

**PENGARUH CITRA MEREK TERHADAP MINAT BELI  
DENGAN MEMPERHATIKAN HARGA, KUALITAS  
PRODUK, PROMOSI PADA PRODUK LIPSTIK SARIAYU**

**SKRIPSI**



**PROGRAM STUDI MANAJEMEN  
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS  
UNIVERSITAS MERCU BUANA**

**JAKARTA**

**2020**

**PENGARUH CITRA MEREK TERHADAP MINAT BELI  
DENGAN MEMPERHATIKAN HARGA, KUALITAS  
PRODUK, PROMOSI PADA PRODUK LIPSTIK SARIAYU**

Skripsi Diajukan Untuk Memenuhi Salah Satu Persyaratan Memperoleh Gelar  
Sarjana Ekonomi Pada Fakultas Ekonomi dan Bisnis Program Studi

Manajemen Universitas Mercu Buana Jakarta



Nama : Ananda Nur Fitri  
NIM : 43116010155

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN**

**FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS**

**UNIVERSITAS MERCU BUANA**

**JAKARTA**

**2020**

## SURAT PERNYATAAN KARYA SENDIRI

Saya yang bertanda tangan di bawah ini:

Nama : Ananda Nur Fitri

NIM : 43116010155

Program Studi : Manajemen

Menyatakan bahwa skripsi ini adalah murni karya sendiri. Apabila saya mengutip dari karya orang lain, maka saya mencantumkan sumbernya sesuai dengan ketentuan yang berlaku. Saya bersedia dikenakan sanksi pembatalan proposal ini apabila terbukti melakukan tindakan plagiat (penjiplakan)

Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya.

UNIVERSITAS  
**MERCU BUANA**

Jakarta, 29 Juli 2020



Ananda Nur Fitri

Nim: 43116010155

## LEMBAR PENGESAHAN SKRIPSI

Nama : Ananda Nur Fitri  
NIM : 43116010155  
Program Studi : S1 Manajemen  
Judul Skripsi : Pengaruh Citra Merek Terhadap Minat Beli Dengan Memperhatikan Harga, Kualitas Produk, Dan Promosi Pada Produk Lipstik Sariayu

Tanggal Lulus Ujian : 4 November 2020

Pembimbing Skripsi,



Dr. Yanto Ramli, MM

Tanggal : 19/11/2020

Ali Hanafiah SE, MM

Tanggal : 17/11/2020

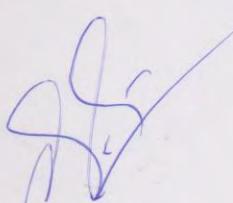
Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis,

Ketua Program Studi S1 Manajemen



Dr. Harnovinsah, Ak, M.Si., CA.,  
CIPSAS., CMA., CSRS.

Tanggal :



Dr. Daru Asih, M.Si.

Tanggal :

## **ABSTRAK**

Penelitian ini untuk mengetahui pengaruh citra merek terhadap minat beli dengan memperhatikan faktor-faktor harga, kualitas produk dan promosi. Objek penelitian ini adalah orang yang berminat untuk membeli produk lipstik Sariayu. Penelitian ini dilakukan terhadap 210 responden dengan menggunakan pendekatan deskriptif kuantitatif. Oleh karena itu, Analisis data yang digunakan adalah analisis statistik dengan *software Output* pengolahan dengan SPSS 23, 2020 dan Data primer diolah menggunakan Smart-PLS, 2020. Hasil penelitian ini menunjukkan bahwa secara uji t harga, kualitas produk, promosi berpengaruh signifikan terhadap citra merek dan minat beli lipstik Sariayu, dan citra merek berpengaruh signifikan terhadap minat beli lipstik Sariayu.

Kata kunci : Harga, Kualitas Produk, Promosi, Citra Merek, Minat Beli, Lipstik Sariayu.



## ***ABSTRACT***

*This study is to determine the effect of brand image on purchase intention by paying attention to price, product quality, and promotion. The object of this study is people who are interested in buying Sariayu lipstick products. This research was conducted on 210 respondents using a quantitative descriptive approach. Therefore, the analysis of the data used is statistical analysis with software output processing with SPSS 23, 2020 and primary data processed using Smart-PLS, 2020. The result of this study indicate that the price, product quality, promotion t test has a significant effect on brand image and interest in buying Sariayu lipstick, and brand image has a significant effect on buying interest in Sariayu lipstick.*

*Keyword:* Price, Product Quality, Promotion, Brand Image, Purchase Intention, Sariayu lipstick



## KATA PENGANTAR

Assalamu'alaikum Wr.Wb

Segala puji bagi Allah SWT yang telah memberikan rahmat dan karunia-Nya kepada peneliti sehingga dapat menyelesaikan skripsi ini dengan baik guna melengkapi syarat dalam mencapai gelar Sarjana Strata Satu (S1) Ekonomi jurusan Manajemen Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Mercu Buana. Judul yang penulis ajukan adalah **“Pengaruh Citra Merek Terhadap Minat Beli Dengan Memperhatikan Harga, Kualitas Produk, Promosi Pada Produk Lipstik Sariayu.”**

Selama proses penelitian dan penyusunan skripsi penelitian ini, peneliti banyak menerima bantuan dari berbagai pihak, baik dari segi bimbingan, saran, maupun dorongan moril serta materil sehingga proposal penelitian ini dapat diselesaikan dengan tepat waktu. Oleh karena itu, pada kesempatan kali ini peneliti ucapkan Alhamdulillah atas kekuatan Allah Subhanahu Wa Ta'ala yang telah mencerahkan anugerah-Nya dan dengan segala kerendahan hati peneliti ingin berterima kasih pada semua pihak yang telah membantu dalam penyusunan proposal skripsi ini terutama kepada Bapak Dr. Yanto Ramli, MM selaku dosen pembimbing yang telah sabar membimbing, mengarahkan, dan memberikan semangat dan saran beserta motivasi kepada peneliti sehingga skripsi ini dapat tersusun dan juga kepada semua pihak lainnya yang membantu :

1. Bapak Prof. Dr. Ngadino Surip. Ms, selaku Rektor Universitas Mercu Buana.

2. Bapak Dr. Harnovinsah, Ak, M.Si., CA., CIPSAS., CMA., CSRS. selaku Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Mercu Buana.
3. Ibu Dr. Daru Asih, M.Si. selaku Ketua Program Studi Manajemen Universitas Mercu Buana.
4. Seluruh dosen yang telah banyak memberikan segenap ilmu pengetahuan dan wawasan yang bermanfaat dan tidak terbatas pada penulis.
5. Kedua orang tua terkasih, saudara dan saudari peneliti atas doa dan motivasi yang diberikan, dorongan dan pengertian yang tidak ternilai harganya baik dukungan moril dan materil.
6. Teman seperjuangan khususnya Dendy Kurniawan, Alifiane Tiara, Iin Alvina, Galuh Destri, Larasati Indraskinasih, Jessica Marina dan Revita Supardi yang selalu membantu, memberikan semangat, memotivasi dan bertukar pikiran dalam mengerjakan proposal skripsi ini .
7. Pihak-pihak lain yang tidak bisa peneliti sebutkan satu persatu. Terima kasih atas bantuan, motivasi serta doa yang telah diberikan.

Dengan segenap hati, penulis menyadari sepenuhnya bahwa skripsi ini masih jauh dari kriteria skripsi yang sempurna dikarenakan terbatasnya pengalaman serta pengetahuan yang dimiliki peneliti dalam membuat skripsi ini. Oleh karena itu, peneliti mengharapkan segala bentuk saran serta masukan bahkan kritik yang bersifat membangun dari berbagai pihak. Semoga skripsi ini dapat bermanfaat dan dapat menambah pengetahuan khususnya bagi peneliti dan

pembaca pada umumnya, Akhir kata dengan segala ketulusan dan kerendahan hati, peneliti mohon maaf apabila ada kesalahan dan kelemahan dalam skripsi ini.

Jakarta, 10 Juli 2020

**Ananda Nur Fitri**



## DAFTAR ISI

<b>HALAMAN JUDUL .....</b>	.i
<b>SURAT PERNYATAAN KARYA SENDIRI .....</b>	ii
<b>LEMBAR PENGESAHAN SKRIPSI.....</b>	iii
<b>ABSTRAK.....</b>	iv
<b>ABSTRACT .....</b>	v
<b>KATA PENGANTAR.....</b>	vi
<b>DAFTAR ISI.....</b>	ix
<b>DAFTAR TABEL .....</b>	xii
<b>DAFTAR GAMBAR.....</b>	xiii
<b>DAFTAR LAMPIRAN.....</b>	xiv
<b>BAB I PENDAHULUAN .....</b>	1
A. Latar Belakang Masalah .....	1
B. Rumusan Masalah .....	8
C. Tujuan Penelitian .....	9
D. Kontribusi Penelitian .....	10
<b>BAB II KAJIAN PUSTAKA DAN PENGEMBANGAN HIPOTESIS .....</b>	11
A. Kajian Pustaka .....	11
1. Manajemen Pemasaran .....	11
2. Harga .....	15
3. Kualitas Produk .....	17
5. Promosi .....	19
4. Citra Merek .....	21
6. Minat Beli .....	23
7. Penelitian Terdahulu .....	26
B. Pengembangan Hipotesis.....	29
<b>BAB III METODE PENELITIAN .....</b>	33
A. Waktu dan Tempat Penelitian .....	33
B. Desain Penelitian.....	33

C. Definisi dan Operasionalisasi Variabel .....	34
1. Definisi Variabel.....	34
2. Operasionalisasi variabel.....	36
D. Skala Pengukuran Variabel .....	38
E. Populasi dan Sampel Penelitian .....	39
1. Populasi Penelitian .....	39
2. Sampel Penelitian.....	40
F. Teknik Pengumpulan Data.....	41
G. Metode Analisis Data.....	42
1. IBM SPSS <i>Statistic 23</i> .....	42
2. Uji Instrumen .....	43
3. Analisis <i>Partial Least Square</i> .....	44
4. Langkah-langkah Pengujian Analisis PLS .....	45
<b>BAB IV HASIL DAN PEMBAHASAN .....</b>	<b>50</b>
A. Gambaran Umum Objek Penelitian .....	50
B. Statistik Deskriptif .....	51
1. Deskripsi Responden.....	52
2. Deskripsi Variabel .....	53
C. Hasil Analisis Data <i>Partial Least Square</i> (PLS) .....	58
1. Evaluasi Uji Model Pengukuran ( <i>Outer Model</i> ).....	58
2. Pengujian Uji Model Struktural ( <i>Inner Model</i> ) .....	67
D. Pembahasan Hasil Penelitian.....	72
1. Pengaruh Harga Terhadap Citra Merek.....	73
2. Pengaruh Kualitas Produk Terhadap Citra Merek .....	73
3. Pengaruh Promosi Terhadap Citra Merek .....	74
4. Pengaruh Harga Terhadap Minat Beli .....	74
5. Pengaruh Kualitas Produk Terhadap Minat Beli.....	75
6. Pengaruh Promosi Terhadap Minat Beli .....	75
7. Pengaruh Citra Merek Terhadap Minat Beli.....	75

<b>BAB V KESIMPULAN DAN SARAN .....</b>	<b>77</b>
A. Kesimpulan.....	77
B. Saran .....	78
<b>DAFTAR PUSTAKA.....</b>	<b>82</b>
<b>LAMPIRAN.....</b>	<b>86</b>



## DAFTAR TABEL

<b>Tabel</b>	<b>Judul</b>	<b>Halaman</b>
1.1	Pertumbuhan Pasar Industri.....	2
1.2	Top Brand Produk Lipstik .....	5
1.3	Hasil Pra Survey .....	6
2.1	Penelitian Terdahulu .....	26
3.1	Definisi Operasionalisasi Variabel.....	36
3.2	Instrument Skala Likert.....	39



## **DAFTAR GAMBAR**

<b>Gambar</b>	<b>Judul</b>	<b>Halaman</b>
1.1	Produk Kecantikan Paling Diminati.....	4
2.1	Komponen bauran pemasaran.....	13
2.2	Model Kerangka Konseptual Penelitian .....	32



## **DAFTAR LAMPIRAN**

<b>Lampiran</b>	<b>Judul</b>	<b>Halaman</b>
1	Kuesioner.....	88
2	Hasil Output SPSS 23 .....	91
3	Hasil Output PLS .....	94

