

**PENGARUH KUALITAS PRODUK, PROMOSI DAN HARGA
TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN CELANA JEANS
MEREK LOIS DI SHOWROOM MALL KOTA KASABLANKA
(PT. INTIGARMINDO PERSADA)**

SKRIPSI

Diajukan Untuk Memenuhi Salah Satu Persyaratan Memperoleh Gelar

Sarjana Ekonomi Pada Fakultas Ekonomi Dan Bisnis Program Studi

Manajemen Universitas Mercu Buana Jakarta



Disusun Oleh:

Nama : Selvi Nurjanah

NIM : 43113110533

Program Studi Manajemen

FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS

UNIVERSITAS MERCUBUANA

JAKARTA

2017

SURAT PERNYATAAN KARYA SENDIRI

Yang bertanda tangan dibawah ini :

Nama : Selvi Nurjanah

NIM : 43113110533

Program studi : S1 Manajemen

Menyatakan bahwa skripsi ini adalah murni hasil karya saya sendiri apabila saya mengutip dari hasil karya orang lain, maka saya mencantumkan sumbernya sesuai dengan ketentuan yang berlaku. Saya bersedia dikenai sanksi pembatalan skripsi ini apabila terbukti melakukan tindakan plagiat (penjiplakan).

Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya.

Jakarta, 14 September 2017



NIM : 43113110533

LEMBAR PENGESAHAN SKRIPSI

Nama : Selvi Nurjanah
NIM : 43113110533
Program Studi : S1 Manajemen
Judul Skripsi : Pengaruh Kualitas Produk, Promosi dan Harga Terhadap Keputusan Pembelian Celana Jeans Merek LOIS di Showroom Mall Kota Kasablanka (PT. Intigarmindo Persada)
Tanggal Lulus : 14 September 2017

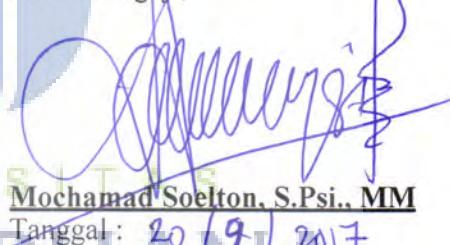
Disahkan Oleh :

Pembimbing,



Viciwati, ST, M.Si
Tanggal : 20/9/17

Ketua Pengaji,



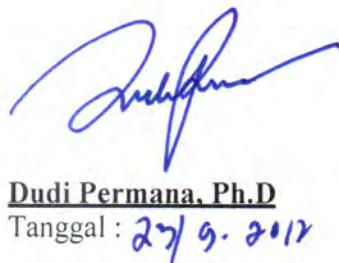
Mochamad Soelton, S.Psi., MM
Tanggal : 20/9/2017

Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis,



Dr. Harnovinsah, Ak., M.Si., CA
Tanggal : 02/10/17

Ketua Program Studi S1 Manajemen,



Dudi Permana, Ph.D
Tanggal : 27/9/2017

KATA PENGANTAR

Segala puji bagi Allah SWT yang telah memberikan rahmat dan karunia-Nya kepada peneliti, serta sholawat dan salam kepada Nabi Muhammad SAW sehingga penulis dapat menyelesaikan skripsi ini dengan judul **“Pengaruh Kualitas Produk, Promosi dan Harga Terhadap Keputusan Pembelian Celana Jeans Merek Lois di Showroom Mall Kota Kasablanka (PT. Intigarmindo Persada)”**. Skripsi ini merupakan syarat untuk memperoleh gelar sarjana pada Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Mercu Buana.

Penulis menyadari sebagai manusia biasa dalam penelitian ini tidak lepas dari kesalahan dan kekurangan akibat keterbatasan pengetahuan serta pengalaman. Penyusunan skripsi ini tidak lepas dari bimbingan, bantuan dan dukungan yang sangat berarti dari berbagai pihak, khususnya Viciwati, ST, M.Si, selaku dosen pembimbing skripsi yang telah memberikan saran, waktu, bimbingan, semangat, pengetahuan dan nasehat yang sangat bermanfaat. Oleh karena itu, dalam kesempatan ini penulis ingin berterima kasih pada semua pihak yang telah membantu dalam penyusunan skripsi ini terutama kepada:

1. Dr. Arissetyanto Nugroho, MM selaku Rektor Universitas Mercu Buana,
2. Dr. Harnovinsah, Ak., M.Si., CA, selaku Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Mercu Buana,
3. Dudi Permana, Ph.D, selaku Ketua Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Mercu Buana,

4. Bapak Mochamad Soelton, S.Psi., MM, selaku Sekretaris 1 Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Mercu Buana,
5. Kedua Orang tua dan Keluarga Besar Djuriah tercinta yang telah memberikan semangat, doa dan dukungan moral dan material yang tiada henti-hentinya kepada penulis serta memberi semangat dan memberikan banyak inspirasi dalam menyelesaikan skripsi ini,
6. Seluruh Dosen dan Staff Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Mercu Buana yang telah memberikan segenap ilmunya,
7. Seluruh teman-teman jurusan manajemen angkatan 2013, khususnya grup remponggers manajemen, grup girls friendly serta teman-teman satu dosen pembimbing, Dini, Mita, Ira, Fitri, Fai, dendi, Intan, Dita, Erwan,
8. Sahabat terdekat saya Mey dan Vina serta Afip dan sekeluarga
9. Seluruh rekan kerja di kantor saya PT. Intigarmindo Persada khususnya divisi Sales Konsinyasi, Pajak dan HRD.

Penulis menyadari sepenuhnya bahwa skripsi ini masih jauh dari sempurna dikarenakan terbatasnya pengalaman dan pengetahuan yang dimiliki penulis. Oleh karena itu, penulis mengharapkan segala bentuk saran serta masukan bahkan kritik yang membangun dari berbagai pihak. Semoga skripsi ini bermanfaat dan dapat menambah pengetahuan khususnya bagi penulis dan pembaca pada umumnya. Akhir kata dengan segala ketulusan dan kerendahan diri, penulis mohon maaf apabila ada kesalahan dan kelemahan dalam skripsi ini.

Jakarta, 14 September 2017

Selvi Nurjanah

DAFTAR ISI

SURAT PERNYATAAN KARYA SENDIRI.....	i
LEMBAR PENGESAHAN SKRIPSI	ii
ABSTRACT	iii
ABSTRAK	iv
KATA PENGANTAR.....	v
DAFTAR ISI.....	vii
DAFTAR TABEL	xi
DAFTAR GAMBAR.....	xiii
DAFTAR LAMPIRAN	xiv
BAB I PENDAHULUAN	
A. Latar Belakang Penelitian.....	1
B. Rumusan Masalah Penelitian.....	10
C. Tujuan dan Kontribusi Penelitian	10
1. Tujuan Penelitian	10
2. Kontribusi Penelitian.....	11
BAB II KAJIAN PUSTAKA, KERANGKA PEMIKIRAN DAN HIPOTESIS	
A. Kajian Pustaka	13
1. Pengertian Manajemen Pemasaran.....	13
2. Bauran Pemasaran	16
3. Kualitas produk	17
4. Promosi	20
5. Harga	22

6.	Keputusan Pembelian	23
7.	Penelitian Terdahulu	27
B.	Rerangka Pemikiran.....	30
C.	Hipotesis	31
BAB III METODOLOGI PENELITIAN		
A.	Waktu dan Tempat Penelitian	33
B.	Desain Penelitian	33
C.	Definisi Variabel Penelitian dan Operasionalisasi Variabel	33
1.	Definisi Variabel Penelitian	33
2.	Operasionalisasi Variabel.....	35
D.	Pengukuran Variabel	37
E.	Populasi dan Sampel Penelitian	38
1.	Populasi Penelitian	38
2.	Sampel Penelitian.....	39
F.	Teknik Pengumpulan Data.....	40
G.	Metode Analisis	41
1.	Statistik Deskriptif.....	41
2.	Uji Kualitas Data	42
a.	Uji Validitas	42
b.	Uji Reliabilitas	43
3.	Uji Asumsi Klasik	44
a.	Uji Normalitas	44
b.	Uji Multikolinieritas.....	44

c. Uji Heteroskedastisitas	45
4. Analisis Regresi Linier Berganda	45
5. Uji Hipotesis.....	46
a. Uji Koefisien determinasi (R^2)	46
b . Uji Signifikansi Simultan (Uji F)	48
c. Uji signifikansi parsial T (Uji T)	49

BAB IV HASIL ANALISIS DAN PEMBAHASAN

A. Gambaran Umum Objek Penelitian.....	51
1. Sejarah Singkat PT INTIGARMINDO PERSADA (LOIS JEANS).....	51
2. Struktur Organisasi dan Job Description.....	54
3. Karakteristik Profil Responden	59
a. Karakteristik Responden Berdasarkan Usia	59
b. Karakteristik Responden Berdasarkan Pekerjaan.....	60
c. Karakteristik Responden Berdasarkan Frekuensi Pembelian.....	60
d. Karakteristik Responden Berdasarkan Perdapatian Perbulan	61
B. Hasil Uji Statistik Deskriptif.....	61
1. Statistik Deskriptif Variabel Kualitas Produk	62
2. Statistik Deskriptif Variabel Promosi	63
3. Statistik Deskriptif Variabel Harga.....	64
4. Statistik Deskriptif Variabel Keputusan Pembelian.....	65
C. Hasil Uji Kualitas Data	66
1. Uji Validitas	67
2. Uji Reliabilitas	69

D.	Hasil Uji Asumsi Klasik	70
1.	Uji Normalitas	71
2.	Uji Multikolinearitas	71
3.	Uji Heteroskedastisitas.....	72
E.	Analisis Regresi Linear Berganda.....	73
F.	Hasil Uji Hipotesis	75
1.	Uji Koefisien Determinasi (R^2)	75
2.	Uji Signifikansi Simultan (Uji Statistik F)	76
3.	Uji Signifikansi Parsial T (Uji T).....	76
G.	Pembahasan Hasil Penelitian.....	78
1.	Pengaruh Kualitas Produk Terhadap Keputusan Pembelian	78
2.	Pengaruh Promosi Terhadap Keputusan Pembelian	78
3.	Pengaruh Harga Terhadap Keputusan Pembelian	79
BAB V SIMPULAN DAN SARAN		
A.	Simpulan.....	80
B.	Saran	81
DAFTAR PUSTAKA		83
LAMPIRAN		

DAFTAR TABEL

No	Keterangan	Halaman
1.1	Penjualan Harga Normal	8
1.2	Penjualan Harga Spesial Price	9
3.1	Operasional Variabel.....	36
3.2	Pengukuran Variabel.....	38
3.3	Pernyataan dan Jawaban yang Menggunakan Skala Likert	41
3.4	Koefisien Korelasi Spearman.....	43
3.5	Koefisien Determinasi dan Taksirannya	48
4.1	Daftar Produk Lois.....	53
4.2	Karakteristik Responden Berdasarkan Usia.....	59
4.3	Karakteristik Responden Berdasarkan Pekerjaan	60
4.4	Karakteristik Responden Berdasarkan Frekuensi Pembelian	60
4.5	Karakteristik Responden Berdasarkan Pendapatan Perbulan	61
4.6	Rekapitulasi Pernyataan Responden Variabel Kualitas Produk.....	62
4.7	Rekapitulasi Pernyataan Responden Variabel Promosi	63
4.8	Rekapitulasi Pernyataan Responden Variabel Harga	65
4.9	Rekapitulasi Pernyataan Responden Variabel Keputusan Pembelian	66
4.10	Hasil Uji Validitas Variabel Kualitas Produk	67
4.11	Hasil Uji Validitas Variabel Kualitas Promosi	68
4.12	Hasil Uji Validitas Variabel Kualitas Harga	68
4.13	Hasil Uji Validitas Variabel Keputusan Pembelian	69
4.14	Hasil Uji Reliabilitas	70

4.15 Hasil Uji Normalitas One-Sample Kolmogorof-Smirnov Test.....	71
4.16 Hasil Uji Multikolonieritas	72
4.17 Hasil Regresi Analisis Linear Berganda	74
4.18 Hasil Uji Koefisien Determinasi	75
4.19 Hasil Uji Statistik F.....	76
4.20 Hasil Uji Statistik T.....	77



DAFTAR GAMBAR

No	Keterangan	Halaman
2.1	Tahapan Pengambilan Keputusan	25
2.2	Rerangka Pemikiran	31
4.1	Struktur Organisasi PT. Intigarmindo Persada	54
4.2	Hasil Uji Heteroskedastisitas	73



DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran 1 : Kuisioner Penelitian	87
Lampiran 2 : Data Responden.....	92
Lampiran 3 : Hasil Kuisioner.....	97
Lampiran 4 : Pengujian Instrumen.....	114
Lampiran 5 : Hasil Uji Reabilitas.....	118
Lampiran 6 : Uji Asumsi Klasik	119
Lampiran 7 : Uji Analisis Regresi Linear Berganda.....	121
Lampiran 8 : Hasil Uji Hipotesis	122
Lampiran 9 : Tabel r Untuk $df = 101 - 130$	123
Lampiran 10 : Tabel Uji F.....	124
Lampiran 11 : Tabel Uji T	125

UNIVERSITAS
MERCU BUANA