

## ABSTRAK

Kegiatan *sales* saat ini sulit terkontrol dikarenakan banyak *sales* tidak mengikuti prosedur di dalam perusahaan, sehingga hasil yang diperoleh tidak maksimal. PT. Wiguna Sarana Sejahtera memiliki beberapa sales penjualan yang harus dimonitoring kegiatannya agar para *sales* bekerja sesuai dengan aturan yang sudah ditetapkan Perusahaan. Dengan adanya sistem ini, pengguna mendapatkan informasi mengenai rincian produk, data perusahaan pelanggan, serta kegiatan apa saja yang dilakukan oleh sales dan mengetahui status sales project. Melalui sistem ini pengelolaan di dalam pendataan kegiatan *sales* menjadi lebih baik dan mudah dalam mendapatkan informasi. Sehingga menghindari kecurigaan antara *sales* dengan perusahaan.

Kata Kunci : Monitoring, kegiatan sales, sales



UNIVERSITAS  
MERCU BUANA

## ABSTRACT

*Activities sales now difficult controlled because many sales not follow procedures in a company, so that the result of obtained not maximal . PT. Wiguna Sarana Sejahtera have some sales to be in monitoring their activities that the sales work in accordance with rules that has been set company .With this system , users get information concerning details products , the client companies , and the activity sales and he knows the status of sales project .Through this system management activities in sales data gets better and easy in get information . So that avoid suspicion between sales with a company.*

*Key Word: Monitoring, activity sales, sales*

