

DAFTAR ISI

	Halaman
ABSTRAK	i
LEMBAR PENGESAHAN.....	ii
PERNYATAAN	iii
KATA PENGANTAR	iv
DAFTAR ISI	v
DAFTAR TABEL	x
DAFTAR GAMBAR	xii
DAFTAR LAMPIRAN	xiii
BAB I PENDAHULUAN	
1.1. Latar Belakang Penelitian.....	1
1.2. Identifikasi Masalah	6
1.3. Maksud dan Tujuan Penelitian	6
1.3.1. Maksud Penelitian	6

1.3.2. Tujuan Penelitian	6
1.4. Manfaat dan Kegunaan Penelitian	
1.4.1. Manfaat Penelitian	
7	
1.4.2. Kegunaan Penelitian	
7	
1.5. Sistematika Penulisan.....	
7	

BAB II DESKRIPSI PERUSAHAAN

2.1. Sejarah Perusahaan	9
2.2. Lingkup Bidang Usaha	10
2.3. Sumber Daya	11
2.4. Tantangan Bisnis	11
2.3. Proses Bisnis	12

BAB III KAJIAN PUSTAKA, KERANGKA PEMIKIRAN DAN HIPOTESIS

3.1. Kajian Pustaka	15
3.1.1. Jasa (service) Dan Pemasaran Jasa	
3.1.1.1. Pengertian Jasa/Pelayanan (Service)..	
15	
3.1.1.2. Klasifikasi Jasa/Pelayanan (Service)...	
19	
3.1.1.3. Karakteristik Jasa	
28	
3.1.1.4. Service Excellence	
39	
3.1.1.5. Layanan Purna Jual	
40	

3.1.1.6. Manajemen Pemasaran Jasa	41
3.1.2. Kepuasan Pelanggan	45
3.1.2.1. Pengertian Kepuasan Pelanggan	45
3.1.2.2. Model Untuk Mengukur Kepuasan Pelanggan	47
3.1.2.3. Strategi Kepuasan Pelanggan	53
3.1.2.4. Faktor-Faktor Yang Mempengaruhi Kepuasan Pelanggan	56
3.1.2.5. Proses Penanganan Keluhan Yang Efektif	59
3.1.3. Loyalitas Pelanggan	61
3.1.3.1. Pengertian Loyalitas Pelanggan	61
3.1.3.2. Karakteristik Loyalitas Pelanggan	62
3.1.3.3. Merancang Dan Menciptakan Loyalitas	63
3.1.3.4. Tingkat Loyalitas Pelanggan	64
3.2. Kerangka Pemikiran	73
3.3. Hipotesis	79

BAB IV METODOLOGI PENELITIAN

4.1. Objek Penelitian	80
4.1.1. Waktu dan Lokasi Penelitian	80
4.2. Metode Penelitian	80
4.2.1. Model Penelitian	81
4.2.2. Operasionalisasi Variabel	82
4.2.3. Metode Penarikan Sampel	84
4.2.4. Teknik Pengumpulan Data	85
4.2.5. Pengujian Hipotesis	86
4.2.6. Metode Analisa Data	90

BAB V HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN

5.1. Hasil Penelitian dan Pembahasan	95
5.1.1. Deskripsi Variabel	95
5.1.2. Variabel Layanan Purna Jual (X_1)	96
5.1.3. Variabel Kepuasan Pelanggan (X_2)	97
5.1.4. Variabel Loyalitas Pelanggan (Y)	99
5.2. Pengujian Hipotesis dan Model	101
5.2.1. Pengujian Hipotesis Pertama (Hipotesis 1 dan 2)	103
5.2.2. Pengujian Hipotesis Kedua (Hipotesis 3)	103

5.2.2.1. Pengujian Hipotesis Secara Simultan..	
103	
5.2.2.2. Pengujian Hipotesis Secara Parsial ...	
105	
5.2.3. Pengujian Model	
108	
5.2.3.1. Uji Normalitas	
108	
5.2.3.2. Uji Heteroskedastisitas	
108	
5.2.3.3. Uji Multikolinearitas	
109	
5.3. Pembahasan	
109	
5.3.1. Layanan Purna Jual (X_1)	
110	
5.3.2. Kepuasan Pelanggan (X_2)	
111	
BAB VI KESIMPULAN DAN SARAN	
6.1. Kesimpulan	
112	
6.2. Saran	
114	
DAFTAR PUSTAKA.....	
115	
RIWAYAT HIDUP.....	
118	
LAMPIRAN	
119	