

**PENGARUH KUALITAS PRODUK, HARGA DAN IKLAN  
TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN SEPEDA MOTOR**

**KAWASAKI NINJA 250 FI**

**(STUDI KASUS PADA PENGGUNA KAWASAKI NINJA 250 FI DI DKI JAKARTA)**

**SKRIPSI**



**PROGRAM STUDI MANAJEMEN  
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS  
UNIVERSITAS MERCUBUANA  
JAKARTA  
2017**

## SURAT PERYATAAN KARYA SENDIRI

Yang bertanda tangan dibawah ini :

Nama : Rintis Stanggang  
Nim : 43112120024  
Program studi : S1 Manajemen

Menyatakan bahwa skripsi ini adalah murni hasil karya sendiri apabila saya mengutip dari karya orang lain, maka saya mencantumkan sumbernya sesuai dengan ketentuan yang berlaku. Saya bersedia dikenai sanksi pembatalan skripsi ini apabila terbukti melakukan tindakan plagiat (penjiplakan).

Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya.

Jakarta, 21 Februari 2017



Rintis Stanggang  
NIM : 43112120024

UNIVERSITAS  
**MERCU BUANA**

## LEMBAR PENGESAHAN SKRIPSI

Nama : Rintis Stanggang  
NIM : 43112120024  
Program Studi : S1 Manajemen  
Judul Skripsi : Pengaruh Kualitas Produk, Harga dan Iklan terhadap Keputusan Pembelian kawasaki Ninja 250 FI (Studi Kasus Pada Pengguna Kawasaki Ninja 250 FI di DKI Jakarta)  
Tanggal Lulus Ujian : 21 Februari 2017

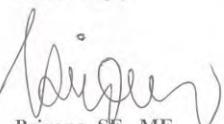
Disahkan Oleh :

Pembimbing

  
Zulfitri, MP.MM

Tanggal : 25 februari 2017

Ketua Penguji

  
Priyono, SE., ME

Tanggal : 25 februari 2017

**MERCU BUANA**

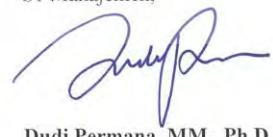
Dekan,



Dr. Harnovinsah, Ak., MSi., CA.

Tanggal : 25 Februari 2017

Ketua Program Studi  
S1 Manajemen,



Dudi Permana, MM., Ph.D

Tanggal : 25 Februari 2017

## KATA PENGANTAR

Segala puji bagi Allah SWT yang telah memberikan rahmat dan karunia-Nya kepada peneliti, sehingga dapat menyelesaikan skripsi ini dengan judul **“Pengaruh Kualitas Produk, Harga dan Iklan Terhadap Keputusan Pembelian Kawasaki Ninja 250 FI (Studi Kasus Pada Pengguna Kawasaki Ninja 250 FI di DKI Jakarta)**. Skripsi ini merupakan syarat untuk memperoleh gelar sarjana pada Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Mercu Buana.

Penulis menyadari sebagai manusia biasa dalam penelitian ini tidak lepas dari kesalahan dan kekurangan akibat ketebatasan pengetahuan serta pengalaman. Penyusunan skripsi ini tidak lepas dari bimbingan, bantuan dan dukungan dari berbagai pihak, khususnya Bapak Zulfitri, MP.MM, selaku dosen pembimbing skripsi yang telah memberikan saran, waktu, bimbingan, semangat, pengetahuan dan nasehat-nasehat yang sangat bermanfaat yang telah diberikan kepada penulis. Oleh karena itu, dalam kesempatan ini penulis hantarkan Puji Tuhan atas kekuatan Tuhan yang telah mencerahkan anugerahnya dan ingin berterima kasih pada semua pihak yang telah membantu dalam penyusunan skripsi ini terutama kepada:

1. Bapak Dr. Arisetyanto Nugroho, MM selaku Rektor Universitas Mercu Buana.
2. Bapak Prof. Dr. Harnovinsah, Ak., M.Si., CA selaku Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Mercu Buana.
3. Bapak Dudi Permana, MM., Ph.D selaku Ketua Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Mercu Buana.
4. Orang tua tercinta yaitu papa, mama dan kakak, adik serta teman-teman yang sudah membantu dalam memberikan semangat, doa, dukungan dan motivasi tiada henti-hentinya kepada penulis serta memberikan banyak inspirasi dalam menyelesaikan skripsi ini.
5. Seluruh dosen dan staf Program studi Manajemen fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Mercu Buana yang telah memberikan segenap ilmunya.

6. Rekan-rekan satu angkatan Manajemen tahun 2012 Kampus Menteng, Team Hamba Allah, yang selalu memberikan dukungan dalam menyelesaikan skripsi.
7. Pihak-pihak lain yang tidak bisa penulis sebutkan satu persatu. Terima kasih atas bantuan, motivasi serta doanya.

Penulis menyadari sepenuhnya bahwa ini masih jauh dari sempurna dikarenakan terbatasnya pengalaman dan pengetahuan yang dimiliki penulis. Oleh karena itu, penulis mengharapkan segala bentuk saran serta masukan bahkan kritik yang membangun dari berbagai pihak. Semoga skripsi ini bermanfaat dan dapat menambah pengetahuan khususnya bagi penulis dan membaca pada umumnya. Akhir kata dengan segala ketulusan dan kerendahan diri, penulis mohon maaf apabila ada kesalahan dan kelemahan dalam skripsi ini.

Jakarta, -----

Rintis Stanggang



## DAFTAR ISI

	<b>Halaman</b>
<b>SURAT PERNYATAAN KARYA SENDIRI .....</b>	<b>i</b>
<b>LEMBAR PENGESAHAN SKRIPSI .....</b>	<b>ii</b>
<b>ABSTRAK .....</b>	<b>iii</b>
<b>ABSTRACT .....</b>	<b>iv</b>
<b>KATA PENGANTAR .....</b>	<b>v</b>
<b>DAFTAR ISI .....</b>	<b>vii</b>
<b>DAFTAR TABEL .....</b>	<b>x</b>
<b>DAFTAR GAMBAR .....</b>	<b>xi</b>
<b>DAFTAR LAMPIRAN .....</b>	<b>xii</b>
<b>BAB I PENDAHULUAN</b>	
A. Latar Belakang .....	1
B. Rumusan Masalah Penelitian .....	9
C. Tujuan dan Kontribusi Penelitian .....	9
1. Tujuan Penelitian .....	9
2. Kontribusi Penelitian <i>T A S</i> .....	10
<b>BAB II MERCU BUANA KAJIAN PUSTAKA, RERANGKA PEMIKIRAN DAN HIPOTESIS</b>	
A. Kajian Pustaka .....	11
1. Manajemen Pemasaran .....	11
a. Pengertian Manajemen pemasaran .....	11
b. Konsep Pemasaran .....	11
2. Strategi Pemasaran .....	15
3. Perilaku Konsumen .....	16
4. Bauran Pemasaran.....	22
a. Kualitas Produk.....	24
b. Harga.....	26
c. Iklan.....	27

d. Keputusan Pembelian .....	33
B. Penelitian Terdahulu.....	40
C. Rerangka Pemikiran .....	47
1. Hubungan Antara Variabel .....	48
D. Hipotesis .....	49

### **BAB III METODE PENELITIAN**

A. Waktu dan Tempat Penelitian .....	50
B. Desain Penelitian .....	50
C. Definisi dan Operasional Variable .....	50
1. Definisi Variabel .....	50
2. Operasionalisasi Variabel .....	51
D. Pengukuran Variabel .....	52
E. Populasi Dan Sampel .....	57
1. Populasi penelitian .....	57
2. Sampel Penelitian .....	57
F. Tehnik Pengumpulan data .....	59
1. Kuisioner .....	59
G. Metode Analisis .....	60
1. Statistik Deskriptif .....	60
2. Uji Kualitas Data .....	61
a.Uji Validitas.....	61
b.Uji Relibilitas.....	61
3. Uji Asumsi Klasik .....	62
a.Uji Normalitas.....	62
b.Uji Multikolinearitas.....	62
c.Uji Heteroskedastisitas.....	63
4. Uji Regresi Linier Berganda .....	64
5. Uji Hipotesis.....	65
a. Uji Koefisien Determinasi ( $R^2$ ).....	65

b. Uji Signifikansi Simultan (Uji F).....	65
c. Uji Signifikansi Parameter Individual (Uji T).....	66
<b>BAB IV HASIL DAN PEMBAHASAN</b>	
A. Gambaran Umum Objek Penelitian .....	68
1. Waktu dan Tempat Penelitian .....	70
.a. Tempat Penelitian .....	70
.b. Waktu Penelitian .....	70
2. Karakteristik Profil Responden .....	70
a. Deskripsi Responden Berdasarkan Jenis Kelamin	71
b. Deskripsi Responden Berdasarkan Usia .....	71
c. Deskripsi Responden Berdasarkan Pendidikan ....	72
d. Deskripsi Responden Berdasarkan Pekerjaan....	73
B. Hasil Uji Statistik Deskriptif.....	73
C. Hasil Uji Kualitas Data.....	78
1. Uji Validitas dan Reliabilitas .....	78
D. Hasil Uji Asumsi Klasik .....	82
1. Uji Normalitas .....	82
2. Uji Multikolinearitas .....	84
3. Uji Heteroskedastisitas.....	85
E. Hasil Uji Hipotesis .....	86
1. Uji Koefisien Determinasi ( $R^2$ ).....	86
2. Uji Signifikansi simultan (Uji Statistik F).....	87
3. Uji signifikansi Parameter Individu (Uji Statistik T) ...	87
F. Pembahasan Hasil Penelitian.....	89
<b>BAB V KESIMPULAN DAN SARAN</b>	
A. Kesimpulan .....	91
B. Saran .....	92
<b>DAFTAR PUSTAKA .....</b>	93
<b>LAMPIRAN .....</b>	95

## DAFTAR TABEL

<b>No.</b>	<b>Keterangan</b>	<b>Halaman</b>
1.1	Jenis Motor Sport.....	4
1.2	Data penjualan Motor Sport Tahun 2012 .....	7
2.1	Strategi Penyesuaian Harga.....	27
2.2	Model AIDA.....	36
2.3	Penelitian Terdahulu.....	41
3.1	Operasionalisasi Variabel.....	51
4.1	Karakteristik Jenis Kelamin Responden.....	69
4.2	Karakteristik Usia Responden.....	69
4.3	Karakteristik Pendidikan Responden.....	70
4.4	Karakteristik Pekerjaan Responden.....	71
4.5	Distribusi Frekuensi Variabel Kualitas Produk.....	72
4.6	Distribusi Frekuensi Variabel Harga.....	72
4.7	Distribus Frekuensi Variabel Iklan.....	73
4.8	Distribus Frekuensi Variabel Keputusan Pembelian.....	74
4.9	Uji Valitidas Variabel Kualitas Produk.....	75
4.10	Reliability Statistic Variabel Kualitas produk.....	75
4.11	Uji Valitidas Variabel Harga.....	76
4.12	Reliability Statistic Variabel Harga.....	76
4.13	Uji Valitidas Variabel Iklan.....	77
4.14	Reliability Statistic Variabel Iklan.....	77
4.15	Uji Valitidas Variabel Keputusan Pembelian.....	78
4.16	Reliability Statistic Variabel Keputusan Pembelian.....	78
4.17	Uji Multikolinearitas.....	80
4.18	Uji Koefisien Determinasi ( $R^2$ ).....	82
4.19	Uji Signifikansi Simultan.....	82
4.20	Uji Signifikansi Parameter Individual.....	83

## **DAFTAR GAMBAR**

<b>No.</b>	<b>Keterangan</b>	<b>Halaman</b>
1.1	Data Penjualan Kawasaki Ninja 250.....	5
1.2	Data Pangsa Pasar Kawasaki Ninja.....	6
2.1	Langkah Dalam Desain Strategi Pemasaran.....	16
2.2	Rerangka Pemikiran.....	46
2.3	Hubungan Antara Variabel.....	47
4.1	Hasil Uji Normalitas Data.....	79
4.2	Grafik Uji Normalitas Data.....	80
4.3	Hasil Uji Heteroskedastisitas.....	80



## **DAFTAR LAMPIRAN**

<b>No.</b>	<b>Keterangan</b>	<b>Halaman</b>
Lampiran 1	Kuesioner.....	95
Lampiran 2	Hasil Kuisioner.....	98
Lampiran 3	Hasil Statistik Deskriptif.....	106
Lampiran 4	Hasil Uji Validitas.....	107
Lampiran 5	Hasil Uji Reliabilitas.....	109
Lampiran 6	Hasil Uji Asumsi Klasik.....	111
Lampiran 7	Hasil Uji Analisis Regresi Linear Berganda.....	113

