDAHULUAN .....</b>	1
1.1 LATAR BELAKANG MASALAH .....	1
1.2 FOKUS PENELITIAN .....	9
1.3 IDENTIFIKASI MASALAH .....	9
1.4 TUJUAN PENELITIAN .....	10
1.5 MANFAAT PENELITIAN .....	10
<b>BAB II .....</b>	12
<b>TINJAUAN PUSTAKA .....</b>	12
2.1 PENELITIAN TERDAHULU .....	12
2.2 KOMUNIKASI .....	16
2.2.1 <i>Pengertian Komunikasi .....</i>	17
2.2.2 <i>Definisi Komunikasi .....</i>	19
2.2.3 <i>Fungsi Komunikasi .....</i>	22
2.2.4 <i>Tujuan Komunikasi .....</i>	23
2.3 CITRA .....	23
2.4 MANAJEMEN PUBLIC RELATIONS .....	26
2.4.1 <i>Pengertian Manajemen .....</i>	27
2.4.2 <i>Manajemen Reputasi .....</i>	28
2.4.3 <i>Definisi Reputasi .....</i>	29
2.4.4 <i>Pentingnya Menjaga Reputasi .....</i>	31

2.5 KOMUNIKASI ORGANISASI .....	32
2.5.1 <i>Alur Komunikasi Organisasi</i> .....	33
2.6 STAKEHOLDER RELATIONS .....	37
2.6.1 <i>Stakeholder Internal</i> .....	38
2.6.2 <i>Stakeholder External</i> .....	39
2.7 PELAYANAN .....	40
2.7.1 <i>Penanganan Klien</i> .....	42
2.7.2 <i>Kepuasan Klien</i> .....	44
2.7.3 <i>Negosiasi dan Mitra</i> .....	44
<b>BAB III.....</b>	<b>47</b>
<b>METODOLOGI PENELITIAN.....</b>	<b>47</b>
3.1 PARADIGMA .....	47
3.2 TIPE PENELITIAN .....	49
3.3 METODE PENELITIAN.....	50
3.4 SUBJEK PENELITIAN.....	51
3.5 TEKNIK PENGUMPULAN DATA .....	53
3.5.1 <i>Data Primer</i> .....	53
3.5.2 <i>Data Sekunder</i> .....	54
3.6 TEKNIK ANALISIS DATA .....	54
3.7 TEKNIK PEMERIKSAAN KEABSAHAN DATA.....	56
<b>BAB IV .....</b>	<b>58</b>
<b>HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN.....</b>	<b>58</b>
4.1 GAMBARAN UMUM OBYEK PENELITIAN.....	58
4.1.1 <i>Sejarah Singkat PT. China Comservice Indonesia</i> .....	58
4.1.2 <i>Logo Perusahaan</i> .....	59
4.1.3 <i>Visi dan Misi Perusahaan</i> .....	60
4.1.4 <i>Tujuan Perusahaan</i> .....	60
4.1.5 <i>Struktur Organisasi</i> .....	61
4.2 HASIL PENELITIAN.....	62
4.2.1 <i>Stakeholder</i> .....	63

<i>4.2.2 Hubungan dengan Pelanggan .....</i>	<i>70</i>
<b>4.3 PEMBAHASAN.....</b>	<b>73</b>
<i>4.3.1 Pemahaman Mengenai Reputasi dan Citra.....</i>	<i>73</i>
<i>4.3.2 Jasa dan kualitas pelayanan Klien .....</i>	<i>74</i>
<i>4.3.3 dampak citra dalam mempertahankan reputasi .....</i>	<i>75</i>
<i>4.3.4 Customer Relationship Management.....</i>	<i>78</i>
<i>4.3.5 Customer Retention.....</i>	<i>86</i>
<i>4.3.6 Persuasi.....</i>	<i>91</i>
<b>BAB V.....</b>	<b>98</b>
<b>KESIMPULAN DAN SARAN.....</b>	<b>98</b>
<i>5.1 KESIMPULAN.....</i>	<i>98</i>
<i>5.2 SARAN .....</i>	<i>101</i>
<i>5.2.1 Saran Praktis .....</i>	<i>101</i>
<i>5.2.2 Saran Akademis .....</i>	<i>102</i>
<b>DAFTAR PUSTAKA</b>	
<b>LAMPIRAN</b>	

