PENGARUH KUALITAS PELAYANAN TEHADAP KEPUASAN PELANGGAN PADA PT. HERO SUPERMARKET, TBK CABANG GATOT SUBROTO"



FAKULTAS EKONOMI
UNIVERSITAS MERCU BUANA
JAKARTA
2011

PENGARUH KUALITAS PELAYANAN TEHADAP KEPUASAN PELANGGAN PADA PT. HERO SUPERMARKET, TBK CABANG GATOT SUBROTO"

SKRIPSI

Diajukan Sebagai Salah Satu Syarat Untuk Memperoleh Gelar

SARJANA EKONOMI

Program Studi Manajemen – Strata 1

Nama : Destri Veronika

NIM : 43108120024



FAKULTAS EKONOMI UNIVERSITAS MERCU BUANA JAKARTA

2011

SURAT PERNYATAAN KARYA SENDIRI

Yang bertanda tangan di bawah ini:

Nama : Destri Veronika

NIM : 43108120024

Program Studi : Manajemen Pemasaran

Menyatakan bahwa skripsi ini murni hasil karya sendiri. Apabila saya mengutip dari karya orang lain, maka saya mencantumkan sumbernya sesuai dengan ketentuan yang berlaku. Saya bersedia dikenai sanksi pembatalan skripsi ini apabila terbukti melakukan tindakan plagiat (penjiplakan)

Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya.

Jakarta, 14 Juli 2011

Destri Veronika

43108120024

LEMBAR PENGESAHAN SKRIPSI

: Destri Veronika

: 43108120024

: Manajemen Pemasaran

Nama

NIM

Program Studi

Judul Skripsi	: Pengaruh Kualitas Pelayanan Terhadap Kepuasan Pelanggan
	PT Hero Supermarket, Tbk Cabang Gatot Subroto
Tanggal Lulus Ujian	
	Disahkan Oleh:
U	Pembimbing Skripsi R
ME	RCU BUANA
	Arief Bowo Prayoga Kasmo, SE, MM
Dekan	Ketua Program Studi Manajemen – S1

LEMBAR PENGESAHAN DEWAN PENGUJI

Skripsi

Pengaruh Kualitas Pelayanan Terhadap Kepuasan Pelanggan (Studi Kasus PT Hero Supermarket, Tbk Cabang Gatot Subroto)

Dipersiapkan dan Disusun oleh:

Destri Veronika

43108120024

Telah dipertahankan di depan Dewan Penguji pada tanggal.....

Susunan Dewan Penguji

Ketua Penguji/Pembimbing Skripsi

MERCU BUANA

Anggota Dewan Penguji

Anggota Dewan Penguji

.....

KATA PENGANTAR

Puji dan syukur penulis panjatkan kehadirat Tuhan YME yang telah memberikan berkat dan karunia-Nya, sehingga penulis dapat menyelesaikan skripsi ini dengan judul "Pengaruh Kualitas Pelayanan Terhadap Kepuasan Pelanggan PT Hero Supermarket, Tbk cabang Gatot Subroto"

Dengan segala keterbatasan kemampuan dan kelemahan penulis selesaikan Skirpsi ini guna melengkapi syarat dalam mencapai gelar Sarjana Ekonomi Jenjang Pendidikan Strata Satu Program Studi Manajemen Pemasaran pada Fakultas Ekonomi Universitas Mercu Buana.

Penulis menyadari bahwa penulisan skripsi ini sulit untuk dapat terwujud tanpa adanya bantuan dari berbagai pihak. Oleh karena itu, dalam kesempatan ini penulis ingin menyampaikan terima kasih setulus-tulusnya kepada semua pihak yang memberikan kontribusinya baik material maupun spiritual khususnya kepada:

- 1. Bapak Arief Bowo Prayoga Kasmo SE, MM selaku Dosen Pembimbing yang telah memberikan bimbingan dan pengarahan kepada penulis dengan penuh perhatian dan kesabaran selama penyusunan maupun penulisan skripsi ini.
- Segenap dosen dan pimpinan, staf dan karyawan Universitas Mercu Buana yang telah memberikan kesempatan kepada penulis untuk mengikuti dan menyelesaikan studi pada Program Manajemen.
- 3. Keluarga tercinta terutama suami yang selalu setia dan mendukung sepenuh hati dalam pembuatan skripsi ini sehingga dapat diselesaikan pada waktunya.

- Teman-teman SUMMER 14, terima kasih untuk kerjasamanya selama ini.
 Saling tolong menolong, saling berbagi dan saling membantu satu sama lain demi keberhasilan bersama. Sukses selalu buat kita semua
- 5. Semua pihak yang tidak bisa penulis sebutkan satu persatu yang telah mendukung baik secara langsung maupun tidak langsung dalam penulisan skripsi ini, penulis menyampaikan terima kasih.

Penulis menyadari bahwa Skripsi ini masih banyak kelemahan dan kekurangannya, karena itu penulis sangat mengharapkan kritik dan saran agar Skripsi ini semakin sempurnya. Akhirnya penulis berharap semoga Skripsi yang sederhana ini dapat memberikan manfaat bagi semua pihak serta menambah wacana pemikiran bagi kita semua.

Jakarta, 14 July 2011

Penulis,

MERCU BUANA

Destri Veronika

DAFTAR ISI

HALAMAN SAMPUL i
HALAMAN JUDULii
HALAMAN PERNYATAAN KARYA SENDIRIiii
HALAMAN PENGESAHAN PEMBIMBING SKRIPSIiv
HALAMAN PENGESAHAN DEWAN PENGUJIv
KATA PENGANTARvi
DAFTAR ISIvii
DAFTAR TABELviii
DAFTAR GAMBARix
DAFTAR LAMPIRAN x
ABSTRAKxi
BAB I PENDAHULUAN
1.1 Latar Belakang Penelitian1
1.2 Perumusan Masalah

	1.3	Pembatasan Masalah	4
	1.4	Tujuan dan Kegunaan Penelitian	5
	1.5	Sistematika Penulisan	6
BAB II	LAN	DASAN TEORI	
	2.1	Pengertian Pemasaran dan Manajemen Pemasaran	7
	2.2	Pengertian Jasa	11
	2.3	Pengertian Pelayanan Pelanggan	11
	2.4	Pengertian Kualitas Pelayanan	12
	2.5	Perilaku Konsumen	14
	2.6	Karakteristik Jasa dan Kualitas Pelayanan	14
	2.7	Kepuasan Konsumen dalam Pemasaran Jasa	16
I	2.8	Merancang Pelayanan	19
BAB III	MET	ODE PENELITIAN	22
	3.1	Gambaran Umum Perusahan	22
		3.1.1 Sejarah Singkat & Profil Perusahaan	22
		3.1.2 Visi, Misi & Tujuan Perusahaan	27

	3.1.3 Struktur Organisasi & Uraian Tugas	28
	3.1.4 Bidang Usaha PT Hero Supermarket, Tbk	36
	3.1.5 Kebijakan Pemasaran Yang Diterapkan	38
3.2	Metode Penelitian	43
3.3	Hipotesis	43
3.4	Populasi & Sampel Penelitian	43
3.5	Instrumen Penelitian	45
	3.5.a Skala Pengukuran	45
	3.5.b Definisi Operasional	46
3.6	Jenis & Sumber Data	47
3.7	Metode Pengumpulan Data	48
3.8	Metode Analisis Data	48
	3.8.1 Uji Validitas	49
	3.8.2 Uji Reliabilitas	50
	3.8.3 Uji Multikolinieritas	51
	3.8.4 Metode Analisis Deskriptif Kuantitatif	52

	3.8.5	Regresi Berganda	52
	3.8.6	5 Uji F	53
	3.8.6	5 Uji T	54
BAB IV	ANALISIS	HASIL & PEMBAHASAN	54
	4.1 Anal	isis Karakteristik Koresponden	56
	4.2 Peng	gujian Instrumen Penelitian	58
	4.3 Anal	isa Data	63
	4.3.1	Descriptive Variabel Penelitian	63
	4.3.2	Descriptive Variabel Penelitian	61
BAB V	KESIMPUL	AN DAN SARAN	87
	5.1 Simp	CU BUANA	87
	5.2 Sara	n	88
DAETAI	D DIISTAKA		00

DAFTAR TABEL

Tabel 3.1	Kriteria Interprestasi Koefisien	49
Tabel 4.1	Hasil Uji Validitas Butir Kuesioner	59
Tabel 4.2	Hasil Pengujian Reliabilitas.	62
Tabel 4.3	Collinerity Statistics.	63
Tabel 4.4	Frequency Tabel Reability	65
Tabel 4.5	Frequency Tabel Responsiveness.	67
Tabel 4.6	Frequency Tabel Tangible	69
Tabel 4.7	Frequency Tabel Assurance.	71
Tabel 4.8	Frequency Tabel Empathy	73
Tabel 4.9	Frequency Tabel Kepuasan Pelanggan	75
Tabel 4.10	Rekapitulasi Hasil Analisa Regresi Berganda.	
Tabel 4.11	Tabel AnovaVERSITAS	82
Tabel 4.12	Perbandingan t-hitung Dg Taraf Sig	84
Tabel 4.13	Model Summary.	86

DAFTAR GAMBAR

Tabel 2.1	Siklus Kepuasan Pelanggan.	19
Tabel 4.1	Karakteristik Responden Berdasarkan Jenis Kelamin	56
Tabel 4.2	Karakteristik Responden Berdasarkan Usia.	57
Tabel 4.3	Karakteristik Responden Berdasarkan Pendidikan Terakhir	57
Tabel 4.4	Karekateristik Responden Berdasarkan Penghasilan	58



DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran 1	Operasional Variabel Penelitian	91
Lampiran 2	Uji Validitas Reabilitas	95
Lampiran 3	Uji Validitas Responsiveness.	96
Lampiran 4	Uji Validitas Tangible	98
Lampiran 5	Uji Validitas Assurance	100
Lampiran 6	Uji Validitas Empathy	101
Lampiran 7	Korelasi Uji Vadilitas Kepuasan Pelanggan	103
Lampiran 8	Reliabilitas Kepuasan Pelanggan	105
Lampiran 9	Analisis Hasil Pengaruh Kualitas & Kepuasan	106
Lampiran 10	Kuesioner	107
Lampiran 11	Variabel X dan Variabel Y.	109
	UNIVERSITAS	
N	MERCU BUANA	