

**KUALITAS PELAYANAN DAN PERSEPSI HARGA
TERHADAP KEPUASAN PENGHUNI APARTEMEN
MENTENG**

(Studi Kasus Pada PT Indofica)

SKRIPSI

**Diajukan Untuk Memenuhi Salah Satu Persyaratan Memperoleh Gelar
Sarjana Ekonomi pada Fakultas Ekonomi dan Bisnis Program Studi**

Manajemen S1 Universitas Mercu Buaya Jakarta



NIM : 43111120073

**Program Studi Manajemen S1
FAKULTAS BISNIS DAN EKONOMI
UNIVERSITAS MERCU BUANA
JAKARTA**

2017

SURAT PERNYATAAN KARYA SENDIRI

Yang bertanda tangan di bawah ini :

Nama	:	Muji Vitriani
N.I.M.	:	43111120073
Program Studi	:	Manajemen S1

Menyatakan bahwa hasil skripsi ini adalah murni hasil karya sendiri. Apabila saya mengutip dari karya orang lain, maka saya mencantumkan sumbernya sesuai dengan ketentuan yang berlaku. Saya bersedia dikenai sanksi pembatalan skripsi ini apabila terbukti melakukan tindakan plagiat (penjiplakan)

Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya.

Jakarta, Januari 2017

Yang membuat pernyataan,



UNIVERSITAS
MERCU BUANA
Muji Vitriani

LEMBAR PENGESAHAN SKRIPSI

Nama : **Muji Vitriani**
N.I.M. : **43111120073**
Program Studi : **Manajemen S1**
Judul Skripsi : **PENGARUH KUALITAS PELAYANAN DAN PERSEPSI HARGA TERHADAP KEPUASAN PENGHUNI APARTEMEN MENTENG**
(Studi Kasus Pada PT Indofica)

Disahkan oleh,

Pembimbing



R Shins

Dr.Rina Astini.,S.E.,MM

Tanggal : 20/1-2017

Ketua Penguji



Dudi Permana,ST.,MM.,P.hD

Tanggal : 20/1-2017

UNIVERSITAS
MERCU BUANA
Dekan Ketua Program Studi Manajemen



DR.Harnovinsah,AK.,M.Si.,CA.

Tanggal : 20/1-2017



Dudi Permana,ST.,MM.,Ph.D

Tanggal : 20/1-2017

KATA PENGANTAR

Dengan mengucapkan puji syukur kehadirat Allah SWT atas segala rahmat dan karunia-Nya selama ini, sehingga penulis dapat menyelesaikan skripsi ini dengan judul “PENGARUH KUALITAS PELAYANAN DAN PERSPSI HARGA, TERHADAP KEPUASAN PENGHUNI APARTEMEN MENTENG (Studi Kasus Pada PT Indofica).” Tujuan penulisan skripsi ini adalah guna memenuhi salah satu syarat untuk mencapai gelar Sarjana Ekonomi pada Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Mercu Buana Jakarta.

Terselesaikannya skripsi ini tidak terlepas dari do'a restu, bimbingan, nasehat dan dukungan, pada kesempatan ini penulis mengucapkan terima kasih Ibu Dr. Rina Astini,S.E.,MM. selaku dosen pembimbingan skripsi yang memberikan saran,waktu,bimbingan, semangat dan pengetahuan yang sangat bermanfaat yang telah diberikan penulis.Oleh karena itu, dalam kesempatan ini penlis haturkan Alhamdulillah atas kekuatan Allah SWT yang telah mencerahkan anugerahnya perkenankanlah penulis menyampaikan rasa hormat dan terima kasih setulus-tulusnya kepada :

1. Bapak Dr. Ir. Arissetyanto Nugroho, MM, selaku Rektor Universitas Mercu Buaya, Jakarta
2. Bapak Dr. Harnovinsah,AK.,M.,Si.,CA. selaku Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Mercu Buana
3. Bapak Dudi Permana,ST.,MM.,Ph.D. selaku Ketua Program Studi Manajemen S1 Universitas Mercu Buana.

4. Ibu Dr.Rina Astini, S.E.,M.M., selaku Dosen Pembimbing Materi Skripsi yang telah banyak meluangkan waktunya dalam memberikan bimbingan, arahan, dan saran kepada penulis sehingga penulis dapat menyelesikan skripsi ini.
5. Bapak Dr.wiliem Harry Susilo selaku Pembimbing metodologi yang memberikan arahan dan masukannya dalam penyusunan skripsi ini.
6. Bapak dan Ibu dosen serta karyawan di Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Mercu Buana yang telah membantu penulis selama proses belajar sehingga terselesaikannya skripsi ini.
7. Bapak, Ibu, Anak dan Saudara tercinta terima kasih yang senantiasa selalu mendoakan penulis, dukungan moril maupun materil, dan berkat kesabaran kalian yang selalu menyertaiku serta kasih sayang yang tiada hentinya tercurah sehingga skripsi ini selesai tepat pada waktunya.
8. Teman-teman di Apartemen Menteng yang telah memberikan motivasi dan bantuannya dalam pengumpulan data penelitian ini dan mengisi kuesioner.
9. Seluruh teman-teman Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Mercu Buana yang telah memberikan semangat , kalian adalah luar biasa.
10. Mr / Mrs Harral Kathleen & Semua pihak yang tidak mungkin disebutkan satu persatu, terima kasih atas kerjasama dan dukungan.

Semoga Allah SWT senantiasa memberikan Rahmat dan Karunia-Nya kepada semua pihak yang telah memberikan segala bantuannya. Dalam penyusunan skripsi ini penulis menyadari sepenuhnya bahwa skripsi ini masih terdapat banyak kekurangan dan ketidak sempurnaan, oleh karena itu penulis berharap kritik dan saran yang bersifat membangun dari berbagai pihak agar

berguna di masa yang akan datang. Akhirnya penulis berharap semoga skripsi ini dapat bermanfaat bagi semua pihak yang membacanya.

Jakarta, Januari 2017

Penulis

Muji Vitriani



DAFTAR ISI

SURAT PERNYATAAN KARYA SENDIRI.....	i
LEMBAR PENGESAHAN SKRIPSI	ii
ABSTRACT	iii
ABSTRAK	iv
KATA PENGANTAR.....	v
DAFTAR ISI.....	viii
Daftar Tabel.....	xi
Daftar Gambar	xi
Daftar Lampiran	xii

BAB I PENDAHULUAN	1
--------------------------------	----------

A. Latar Belakang Masalah	1
B. Rumusan Masalah.....	6
C. Tujuan Penelitian dan Kontribusi Penelitian.....	6
1. Tujuan Penelitian	6
2. Kontribusi Penelitian	7



BAB II KAJIAN PUSTAKA, RERANGKA PEMIKIRAN DAN HIPOTESIS	9
--	----------

A. Kajian Pustaka	9
1. Pemasaran	9
2. Bauran Pemasaran (<i>Marketing Mix</i>)	10
3. Kualitas Pelayanan.....	11
4. Harga dan persepsi Harga	15
5. Kepuasan konsumen	26
6. Penelitian Terdahulu.....	35
B. Kerangka pemikiran	39
C. Hipotesis	40

BAB III METODE PENELITIAN.....	41
A. Waktu dan Tempat Pelaksanaan.....	41
B. Desain Penelitian	41
C. Operasional Variable Penelitian	43
D. Pengukuran Variabel.....	47
E. Jenis Data	47
F. Populasi dan Sampel	48
1. Populasi Penelitian	48
2. Sampel Penelitian	48
G. Metode Analisis	50
1. Statistik Deskriptif	50
2. Uji Kualitas Data	50
3. Pengujian Asumsi Klasik.....	55
4. Analisis Regresi Linear Berganda	57
5. Uji Hipotesis.....	58
BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN	60
A. Gambaran Umum Perusahaan	60
B. Karakteristik Responden.....	63
1. Responden Berdasarkan Jenis Kelamin.....	63
2. Responden Berdasarkan Usia	64
3. Responden Berdasarkan Pekerjaan	65
4. Responden Berdasarkan Pendidikan	66
5. Responden Berdasarkan Pendapatan	67
C. Deskriptif Jawaban Responden	68
D. Hasil Uji Asumsi Klasik.....	70
1. Uji Normalitas.....	71
2. Uji Multikolonieritas.....	72
3. Uji Heterokesdatisitas	73
E. Uji Hipotesis.....	75
1. Analisis Regresi Berganda.....	75

2. Uji Signifikan Parsial (Uji t).....	77
F. Pembahasan	80
BAB V KESIMPULAN DAN SARAN	82
A. Kesimpulan	82
B. Saran.....	83
DAFTAR PUSTAKA.....	85
LAMPIRAN.....	87



DAFTAR TABEL

Tabel 1.1 Jumlah penghunni Apartemen Menteng periode 2010-2016.....	4
Tabel 2.1 Hasil Penelitian Terdahulu.....	35
Tabel 3.1 Operasionalisasi Variabel	43
Tabel 3.2 Hasil Uji Validitas Dan Reliabilitas.....	53
Tabel 3.3 Hasil Pengukuran Reliabel Item Kuesioner	54
Tabel 4.1 Tanggapan Responden mengenai Kualitas Pelayanan	68
Tabel 4.2 Tanggapan Responden mengenai Persepsi Harga	69
Tabel 4.3 Tanggapan Responden mengenai Kepuasan Pelanggan	69
Tabel 4.4 Hasil Uji Normalitas	72
Tabel 4.5 Hasil Uji Multikoloniaritas Kepuasan Pelanggan	73
Tabel 4.6 Analisis Regresi Linear Berganda.....	76
Tabel 4.7 Hasil Uji Determinasi Kualitas Pelayanan dan Persepsi Harga terhadap kepuasan pelanggan	76
Tabel 4.8 Ringkasan Hasil Analisis Uji T.....	78

**UNIVERSITAS
MERCU BUANA**

DAFTAR GAMBAR

Gambar 2.1 The Evolution of Marketing Management	10
Gambar 2.2 Kerangka Pemikiran	39
Gambar 4.1 Perhitungan Responden Menurut Jenis Kelamin	63
Gambar 4.2 Perhitungan Responden Menurut Usia.....	64
Gambar 4.3 Perhitungan Responden Menurut Pekerjaan	65
Gambar 4.4 Perhitungan Responden Menurut Pendidikan	66
Gambar 4.5 Perhitungan Responden Menurut Pendapatan.....	67
Gambar 4.6 Hasil Uji Normalitas.....	71
Gambar 4.7 Hasil Uji Heterokedastisitas	74



DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran 1.KUESIONER PENELITIAN	87
Lampiran 2.TABULASI DATA KUESIONER PENELITIAN	90
Lampiran 3.OUTPUT HASIL PENELITIAN KEPUASAAN PENGHUNI.....	92
Lampiran 4.OUTPUT HASIL PENELITIAN KUALITAS PELAYANAN.....	96
Lampiran 5.OUT PUT HASIL PERSEPSI HARGA.....	98

