



Pengaruh Kualitas Pelayanan Pengiriman Barang Suku Cadang Motor dan Harga yang Mempengaruhi Kepuasan Pelanggan dan Implikasinya terhadap Loyalitas Pelanggan (Kasus PT. Alpindo Mitra Baja Sukabumi)

TESIS

Qubaila Fazrin Ega Soraya

55112120367

PROGRAM STUDI MAGISTER MANAJEMEN

PROGRAM PASCASARJANA

UNIVERSITAS MERCU BUANA

JAKARTA

TAHUN 2016

PENGESAHAN

Judul : Pengaruh Kualitas Pelayanan Pengiriman Barang Suku Cadang Motor dan Harga yang Mempengaruhi Kepuasan Pelanggan dan Implikasinya Terhadap Loyalitas Pelanggan (Kasus PT. Alpindo Mitra Baja Sukabumi)

Bentuk Tesis : Riset

Nama : Qubaila Fazrin Ega Soraya

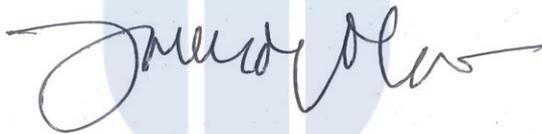
NIM : 55112120367

Program : Pasca Sarjana Program Magister Manajemen

Tanggal : 24 Agustus 2016

Mengesahkan

Pembimbing



Dr. Tri Mardjoko, MA

UNIVERSITAS

MERCU BUANA

Direktur Program Pascasarjana

Ketua Program Studi
Magister Manajemen



Prof. Dr. Didik J. Rachbini



Dr. Augustina Kurniasih, ME

PERNYATAAN

Saya yang bertanda tangan di bawah ini menyatakan dengan sebenar-benarnya bahwa semua pernyataan dalam Tesis ini :

Judul : Pengaruh Kualitas Pelayanan Pengiriman Barang Suku Cadang Motor dan Harga yang Mempengaruhi Kepuasan Pelanggan dan Implikasinya Terhadap Loyalitas Pelanggan (Kasus PT. Alpindo Mitra Baja Sukabumi)

Bentuk Tesis : Riset

Nama : Qubaila Fazrin Ega Soraya

NIM : 55112120367

Program : Pasca Sarjana Program Magister Manajemen

Tanggal : 24 Agustus 2016

Merupakan hasil studi Magister Manajemen, sebagai karya saya sendiri dengan bimbingan Dosen Pembimbing yang ditetapkan dengan Surat Keputusan Program Studi Magister Manajemen Universitas Mercu Buana.

Tesis ini belum pernah diajukan untuk memperoleh gelar kesarjanaan pada program sejenis di perguruan tinggi lain. Semua informasi, data, hasil pengolahan yang digunakan, telah dinyatakan secara jelas sumbernya dan dapat diperiksa kebenarannya.



Jakarta, 24 Agustus 2016

Qubaila Fazrin Ega Soraya

KATA PENGANTAR

Segala puji dan syukur penulis panjatkan kehadirat Allah SWT, karena atas berkat rahmat dan ridho-Nya tesis ini dapat disusun dan diselesaikan. Selama menempuh pendidikan dan penulisan serta penyelesaian tesis ini penulis banyak memperoleh dukungan baik secara moril maupun materiil dari berbagai pihak.

Pada kesempatan ini dengan penuh kerendahan hati penulis haturkan ucapan terima kasih yang sebesar-besarnya dan penghargaan yang setinggi-tingginya kepada yang terhormat :

1. Dr. Tri Mardjoko, MA. selaku pembimbing yang di dalam berbagai kesibukan dapat menyempatkan diri membimbing dan mengarahkan serta memberi petunjuk dan saran yang sangat berharga bagi penulisan tesis ini;
2. Pengelola, Dosen pengajar dan staf sekretariat Magister Manajemen Mercubuana, yang telah banyak membantu penulis selama mengikuti perkuliahan;
3. Guntur Rifki Permanaputra dan Allden Abinaya Waisalqorni Permanaputra, suami dan anak tercinta, yang senantiasa selalu memberi semangat penulis dalam menyelesaikan tesis ini;
4. Keluarga yang selalu memberi dukungan bagi penulis;

Semoga Allah SWT senantiasa memberikan berkat dan anugrah-Nya berlimpah bagi beliau-beliau yang tersebut di atas. Sangat disadari dalam tesis ini terdapat banyak kekurangan oleh karena itu semua saran dan kritik penulis terima dengan lapang dada demi kesempurnaan penulisan tesis ini. Akhirnya harapan penulis semoga tesis ini bermanfaat bagi kita semua.

Jakarta, 24 Agustus 2016

Penulis

DAFTAR ISI

<i>ABSTRACT</i>	i
ABSTRAK	ii
LEMBAR PERSETUJUAN	iii
PERNYATAAN	iv
KATA PENGANTAR	v
DAFTAR ISI	vi
DAFTAR TABEL	x
DAFTAR GAMBAR	xii
DAFTAR LAMPIRAN	xiii
BAB I PENDAHULUAN.....	1
1.1 Latar Belakang Masalah.....	1
1.2 Identifikasi , Perumusan dan Batasan Masalah.....	7
1.2.1 Identifikasi Masalah.....	7
1.2.2 Rumusan Masalah.....	8
1.3 Maksud dan Tujuan Penelitian.....	8
1.4 Kegunaan Penelitian.....	9
BAB II DESKRIPSI (OBJEK PENELITIAN).....	10
2.1 Sejarah Singkat Perusahaan (Industri).....	12
2.2 Lingkup Bidang Usaha	13
2.3 Sumber Daya.....	14
2.4 Tantangan Bisnis Perusahaan (Industri)	14
2.5 Proses Bisnis Perusahaan.....	15
BAB III KAJIAN PUSTAKA, RERANGKA PEMIKIRAN DAN HIPOTESIS	17
3.1 Kajian Pustaka.....	17
3.1.1 Konsep Pemasaran Jasa	17
3.1.1.1 Pengertian Pemasaran	17
3.1.1.2 Pengertian Jasa	18
3.1.1.3.Bauran Pemasaran Jasa	19
3.1.2 Konsep Kualitas Jasa	20
3.1.2.1 Pengertian Kualitas Jasa	20

3.1.2.2	Dimensi Kualitas Jasa	21
3.1.3	Konsep Pengiriman Barang	24
3.1.3.1	Saluran Pengiriman Barang	25
3.1.3.1.1	Pengertian Saluran Pengiriman Barang	25
3.1.3.1.2	Kegiatan Pengiriman Barang	25
3.1.3.1.3	Dimensi Pengiriman Barang	27
3.1.4	Konsep Harga.....	28
3.1.4.1	Faktor - Faktor Penetapan Harga	29
3.1.4.2	Strategi Penyesuain Harga	29
3.1.4.3	Konsep Persepsi Harga	30
3.1.5	Konsep Kepuasan pelanggan	32
3.1.5.1	Strategi Peningkatn Kepuasan Pelanggan	35
3.1.5.2	Pengukuran Kepuasan Pelanggan.....	35
3.1.6	Konsep Loyalitas Pelanggan.....	36
3.1.6.1	Pengertian Loyalitas Pelanggan	36
3.1.6.2	Tahapan Loyalitas Pelanggan	37
3.1.6.3	Dimensi Loyalitas Pelanggan	40
3.2	Penelitian Terdahulu	42
3.3	Rerangka Pemikiran	44
3.4	Hipotesis	47
BAB IV METODOLOGI PENELITIAN		48
4.1	Jenis Disain Penelitian	48
4.2	Variabel Penelitian / Fenomena yang Diamati.....	48
4.3	Definisi Operasional Dan Pengukuran Variabel	48
4.4.	Populasi, Sampel, dan Teknik Sampling	52
4.4.1.	Populasi	52
4.4.2.	Sampel.....	52
4.4.3	Teknik Sampling	53
4.5	Jenis dan Sumber Data Penelitian	54
4.6	Metode Analisis Data	54
4.6.1	Uji Validitas (<i>Test Of Validity</i>).	54
4.6.2	Uji Reliabilitas	56

4.6.3 Uji Normalitas	58
4.6.4 Uji Multikolinearitas	59
4.6.5 Uji Heterokedesitas	60
4.6.6 Analisis Jalur	61
4.6.6.1 Koefisien Jalur	62
4.6.6.2 Perhitungan Pengaruh Langsung dan Tidak Langsung dan Total Variabel ...	63
4.6.6.3 Koefisien Determinasi dan Koefisien Residu	64
4.6.6.4 Pengujian kesesuaian model (Goodness of Fit) dengan Koefisien Q	65
4.6.7 Pengujian Hipotesis.....	65
4.6.7.1 Uji Signifikansi ,,.....	65
4.6.7.2 Uji Parsial (Uji t)	65
4.6.7.3 Uji Simultan (Uji F)	66
4.7 Jadwal Pelaksanaan Penyusunan Tesis	67
BAB V HASIL DAN ANALISIS.....	68
5.1. Karakteristik responden	68
5.2 Hasil Penelitian	69
5.2.1 Statistik Deskriptif	69
5.2.2 Uji Validitas Dan Reliabilitas	70
5.2.3 Uji Normalitas.....	72
5.2.4 Uji Heterokedastisitas	73
5.2.5 Uji Multikolienaritas.....	75
5.2.6 Pengujian Korelasi	76
5.2.7 Analisis Jalur.....	78
5.2.7.1 Menghitung Koefisien Jalur	78
5.2.7.1.1 Koefisien jalur sub struktur 1 (Kualitas pelayanan pengiriman barang dan harga terhadap kepuasan pelanggan).....	78
5.2.7.1.2 Koefisien jalur sub struktur 2. (Kualitas pelayanan pengiriman barang, harga dan kepuasan pelanggan terhadap loyalitas pelanggan).....	80
5.2.8 Diagram analisis jalur	82
5.3 Pengujian Hipotesis	83
5.3.1 Uji F (uji simultan) terhadap persamaan sub struktur 1.....	83
5.3.2 Uji t (parsial) persamaan sub struktur 1	84

5.3.3 Uji F persamaan sub struktur 2	86
5.3.4 Uji t (parsial) persamaan sub struktur 2.....	88
5.3.5 Koefisien Determinasi	91
5.3.6 Perhitungan pengaruh langsung, tidak langsung dan pengaruh total sub struktur 1 dan 2.....	93
5.3.7 Uji kesesuaian model : Koefisien Q.....	94
5.3.8 Analisis Dimensi.....	96
5.4 Pembahasan Penelitian.....	98
5.4.1 Pengaruh Kualitas Pelayanan Pengiriman Barang Terhadap Kepuasan Pelanggan	98
5.4.2 Pengaruh Harga Terhadap Kepuasan Pelanggan	99
5.4.3 Pengaruh Kualitas Pelayanan Pengiriman Barang terhadap Loyalitas Pelanggan .	99
5.4.4 Pengaruh Harga terhadap Loyalitas Pelanggan	100
5.4.5 Pengaruh Kepuasan Pelanggan terhadap Loyalitas Pelanggan.....	102
BAB VI KESIMPULAN DAN SARAN.....	103
Daftar Pustaka	106



DAFTAR TABEL

TABEL 1.1 TABEL PENJUALAN	4
TABEL 1.2 KELUHAN PELANGGAN YANG DI SEBABKAN PELAYANAN DISTRIBUSI	5
Tabel 1.3 Perbandingan Harga	6
Tabel 3.1 Penelitian Terdahulu	42
Tabel 4.1 Operasionalisasi Variabel Kualitas Pelayanan Pengiriman Barang.....	49
TABEL 4.2 OPERASIONALISASI VARIABEL HARGA.....	49
TABEL 4.3 OPERASIONALISASI VARIABEL KEPUASAN PELANGGAN.....	50
TABEL 4.4 OPERASIONALISASI VARIABEL LOYALITAS PELANGGAN.....	51
TABEL 4.5 KRITERIA PENAFSIRAN TINGGI RENDAHNYA PENGARUH	64
TABEL 4.6 JADWAL PELAKSANAAN PENYUSUNAN TESIS	67
TABEL 5.1 KARAKTERISTIK BERDASARKAN JENIS KELAMIN	68
TABEL 5.2 KARAKTERISTIK RESPONDEN BERDASARKAN USIA.....	68
TABEL 5.3 HASIL UJI STATISTIK DESKRIPSI.....	69
TABEL 5.4 UJI VALIDITAS DAN RELIABILITAS	71
TABEL 5.5 ONE-SAMPLE KOLMOGOROV-SMIRNOV TEST	73
TABEL 5.6 HASIL PENGUJIAN HETEROKEDASTISITAS.....	74
TABEL 5.7 UJI MULTIKOLIENARITAS	75
TABEL 5.8 HASIL UJI KORELASI ANTAR VARIABLE.....	76
TABEL 5.9 INTERPRETASI KOEFISIEN KORELASI	77
TABEL 5.10 RESUME HUBUNGAN ANTAR VARIABEL.....	77
TABEL 5.11 KOEFISIEN JALUR SUB STRUKTUR 1	79
TABEL 5.12 KOEFISIEN DETERMINASI (R^2) SUBSTRUKTUR 1.....	79
TABEL 5.13 NILAI KOEFISIEN JALUS SUB STRUKTUR 1.....	79
TABEL 5.14 KOEFISIEN JALUR SUB STRUKTUR 2	80
TABEL 5.15 KOEFISIEN DETERMINASI (R^2) JALUR SUB STRUKTUR 2.....	80
TABEL 5.16 NILAI KOEFISIEN JALUR SUB STRUKTUR 2	80
TABEL 5.17 HASIL UJI F (SIMULTAN) SUB STRUKTUR 1 ANOVA.....	83
TABEL 5.18 HASIL UJI T (PARSIAL) SUB STRUKTUR 1 COEFFICIENTS.....	84
TABEL 5.19 HASIL UJI SECARA PARSIAL, SUB STRUKTUR 1	86

TABEL 5.20 HASIL UJI SIMULTAN SUB STRUKTUR 2 ANOVA.....	87
TABEL 5.21 HASIL UJI T PERSAMAAN SUB STRUKTUR 2	88
TABEL 5.22 HASIL UJI SECARA PARSIAL, SUBSTRUKTUR 2	91
TABEL 5.23 REKAP KOEFISIEN DETERMINASI SUB STRUKTUR 1, VARIABEL KUALITAS PELAYANAN PENGIRIMAN BARANG DAN HARGA TERHADAP KEPUASAN PELANGGAN	91
TABEL 5.24 REKAP KOEFISIEN DETERMINASI SUB STRUKTUR 2, VARIABEL KUALITAS PELAYANAN PENGIRIMAN BARANG DAN HARGA TERHADAP LOYALITAS PELANGGAN	92
TABEL 5.25 PERHITUNGAN PENGARUH LANGSUNG, TIDAK LANGSUNG, PENGARUH TOTAL.....	93
TABEL 5.26 PERHITUNGAN R ² VARIABEL KUALITAS PELAYANAN PENGIRIMAN BARANG , HARGA DAN KEPUASAN PELANGGAN TERHADAP LOYALITAS PELANGGAN	94
TABEL 5.27 MATRIKS KORELASI DIMENSI KUALITAS PELAYANAN PENGIRIMAN BARANG (X1), HARGA (X2) DAN KEPUASAN PELANGGAN (Y1) TERHADAP LOYALITAS PELANGGAN (Y2).....	96
TABEL 5.28 PEDOMAN UNTUK MEMBERIKAN INTERPRETASI KOEFISIEN KORELASI	97



DAFTAR GAMBAR

GAMBAR 1.1 GRAFIK PENJUALAN PT. ALPINDO MITRA BAJA SUKABUMI PERIODE TAHUN 2009-2013.....	4
GAMBAR 2.1 STRUKTUR ORGANISASI PERUSAHAAN	2
GAMBAR 2.2 ALUR PENGIRIMAN BARANG	4
GAMBAR 3.1 <i>SERVICE-QUALITY MODEL</i>	29
GAMBAR 3.2 KONSEP KEPUASAN PELANGGAN	32
GAMBAR 3.3 HUBUNGAN HARAPAN, KEPUASAN PELANGGAN, DAN PERCEIVED QUALITY.....	33
GAMBAR 3.4 MODEL TEORI KEPUASAN.....	34
GAMBAR 3.5 TAHAPAN LOYALITAS PELANGGAN	38
GAMBAR 3.6 RERANGKA PEMIKIRAN	46
GAMBAR 4.1 STRUKTUR KAUSAL ANTARA VARIABEL X1, X2 DAN Y	62
GAMBAR 5.1 GRAFIK <i>QQ. PLOT OF NORMALITIES</i>	72
GAMBAR 5.2 UJI HETEROKEDASTISITAS	74
GAMBAR 5.3 DIAGRAM JALUR LENGKAP DENGAN NILAI KOEFISIEN JALUR, KOEFISIEN KORELASI DAN KOEFISIEN RESIDU.	82

UNIVERSITAS
MERCU BUANA

DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran 0 Kuesioner	109
Lampiran 1 Data olahan kuesioner	113
Lampiran 2 Data Uji Validitas dan Reliabilitas	123
Lampiran 3 Data KS	134
Lampiran 4 Data Normalitas dan Uji PP Plot	134
Lampiran 5 Multikolinearitas.....	135
Lampiran 6 Uji Heterokedesitas	136
Lampiran 7 Pengujian Korelasi	136
Lampiran 8 Analisis Jalur	137
Lampiran 9 Pengujian Hipotesis	138
Lampiran 10 Data Perusahaan Pelanggan	142

