



**KINERJA PELAYANAN JASA TERHADAP PELANGGAN  
PT. TIKI RAWAMANGUN JAKARTA TIMUR**

**SKRIPSI**

**Disusun Untuk Memenuhi Persyaratan Guna Memperoleh Gelar Sarjana  
Strata 1 ( S1 ) Ilmu Komunikasi Program Studi Marcomm & Advertising**

**Disusun Oleh :**

**ROIYAH CHAINI  
04303-043**

**FAKULTAS ILMU KOMUNIKASI  
UNIVERSITAS MERCU BUANA  
JAKARTA  
2010**



UNIVERSITAS  
**MERCU BUANA**

FAKULTAS ILMU KOMUNIKASI  
UNIVERSITAS MERCU BUANA

**LEMBAR PERSETUJUAN SKRIPSI**

---

Nama : Roiyah Chaini  
Nim : 04303-043  
Jurusan : Marketing Communication and Advertising  
Judul Skripsi : Kinerja Pelayanan Jasa Terhadap Pelanggan PT. TIKI  
Rawamangun Jakarta Timur

Menyetujui,

Pembimbing I

(Utje Usman Slamet, M.Si)

Pembimbing II

(Ardiyan Agung Nugroho, M.Si)



UNIVERSITAS  
**MERCU BUANA**

**FAKULTAS ILMU KOMUNIKASI  
UNIVERSITAS MERCU BUANA**

**LEMBAR KELULUSAN SIDANG AKHIR**

---

Nama : Roiyah Chaini  
Nim : 04303-043  
Jurusan : Marketing Communication and Advertising  
Judul Skripsi : Kinerja Pelayanan Jasa Terhadap Pelanggan PT. TIKI

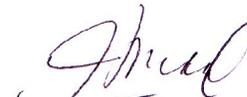
Rawamangun Jakarta Timur

Jakarta, Agustus 2010

1. Ketua Sidang  
Dra. Tri Diah Cahyowati, M.Si
2. Penguji Ahli  
Nurprapti W. Widyastuti, M.Si
3. Pembimbing I  
Utje Usman Slamet, M.Si
4. Pembimbing II  
Ardiyani Agung Nugroho, M.Si

  
( \_\_\_\_\_ )

  
( \_\_\_\_\_ )

  
( \_\_\_\_\_ )

  
( \_\_\_\_\_ )



FAKULTAS ILMU KOMUNIKASI  
UNIVERSITAS MERCU BUANA

### LEMBAR PENGESAHAN PERBAIKAN SKRIPSI

---

Nama : Roiyah Chaini  
Nim : 04303-043  
Jurusan : Marketing Communication and Advertising  
Judul Skripsi : Kinerja Pelayanan Jasa Terhadap Pelanggan PT. TIKI  
Rawamangun Jakarta Timur

Jakarta, Agustus 2010

Disetujui dan diterima oleh :

Pembimbing I

Utje Usman Slamet, M.Si

Pembimbing II

Ardiyan Agung Nugroho, M.Si

Mengetahui,

Dekan Fikom UMB

Dra. Diah Wardani, M.Si

Kepala Bidang Studi

Dra. Tri Diah Cahyowati, M.Si

## **KATA PENGANTAR**

Alhamdulillahirabbil'alamin, Segala Puji serta rasa syukur penulis panjatkan kehadiran Allah SWT yang senantiasa memberikan rahmat, ridho, hidayah serta karunia atas kehendak-Nya. Shalawat dan salam semoga terlimpahkan oleh nabi Muhammad SAW, sehingga penulis dapat menyelesaikan skripsi ini dengan judul Kinerja Pelayanan Jasa Terhadap Pelanggan PT. TIKI Rawamangun Jakarta Timur.

Dengan terselesaikannya penulisan skripsi ini bertambahlah daftar dari tahapan hidup penulis yang terselesaikan, namun penulis menyadari bahwa dalam penulisan dan perangkaian kata skripsi ini jauh dari hasil yang sempurna dan terdapat kekurangan didalamnya. Dengan segala kerendahan hati maka penulis mohon maaf dan berterimakasih atas saran dan kritik yang dapat membangun pada penulisan di kemudian hari.

Skripsi ini penulis susun dan persiapkan untuk melengkapi syarat-syarat guna memperoleh gelar kesarjanaan (S1) pada Fakultas Ilmu Komunikasi Jurusan Marketing Communication.

Penulis menyadari bahwa penulisan skripsi ini tidak akan terselesaikan tanpa adanya bantuan, bimbingan, serta pengarahan dari berbagai pihak. Pada kesempatan ini, penulis ingin menyampaikan banyak sekali terimakasih kepada :

1. Bapak Utje Usman Slamet M.Si selaku pembimbing yang dengan sabar bersedia meluangkan waktunya untuk membimbing penulis serta memberikan masukan-masukan yang berharga serta kritik bagi penulis dalam menyelesaikan skripsi ini.

2. Bapak Ardiyan Agung Nugroho, M.Si. selaku pembimbing yang dengan sabar telah membantu dan meluangkan waktunya untuk membimbing penulis serta memberikan masukan-masukan yang berharga serta kritik bagi penulis dalam menyelesaikan skripsi ini.
3. Ibu Dra. Tri Diah Cahyowati, M.Si, selaku kepala jurusan Marketing Communication & Advertising dan sebagai Ketua sidang. Terima kasih untuk waktu dan pengertiannya yang diberikan kepada penulis.
4. Ibu Nurprapti W. Widyastuti, M.Si, selaku Dosen Pembimbing Akademik dan Penguji. Terimakasih telah meluangkan waktunya untuk penulis.
5. Ibu Dra. Diah Wardhani M.Si, selaku Dekan Fakultas Ilmu Komunikasi.
6. Seluruh Dosen Universitas Mercu Buana beserta stafnya, yang telah memberikan ilmu dan membantu selama masa-masa pendidikan.
7. Bapak Amin selaku HRD PT. TIKI dan seluruh karyawan yang telah membantu penulis dalam melakukan penelitian di PT. TIKI
8. Ibunda tercinta yang senantiasa kasih sayang dan do'anya selalu mengiringi penulis dimanapun penullis berada
9. Kakak-kakak tercinta, abang-abang tercinta, keponakan-keponakan dan sepupu tersayang. Terimakasih telah mendo'akan dan memberikan perhatian yang besar kepada penulis.
10. Bapak Husin Afronie (mas Roni), terimakasih telah membimbing dan memberikan semangat untuk penulis.

11. Untuk teman-teman; Bang Glen, Bang Heru, Bongky dan lainnya.  
Terimakasih atas bantuan dan memberikan semangat kepada penulis dalam menyelesaikan skripsi ini
12. Serta semua pihak yang namanya tidak dapat disebutkan satu persatu, baik secara langsung maupun tidak langsung telah berperan mewujudkan skripsi ini.

Jakarta, Agustus 2010

Penulis

## DAFTAR ISI

<b>HALAMAN JUDUL</b>	
<b>LEMBAR PENGESAHAN</b>	
<b>ABSTRAKSI .....</b>	<b>i</b>
<b>KATA PENGANTAR.....</b>	<b>ii</b>
<b>DAFTAR ISI .....</b>	<b>v</b>
<b>DAFTAR TABEL .....</b>	<b>vii</b>

### **BAB I PENDAHULUAN**

1.1. Latar Belakang Masalah.....	1
1.2. Perumusan Masalah .....	7
1.3. Tujuan Penelitian .....	7
1.4. Signifikansi Penelitian.....	7
1.4.1. Signifikansi Akademis .....	7
1.4.2. Signifikansi Praktis .....	8

### **BAB II TINJAUAN PUSTAKA**

2.1. Pengertian Komunikasi Pemasaran.....	9
2.1.1. Mempengaruhi Perilaku .....	11
2.1.2. Berawal dari Pelanggan dan Calon Pelanggan.....	11
2.1.3. Menggunakan Satu atau Segala Cara Untuk Melakukan Kontak.....	12
2.1.4. Berusaha Menciptakan Sinergi.....	12
2.1.5. Menjalin Hubungan .....	12
2.2. Kinerja.....	15
2.3. Pengetian Pelayanan.....	18
2.3.1. Karakteristik Pelayanan .....	21
2.4. Pengertian Jasa.....	22
2.4.1. Karakteristik Jasa.....	23

2.5. Pengertian Pelanggan.....	24
--------------------------------	----

### **BAB III METODOLOGI PENELITIAN**

3.1. Sifat Penelitian.....	27
3.2. Metode Penelitian.....	27
3.3. Populasi dan Sampel.....	28
3.3.1. Populasi.....	28
3.3.2. Sampel.....	29
3.4. Teknik Pengumpulan Data.....	30
3.5. Definisi Konsep dan Operasionalisasi Konsep.....	30
3.5.1. Definisi Konsep.....	30
3.5.2. Operasinaisasi Konsep.....	32
3.6. Teknik Analisa Data.....	34

### **BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN**

4.1. Gambaran Umum Perusahaan.....	38
4.2. Hasil Penelitian.....	41
4.2.1. Data Responden.....	41
4.2.1.1. Jenis Kelamin.....	41
4.2.1.2. Usia.....	42
4.2.1.3. Pendidikan.....	43
4.2.1.4. Pekerjaan.....	44
4.2.2. Produk-Produk Fisik (Tangible).....	45
4.2.3. Keandalan (Reliability).....	46
4.2.4. Daya Tanggap (Responsibility).....	52
4.2.5. Jaminan (Assurance).....	55
4.2.6. Empati (Emphaty).....	60
4.3. Pembahasan.....	63
4.3.1. Identitas Responden.....	65
4.3.2. Kumulatif Responden Terhadap Produk-Produk Fisik (Tangible).....	65

4.3.3. Kumulatif Responden Terhadap Keandalan (Reliability) .....	66
4.3.4. Kumulatif Responden Terhadap Daya Tanggap (Responsibility) .....	67
4.3.5. Kumulatif Responden Terhadap Jaminan (Assurance) .....	68
4.3.6. Kumulatif Responden Terhadap Empati (Emphaty) .....	69

## **BAB V KESIMPULAN DAN SARAN**

5.1. Kesimpulan .....	72
5.2. Saran .....	73

## **DAFTAR PUSTAKA**

## **LAMPIRAN**

## DAFTAR TABEL

Tabel	3.1. Operasionalisasi Konsep .....	33
Tabel	3.2. Skor Skala Likert .....	35
Tabel	4.1. Responden Berdasarkan Jenis Kelamin .....	41
Tabel	4.2. Responden Berdasarkan Usia .....	42
Tabel	4.3. Responden Berdasarkan Pendidikan Terakhir .....	43
Tabel	4.4. Responden Berdasarkan Pekerjaan .....	44
Tabel	4.5. Kinerja Pelayanan Jasa Mengenai Kebersihan Tempat Pengiriman Barang PT. TIKI .....	45
Tabel	4.6. Kinerja Pelayanan Jasa Mengenai Kenyamanan Tempat Pengiriman Barang PT. TIKI .....	46
Tabel	4.7. Kinerja Pelayanan Jasa Mengenai Kelengkapan informasi Informasi yang diperoleh PT. TIKI .....	47
Tabel	4.8. Kinerja Pelayanan Jasa Mengenai Kejelasan informasi Informasi yang diperoleh PT. TIKI .....	48
Tabel	4.9. Kinerja Pelayanan Jasa Mengenai Ketepatan dalam Memberikan Layanan .....	49
Tabel	4.10. Kinerja Pelayanan Jasa Mengenai Kesesuaian Layanan Yang Dijanjiikan oleh PT. TIKI .....	50
Tabel	4.11. Kinerja Pelayanan Jasa Mengenai Karyawan Dalam Menangani Keluhan .....	51
Tabel	4.12. Kinerja Pelayanan Jasa Mengenai Kecepatan Karyawan Dalam Imenyambut Pelanggan .....	52
Tabel	4.13. Kinerja Pelayanan Jasa Mengenai Kecepatan Karyawan Dalam Melayani Pelanggan .....	53
Tabel	4.14. Kinerja Pelayanan Jasa Mengenai Tanggapan Karyawan Dalam Menangani Keluhan .....	54
Tabel	4.15. Kinerja Pelayanan Jasa Mengenai Keahlian Karyawan Dalam Mengatasi Masalah .....	55
Tabel	4.16. Kinerja Pelayanan Jasa Mengenai Keterampilan Karyawan	

	Memberikan Layanan .....	56
Tabel	4.17. Kinerja Pelayanan Jasa Mengenai Sikap Sopan Santun Karyawan Dalam Memberikan Layanan .....	57
Tabel	4.18. Kinerja Pelayanan Jasa Mengenai Keramahan Karyawan Dalam Memberikan Layanan .....	58
Tabel	4.19. Kinerja Pelayanan Jasa Mengenai Jaminan Keamanan Yang Diberikan oleh PT. TIKI .....	59
Tabel	4.20. Kinerja Pelayanan Jasa Mengenai Cara Berkomunikasi Karyawan Dalam Memmberikan Informasi .....	60
Tabel	4.21. Kinerja Pelayanan Jasa Mengenai Perhatian Karyawan Terhadap Keluhan Pelanggan .....	61
Tabel	4.22. Kinerja Pelayanan Jasa Mengenai Pemahaman Karyawan Pada Keinginan Pelanggan .....	62
Tabel	4.23. Akumulasi Kinerja Pelayanan Jasa Pengiriman Terhadap Pelanggan PT. TIKI .....	70