



**POLA KOMUNIKASI CUSTOMER SERVICE TEAM  
DALAM MENINGKATKAN KUALITAS PELAYANAN  
PELANGGAN DI PT. CABOT INDONESIA**  
**(Periode September 2016 – Maret 2017)**



Diajukan sebagai salah satu syarat untuk memperoleh Gelar Sarjana  
Strata 1 (S-1) Komunikasi Bidang Studi Public Relations



Disusun oleh:

**LAILI MARAMIS**  
44213110181

**FAKULTAS ILMU KOMUNIKASI  
UNIVERSITAS MERCU BUANA  
JAKARTA  
2017**



FAKULTAS ILMU KOMUNIKASI  
UNIVERSITAS MERCU BUANA

## LEMBAR PERSETUJUAN SKRIPSI

Judul : **POLA KOMUNIKASI CUSTOMER SERVICE TEAM DALAM MENINGKATKAN KUALITAS PELAYANAN PELANGGAN DI PT. CABOT INDONESIA**  
**(Periode September 2016 – Maret 2017)**

Nama : Laili Maramis

NIM : 44213110181

Fakultas : Ilmu Komunikasi

Bidang Studi : Public Relations

UNIVERSITAS  
**MERCU BUANA**

Jakarta, 30 September 2017

Mengetahui,

Pembimbing

(Yuni Tresnawati, M.IKom)



**FAKULTAS ILMU KOMUNIKASI  
UNIVERSITAS MERCU BUANA**

**LEMBAR TANDA LULUS SIDANG SKRIPSI**

Judul : **POLA KOMUNIKASI CUSTOMER SERVICE TEAM  
DALAM MENINGKATKAN KUALITAS PELAYANAN  
PELANGGAN DI PT. CABOT INDONESIA  
(Periode September 2016 – Maret 2017)**

Nama : Laili Maramis

NIM : 44213110181

Fakultas : Ilmu Komunikasi

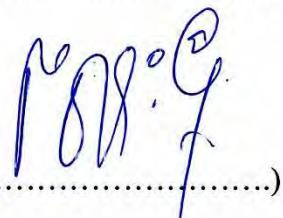
Bidang Studi : Public Relations

UNIVERSITAS  
**MERCU BUANA**

Jakarta, 30 September 2017



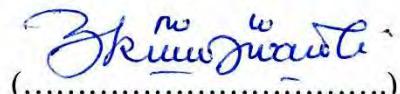
(.....)



(.....)

Penguji Ahli,  
Novi Erlita, MA.

Pembimbing I,  
Yuni Tresnawati, M.IKom.





**FAKULTAS ILMU KOMUNIKASI  
UNIVERSITAS MERCU BUANA**

**LEMBAR PENGESAHAN PERBAIKAN SKRIPSI**

Judul : **POLA KOMUNIKASI CUSTOMER SERVICE TEAM  
DALAM MENINGKATKAN KUALITAS PELAYANAN  
PELANGGAN DI PT. CABOT INDONESIA  
(Periode September 2016 – Maret 2017)**

Nama : Laili Maramis

NIM : 44213110181

Fakultas : Ilmu Komunikasi

Bidang Studi : Public Relations

Jakarta, 30 September 2017

Disetujui dan diterima oleh,

**MERCU BUANA**

Pembimbing

Ketua Bidang Studi Public Relations

(Yuni Tresnawati, M.IKom.)

(Dr. Elly Yuliawati, M.Si.)

Dekan Fakultas Ilmu Komunikasi

(Dr. Agustina Zubair, M.Si.)

Ketua Program Studi Public Relations

(Ponco Budhi Sulistyo, M. Comm, Ph.D.)

## KATA PENGANTAR

Dengan menyebut nama Allah SWT yang Maha Pengasih lagi Maha Panyayang, peneliti panjatkan puja dan puji syukur atas kehadiran-Nya, yang telah melimpahkan rahmat, hidayah, dan inayah-Nya kepada peneliti, sehingga diberikan kemudahan dalam menyelesaikan skripsi ini.

Sebagai suatu fenomena yang menarik untuk diteliti mengenai pelayanan pelanggan, maka peneliti memilih judul “**Pola Komunikasi Customer Service Team dalam Meningkatkan Kualitas Pelayanan Pelanggan di PT. Cabot Indonesia**”. Tujuan penelitian skripsi ini sebagai salah satu persyaratan untuk memperoleh Gelar Sarjana Strata 1 (S-1) Ilmu Komunikasi Hubungan Masyarakat Fakultas Ilmu Komunikasi Universitas Mercu Buana.

Skripsi ini telah disusun dengan maksimal dan mendapatkan bantuan dari berbagai pihak sehingga dapat memperlancar pembuatannya. Untuk itu peneliti menyampaikan banyak terima kasih kepada semua pihak yang telah berkontribusi dalam pembuatan skripsi. Pada kesempatan ini, peneliti mengucapkan terima kasih kepada:

1. Ibu Yuni Tresnawati, M.IKom, selaku Dosen Pembimbing yang telah memberikan bimbingan dan masukan yang sangat berarti dalam pembuatan skripsi ini.
2. Ibu Dr. Agustina Zubair, M.Si, selaku Dekan Fakultas Ilmu Komunikasi.
3. Ibu Dr. Elly Yuliawati, M.Si, selaku Ketua Bidang Studi *Public Relations* atas segala kemudahan dalam hal administrasi dan saran akademik, sehingga peneliti dapat melaksanakan dan menyelesaikan skripsi ini dengan baik.
4. Bapak Ponco Budi Sulistyo, M.Comn, Ph.D, selaku Ketua Program Studi Ilmu Komunikasi.
5. Para Dosen Universitas Mercu Buana: Bapak Dr. Iskandar, M.Si, Bapak Drs. Sofiandy Zakaria, M.Psi, Bapak Drs. Marwan Mahmudi, M.Si, Dr. Abdul

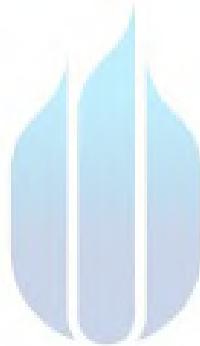
Rahman HI, M.Si, Bapak Juwono Tri Atmodjo M.Si, Bapak Enjang Pera Irawan, M.IKom, Bapak Hendrata Yudha, M.IKom, Ibu Novi Erlita, MA, Ibu Suryaning Hayati, MM, Ibu Dewi Sad Tanti, M.Si, Ibu Irmulan Sati, M.Si, Ibu Sabena, M.Ikom, yang selama masa perkuliahan dari awal semester hingga akhir semester telah mencurahkan ilmunya demi kemajuan peneliti.

6. Kedua orangtua yang telah tiada, Bapak H. Maramis Aman dan Ibu Hj. Rukmaini Yahya yang selalu hidup dalam kenangan untuk menjadi sumber inspirasi dan motivasi dalam setiap langkah hidup peneliti.
7. Suami tercinta Chrisyanto Atulolon, Anak-anakku tersayang Noval Rafael Atulolon dan Evan Azka Atulolon yang tiada henti memberikan dukungan dan do'anya. Dan juga Tante Ertin yang sudah menjaga anak-anakku beberapa tahun ini.
8. Bapak Indrayudha Koroh dan team HRD, yang telah memberikan ijin dan meluangkan waktunya kepada peneliti dalam melakukan penelitian di PT. Cabot Indonesia.
9. Para nara sumber di PT. Cabot Indonesia: Bapak Allan Alfurqon, Bapak Ahmad Fajrin, Bapak Joko Widjaya, Bapak Andrianto P. Rio, Ibu Katrina Tobing, Ibu Friska Purba, Ibu Ayu Setiaty dan pelanggan PT. Cabot Indonesia Wong Pooi Yan, yang sudah memberikan kesempatan kepada peneliti untuk menggali dan memperoleh informasi serta data-data yang berhubungan dengan penelitian.
10. Rekan-rekan seperjuangan di Bidang Studi *Public Relations* Universitas Mercu Buana: Mala, Adel, Adinda, Ain, Replina, Dian, Desy, Nisa, Saskia, Puji yang bersama-sama saling mendukung dan memberikan semangat, sehingga semuanya terasa lebih ringan dalam penyelesaiannya.

Peneliti sangat berharap skripsi ini dapat berguna dalam rangka menambah wawasan serta pengetahuan kita mengenai pengertian, peran, fungsi dan tugas dari masing-masing elemen yang mendukung dalam proses pelayanan pelanggan. Skripsi tentunya disusun dengan kesempurnaan, namun jika ditemukan kekurangan dari pandangan dan persepsi khalayak yang membacanya peneliti

dengan senang hati adanya kritik, saran dan usulan demi perbaikan di masa yang akan datang.

Semoga skripsi ini dapat dipahami bagi siapapun yang membacanya. Sekiranya laporan yang telah disusun ini dapat berguna bagi peneliti sendiri maupun orang yang membacanya. Sebelumnya peneliti mohon maaf apabila terdapat kesalahan kata-kata yang kurang berkenan dan peneliti menerima kritik dan saran yang membangun demi perbaikan di masa depan.



Jakarta, Maret 2017

Peneliti

UNIVERSITAS  
**MERCU BUANA**

## DAFTAR ISI

<b>LEMBAR PERSETUJUAN SIDANG SKRIPSI .....</b>	<b>i</b>
<b>LEMBAR TANDA LULUS SIDANG SKRIPSI .....</b>	<b>ii</b>
<b>LEMBAR PENGESAHAN PERBAIKAN SKRIPSI .....</b>	<b>iii</b>
<b>KATA PENGANTAR.....</b>	<b>iv</b>
<b>DAFTAR ISI .....</b>	<b>vii</b>
<b>DAFTAR GAMBAR.....</b>	<b>ix</b>
<b>ABSTRAKSI.....</b>	<b>x</b>
 <b>BAB I PENDAHULUAN</b>	
1.1    Latar Belakang Penelitian.....	1
1.2    Fokus Penelitian.....	8
1.3    Identifikasi Masalah .....	8
1.4    Tujuan Penelitian .....	9
1.5    Manfaat Penelitian.....	9
 <b>BAB II TINJAUAN PUSTAKA</b>	
2.1    Penelitian Terdahulu .....	12
2.2    Komunikasi .....	14
2.2.1    Pengertian Komunikasi .....	14
2.2.2    Komunikasi Organisasi .....	16
2.2.3    Proses Komunikasi .....	18
2.2.4    Pola Komunikasi .....	24
2.3 <i>Public Relations</i> .....	27
2.3.1    Pengertian <i>Public Relations</i> .....	27
2.3.2    Fungsi dan Peranan <i>Public Relations</i> .....	28
2.3.3    Tugas <i>Public Relations</i> .....	33
2.4 <i>Customer Relations</i> .....	34
2.4.1    Pengertian <i>Customer Relations</i> .....	34
2.4.2    Fungsi <i>Customer Relations</i> .....	35
2.4.3    Peran <i>Customer Relations</i> Bagi Perusahaan .....	37
2.5    Pelanggan .....	37
2.5.1    Pengertian Pelanggan .....	37
2.5.2    Pentingnya Pelanggan .....	38
2.5.3    Pengertian Pelayanan Pelanggan .....	38
2.5.4    Pengertian Kualitas Pelayanan .....	41
2.5.5    Kepuasan Pelanggan .....	43
 <b>BAB III METODOLOGI PENELITIAN</b>	
3.1    Paradigma Penelitian .....	46
3.2    Tipe Penelitian .....	48
3.3    Metode Penelitian .....	50
3.4    Subyek Penelitian .....	53
3.5    Teknik Pengumpulan Data .....	55
3.6    Teknik Analisa Data .....	59

3.7	Teknik Pemeriksaan Keabsahan Data .....	62
-----	---	----

#### **BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN**

4.1	Gambaran Umum Obyek Penelitian .....	66
4.1.1	Sejarah Perusahaan .....	66
4.1.2	Visi, Strategi dan Nilai .....	66
4.1.3	Arti dan Filosofi Logo Perusahaan .....	68
4.1.4	Struktur Organisasi PT. Cabot Indonesia .....	68
4.1.5	Kegiatan Operasional Organisasi .....	71
4.1.6	<i>Customer Service Organization</i> .....	71
4.2	Hasil Penelitian .....	73
4.2.1	Pola Komunikasi yang Digunakan oleh <i>Customer Service Team</i> dalam Melayani Pelanggan .....	73
4.2.2	Pola Komunikasi <i>Customer Service Team</i> Dapat Meningkatkan Kualitas Pelayanan Pelanggan .....	77
4.2.3	Hal yang Menyebabkan Pola Komunikasi <i>Customer Service Team</i> dapat Meningkatkan Kualitas Pelayanan Pelanggan ..	83
4.3	Pembahasan .....	85

#### **BAB V SIMPULAN DAN SARAN**

5.1	Simpulan .....	91
5.2	Saran .....	92

UNIVERSITAS  
**MERCU BUANA**  
LAMPIRAN  
DAFTAR PUSTAKA  
CURRICULUM VITAE

## **DAFTAR GAMBAR**

Gambar 1 Unsur-unsur Komunikasi .....	19
Gambar 2 Pola Jaringan Komunikasi .....	25
Gambar 3 Logo Perusahaan .....	68
Gambar 4 Struktur Organisasi PT. Cabot Indonesia .....	70
Gambar 5 Struktur Organisasi <i>Customer Service</i> .....	72
Gambar 6 Standar Operasi Prosedur <i>Customer Service Department</i> .....	76

