



**KUALITAS PELAYANAN CUSTOMER SERVICE  
PT BANK CIMB NIAGA TBK**

**(Studi Deskriptif di Bank CIMB Niaga Cabang Tangerang Karawaci  
Periode Juni 2012)**

**SKRIPSI**

Diajukan sebagai salah satu syarat untuk memperoleh Gelar Sarjana Strata 1 (S-1)  
Komunikasi Bidang Studi Public Relations

Disusun oleh:

**FLETA CAROLINE**

44208120104

**FAKULTAS ILMU KOMUNIKASI  
UNIVERSITAS MERCU BUANA  
JAKARTA  
2012**



**UNIVERSITAS MERCU BUANA  
FAKULTAS ILMU KOMUNIKASI**

**LEMBAR PERSETUJUAN SKRIPSI**

Judul : KUALITAS PELAYANAN *CUSTOMER SERVICE*  
PT BANK CIMB NIAGA TBK  
(Studi Deskriptif di Bank CIMB Niaga Cabang Tangerang  
Karawaci Periode Juni 2012)

Nama : Fleta Caroline

NIM : 44208120104

Fakultas : Ilmu Komunikasi

Bidang Studi : Public Relations

Jakarta, Agustus 2012

Mengetahui,

Dosen Pembimbing

**(Siti Komsiah, S.Ip., M.Si)**



**UNIVERSITAS MERCU BUANA  
FAKULTAS ILMU KOMUNIKASI**

**TANDA LULUS SIDANG SKRIPSI**

Judul Skripsi : KUALITAS PELAYANAN *CUSTOMER SERVICE*  
PT BANK CIMB NIAGA TBK  
(Studi Deskriptif di Bank CIMB Niaga Cabang Tangerang  
Karawaci Periode Juni 2012)

Diajukan Oleh : Fleta Caroline

NIM : 44208120104

Fakultas : Ilmu Komunikasi

Program Studi : Public Relations

Jakarta, September 2012

Mengetahui,

**Suryaning Hayati, MM**  
Ketua Sidang Skripsi

**Novi Erlita, S. Sos., M.A.**  
Pengaji Ahli

**Siti Komsiah, S.Ip., M.Si**  
Pembimbing



**UNIVERSITAS MERCU BUANA  
FAKULTAS ILMU KOMUNIKASI**

**PENGESAHAN SKRIPSI**

Judul Skripsi : KUALITAS PELAYANAN *CUSTOMER SERVICE*  
PT BANK CIMB NIAGA TBK  
(Studi Deskriptif di Bank CIMB Niaga Cabang Tangerang  
Karawaci Periode Juni 2012)

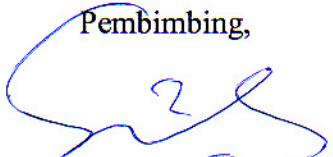
Diajukan Oleh : Fleta Caroline

NIM : 44208120104

Fakultas : Ilmu Komunikasi

Program Studi : Public Relations

Jakarta, September 2012

Pembimbing,  
  
**Siti Komsiah, S.Ip., M.Si.**

Mengetahui,

Dekan,



**Dra. Diah Wardhani, M.Si.**

Ketua Bidang Public Relations,

  
**Juwono Tri Atmodjo, S. Sos., M.Si.**

## KATA PENGANTAR

Puji dan syukur penulis panjatkan kepada Tuhan Yang Maha atas Berkat, Rahmat dan KaruniaNYA yang dilimpahkan kepada peneliti, sehingga pada akhirnya peneliti dapat menyelesaikan penyusunan skripsi ini dengan baik sebagai persyaratan tugas akhir dan syarat untuk mendapatkan gelar Sarjana Strata Satu (S1) Ilmu Komunikasi dengan judul skripsi yang berjudul “**Kualitas Pelayanan Customer Service PT Bank CIMB Niaga Tbk**”.

Pada kesempatan ini, peneliti mengucapkan banyak terima kasih kepada:

1. Ibu Siti Komsiah, S.Ip., M.Si, Dosen pembimbing, Universitas Mercu Buana yang telah menyediakan waktu untuk mengarahkan dan selalu memberikan dukungan semangat untuk memacu penyelesaian skripsi ini
2. Ibu Suryaning Hayati, MM sebagai ketua sidang dan Ibu Novi Erlita, S. Sos., M.A. selaku penguji ahli
3. Bapak Noviady Wahyudi, sebagai *Head of Service Quality and Network Development*
4. Bp. Sahrun, sebagai *former Head of Service Quality and Network Development*
5. Ibu Dra. Diah Wardhani, M.Si, selaku Dekan Fakultas Ilmu Komunikasi, Universitas Mercu Buana
6. Bapak Juwono Tri Atmodjo, S.Sos, M.Si selaku Ketua Bidang Studi Public Relations, Fakultas Ilmu Komunikasi, Universitas Mercu Buana

7. Bapak Farid Hamid, selaku Dosen Fakultas Ilmu Komunikasi Universitas Mercu Buana Jakarta.
8. Bapak Firsan Nova, SE., MM selaku Dosen Fakultas Ilmu Komunikasi Universitas Mercu Buana Jakarta.
9. Rekan-rekan *team Network Development* atas dukungannya
10. Teman – teman kelas Eksekutif angkatan XIV Universitas Mercu Buana, terutama Sherline Wibowo, Dody Rochadi dan Myra Arwanti atas kebersamaan baik suka dan duka
11. Suami, mama dan adik tercinta yang senantiasa memberikan dukungan dan doa
12. Serta pihak lain yang tidak dapat disebut satu persatu yang telah banyak berjasa dalam membantu penulis dalam menyelesaikan skripsi ini.

Saya menyadari terdapat banyak kekurangan dalam pembuatan skripsi ini. Peneliti sangat terbuka untuk menerima kritik dan saran yang disampaikan untuk membangun skripsi ini menjadi lebih baik lagi. Akhir kata, peneliti mengucapkan terima kasih telah bersedia membaca skripsi ini.

Jakarta, September 2012

Peneliti

**Fleta Caroline**

## DAFTAR ISI

	<b>Halaman</b>
LEMBAR PERSETUJUAN SKRIPSI .....	i
TANDA LULUS SIDANG SKRIPSI .....	ii
LEMBAR PENGESAHAN SIDANG SKRIPSI .....	iii
ABSTRAKSI .....	iv
KATA PENGANTAR .....	v
DAFTAR ISI .....	vii
DAFTAR TABEL .....	ix
DAFTAR GAMBAR .....	xi
DAFTAR LAMPIRAN .....	xii
 <b>BAB I PENDAHULUAN</b>	
1.1 Latar Belakang Penelitian.....	1
1.2 Rumusan Masalah .....	8
1.3 Tujuan Penelitian .....	8
1.4 Manfaat Penelitian .....	8
1.4.1 Manfaat Akademis.....	8
1.4.2 Manfaat Praktis.....	9
 <b>BAB II TINJAUAN PUSTAKA</b>	
2.1 Komunikasi.....	10
2.1.1 Tujuan Komunikasi .....	11
2.1.2 Fungsi Komunikasi .....	13
2.2 <i>Public Relations</i> .....	15
2.2.1 Peran dan Fungsi <i>Public Relations</i> .....	17
2.2.2 Khalayak <i>Public Relations</i> .....	18
2.2.3 <i>Customer Relations</i> .....	20
2.3 Kualitas .....	23
2.3.1 Dimensi Kualitas Pelayanan .....	25
2.4 Pelayanan.....	26
2.4.1 Dasar – Dasar Pelayanan.....	27
2.4.2 Kualitas Pelayanan.....	27
2.4.3 Pengertian <i>Customer Service</i> .....	29
2.4.4 Peranan <i>Customer Service</i> .....	30
 <b>BAB III METODOLOGI PENELITIAN</b>	
3.1 Tipe Penelitian.....	32
3.2 Metode Peneltian .....	33
3.3 Populasi dan Sampel.....	34
3.3.1. Populasi.....	34

3.3.2. Sampel.....	35
3.4 Teknik Penarikan Sampel.....	36
3.5 Teknik Pengumpulan Data .....	36
3.6 Definisi dan Operasionalisasi Konsep.....	37
3.6.1 Definisi Konsep .....	37
3.6.2 Operasionalisasi Konsep .....	38
3.7 Uji Validitas dan Reliabilitas.....	40
3.7.1 Uji Validitas .....	40
3.7.2 Uji Reliabilitas .....	42
3.8 Teknik Analisis Data .....	43
3.9 Kriteria interpretasi Jawaban .....	46
 <b>BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN</b>	
4.1 Gambaran Umum Perusahaan .....	48
4.1.1 Sejarah Singkat Perusahaan.....	48
4.1.2 Visi, Nilai-Nilai Utama, Filosofi Perusahaan dan .....	
Falsafah Pelayanan .....	50
4.1.2.1 Visi PT Bank CIMB Niaga Tbk .....	50
4.1.2.2 Nilai-Nilai Utama PT Bank CIMB Niaga Tbk....	50
4.1.2.3 Filosofi PT Bank CIMB Niaga Tbk .....	51
4.1.2.4 Falsafah Palayanan .....	51
4.2 Produk dan Layanan PT Bank CIMB Niaga Tbk.....	51
4.3 Struktur Organisasi PT Bank CIMB Niaga Tbk .....	53
4.4 Pembahasan dan Analisa Hasil Penelitian.....	54
4.4.1 Profil Responden .....	54
4.4.2 Analisa Hasil Penelitian Pengaruh Kualitas Pelayanan <i>Customer Service</i> Bank CIMB Niaga .....	57
4.4.2.1 <i>Tangibles</i> Kualitas Pelayanan .....	
<i>Customer Service</i> .....	58
4.4.2.2 <i>Empathy</i> Kualitas Pelayanan .....	
<i>Customer Service</i> .....	61
4.4.2.3 <i>Reliability</i> Kualitas Pelayanan .....	
<i>Customer Service</i> .....	65
4.4.2.4 <i>Responsiveness</i> Kualitas Pelayanan .....	
<i>Customer Service</i> .....	68
4.4.2.5 <i>Assurance</i> Kualitas Pelayanan .....	
<i>Customer Service</i> .....	72
4.5 Pembahasan .....	76
4.5.1 Analisa Keseluruhan Jawaban Responden .....	76
4.5.2 Skala Nilai Sikap Responden .....	78
 <b>BAB V KESIMPULAN DAN SARAN</b>	
5.1 Kesimpulan.....	81
5.2 Saran.....	82
 <b>DAFTAR PUSTAKA</b>	

## **DAFTAR TABEL**

<b>Tabel</b>	<b>Halaman</b>
Table 1.1 Lima Besar Permasalahan Terkait ATM dan Kartu Debit.....	5
Table 3.1 Operasionalisasi Konsep.....	38
Tabel 3.2 Hasil Uji Validitas .....	41
Tabel 3.3 hasil Uji Keterandalan Butir Pertanyaan Kuesioner .....	43
Tabel 3.4 Kategori dan Nilai Skala.....	44
Tabel 4.1 Struktur Organisasi .....	54
Tabel 4.2 Jenis Kelamin Responden.....	54
Tabel 4.3 Usia Responden Nasabah.....	55
Tabel 4.4 Tingkat Pendidikan Responden .....	56
Tabel 4.5 Penghasilan Responden .....	56
Tabel 4.6 Lama Menjadi Nasabah .....	58
Tabel 4.7 Penampilan <i>Customer Service</i> .....	59
Tabel 4.8 Kebersihan dan Kenyamanan Ruang Tunggu .....	59
Table 4.9 Kebersihan Meja <i>Customer Service</i> .....	60
Tabel 4.10 Kelengkapan Brosur dan Sales Kit .....	61
Tabel 4.11 Melayani dengan Tulus dan Sepenuh Hati .....	62
Tabel 4.12 Mau Memahami Kebutuhan Nasabah .....	63
Tabel 4.13 Mampu Memahami Kebutuhan Nasabah.....	63
Tabel 4.14 Menunjukkan Kesabaran dalam Melayani Nasabah.....	64
Tabel 4.15 Jam Pelayanan Operasional yang Nyaman .....	65
Tabel 4.16 Ketepatan Waktu Pelayanan .....	66

Tabel 4.17 Informasi Akurat Mengenai Produk dan Jasa.....	67
Tabel 4.18 Kemampuan Memberikan Informasi Kepada Nasabah .....	68
Table 4.19 Penguasaan Produk dan Jasa.....	69
Tabel 4.20 Kecepatan Pelayanan Kepada Nasabah .....	69
Tabel 4.21 Kecepatan Menanggapi dan Menyelesaikan Keluhan .....	70
Tabel 4.22 Antusiasme <i>Customer Service</i> dalam Melayani Nasabah.....	71
Tabel 4.23 <i>Customer Service</i> Ringan Tangan dan Siap Membantu .....	72
Tabel 4.24 Pelayanan Secara Tepat dan Efisien .....	73
Tabel 4.25 Pengetahuan akan Produk .....	74
Tabel 4.26 Profesionalitas.....	75
Tabel 4.27 Komunikasi Efektif .....	76
Tabel 4.28 Total jawaban Responden .....	78

## **DAFTAR GAMBAR**

<b>Gambar</b>	<b>Halaman</b>
1. Skala Nilai Sikap .....	47
2. Gambar Skala Sikap Nilai Responden .....	78

## **DAFTAR LAMPIRAN**

<b>Lampiran</b>	<b>Halaman</b>
1. Data Responden Pra Kuesioner .....	83
2. Uji Validitas dan Reabilitas – Dimensi <i>Tangible</i> .....	84
3. Uji Validitas dan Reabilitas – Dimensi <i>Empathy</i> .....	85
4. Uji Validitas dan Reabilitas – Dimensi <i>Reliability</i> .....	86
5. Uji Validitas dan Reabilitas – Dimensi <i>Responsiveness</i> .....	87
6. Uji Validitas dan Reabilitas – Dimensi <i>Assurance</i> .....	88
7. Kuesioner Kualitas Pelayanan .....	89
8. Hasil Kuesioner .....	92
9. Hasil Olah Data .....	94
10. Struktur Organisasi .....	99
11. Izin Penyebaran Kuesioner .....	100
12. Daftar Riwayat Hidup .....	102