



**Strategi Komunikasi Pemasaran Kementerian Pariwisata Dalam Melakukan
Branding Wonderful Indonesia Untuk Pasar Eropa Tahun 2019**

(Studi Kasus Pada Asisten Deputi Pengembangan Pemasaran II, Kementerian
Pariwisata)

TUGAS AKHIR SKRIPSI

Diajukan sebagai salah satu syarat untuk memperoleh Gelar Sarjana Strata I Komunikasi
Bidang Studi Komunikasi Pemasaran dan Periklanan.

Disusun Oleh:

UNIVERSITAS
MERCU BUANA
Luqyani Sa'adah Syukur
44317120040

**FAKULTAS ILMU KOMUNIKASI
UNIVERSITAS MERCU BUANA
JAKARTA
2020**

LEMBAR PERNYATAAN MAHASISWA

Saya yang bertanda tangan dibawah ini :

Nama : Luqyani Sa'adah Syukur
NIM : 44317120040
Fakultas : Ilmu Komunikasi
Bidang Studi : Advertising & Marketing Communication
Judul Skripsi : **Strategi Komunikasi Pemasaran Kementerian Pariwisata Dalam Melakukan Branding Wonderful Indonesia Untuk Pasar Eropa Tahun 2019 (Studi Kasus Pada Asisten Deputi Pengembangan Pemasaran II, Kementerian Pariwisata)**

Dengan ini adalah murni hasil karya yang telah saya buat untuk melengkapi salah satu persyaratan menjadi Sarjana Ilmu Komunikasi pada Fakultas Ilmu Komunikasi Universitas Mercu Buana. Skripsi tersebut bukan merupakan tiruan atau duplikasi dari skripsi atau penelitian yang sudah ada, baik yang dipublikasikan maupun tidak, kecuali ada beberapa bagian kutipan yang sumber informasinya elah saya cantumkan sebagaimana mestinya. Bila terbukti saya melakukan tindakan plagiarism, maka saya bersedia menerima sanksi yaitu pembatalan kelulusan saya sebagai sarjana Ilmu Komunikasi Universitas Mercu Buana dan melakukan kembali proses penyusunan skripsi dari awal.

Jakarta, 3 Agustus 2020



Luqyani Sa'adah Syukur

Mengetahui,

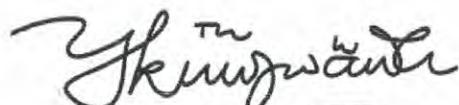
Pembimbing

Ketua Bidang Studi

Advertising & Marketing Communication



(Wulansari Budiaستuti, ST, M.Si)



(Yuni Tresnawati, M.Ikom)

LEMBAR PERSETUJUAN SKRIPSI

Judul : Strategi Komunikasi Pemasaran Kementerian Pariwisata Dalam Melakukan Branding Wonderful Indonesia Untuk Pasar Eropa Tahun 2019 (Studi Kasus Pada Asisten Deputi Pengembangan Pemasaran II, Kementerian Pariwisata)

Nama : Luqyani Sa'adah Syukur

NIM : 44317120040

Fakultas : Ilmu Komunikasi

Bidang Studi : Advertising & Marketing Communication

Jakarta, 3 Agustus 2020

Mengetahui,
Pembimbing



(Wulansari Budia, ST, M.Si)

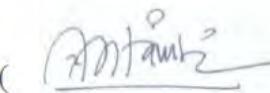
LEMBAR PERSETUJUAN PENYUSUNAN TUGAS AKHIR SKRIPSI

Nama : Luqyani Sa'adah Syukur
NIM : 44317120040
Fakultas : Ilmu Komunikasi
Bidang Studi : Advertising & Marketing Communication
Judul : Strategi Komunikasi Pemasaran Kementerian Pariwisata Dalam Melakukan Branding Wonderful Indonesia Untuk Pasar Eropa Tahun 2019 (Studi Kasus Pada Asisten Deputi Pengembangan Pemasaran II, Kementerian Pariwisata)

Jakarta, 3 Agustus 2020

Ketua Sidang

Dewi Sad Tanti, M.Ikom

()

Penguji Ahli

Riki Arswendi, M.Ikom

(.....)

Pembimbing

Wulansari Budiaستuti, ST, M.Si

()

LEMBAR PENGESAHAN PERBAIKAN TUGAS AKHIR

Judul : Strategi Komunikasi Pemasaran Kementerian Pariwisata Dalam Melakukan Branding Wonderful Indonesia Untuk Pasar Eropa Tahun 2019 (Studi Kasus Pada Asisten Deputi Pengembangan Pemasaran II, Kementerian Pariwisata)

Nama : Luqyani Sa'adah Syukur

NIM : 44317120040

Fakultas : Ilmu Komunikasi

Bidang Studi : Advertising & Marketing Communication

Jakarta, 3 Agustus 2020

Disetujui dan diterima oleh

Pembimbing



(Wulansari Budiaستuti, ST, M.Si)

Ketua Bidang Studi Marketing
Communication & Advertising



(Yuni Tresnawati, M.Ikom)

Dekan Fakultas Ilmu Komunikasi



(Ponco Budi Sulisty, M.Comm, Ph.D)

Ketua Program Studi
Ilmu Komunikasi



(Dr. Farid Hamid, M.Si)

Luqyani Sa'adah Syukur
44317120040

Strategi Komunikasi Pemasaran Kementerian Pariwisata Dalam Melakukan Branding Wonderful Indonesia Untuk Pasar Eropa Tahun 2019

Bibliografi: 5 Bab, 91 halaman + Lampiran + 14 Buku + 6 Jurnal + 6 Internet

INTISARI

Pasar Eropa merupakan salah satu target utama yang diharapkan dapat berkontribusi besar terhadap kedatangan wisatawan ke Indonesia. Pada tahun 2018, 1,5 juta wisatawan Eropa mengunjungi Indonesia. Dibutuhkan evaluasi berbagai aspek yang mempengaruhi kunjungan wisatawan Eropa ke Indonesia. Salah satunya melalui strategi promosi yang telah dilakukan sebelumnya.

Dalam upaya meningkatkan kunjungan wisatawan Eropa ke Indonesia, diperlukan promosi pariwisata kepada pasar – pasar utama di negara Eropa dengan mengikuti beberapa kegiatan internasional, dengan menggunakan teori bauran promosi yang meliputi iklan, promosi penjualan, penjualan pribadi dan hubungan masyarakat yang digunakan untuk menentukan kegiatan promosi yang tepat sasaran. Penelitian ini menggunakan metode kualitatif dengan tujuan untuk mengetahui strategi komunikasi pemasaran pariwisata yang dilakukan Kementerian Pariwisata dalam meningkatkan kunjungan wisatawan Eropa. Metode pengumpulan data dilakukan melalui observasi, wawancara mendalam dan studi pustaka.

Berdasarkan teori strategi pemasaran, wisatawan Eropa menyukai kegiatan wisata bahari dan menyaksikan pertunjukan budaya, dimana Bali sebagai destinasi yang paling banyak dikunjungi. Sedangkan target utama wisatawan yang berasal dari Prancis, Jerman, Belanda, Rusia, dan Inggris. Berdasarkan teori bauran promosi, Kementerian menggunakan iklan, pameran, misi penjualan, perjalanan wisata pengenalan dan festival untuk mempromosikan atraksi alam dan budaya.

Hasil penelitian menunjukkan, kegiatan komunikasi pemasaran yang dilakukan telah sesuai dengan target pasar, namun jumlah kegiatan promosi yang dilakukan masih perlu ditingkatkan, khususnya pada wilayah target utama yaitu Prancis, Jerman, Belanda, Rusia, dan Inggris. Hal tersebut merupakan yang menyebabkan target kunjungan belum dapat terealisasi. Selain itu kegiatan promosi yang dilakukan berpengaruh terhadap keputusan wisatawan untuk berkunjung ke destinasi wisata.

Kata kunci : Strategi Komunikasi Pemasaran, Kementerian Pariwisata, Pasar Eropa, Branding Wisata

Luqyani Sa'adah Syukur
44317120040

The Strategy Marketing Communication of the Ministry of Tourism Indonesia
in an effort for Branding Wonderful Indonesia for the European Market in 2019
Bibliography: 5 Chapter, 91 Things + Attachements + 14 Books + 6 Journals + 6 Internet

ABSTRACT

The European market is one of the main targets expected that can give a major to contribute to the arrival of tourists to Indonesia. In 2018, 1.5 million European tourists will visit Indonesia. The evaluation of various aspects that affect European tourist arrivals to Indonesia is highly required. One of them is through a promotional strategy that has been performed.

In an effort to increase European tourists arrivals to Indonesian, the need for promote tourism to major markets in European countries by participating in several international activities, while using the promotion mix theory which includes advertising, sales promotion, personal selling and public relations which is used to determine promotional activities right on target. This research applies the qualitative method in order to determine to find out the tourism marketing communication strategy by the Ministry of Tourism in increasing European tourist arrivals. Method of data collection are done through observation, in-depth interviews and literature study.

According to the theory of marketing strategies, European tourists like marine tourism activities and cultural performances, where Bali is known as the most visited destination. The main target of tourist's origin is from France, Germany, the Netherlands, Russia and United Kingdom.. According the theory of the promotion mix, the Ministry uses advertisements, exhibitions, sales missions, introductory tour trips and festivals to promote natural and cultural tourism attractions.

The result of the research indicates that marketing communication activities that have undertaken are in accordance with the target market, but the number of promotional activities needs to be improved, especially in the main target areas of France, Germany, the Netherlands, Russia, and the United Kingdom. That problem is the cause of target visitors could no be achhieved. Moreover, any promotional activities influence the decision of tourists to visit tourist destinations.

Keywords: Strategy Marketing Communication, Ministry of Tourism, European Market, Tourism Branding

KATA PENGANTAR

Syukur Alhamdulillah Penulis Panjatkan kehadiran Allah Swt atas rahmat dan karunia-Nya Penulis dapat menyelesaikan karya tulis dengan judul : **Strategi Komunikasi Pemasaran Kementerian Pariwisata Dalam Melakukan Branding Wonderful Indonesia Untuk Pasar Eropa Tahun 2019**. Penulisan karya tulis ini dilakukan untuk memenuhi salah satu syarat untuk mencapai gelar Sarjana Ilmu Komunikasi Universitas Mercu Buana.

Saya menyadari sepenuhnya bahwa karya tulis ini masih jauh dari karya sempurna karena penulis menyadari segala keterbatasan yang ada. Untuk itu demi sesempurnanya karya tulis ini, saya membutuhkan dukungan dan sumbangsih pikiran yang berupa kritik dan saran yang bersifat membangun.

Dalam penyusunan dan penulisan karya tulis ini tidak terlepas dari bantuan, bimbingan serta dukungan dari berbagai pihak. Oleh karena itu pada kesempatan ini saya ingin menyampaikan ucapan terima kasih sebesar-besarnya kepada :

1. Bapak Dr. Farid Hamid, M.Si, selaku Ketua Program Studi Ilmu Komunikasi, dan Ibu Yuni Tresnawati, M.Ikom. selaku Ketua Bidang Studi Marketing Communication & Advertising Universitas Mercubuana.
2. Ibu Wulansari Budiaستuti, ST, M.Si. selaku pembimbing tugas akhir skripsi yang telah membimbing peneliti dan telah berkenan meluangkan waktunya dalam penyusunan laporan penelitian ini.
3. Segenap dosen dan seluruh staf akademik Fakultas Ilmu Komunikasi Universitas Mercu Buana, yang selalu membantu dalam memberikan fasilitas, ilmu, serta pendidikan pada peneliti hingga dapat menunjang dalam penyelesaian laporan penelitian ini.
4. Ibu Agustini Rahayu, ST, M.Si dan segenap staff Asisten Deputi Pengembangan Pemasaran II Kementerian Pariwisata; segenap staff Asisten Deputi Strategi dan Komunikasi Pemasaran II Kementerian Pariwisata, yang telah membantu dalam melengkapi keseluruhan data yang diperlukan peneliti.

5. Janine Böhl dan Laurens Tan yang telah membantu dalam melengkapi keseluruhan data yang diperlukan peneliti.
6. Kedua Orang Tua tercinta, Abdul Syukur dan Ibu saya Sopiyah serta kakak-adik saya Karisma Rani, Debi Nur Azijah, Luqyana Sa'adah, Mardiyanti serta Muhammad Zhafier yang selama ini telah membantu peneliti dalam bentuk perhatian, kasih sayang, semangat, serta doa yang tidak henti-hentinya mengalir demi kelancaran dan kesuksesan peneliti dalam menyelesaikan laporan penelitian ini.
7. Dukungan serta doa dari Arif Prayoga, Ratih Yuliyanti, Rika Permatasari, Talita Assyura, Anisa Dwi, Anissa Amalia, Putri Melati, Duta Yanuar, Annisa, Rahma Dita, Anggun Risdianti, Fauz Nabiilah, Ade Purnama, Fadel Aztamuri, dan Ilham Ramadhan yang telah ikut serta membantu peneliti, memberikan semangat, bantuan, berbagi tawa, duka dan suka hingga peneliti dapat menyelesaikan skripsi ini dengan baik.
8. Serta masih banyak lagi kepada pihak-pihak yang sangat berpengaruh dan telah membantu dalam proses penyelesaian skripsi yang tidak bisa peneliti sebutkan satu persatu.

Semoga Allah SWT senantiasa membalas semua kebaikan yang telah diberikan dan semoga penelitian ini dapat bermanfaat bagi peneliti umumnya kepada para pembaca.

MERCU BUANA

Jakarta, 3 Agustus 2020

Penulis

DAFTAR ISI

HALAMAN SAMPUL DEPAN	i
HALAMAN PERNYATAAN MAHASISWA	ii
HALAMAN PERSETUJUAN SKRIPSI	iii
HALAMAN PERSETUJUAN PENYUSUNAN TUGAS AKHIR SKRIPSI	iv
HALAMAN PENGESAHAN PERBAIKAN TUGAS AKHIR	v
INTISARI	vi
ABSTRAC	vii
KATA PENGANTAR	viii
DAFTAR ISI	x
DAFTAR GAMBAR	xii
DAFTAR LAMPIRAN	xiii
BAB I PENDAHULUAN.....	1
1.1 Latar Belakang Penelitian	1
1.2 Fokus Penelitian	7
1.3 Tujuan Penelitian	7
1.4 Manfaat Penelitian	7
1.4.1 Manfaat Teoritis	7
1.4.2 Manfaat Praktis	7
BAB II TINJAUAN PUSTAKA	8
2.1 Penelitian Terdahulu	8
2.2 Kajian Teoritis	13
2.2.1 Komunikasi Pemasaran	13
2.2.2 Strategi Komunikasi Pemasaran	16
2.2.3 Bauran Komunikasi Pemasaran	18
2.2.4 Promosi	20
2.2.4.1 Promosi dalam Pemasaran Pariwisata	22
BAB III METODOLOGI PENELITIAN	24
3.1 Paradigma Penelitian	24
3.2 Metode Penelitian	25
3.3 Subyek Penelitian	26

3.4 Teknik Pengumpulan Data	27
3.4.1 Data Primer	27
3.4.2 Data Sekunder	27
3.5 Teknik Analisis Data	28
3.6 Teknik Pemeriksaan Keabsahan Data	30
BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN	32
4.1 Kementerian Pariwisata	32
4.1.1 Profil Perusahaan	32
4.1.2 Simbol Branding Kementerian Pariwisata	32
4.1.3 Asisten Deputi Pengembangan Pemasaran II	34
4.1.4 Ruang Lingkup Kerja	35
4.2 Hasil Penelitian	38
4.2.1 Komunikasi Pemasaran	38
4.2.2 Bauran Komunikasi Pemasaran	41
4.2.3 Promosi	46
4.2.3.1 Promosi Dalam Pemasaran Pariwisata	47
4.3 Pembahasan	50
4.3.1 Komunikasi Pemasaran	50
4.3.2 Bauran Komunikasi Pemasaran	52
4.3.3 Promosi	53
4.3.3.1 Promosi Dalam Pemasaran Pariwisata	55
BAB V KESIMPULAN DAN SARAN	59
5.1 Kesimpulan	59
5.2 Saran	59
5.2.1 Saran Akademis	60
5.2.2 Saran Praktis	60
DAFTAR PUSTAKA	61
LAMPIRAN	64
DAFTAR RIWAYAT PENELITI	85

DAFTAR GAMBAR

Gambar 1.1. Kedatangan Wisatawan Mancanegara, 2014–2018	2
Gambar 1.2. Rata-rata Lama Tinggal Wisman Menurut Negara Asal, 2015 – 2016 .	5
Gambar 1.3. Data kunjungan wisatawan mancanegara bulanan, 2019	5
Gambar 4.1. Logo <i>Branding</i> Pariwisata Untuk Indonesia	32
Gambar 4.2. Logo <i>Branding</i> Pariwisata Untuk Mancanegara	32
Gambar 4.3. Struktur Organisasi Asisten Deputi Pengembangan Pemasaran II	34
Gambar 4.4. Suasana pertemuan coexhibitor dengan pengunjung pada event Vakantiebeu - Belanda	39
Gambar 4.5. Branding Wonderful Indonesia pada taksi di Prancis	42
Gambar 4.6. Branding Wonderful Indonesia pada media ruang di sekitar Porte de Versaille	43
Gambar 4.7. Suasana B2B meeting di Pavilion Indonesia	44
Gambar 4.8. Suasana information center pada paviliun Indonesia	45
Gambar 4.9. Pengundian doorprize untuk para pengunjung	46



DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran 1 Struktur Organisasi Kementerian Pariwisata	64
Lampiran 2 Struktur Organisasi Asisten Deputi Pengembangan Pemasaran II , Kementerian Pariwisata	65
Lampiran 3 Surat Permohonan Data Untuk Skripsi	66
Lampiran 4 Transkrip Wawancara dengan Asisten Deputi Pengembangan Pemasaran II, Kementerian Pariwisata	67
Lampiran 5 Transkrip Wawancara Dengan Wisatawan Eropa	75
Lampiran 6 Data Laporan Pelaksanaan Kegiatan Pemasaran Pariwisata	78
Lampiran 7 Data Laporan Pelaksanaan Perjalanan Wisata Pengenalan Penyedia Bisnis Pasar Eropa	83
Lampiran 8 Daftar Riwayat Hidup Peneliti	85

